

the worm

Logo,
Website & Aplikasi

The Worm: Logo, Website & Aplikasi

Penulis

Dr Florentina Kurniasari T., S.Sos., MBA

Farica Perdana Puri, S. Kom., M.Sc

ISBN 978-623-92459-5-5

Desain & Tata Letak Agatha

copyright © UMN Press 2020

62 hlm, 29.7 x 21 cm

cetakan pertama Agustus 2020

Penerbit & Redaksi

UMN Press

Kampus UMN, Scientia Garden

Jl. Boulevard Gading Serpong

Tangerang-Banten

Hak cipta dilindungi undang-undang Republik Indonesia Nomor 19 tahun

2002 tentang HAK CIPTA pasal 72

the worm

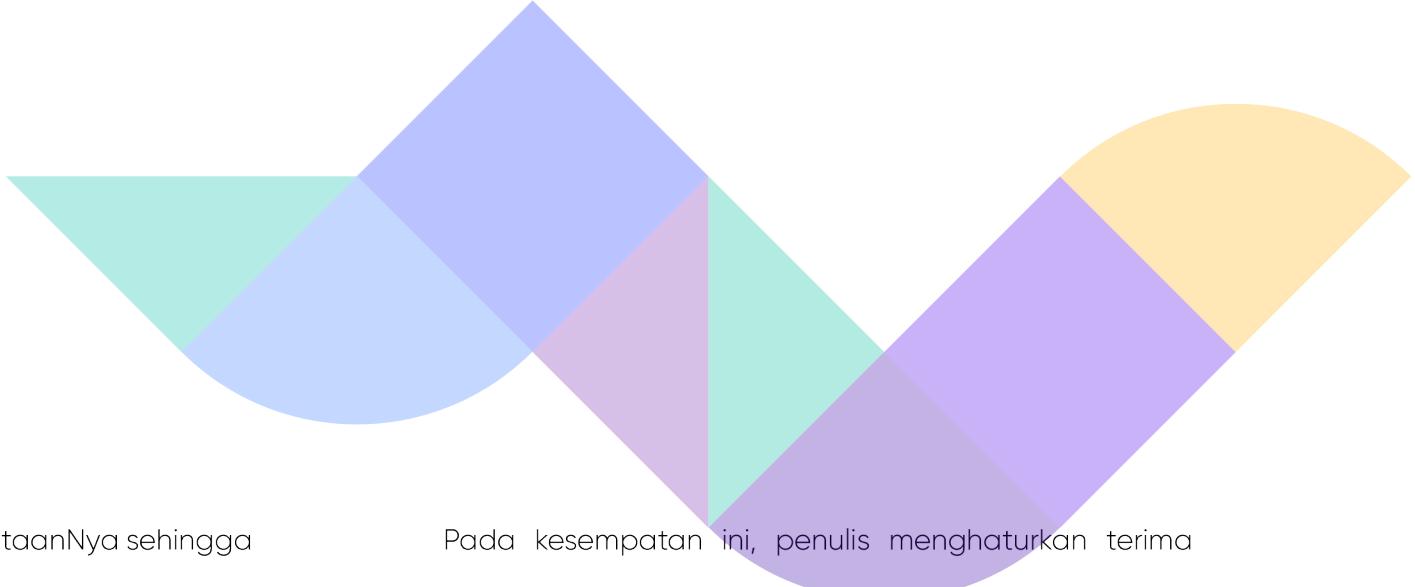
Logo,
Website & Aplikasi

KATA PENGANTAR

Puji syukur kepada Tuhan atas segala penyertaanNya sehingga memampukan kami untuk merampungkan buku ini.

Buku ini disusun sebagai wujud karya ilmiah dari diterimanya hibah penelitian terapan unggulan perguruan tinggi (PTUPT) dari Kementerian Ristek Dikti di tahun 2020.

Merek dan logo the worm yang diusulkan merupakan identitas yang dapat diaplikasikan pada setiap tampilan web, apps serta dokumen resmi dan legal lainnya. Logo the worm menggambarkan kegesitan dan produktivitas dari para agen penjualan Modalku yang berperan penting dalam mendukung program pemerintah untuk memperluas tingkat inklusi keuangan bagi masyarakat di Indonesia.



Pada kesempatan ini, penulis menghaturkan terima kasih yang sebesar-besarnya atas segala dukungan dan bantuan dari semua pihak termasuk di dalamnya Kemenristek Dikti, Universitas Multimedia Nusantara, Modalku serta pihak-pihak terkait lainnya.

Biarlah buku ini dapat memberikan manfaat bagi seluruh pembaca.

Gading Serpong, 8 Agustus 2020

Penulis,

Dr Florentina Kurniasari T., MBA &

Farica Perdana Putri, S. Kom., M. Sc.

DAFTAR ISI

Kata Pengantar

Daftar Isi

The Worm

Logo

Web

Mobile

2

4

6

17

25

50

the worm

PRODUCTIVITY
APPS **modalku**

Sales Monitoring **modalku** **the worm**

The Worm merupakan sebuah aplikasi yang digunakan untuk melakukan pemantauan kinerja dari sales dan meningkatkan produktivitas kerja berbasis web dan aplikasi.



POSITIONING the worm

Current & Desired: sebuah aplikasi manajemen yang dapat memonitor kegiatan direct sales agent dalam melakukan pendekatan kepada calon nasabah yang akan melakukan peminjaman di Modalku (selama ini dilakukan secara manual). Dengan demikian, produktivitas setiap agen penjualan dapat meningkat. Karena akan mempercepat proses aplikasi peminjaman sekaligus dapat mengambil tindakan bila terjadi permasalahan di lapangan. Adanya fitur google search juga akan membantu mempercepat proses verifikasi lokasi calon nasabah.

Target Market: semua direct sales agent; manajemen Modalku (dapat monitoring agent nya)

Reason to Believe (RTB): tampilan sesuai dengan warna Modalku, user-friendly, mudah digunakan oleh para direct sales, memuat informasi penting tentang kegiatan penjualan yang telah dilakukan sales agent setiap harinya, memuat data calon nasabah, data online langsung dapat diakses oleh pimpinan Modalku yang terkait.

Functional Benefit: lebih praktis, lebih cepat melakukan input data konsumen, lebih lengkap berisi semua informasi yang dibutuhkan oleh pihak manajemen, menghemat waktu (tidak perlu dilakukan secara manual), produktivitas sales terukur setiap harinya serta ketersediaan informasi yang akurat.

