



### **Hak cipta dan penggunaan kembali:**

Lisensi ini mengizinkan setiap orang untuk mengubah, memperbaiki, dan membuat ciptaan turunan bukan untuk kepentingan komersial, selama anda mencantumkan nama penulis dan melisensikan ciptaan turunan dengan syarat yang serupa dengan ciptaan asli.

### **Copyright and reuse:**

This license lets you remix, tweak, and build upon work non-commercially, as long as you credit the origin creator and license it on your new creations under the identical terms.

**PERAN ADVERTISING DALAM MENINGKATKAN BRAND**

**AWARENESS PRODUK QUANTUM SPRING BED**

LAPORAN KERJA MAGANG



**UMN**

UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA

Nama : Alexander

Nim : 11130110022

Falkutas : Bisnis

Program Studi : Management

**UNIVERSITAS MULTIMEDIA NUSANTARA**

**TANGERANG**

**2016**

PENGESAHAN LAPORAN KERJA MAGANG

PERAN ADVERTISING DALAM MENINGKATKAN BRAND AWARENESS  
PRODUK QUANTUM SPRING BED

Oleh

Nama : Alexander  
NIM : 11130110022  
Fakultas : Bisnis  
Program Studi : Manajemen

Tangerang, 8 Agustus 2016

Dosen Pembimbing (Trihadi Pudiawan Erhan, S.E., M.S.E.) Pengaji (Ir.Y. Budi Susanto, M.M.)

Mengetahui

Ketua Program Studi Manajemen

(Dewi Wahyu Handayani S.E., M.M.)

## LEMBAR PERNYATAAN TIDAK MELAKUKAN PAGIAT DALAM

### MENYUSUN LAPORAN KERJA MAGANG

Dengan ini saya:

Nama : Alexander  
NIM : 11130110022  
Program Studi : Manajemen

Menyatakan bahwa saya telah melaksanakan praktik kerja magang:

Nama Perusahaan : PT Quantum Tosan Internasional  
Divisi : Manajemen Strategik  
Alamat : Jalan Mutiara II no 3, Gunung Sindur, Bogor  
Periode Magang : 11 Februari 2016 – 27 Mei 2016  
Pembimbing Lapangan : Bapak Sidhi Olik

Laporan Kerja Magang Merupakan hasil karya saya sendiri dan tidak melakukan plagiatis. Semua kutipan karya ilmiah orang lain atau lembaga lain yang dirujuk dalam laporan kerja magang ini telah saya sebutkan sumber kutipan serta saya cantumkan di Daftar Pustaka. Jika dikemudian hari terbukti ditemukan kecurangan atau penyimpangan baik dalam pelaksanaan kerja magang maupun dalam penulisan laporan kerja magang, saya bersedia menerima konsekuensi dinyatakan tidak lulus untuk mata kuliah kerja magang yang telah saya tempuh.

Tangerang, 8 Agustus 2016

Alexander

## **KATA PENGANTAR**

Puji syukur atas rahmat dan kehadirat Tuhan Yang Maha Esa yang telah memberikan kesempatan bagi penulis untuk memyelesaikan laporan kerja magang ini dengan sebaik-baiknya dan sesuai dengan waktu yang ditentukan. Adapun tujuan dari penulisan laporan kerja magang ini yaitu sebagai salah satu syarat yang harus penulis lakukan untuk menyelesaikan pendidikan pada program studi Manajemen di Universitas Multimedia Nusantara. Selama melakukan program kerja magang penulis diharapkan dapat belajar dan mendapatkan pengalaman di perusahaan tempat penulis melakukan praktik lapangan sesuai dengan jurusan yang penulis tempuh.

Penulis menyadari bahwa laporan ini tidak terlepas dari bantuan, bimbingan, arahan, petunjuk dan saran dari semua pihak. Untuk itu, penulis ingin mengucapkan banyak terima kasih kepada pihak-pihak yang telah membantu dalam menyusun laporan kerja magang ini khususnya kepada:

1. Tuhan Yang Maha Esa atas rahmat dan berkatNya sehingga penulis dapat menyelesaikan laporan magang ini.
2. Orang Tua, Kakak serta keluarga besar yang selalu memberikan dukungan secara moral ataupun materi kepada penulis sehingga, laporan magang ini dapat diselesaikan.
3. Bapak Trihadi Pudiawan Erhan selaku dosen pembimbing penulis yang selalu memberikan bimbingan, arahan dan dukungan kepada penulis untuk dapat menyelesaikan laporan magang ini.

4. Ibu Dewi Wahyu Handayani, S.E., M.M. selaku Kepala Program Studi Manajemen Universitas Multimedia Nusantara.
5. Bapak Sidhi Olik, selaku pembimbing lapangan ketika penulis melakukan program kerja magang di PT Quantum Tosan Internasional.
6. Seluruh karyawan PT Quantum Tosan Internasional yang senantiasa mendukung dan membimbing penulis dalam program magang.
7. Seluruh teman-teman penulis yang senantiasa memberikan dukungan dan motivasi kepada penulis, sehingga penulis dapat menyelesaikan laporan magang ini.

