



Hak cipta dan penggunaan kembali:

Lisensi ini mengizinkan setiap orang untuk mengubah, memperbaiki, dan membuat ciptaan turunan bukan untuk kepentingan komersial, selama anda mencantumkan nama penulis dan melisensikan ciptaan turunan dengan syarat yang serupa dengan ciptaan asli.

Copyright and reuse:

This license lets you remix, tweak, and build upon work non-commercially, as long as you credit the origin creator and license it on your new creations under the identical terms.

Implementasi Penggunaan Media Sosial Restoran Ikan Bakar Cianjur (IBC) dalam Menjangkau Konsumen Muda

**(Studi Kasus: Facebook Fanpage Restoran Ikan Bakar Cianjur (IBC) periode bulan
Maret – September 2014)**

SKRIPSI



UMN
UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA

Diajukan Guna Memenuhi Persyaratan Memperoleh Gelar Sarjana Ilmu Komunikasi
(S.I.Kom.)

Christy Mahawi

11140110269

**PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI
KONSENTRASI MULTIMEDIA PUBLIC RELATIONS
FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI
UNIVERSITAS MULTIMEDIA NUSANTARA
TANGERANG
2015**

LEMBAR PERNYATAAN

Dengan ini saya menyatakan bahwa skripsi ini adalah karya ilmiah saya sendiri, bukan plagiat dari karya ilmiah yang ditulis oleh orang lain atau lembaga lain, dan semua karya ilmiah orang lain atau lembaga lain yang dirujuk dalam skripsi ini telah disebutkan sumber kutipannya serta dicantumkan di Daftar Pustaka.

Jika di kemudian hari terbukti ditemukan kecurangan/ penyimpangan, baik dalam pelaksanaan skripsi maupun dalam penulisan laporan skripsi, saya bersedia menerima konsekuensi dinyatakan TIDAK LULUS untuk mata kuliah Skripsi yang telah saya tempuh.

Tangerang, 22 Januari 2015

(Christy)

HALAMAN PERSETUJUAN

Skripsi dengan judul

“Implementasi Penggunaan Media Sosial Restoran Ikan Bakar Cianjur (IBC) dalam Menjangkau Konsumen Muda (Studi Kasus: Facebook Fanpage Restoran Ikan Bakar Cianjur (IBC) periode bulan Maret – September 2014)”

oleh

Christy

telah disetujui untuk diajukan pada

Sidang Ujian Skripsi Universitas Multimedia Nusantara

Tangerang, 22 Januari 2015

Ketua Sidang

Penguji Ahli

Syarifah Amelia, S.Sos., M.Si.

Kartika Aryani, S.Sos., M.I.Kom.

Dosen Pembimbing

Inco Hary Perdana, S.Ikom., M.Si.

Disahkan oleh

Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi – UMN

Dr. Bertha Sri Eko M., M.Si.



Philippians 4:6

“Do not be anxious about anything, but in every situation, by prayer and petition, with thanksgiving, present your requests to God.”

IMPLEMENTASI PENGGUNAAN MEDIA SOSIAL RESTORAN IKAN BAKAR CIANJUR (IBC) DALAM MENJANGKAU KONSUMEN MUDA

(Studi Kasus: Facebook Fanpage Restoran Ikan Bakar Cianjur (IBC) periode bulan Maret – September 2014)

ABSTRAK

Oleh: Christy

NIM: 11140110269

Saat restoran waralaba dari negara-negara asing kini menjadi *lifestyle* kalangan muda, Restoran Ikan Bakar Cianjur (IBC) justru menawarkan masakan Indonesia dengan olahan bahan dan rempah alami khas tanah air untuk memperkenalkan kekayaan budaya negeri Indonesia. Persaingan dalam industri makanan memungkinkan bagi perusahaan melakukan strategi-strategi yang berpeluang besar dalam menggarap pasar yang lebih luas khususnya ke konsumen muda. Mengingat hal ini, Restoran Ikan Bakar Cianjur (IBC) melihat peluang yang besar pada media sosial dalam menjangkau konsumen muda sebagai target pasar di era modern ini.

Penelitian ini merupakan penelitian studi kasus pada Restoran Ikan Bakar Cianjur (IBC) dengan judUL “IMPLEMENTASI PENGGUNAAN MEDIA SOSIAL RESTORAN IKAN BAKAR CIANJUR (IBC) DALAM MENJANGKAU KONSUMEN MUDA (Studi Kasus: Facebook Fanpage Restoran Ikan Bakar Cianjur (IBC) periode bulan Maret – September 2014)”. Tujuan penelitian ini adalah untuk mengetahui implementasi penggunaan media sosial yang dijalankan oleh IBC *Social Media Team* pada Facebook Fanpage Ikan Bakar Cianjur guna menjangkau konsumen muda.