Emotional Benefit: ada kedekatan antara pihak direct sales agent dengan manajemen (komunikatif), efisien, lebih mudah, meningkatkan kepercayaan calon nasabah, lebih nyaman dan familiar

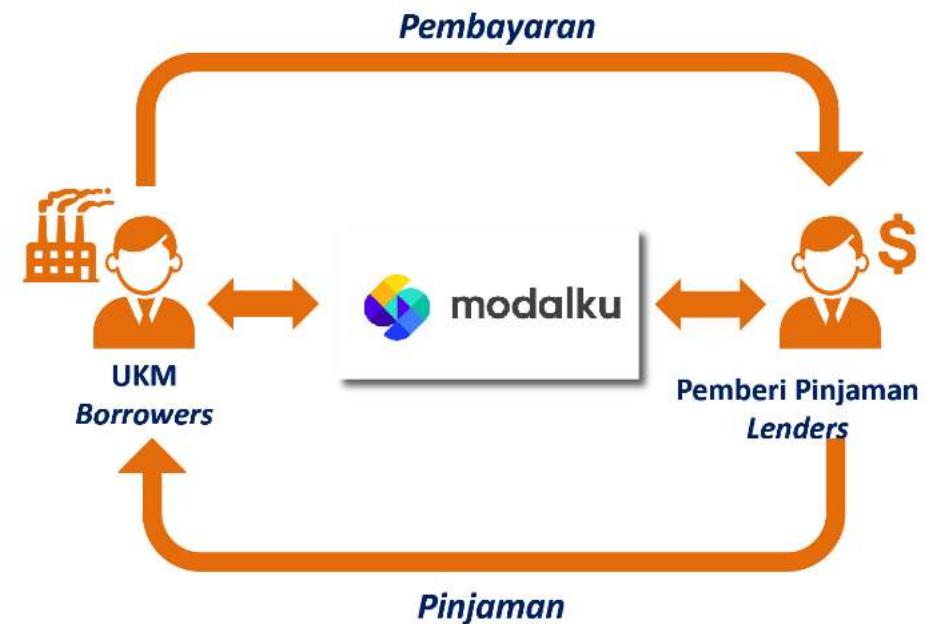
PENGENALAN INDUK BISNIS **modalku**

Modalku merupakan peer to peer lending terbesar di asia tenggara (Malaysia dan Singapura) yang menghubungkan UMKM berpotensi dan pemberi pinjaman untuk mendukung pertumbuhan ekonomi Indonesia dan membentuk dunia keuangan yang lebih inklusif.



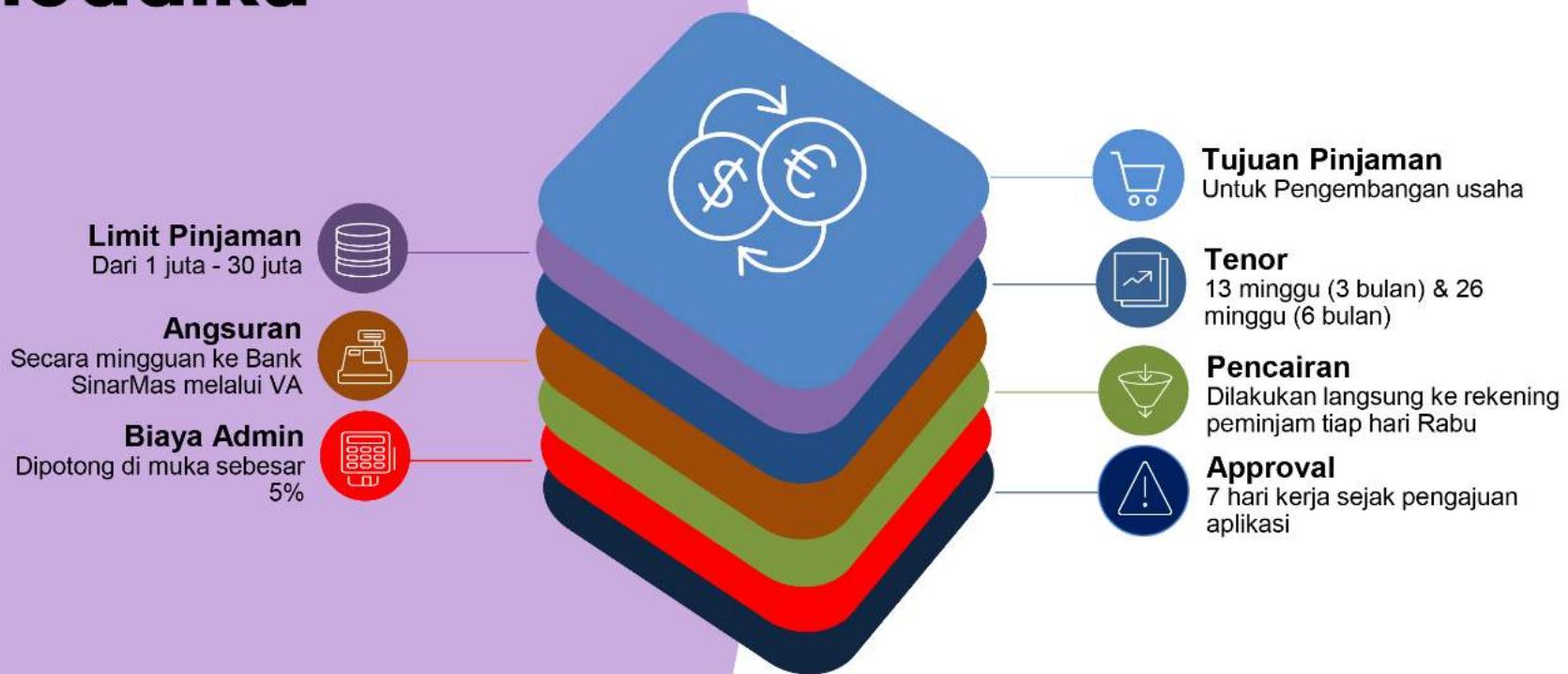
MODEL BINIS **modalku**

Bagan alur disamping menggambarkan model binis modalku.



PRODUK PINJAMAN MIKRO

modalku



Proses Peminjaman **modalku**



Tahapan Kerja Direct Sales

modalku



Tahapan Kerja Direct Sales **modalku**

Direct sales diharapkan untuk melakukan persiapan dan perencanaan mengenai; Merencanakan perjalanan, mengenali area dan calon peminjam, menentukan target dan membawa peralatan yang dibutuhkan untuk survey

Persiapan



Tahapan Kerja Direct Sales **modalku**

Pada fase kunjungan lapangan, direct sales diharapkan melakukan 4 tahapan utama berupa; store check dengan mengenali tipe toko, suasana disekitar, denah toko, PIC dari toko tersebut dan melakukan persiapan diri sebelum mulai mengenalkan produk.

Tahapan berikutnya adalah dengan selling jasa yang ditawarkan oleh modalku sesuai dengan syarat dan ketentuan yang berlaku dari perusahaan

Data input kemudian dilakukan dan memastikan data yang diberikan benar dan sesuai dengan standard.