The logo of Universitas Multimedia Nusantara (UMN) is displayed as a watermark. It features the letters "UMN" in a bold, stylized font. Above the letters, there is a circular emblem containing a figure that appears to be a person in traditional attire, possibly a dancer or performer. The entire logo is rendered in a light blue-grey color.

UMN

## DAFTAR ISI

LEMBAR PENGESAHAN .....	i
LEMBAR PERNYATAAN .....	ii
KATA PENGANTAR .....	iii
DAFTAR ISI .....	v
DAFTAR GAMBAR .....	vii
DAFTAR TABEL .....	viii
BAB I PENDAHULUAN	
1.1 Latar belakang .....	1
1.2 Maksud dan Tujuan Kerja Magang .....	5
1.3 Waktu dan Prosedur Kerja Magang .....	5
BAB II GAMBARAN UMUM PERUSAHAAN	
2.1 Sejarah Singkat Perusahaan .....	8
2.2 Visi, Misi dan Motto PT Quantum Tosan Internasional .....	10
2.3 Struktur Organisasi .....	11
2.4 Tinjauan Pustaka .....	11
2.4.1 <i>Marketing Mix</i> .....	11
2.4.2 <i>Advertising</i> .....	13
2.4.3 <i>Brand</i> .....	14
2.4.4.1 <i>Brand Awareness</i> .....	15

### BAB III PELAKSANAAN KERJA MAGANG

3.1 Kedudukan dan Organisasi .....	16
3.2 Tugas yang Dilakukan .....	16
3.3 Uraian Pelaksanaan Kerja Magang .....	18
3.3.1 Proses Pelaksanaan	
3.3.1.1 <i>Product Knowledge</i> .....	19
3.3.1.2 Melakukan Observasi ke Toko Retail .....	23
3.3.1.3 Mempelajari Proses Produksi .....	30
3.3.1.4 Mendata dan Mempelajari Proses Pengiriman .....	36
3.3.1.5 Bertemu dengan <i>Client</i> .....	38
3.3.1.6 Bertemu dengan <i>Agency Advertising</i> .....	39
3.3.2 Kendala yang Ditemukan	
3.3.2.1 <i>Product Knowledge</i> .....	41
3.3.2.2 Melakukan Observasi ke Toko Retail .....	42
3.3.2.3 Mengawasi Proses Produksi .....	42
3.3.2.4 Mendata dan Mempelajari Proses Pengiriman .....	42
3.3.2.5 Bertemu dengan <i>Client</i> .....	42
3.3.2.6 Bertemu dengan <i>Agency Advertising</i> .....	42
3.3.3 Solusi Atas Kendala yang Ditemukan	
3.3.3.1 <i>Product Knowledge</i> .....	42
3.3.3.2 Melakukan Observasi ke Toko Retail .....	43
3.3.3.3 Mengawasi Proses Produksi .....	43
3.3.3.4 Mendata dan Mempelajari Proses Pengiriman .....	43
3.3.3.5 Bertemu dengan <i>Client</i> .....	43

3.3.3.6 Bertemu dengan <i>Agency Advertising</i> .....	43
3.4 Peran <i>Advertising</i> untuk meningkatkan <i>Brand Awareness</i> Produk <i>Quantum Spring Bed</i> .....	44

#### BAB IV KESIMPULAN DAN SARAN

4.1 Kesimpulan .....	47
4.2 Saran .....	47
DAFTAR PUSTAKA .....	49
LAMPIRAN .....	50

UMN

## DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Growth Indeks Harga Saham Komersial (yoY) .....	1
Gambar 1.2 Merek <i>Spring Bed</i> .....	2
Gambar 2.1 Struktur Organisasi PT Quantum Tosan Internasional .....	11
Gambar 2.2 4P dalam <i>Marketing Mix</i> .....	12
Gambar 3.1 Struktur Organisasi PT Quantum Tosan Internasional .....	15
Gambar 3.2 Penulis Mempelajari <i>Product Knowledge</i> .....	19
Gambar 3.3 Observasi Langsung ke Toko Retail .....	24
Gambar 3.4 Toko Modern .....	25
Gambar 3.5 Lapisan Kayu untuk Mattress .....	30
Gambar 3.6 Proses Pelapisan Kain dengan Divan .....	31
Gambar 3.7 Proses Mengaitkan Per dengan Divan .....	32
Gambar 3.8 Proses Pelapisan Busa dengan Per atau Pegas .....	33
Gambar 3.9 Busa dan Kain yang Dijahit dengan Menggunakan Mesin .....	34
Gambar 3.10 Proses Pengobrasan .....	35
Gambar 3.11 Proses Pengecekan .....	36
Gambar 3.12 Proses Pengiriman .....	38
Gambar 3.13 Bertemu dengan <i>Client</i> .....	38
Gambar 3.14 Bertemu dengan <i>Client</i> .....	39

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 3.1 Jenis Pekerjaan dalam Praktik Kerja Magang .....	18
Tabel 3.2 Variasi dari Divan .....	20
Tabel 3.3 Jenis Spring Bed .....	22
Tabel 3.4 Jenis Sandaran ( <i>Headboard</i> ) .....	22
Tabel 3.5 Data Spring Bed yang Dijual Di Toko Retail .....	29
Tabel 3.6 Data Jenis Kendaraan yang Dipakai untuk Melakukan Pengiriman ..	37