Dengan menggunakan pendekatan kualitatif, penelitian ini menjabarkan berbagai strategi yang dijalankan berdasarkan model analisis dari Breakenridge, *The Social Media Strategy Wheel*, yang meliputi *Tracking and Monitoring Strategy*, *Distribution Strategy*, *Content Strategy*, *Engagement Strategy*, dan *Measurement Strategy*.

Hasil penelitian menunjukkan bahwa implementasi penggunaan Facebook Fanpage Restoran Ikan Bakar Cianjur (IBC) berhasil meningkatkan jumlah fans pada Facebook Fanpage dari 2.894 menjadi 6.367 atau dapat dikatakan jumlah fans bertambah 3.473 fans berhasil diperoleh dari konsistensi *posting plan* yang disajikan setiap harinya dan program-program yang dijalankan selama periode Maret – September 2014.

Kata Kunci: Facebook Fanpage, Fans, IBC, Likers, Media Sosial, Restoran Ikan Bakar Cianjur

IMPLEMENTATION OF USING SOCIAL MEDIA RESTAURANT IKAN BAKAR CIANJUR (IBC) IN REACHING YOUNG CONSUMER

(Case Study: Facebook Fanpage Restaurant Ikan Bakar Cianjur (IBC) in period March - September 2014)

ABSTRACT

By: Christy
NIM: 11140110269

When a restaurant franchise from foreign countries has become a lifestyle among the young, Restaurant Ikan Bakar Cianjur (IBC) it offers Indonesian cuisine with refined ingredients and natural spices typical homeland to introduce the cultural richness of the country of Indonesia. Competition in the food industry makes it possible for the company doing the strategies most likely to work on a broader market, especially to young consumers. Given this, Restaurant Ikan Bakar Cianjur (IBC) see great opportunities in social media to reach young consumers as a target market in this modern era.

This research is a case study in Restaurant Ikan Bakar Cianjur (IBC) entitled "IMPLEMENTATION OF USING SOCIAL MEDIA RESTAURANT IKAN BAKAR CIANJUR (IBC) IN REACHING YOUNG CONSUMER (Case Study: Facebook Fanpage Restaurant Ikan Bakar Cianjur (IBC) in period March - September 2014)". The purpose of this research is to find out how the implementation of using social media run by IBC Social Media Team on Facebook Fanpage Ikan Bakar Cianjur to expand its market share among the young.

Through a qualitative approach, this research describes various strategies that are implemented based on the model analysis of Breakenridge, The Social Media Strategy Wheel, which includes Tracking and Monitoring Strategy, Distribution Strategy, Content Strategy, Engagement Strategy, and Measurement Strategy.

The results shows that the implementation of using social media on Facebook Fanpage Restaurant Ikan Bakar Cianjur (IBC) has increased the number of fans as much as 3,473 fans were successfully obtained from the consistency posts served daily plans and the programs that run during the period from March to September 2014.

Keywords: Facebook Fanpage, Fans, IBC, Likers, Social Media, Restaurant Ikan Bakar Cianjur.

KATA PENGANTAR

Puji Syukur hanya kepada Tuhan Yesus Kristus karena atas anugerah dan segala kekuatan yang diberikanNya maka saya dapat menyelesaikan penelitian dengan judul Implementasi Media Sosial dalam Memperluas Pangsa Pasar Restoran Ikan Bakar Cianjur (IBC) (Studi Kasus: Facebook Fanpage Restoran Ikan Bakar Cianjur (IBC) periode bulan Maret – September 2014). Skripsi ini diajukan untuk memenuhi syarat program Strata 1, Program Studi Ilmu Komunikasi, Fakultas Ilmu Komunikasi, Universitas Multimedia Nusantara.

Peneliti memilih untuk meneliti penelitian ini karena peneliti melihat keunikan dari restoran tradisional asli Indonesia yang sudah memiliki pemikiran terbuka tentang era modern yang kini serba *online*. Penelitian tentang restoran khas sunda ini mengikuti perkembangan jaman yang ada. dalam rangka memperluas pangsa pasarnya dengan menggunakan media sosial, yaitu salah satunya Facebook sebagai sarana perluasan pangsa pasar ke kalangan muda.