Kemudian tahapan akhir pada fase kunjungan lapangan adalah dengan completion. Direct sales memastikan calon peminjam harus mengetahui proses yang dilalui berikutnya dan meninggalkan nomor contact yang dapat dihubungi oleh customer

Kunjungan Lapangan



Tahapan Kerja Direct Sales **modalku**

Tahapan terakhir dari rangkaian tahapan kerja direct sales adalah review. Pada tahapan ini, diharapkan sales mengevaluasi beberapa hal seperti;

Total kunjungan yang dijalani pada hari itu, jumlah calon peminjam yang mengajukan aplikasi, dan calon peminjam yang memerlukan kunjungan ulang.

Penutupan



LOGO DESAIN
the worm

COLOR PALETTE **the worm**

Warna yang digunakan sebagai acuan merupakan turunan dari warna pada logo **modalku**



Intelect Yellow

#FFB50D

Energy to personal power, will & self esteem

Ambitious Purple

#3B03A8

Related to conditinal care & healing

Fintech Green

#08CCA6

Communication, truth & self-expression

Secure Blue

#2C50FF

Spiritual connection, understanding, knowing, bliss & oneness

LOGO

the worm

Tampilan Logo the worm yang dapat di gunakan sebagai identitas visual dari aplikasi the worm pada; logo aplikasi digital baik di operating sistem iOS maupun Android, surat elektronik (email), surat tertulis, kartu nama, banner promosi, sosial media, stationery dan berbagai bentuk yang menunjukan identitas the worm.



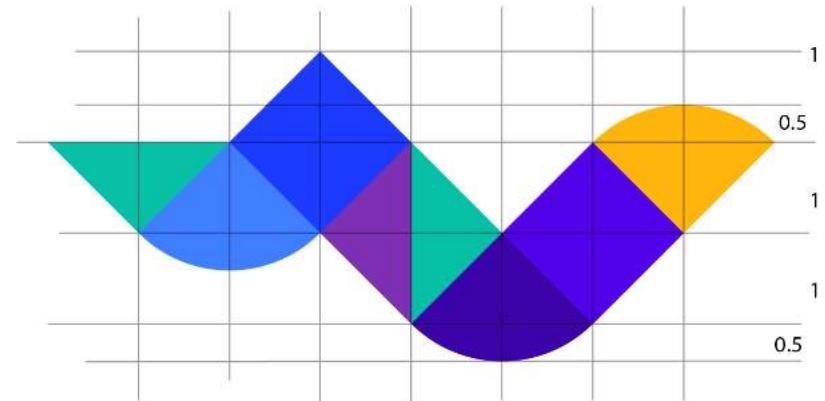
Logo **the worm**

DESKRIPSI LOGO **the worm**

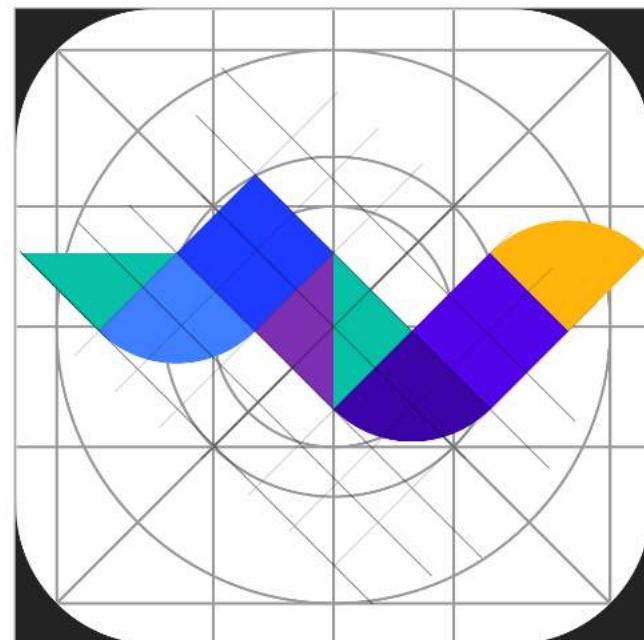
Logo the worm terdiri dari logo gram, yaitu logo dengan bentuk gambar.

Proporsi logo menggunakan bentuk dasar geometris segitiga, kotak dan sepermpat lingkaran berdiameter 1:1 dengan panjang sisi kotak.

Secara keseluruhan, lebar logo berbanding 1:1. Panjang logo berbanding 1:1:1.5



perbandingan panjang dan lebar logo



perbandingan logo pada icon

FILOSOFI VISUAL LOGO

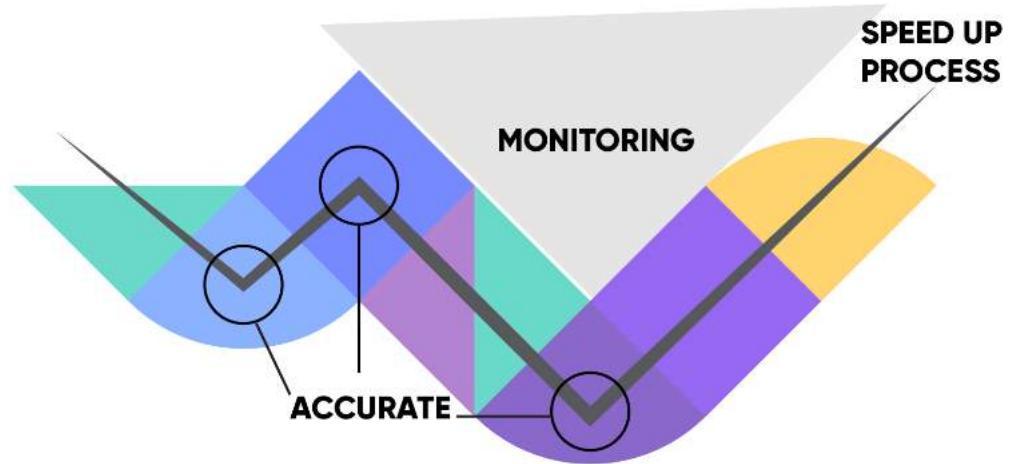
the worm

ACCURATE, MONITORING, SPEED UP PROCESS merupakan tiga unsur penting yang divisualisasikan dalam logo ini:

ACCURATE berupa menyerupai grafik bersudut tajam untuk akurasi data

MONITORING sudut siku diatas logo membentuk persegi sebagai wadah proses monitoring yang akurat dan salig membangun antara direct agent dan manajemennya

SPEED UP PROCESS digambarkan berupa grafik dengan trend yang meningkat untuk proses penjualan yang effektif dan efisien.



FILOSOFI WARNA LOGO

the worm

Penggunaan komposisi warna merupakan turunan warna dari logo modalku sebagai induk usaha.

Komposisi warna biru dan ungu ditengah logo merupakan simbol dasar dari modalku dengan menggunakan bentuk segitiga.

