



Hak cipta dan penggunaan kembali:

Lisensi ini mengizinkan setiap orang untuk menggubah, memperbaiki, dan membuat ciptaan turunan bukan untuk kepentingan komersial, selama anda mencantumkan nama penulis dan melisensikan ciptaan turunan dengan syarat yang serupa dengan ciptaan asli.

Copyright and reuse:

This license lets you remix, tweak, and build upon work non-commercially, as long as you credit the origin creator and license it on your new creations under the identical terms.

BAB I

PENDAHULUAN

1.1 Latar Belakang

Dalam era persaingan global ini, perusahaan jasa dan manufaktur dituntut untuk bersaing dengan maksimal dengan para kompetitor untuk mendapatkan pendapatan yang lebih agar perusahaan lebih bertahan. Apalagi perusahaan juga harus melakukan respon yang cepat terhadap pasar yang ada dikarenakan tuntutan dari pasar yang bergerak secara dinamis. Oleh karena itu, sistem penjualan, pembelian dan persediaan yang terintegrasi satu sama lain dapat berperan dalam memantau proses transaksi, ketersediaan barang pada setiap cabang dan distribusi yang nantinya akan dijadikan sebagai analisis pengambil keputusan manajemen. Dengan adanya sistem ini, manajemen bisa melakukan analisis terhadap perusahaan untuk mengetahui persediaan secara *real time* dan perkembangan di perusahaan sehingga dapat melakukan pengambilan keputusan secara cepat dan tepat. Salah satunya dari fungsi pelaporan sistem ini yang sistematis dan mudah. Adapun manfaat lain yang bisa diperoleh yaitu:

- a. Informasi yang membantu memperlancar proses bisnis dan membuatnya jadi lebih mudah, cepat dan efisien dalam memutuskan jumlah persediaan yang akan dibeli dan dikirim ke pelanggan/cabang.
- b. Meningkatkan etos kerja karyawan, karena proses kerja tersusun sesuai dengan standar operasi perusahaan yang sudah ditetapkan.

- c. Meningkatkan jumlah penjualan, karena stok persediaan yang relevan.
- d. Menambah daya saing perusahaan, karena sistem penjualan dan pembelian terintegrasi dengan sistem persediaan yang membantu dalam distribusi produk dengan memberikan informasi yang cepat dan akurat bagi konsumen.
- e. Mengurangi biaya dari aktifitas yang tidak memiliki nilai tambah.

CV Ogua Distribusi perusahaan yang bergerak dalam bidang distribusi lem dan semen bermerek Bostik serta lantai kayu solid, profil kayu solid dan profil MDF bermerek JuTOP untuk pasar lokal dan sudah memiliki cabang penjualan dan stok persediaan pada Tangerang, Surabaya dan Bali. Saat ini pengolahan sistem penjualan dan persediaan yang ada pada perusahaan ini masih menggunakan *Microsoft Word* dan *Excel* di setiap cabang. Proses pendataan atau pencatatan yang masih menggunakan *Microsoft Word* dan *Excel* sangat kurang efektif dikarenakan kepala gudang pusat butuh waktu yang lama untuk mengumpulkan laporan-laporan dari cabang lain sehingga tidak bisa menentukan total stok pada saat itu juga. Hal ini membuat pemilik perusahaan tidak dapat menerima laporan persediaan yang relevan setiap akhir bulan.

Keterlambatan pencarian data yang dibutuhkan juga sering terjadi, hal ini dikarenakan untuk mencari data yang dibutuhkan kita diharuskan terlebih dahulu untuk mencari catatan-catatan maupun berkas dalam buku besar yang ada di ruang tata usaha. Belum lagi keakuratan data yang dihasilkan sering kali diragukan dikarenakan terlalu banyaknya data yang harus diperiksa dalam pencarian tersebut, serta faktor kesalahan manusia dalam pencarian data. Hilangnya data atau berkas masih sering terjadi pada perusahaan ini, hal ini dikarenakan data atau berkas yang di simpan di dalam bentuk

lembaran-lembaran laporan yang ditumpuk di ruang tata usaha sehingga data atau berkas mudah hilang begitu saja

Dalam hal ini, penulis berusaha membuat sistem penjualan, pembelian dan persediaan supaya dapat diterapkan pada CV Ogua Distribusi, sehingga terintegrasi dan mengotomasikan proses bisnis pada CV Ogua Distribusi setiap cabang dan memberikan informasi yang lebih cepat dan akurat.



UMN

1.2 Rumusan Masalah

Bagaimana Sistem Informasi Pembelian, Penjualan dan Persediaan mengintegrasikan dan mengotomatiskan proses bisnis pada CV Ogua Distribusi agar berjalan baik?

1.3 Batasan masalah

Pada riset kali ini, peneliti hanya akan membahas dalam Tugas Akhir ini adalah:

- a. Transaksi Pembelian yang terlibat dalam persediaan saja
- b. Transaksi Penjualan yang konsinyasi, jual putus dan tunai sesuai dengan persediaan yang ada.
- c. Persediaan Barang yang berupa barang yang sudah siap dijual.
- d. Informasi yang dihasilkan berupa laporan pembelian, penjualan dan persediaan.

Pada riset kali ini, peneliti tidak akan membahas dalam Tugas Akhir ini adalah:

- a. Menghitung keuntungan dalam penjualan (*Revenue*).
- b. Selain dari sistem pembelian, penjualan dan persediaan.

1.4 Tujuan Penelitian

Tujuan dari penelitian ini yaitu agar membantu perusahaan sederhana dan mempunyai dana keuangan yang terbatas untuk tetap bisa menggunakan sistem pembelian, penjualan dan persediaan yang bisa terintegrasikan dan mengotomatiskan proses bisnis agar dapat mengatasi masalah efisiensi dan ketepatan penggunaan waktu

dalam memproses laporan pembelian, penjualan dan persediaan pada CV Ogua Distribusi. Selain itu, sistem informasi pembelian, penjualan dan persediaan ini diharapkan bisa mempermudah CV Ogua Distribusi dalam mengolah data dan melaporkan informasi yang berkaitan dengan pembelian, penjualan dan persediaan.

1.5 Kegunaan Penelitian

Setelah diselesaikannya penelitian ini, hasil penelitian ini akan dapat digunakan sebagai sistem yang terintegrasi dengan sistem informasi setiap cabang dan memberikan informasi yang lebih cepat dan akurat. Dengan mempunyai sistem ini juga, pemilik perusahaan dapat memantau berdasarkan laporan yang *real time* dan relevant. Dalam penelitian ini dapat memberikan kinerja perusahaan lebih efisien dan lebih cepat berbanding dengan sistem yang lama (*Microsoft Excel*)

UMMN