Selama proses pembuatan skripsi ini, penulis juga mengucapkan terima kasih kepada pihak-pihak yang selalu membantu peneliti, peneliti berterima kasih kepada:

1. Dosen Pembimbing, Inco Hary Perdana, S.Ikom., M.Si. yang selalu membimbing dan mendukung peneliti dengan baik dan sabar dari awal hingga akhir pembuatan skripsi ini.
2. Ketua Program Ilmu Komunikasi – UMN. Dr. Bertha Sri Eko M., M.Si. yang senantiasa memberi semangat kepada peneliti dan memberikan informasi-informasi penting seputar topik penelitian dan informasi seputar kampus.
3. Key informan & informan. Juanda Putra (Owner Restoran Ikan Bakar Cianjur) selaku key informan yang telah meluangkan waktunya untuk menjawab pertanyaan-pertanyaan wawancara di waktu yang terencana maupun tidak terencana; M. Dang Rusdaniman (*Head of Manager Outlet* Restoran Ikan Bakar Cianjur) selaku informan yang berkenan diwawancarai di tengah kesibukannya mengurus outlet-outlet IBC; Marcel Agustine (IBC Social Media Team) selaku informan yang bersedia meluangkan waktu untuk diwawancarai seputar Facebook Fanpage IBC.
4. Keluarga besar peneliti. Khery Mahawi, Vitta Vianty, Vinnysia Mahawi, Sarah Mahawi, Kent Sugeng, Christian Sugeng yang selalu mendukung dalam doa dan selalu memberi semangat sehingga skripsi ini dapat berhasil dibuat.
5. Teman-teman seperjuangan. Cinthia Louis, Clara Alverina, Berlianna Veronika, William Lim, Ivander Wijaya, Karis Artha, Maverick

Jonathan, Melisa Lukman, Garry Kurniawan yang berusaha untuk selalu ada untuk peneliti baik saat senang, sedih, ataupun kesusahan.

6. Teman-teman peneliti. Jemmy Hartanto, Willy Thomas, William Sutandar, Richard Kusmadi, Eunike, Vebrin, Thomas, Jonathan, Cynthia Tania, Stephanie, Fla Tasha, Marissa, dan teman-teman sejurusan Public Relations 2011 lainnya yang selalu mengingatkan dan memotivasi peneliti, juga selalu memberikan kekuatan dengan keceriaan dan ucapan-ucapan positif di saat peneliti mulai letih.
7. Teman-teman pemuda rohani GKB Anugerah. Valenia Febe, Priscilla, Dennis, Joudy, Heru, Gracia dan teman-teman pemuda rohani lainnya yang tidak dapat disebutkan satu per satu sehingga kehadiran dan senyuman kalian selalu menjadi hiburan dan motivasi bagi peneliti.
8. UMN *Library Service Officer*. Saif Haromain Al Fashli & Dony Pratidana yang setia dan berbaik hati membantu peneliti dalam mencari referensi-referensi buku sehingga lebih mudah untuk didapatkan.

Semoga skripsi ini dapat memberikan manfaat dalam pemberian informasi dan dapat menjadi inspirasi bagi para pembaca.

Tangerang, 22 Januari 2015

Peneliti

HALAMAN PERSETUJUAN

Skripsi dengan judul

"Implementasi Penggunaan Media Sosial Restoran Ikan Bakar Cianjur (IBC) dalam Menjangkau Konsumen Muda (Studi Kasus: Facebook Fanpage Restoran Ikan Bakar Cianjur (IBC) periode bulan Maret – September 2014)"

oleh

Christy

telah disetujui untuk diajukan pada

Sidang Ujian Skripsi Universitas Multimedia Nusantara

Tangerang, 22 Januari 2015

Ketua Sidang

Syarifah Amelia, S.Sos., M.Si.

Pengaji Ahli

Kartika Aryani, S.Sos., M.I.Kom.

Dosen Pembimbing

Inco Hary Perdana, S.Ikom., M.Si.

Disahkan oleh

Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi – UMN

Dr. Bertha Sri Eko M., M.Si.