Bentuk sayap yang ada di kanan dan kiri bentuk utama menggambarkan bahwa aplikasi **the worm** hadir dengan bentuk yang praktis dan mendukung modalku untuk terkoneksi dari direct sales ke management

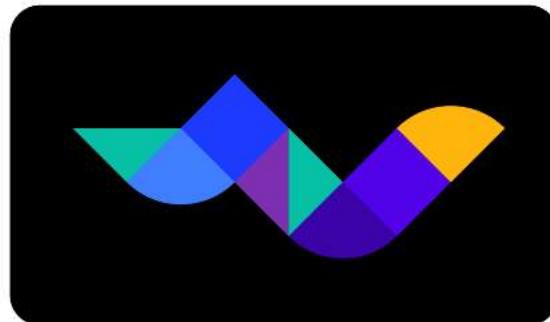


PENGAPLIKASIAN LOGO **the worm**

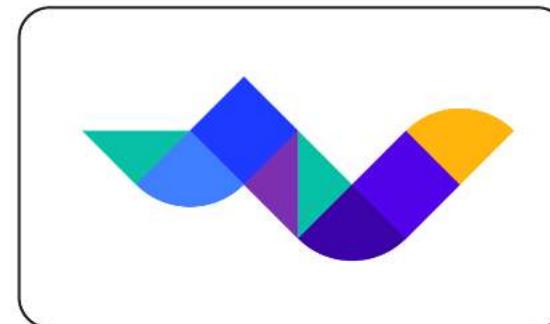
Penggunaan warna pada logo ini merupakan warna yang dipakai oleh modalku sebagai induk usaha.

