

BAB IV

KESIMPULAN DAN SARAN

4.1 Kesimpulan

Setelah dua bulan atau tepatnya 42 hari melakukan program kerja magang di PT BFI Finance Indonesia Tbk di divisi *marketing*, maka penulis dapat membuat kesimpulan sebagai berikut :

- 1) Dengan adanya *program reward* yang diberikan oleh PT BFI Finance Indonesia Tbk maka memberikan dampak positif terhadap penjualan di BFI, karena membuat *supplier* mencari konsumen agar mencapai *target booking*.
- 2) Tugas-tugas yang diberikan kepada penulis sangat berguna untuk mengembangkan keterampilan dan kemampuan penulis dalam hal individual ataupun secara tim. Ketika penulis mendapatkan tugas secara individual, penulis dapat melatih kemampuan ketelitian, komunikasi, dan memecahkan masalah, sedangkan dalam tim penulis dapat melatih kemampuan kerja sama, kepercayaan, berkomunikasi, dan mengungkapkan pendapat.
- 3) Penulis mengenal beberapa orang yang berada dalam dunia kerja, berkenalan dengan mereka akan menjadi *channel* bagi penulis dan membuat penulis memiliki banyak koneksi dalam membangun karir kedepannya di bidang *leasing* dan *showroom*.

4.2 Saran

Saran penulis untuk PT BFI Finance Indonesia Tbk ke depannya supaya menjadi perusahaan yang lebih baik dan berkembang menurut penulis ketika sedang magang di tempat tersebut adalah sebagai berikut :

- 1) Sebagai tim dari *car product support retail*, penulis menyarankan agar perusahaan memperketat dalam menjalankan program *reward* yang ada, karena masih banyak cabang serta *supplier* yang masih tidak mematuhi peraturan dari surat keputusan yang telah dibuat, misalnya *program reward* berakhir pada 28 Januari tetapi masih ada cabang yang melaporkan atau mengajukan ke kantor pusat pada tanggal 29 atau 30 Januari.
- 2) Menambah karyawan bagian *car product support retail* karena selama ini penulis selalu melihat pada bagian tersebut masih sering adanya pekerjaan yang ditumpukan atau diberikan ke satu karyawan saja serta terkadang masih adanya penumpukan pekerjaan.

UMMN