DAFTAR ISI

BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang Masalah	1
1.2 Rumusan Masalah	15
1.3 Tujuan Penelitian	16
1.4 Kegunaan Penelitian	16
1.4.1 Kegunaan Akademis	16
1.4.2 Kegunaan Praktis	16
BAB II KERANGKA TEORI	18
2.1 Penelitian Terdahulu	18
2.2 Konsep	25
2.2.1 Public Relations	26
2.2.2 <i>Online Public Relations (E-PR)</i>	31
2.2.3 Teori Media Baru (<i>New Media Theory</i>)	33
2.2.4 Internet	36
2.2.5 Media Sosial	38
2.2.6 <i>Social Networking</i>	45
2.2.7 Facebook	47
2.2.8 Facebook Fanpage	50
2.2.9 <i>Social Media Strategy Wheel Model</i>	55
2.3 Kerangka Pemikiran	60

BAB III METODOLOGI PENELITIAN	62
3.1 Jenis & Sifat Penelitian	62
3.2 Metode Penelitian	65
3.3 Key Informan dan Informan	67
3.4 Teknik Pengumpulan Data	68
3.5 Keabsahan Data	70
3.6 Teknik Keabsahan Data	72
3.7 Fokus Penelitian	74
3.8 Waktu dan Tempat Penelitian	74
 BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	75
4.1 Objek Penelitian	75
4.1.1 Visi dan Misi Perusahaan	82
4.1.1.1 Visi Perusahaan	82
4.1.1.2 Misi Perusahaan	82
4.1.2 Nilai-nilai Perusahaan	82
4.1.3 Budaya Kerja Perusahaan	83
4.1.4 Struktur Organisasi	85
4.1.5 <i>Divisi Social Media IBC Team</i>	89
4.2 Hasil Penelitian	90
4.2.1 #IBCQuiz	99
4.2.2 #ElectionSelfie	102
4.2.3 #IBCPHoto	107
4.2.4 #IBCStory	111
4.2.5 Voucher Makan Gratis	116
4.3 Pembahasan	120

4.3.1 Strategi Facebook Fanpage IBC dalam Memperluas Pangsa Pasar	120

BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	157
5.1 Kesimpulan	157
5.2 Saran	159
5.2.1 Saran Akademis	159
5.2.2 Saran Praktis	159

DAFTAR PUSTAKA	162



DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Pengguna Media Sosial di Indonesia tahun 2014	6
Gambar 1.2 Data statistik pengguna Facebook tahun 2014	7
Gambar 1.3 Halaman Facebook Fanpage Bumbu Desa	9
Gambar 1.4 Halaman Facebook Fanpage Bandar Djakarta	10
Gambar 1.5 Promo Diskon Besar Setiap Hari di Facebook Fanpage Bandar Djakarta	11
Gambar 1.6 Posting Facebook Fanpage Rasane	12
Gambar 1.7 Proses Pencarian Facebook Fanpage Aroma Pondok Sunda	13
Gambar 2.1 Elemen <i>Online Public Relations</i>	32
Gambar 2.2 Social Media Strategy Wheel Model	55
Gambar 2.3 Kerangka Pemikiran Penelitian	61
Gambar 3.1 Analisis Data Kualitatif	72
Gambar 4.1 Logo Restoran Ikan Bakar Cianjur (IBC)	75
Gambar 4.2 Logo Lama Restoran Ikan Bakar Cianjur	76
Gambar 4.3 Logo Baru Restoran Ikan Bakar Cianjur	77
Gambar 4.4 Struktur Organisasi Restoran Ikan Bakar Cianjur (IBC)	85
Gambar 4.5 Grafik <i>Feedback (Likes, Comments and Shares)</i> Facebook Fanpage Restoran Ikan Bakar Cianjur per bulan Maret-September 2014	93
Gambar 4.6 Grafik Aktivitas (<i>Posts, Likes, Comments, Shares, etc.</i>) Facebook Fanpage Restoran Ikan Bakar Cianjur per bulan Maret-September 2014	93

Gambar 4.7 Tagline IBC	97
Gambar 4.8 #IBCPHoto	102
Gambar 4.9 #ElectionSelfie	106
Gambar 4.10 #IBCPHoto	110
Gambar 4.11 #IBCStory	116
Gambar 4.12 Voucher Makan Gratis IBC	119
Gambar 4.13 Gambar Posting Facebook Fanpage IBC mempromosikan program Instagram IBC	142
Gambar 4.14 Gambar Report Facebook Insight per 15 Sep-21 Sep'14	147
Gambar 4.15 Contoh Posting Facebook Fanpage IBC Mengumumkan Program #ElectionSelfie	150
Gambar 4.16 Post IBC Menyapa Konsumen Online	153
Gambar 4.17 Grafik Pertumbuhan Jumlah Fans Pada <i>Fan Page</i> Facebook	156



DAFTAR TABEL

Tabel 2.1 Perbandingan Hasil Penelitian	23
Tabel 4.1 Data Pertumbuhan <i>Likes</i> Facebook Fanpage Ikan Bakar Cianjur	
	155

UMN