Peletakan pada sebelah kiri gambar menunjukkan usaha yang

Peletakan pada sebelah kiri gambar menunjukkan usaha yang



pengaplikasian logo dengan background hitam



pengaplikasian logo dengan background putih



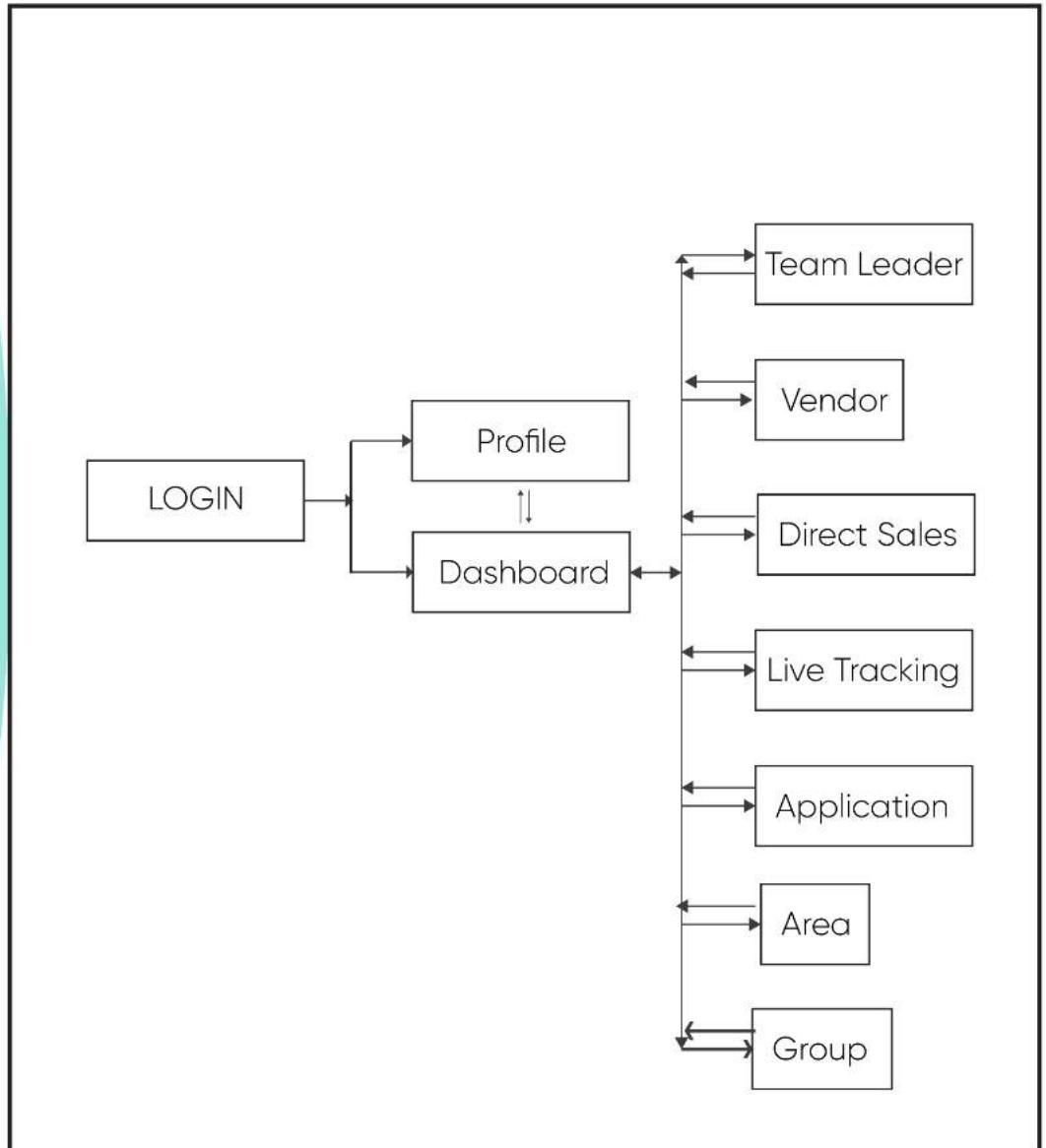
pengaplikasian pada logo icon

PENGAPLIKASIAN LOGO
the worm
pada aplikasi mobile

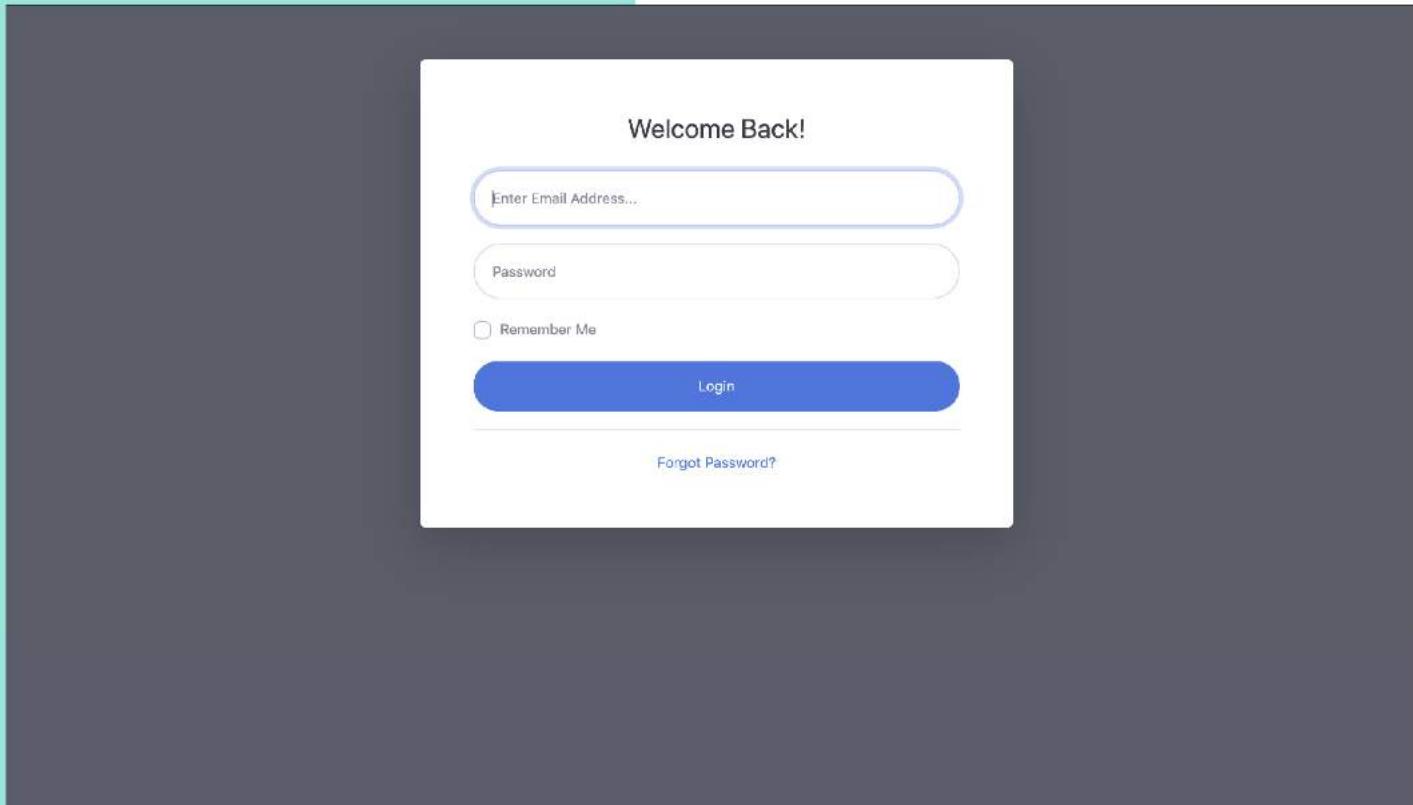


WEBSITE
the worm

HIERARKI WEBSITE THE WORM

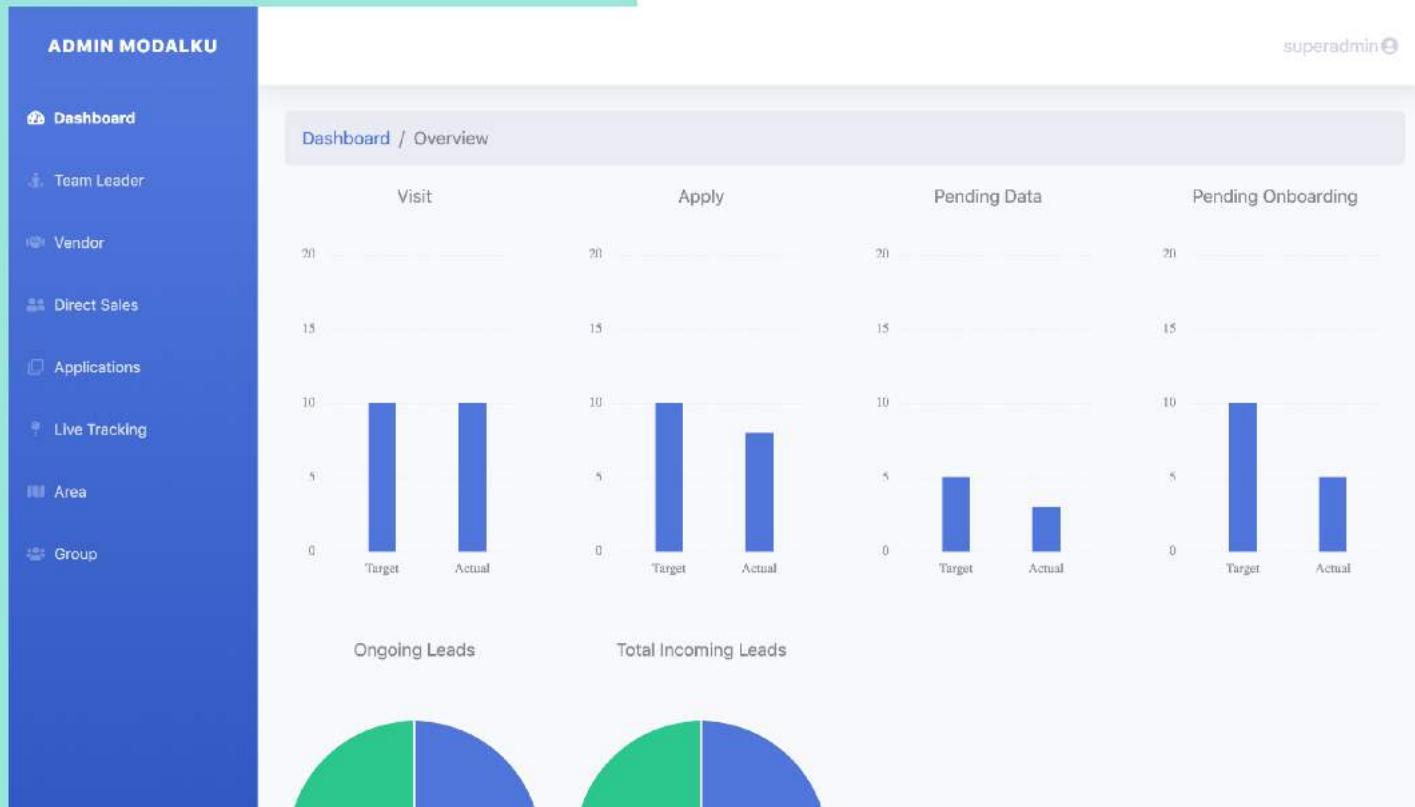


LOGIN



Sebelum dapat masuk ke halaman dashboard dari The Worm, pengguna harus melakukan login terlebih dahulu untuk memastikan pengguna memiliki otorisasi penuh pada aplikasi.

DASHBOARD



Setelah kredential berhasil divalidasi, halaman dashboard akan ditampilkan kepada pengguna. Pada halaman ini, terdapat beberapa grafik yang berhubungan dengan performa atau kinerja dari sales. Data yang ditampilkan merupakan data seluruh sales pada hari sebelumnya.

PROFILE

The screenshot shows a user interface for managing profiles. On the left, there is a sidebar with the following menu items:

- Dashboard
- Role
- Team Leader
- Vendor
- Direct Sales
- Applications
- Live Tracking
- Area
- Group

The main content area has a header "Admin - Modalku" and a user "superadmin". The sub-header is "Dashboard / Profile". The central part of the screen is titled "Add New Vendor" and contains the following fields:

Email	superadmin@modalku.co.id
Name	superadmin
Old Password	(empty input field)
Old Password	(empty input field)
Old Password	(empty input field)
<input type="button" value="Save"/>	

The URL "localhost/modalku/web/public/roles" is visible at the bottom of the page.

Pengguna dapat melihat profil dan melakukan penggantian password pada halaman profile.

DASHBOARD > TEAM LEADER

The screenshot shows the Admin Modalku dashboard with a sidebar on the left and a main content area on the right.

Left Sidebar (ADMIN MODALKU):

- Dashboard
- Team Leader** (selected)
- Vendor
- Direct Sales
- Applications
- Live Tracking
- Area
- Group

Main Content Area:

Top right: superadmin@modalku.co.id

Breadcrumbs: Dashboard / Team Leader

Buttons: Add New

Table Headers: Name, Email, No. of DS, Action

Table Data:

Name	Email	No. of DS	Action
Nina	nina@modalku.co.id	1	
Santi	santi@modalku.co.id	4	

Show: 10 entries | Search:

Showing 1 to 2 of 2 entries | Previous | Next

Develop by Pisti Project

Halaman ini digunakan sebagai sarana untuk melakukan pengelolaan data mengenai team leader, seperti melihat, menambahkan, mengubah, dan menghapus data.

Melakukan pemetaan terhadap sales dengan team leader juga dapat dilakukan pada halaman ini.

DASHBOARD > TEAM LEADER > **ADD**

The screenshot shows the Admin Modalku application interface. On the left is a blue sidebar with navigation links: Dashboard, Team Leader (which is currently selected), Vendor, Direct Sales, Applications, Live Tracking, Area, and Group. The main content area has a header "superadmin" and a breadcrumb "Dashboard / Team Leader / Add". Below this is a form titled "Add New Team Leader" with fields for "Email" and "Name", both of which are currently empty. There are also "Show 10" and "Search" buttons. At the bottom is a table listing three existing team leaders:

DS Code	DS Name	Vendor	Area	Address	Team Leader	Group	Subordinate
DS001	Andi	XYZ	Tangerang	Alam Sutra	Santi	A	<input type="checkbox"/>
DS002	Budi	XYZ	Tangerang	Gading Serpong	Santi	A	<input type="checkbox"/>
DS003	Toto	XYZ	Jakarta Barat	Cengkareng	Santi	A	<input type="checkbox"/>

DASHBOARD > TEAM LEADER > EDIT

The screenshot shows the Admin Modalku application interface. On the left is a blue sidebar menu with the following items:

- Dashboard
- Team Leader** (selected)
- Vendor
- Direct Sales
- Applications
- Live Tracking
- Area
- Group

The main content area has a header "Edit Team Leader" and displays two input fields: "Email" (hina@modalku.co.id) and "Name" (Nina). Below these are buttons for "Show 10 entries" and "Search". A table lists three team leaders:

DS Code	DS Name	Vendor	Area	Address	Team Leader	Group	Subordinate
DS001	Andi	XYZ	Tangerang	Alam Sutra	Santi	Vendor ABC	—
DS002	Budi	XYZ	Tangerang	Gading Serpong	Santi	Vendor ABC	—
DS003	Toto	XYZ	Jakarta	Cenakareno	Santi	Vendor	—

DASHBOARD > TEAM LEADER > **DETAIL**

The screenshot shows the Admin Modalku application interface. On the left is a blue sidebar menu with the following items:

- Dashboard
- Team Leader** (selected)
- Vendor
- Direct Sales
- Applications
- Live Tracking
- Area
- Group

The main content area has a header "superadmin" and a breadcrumb navigation: Dashboard / Team Leader / Detail. The title of the page is "Team Leader - Nina". It displays two input fields: "Email" (nina@modalku.co.id) and "Name" (Nina). Below these are filtering options: "Show 10 entries" and a "Search" input field. A table follows, showing one entry:

DS Code ↑\n↓	DS Name ↑\n↓	Vendor ↑\n↓	Area ↑\n↓	Address ↑\n↓	Team Leader ↑\n↓	Group ↑\n↓	Subordinate ↑\n↓
DS005	Andrew	ABC	Tangerang	Kereta kencana loka	Nina	Vendor ABC	

At the bottom, it says "Showing 1 to 1 of 1 entries" and has "Previous" and "Next" buttons. A large blue "Ok" button is at the bottom right.

DASHBOARD > VENDOR

The screenshot shows the Admin Modalku dashboard with a sidebar on the left and a main content area on the right.

Left Sidebar (ADMIN MODALKU):

- Dashboard
- Team Leader
- Vendor** (highlighted)
- Direct Sales
- Applications
- Live Tracking
- Area
- Group

Main Content Area:

Top right: superadmin

Breadcrumbs: Dashboard / Vendor

Buttons: Add New

Table Headers: Show 10 entries, Search: [input field]

ID	Vendor	No. of DS	Action
1	XYZ	4	[Edit icon] [Delete icon]
2	ABC	1	[Edit icon] [Delete icon]

Text at bottom: Showing 1 to 2 of 2 entries, Previous [1], Next

Bottom right: Develop by Plisti Project

Adapun pengelolaan data vendor dan daftar agent yang dimiliki oleh vendor tersebut dapat dilakukan pada halaman ini.

Pengelolaan data tersebut termasuk penambahan, pengubahan, dan penghapusan data.

DASHBOARD > VENDOR> **ADD**

The screenshot shows the Admin Modalku interface. On the left, a blue sidebar menu lists various modules: Dashboard, Team Leader, Vendor (selected), Direct Sales, Applications, Live Tracking, Area, and Group. Below the menu, the URL `localhost/modalku-web/public/direct-sales` is visible. The main content area has a header "Dashboard / Vendor / Add". It contains a form for "Add New Vendor" with fields for "Vendor Name" (containing "XYZ") and "Agents" (with a "Choose File" button and the file name "Vendor_XYZ.xls"). Below the form is a table listing five vendor records:

DS Name	Address	Handphone	Email	Area
Andi	Alam Sutra	08123889011	andi@modalku.co.id	Tangerang
Budi	Gading Serpong	08123490333	budi@modalku.co.id	Tangerang
Toto	Cengkareng	08121436928	toto@modalku.co.id	Jakarta Barat
Felix	Kelapa	082113283302	felix@modalku.co.id	Jakarta

DASHBOARD > VENDOR> **EDIT**

The screenshot displays the Admin Modalku application interface. On the left, a blue sidebar menu lists various administrative functions: Dashboard, Team Leader, Vendor, Direct Sales, Applications, Live Tracking, Area, and Group. The 'Vendor' option is selected and highlighted in white. The main content area has a light gray header bar with the text 'Dashboard / Vendor / Edit'. Below this, a form titled 'Edit Vendor' contains a single input field labeled 'Vendor Name' with the value 'XYZ' entered. A blue 'Edit' button is positioned below the input field. In the top right corner of the main area, the text 'superadmin' is displayed next to a user icon. At the bottom center of the page, the text 'Develop by Pisti Project' is visible.

DASHBOARD > DIRECT SALES

The screenshot shows the 'Direct Sales' section of the Admin Modalku dashboard. On the left, a sidebar lists various administrative categories: Dashboard, Team Leader, Vendor, Direct Sales (which is currently selected), Applications, Live Tracking, Area, and Group. The main area displays a table of Direct Sales records with the following columns: DS Code, DS Name, Vendor, Team Leader, Group, Area, Address, and Action. There are four records listed:

DS Code	DS Name	Vendor	Team Leader	Group	Area	Address	Action
DS001	Andi	XYZ	Santi	Vendor XYZ	Tangerang	Alam Sutra	
DS002	Budi	XYZ	Santi	Vendor XYZ	Tangerang	Gading Serpong	
DS003	Toto	XYZ	Santi	Vendor XYZ	Jakarta Barat	Cengkareng	
DS004	Felix	XYZ	Santi	Vendor XYZ	Jakarta Utara	Kelapa Gading	

At the top right, there is a user account labeled 'superadmin'. Below the table, there are buttons for 'Add New' and 'Apply'.

Terdapat dua level pengaksesan pada halaman ini, yaitu superadmin dan team leader. Superadmin dapat melakukan penambahan, pengubahan, dan penghapusan data direct sales. Superadmin dapat melihat seluruh daftar direct sales, tetapi team leader hanya dapat melihat daftar direct sales yang berada di bawah supervisi masing-masing.

DASHBOARD > DIRECT SALES > **DETAIL ATTENDANCE**

ADMIN MODALKU

Dashboard / Direct Sales / Detail Attendance

Direct Sales - Andi

Agent Code	Team Leader
DSC001	Santi
Agent Name	Address
Andi	Alam Sutra
Vendor	
XYZ	
Area	
Tangerang	
Target (Month)	?

Leads / Attendance

Start Date: dd/mm/yyyy End Date: dd/mm/yyyy Apply

Show: 10 entries Search:

Date	Attended	Sick	Personal	Other	Remark
01/07/2019	✓				
02/07/2019	✓				
03/07/2019	✓				
04/07/2019	✓				
05/07/2019	✓				
27/06/2019	✓				
28/06/2019	✓				
Total	7	0	0	0	

DASHBOARD > DIRECT SALES > **DETAIL LEADS**

ADMIN MODALKU

superadmin@

Dashboard / Direct Sales / Detail Leads

Direct Sales - Andi

Agent Code	DS001	Team Leader	Santi
Agent Name	Andi	Address	Aam Sutra
Vendor	XYZ	Joined Date	2019/07/07
Area	Tangerang		
Target (Month)	2		

Target (Month)

2

Leads / Attendance

Start Date: dd/mm/yyyy End Date: dd/mm/yyyy Apply

Show 10 entries Search:

Date	Target Visit	Actual Visit	Target Apply	Actual Apply	Trip
27/06/2019	10	5	8	3	Open
Total	10	5	8	3	

Showing 1 to 1 of 1 entries Previous 1 Next

Ok

Develop by Pisti Project

DASHBOARD > DIRECT SALES>**EDIT**

The screenshot shows the Admin Modalku application interface. On the left is a sidebar with a blue header "ADMIN MODALKU" and a list of menu items: Dashboard, Team Leader, Vendor, Direct Sales (which is selected and highlighted in blue), Applications, Live Tracking, Area, and Group. The main content area has a header "Edit Direct Sales". It contains several input fields and dropdown menus:

- Agent Code: DS001
- Team Leader: Santi
- Agent Name: Andi
- Address: Alam Sutra
- Vendor: XYZ
- Handphone: 08123889011
- Area: Tangerang
- Target (Month): 2

A blue "Edit" button is located at the bottom of the form.

DASHBOARD > APPLICATIONS

The screenshot shows the 'ADMIN MODALKU' application interface. On the left is a sidebar with the following menu items:

- Dashboard
- Team Leader
- Vendor
- Direct Sales
- Applications** (selected)
- Live Tracking
- Area
- Group

The main content area is titled 'Dashboard / Applications'. It features a blue 'Upload List' button and a 'Filter Data' section with dropdowns for 'Choose Direct Sales', 'Choose Area', and 'Choose Status', and an 'Apply' button. Below this is a table with columns: DS Code, DS Name, Area, Loan ID, Outlet, Borrower, Status, Remark, and Download. Two entries are listed:

DS Code	DS Name	Area	Loan ID	Outlet	Borrower	Status	Remark	Download
DS001	Andi	Tangerang	IBBR-1234	Gia Shop	Giacomo	Pending Data		
DS002	Budi	Tangerang	IBBR-1235	Budi Jaya	Giacomo	Uploaded	KTP.jpg	

At the bottom, it says 'Showing 1 to 2 of 2 entries' and has navigation buttons for 'Previous', '1', and 'Next'. The footer of the main content area says 'Develop by Pisti Project'.

Halaman ini dibuat dengan tujuan untuk mengunggah dan melihat file excel yang berisi data aplikasi para sales.

DASHBOARD > APPLICATIONS > **ADD**

ADMIN MODALKU

- Dashboard
- Team Leader
- Vendor
- Direct Sales
- Applications**
- Live Tracking
- Area
- Group

superadmin@

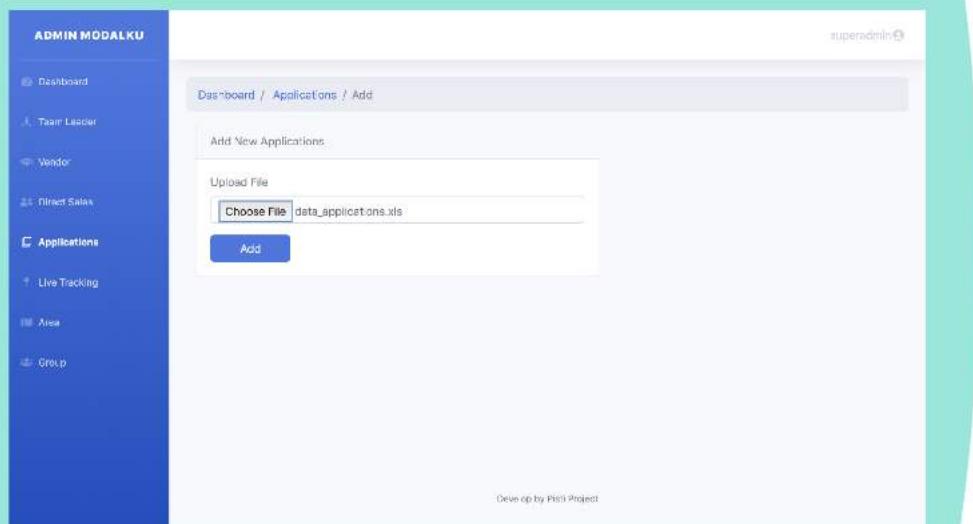
Dashboard / Applications / Add

Add New Applications

Upload File

data_applications.xls

Develop by Pidi Project



ADMIN MODALKU

- Dashboard
- Team Leader
- Vendor
- Direct Sales
- Applications**
- Live Tracking
- Area
- Group

superadmin@

Dashboard / Applications / Add

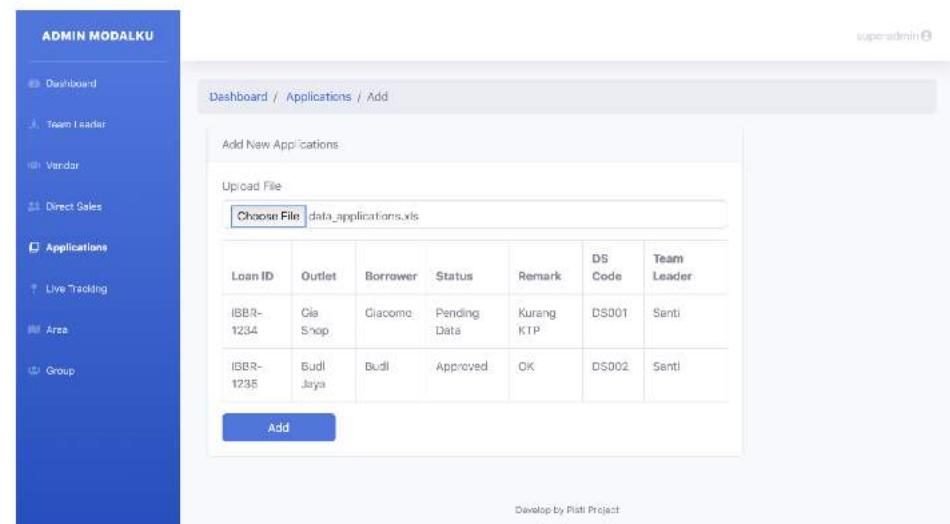
Add New Applications

Upload File

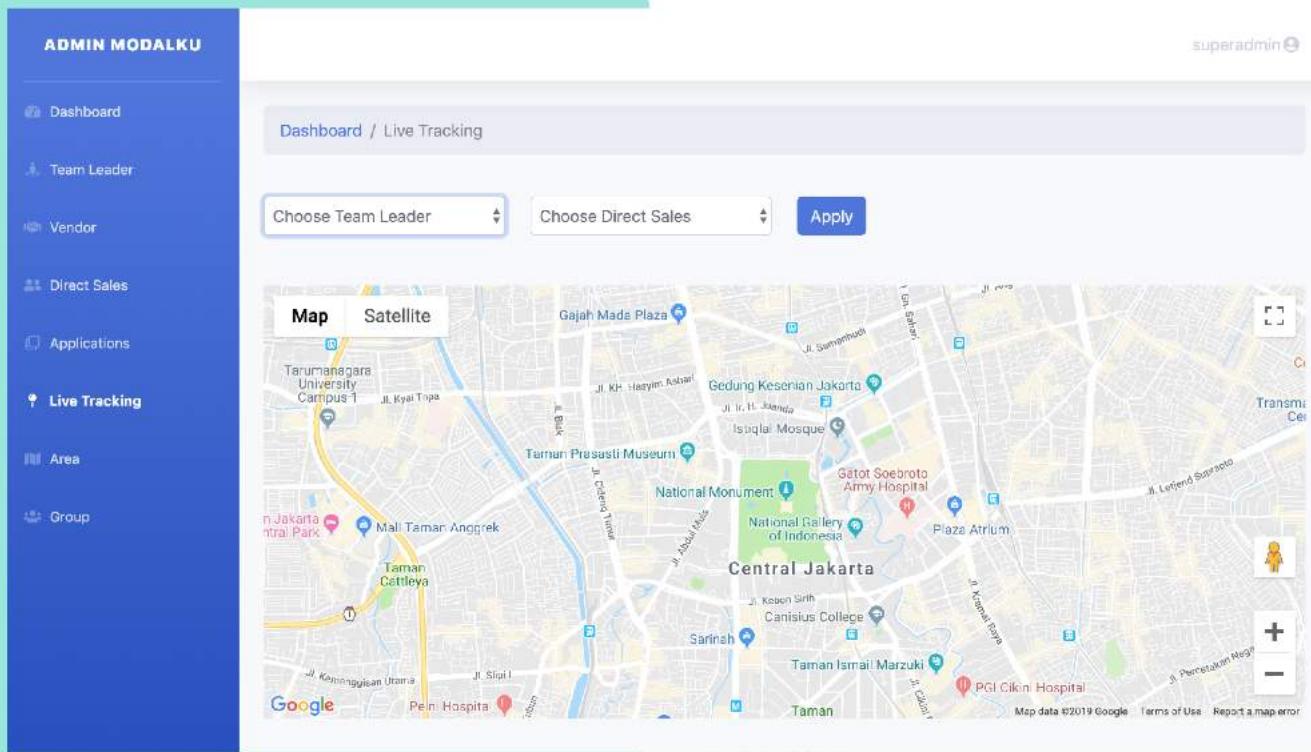
data_applications.xls

Loan ID	Outlet	Borrower	Status	Remark	DS Code	Team Leader
IBBR-1234	Cia Shop	Giacomo	Pending Data	Kurang KTP	DS001	Senti
IBBR-1235	Budil Jaya	Budil	Approved	OK	DS002	Senti

Develop by Pidi Project



DASHBOARD > LIVE TRACKING



Halaman ini digunakan untuk memantau pergerakan dari sales. Terdapat dua level pengaksesan pada halaman ini, yaitu superadmin dan team leader. Superadmin dapat melihat seluruh data pergerakan sales selama satu hari dan dicari berdasarkan nama team leader atau nama sales. Namun, team leader hanya dapat melihat data pergerakan sales yang berkerja di bawah supervise masing-masing.

DASHBOARD > AREA

The screenshot shows the Admin Modalku dashboard with a sidebar on the left and a main content area on the right.

Left Sidebar (ADMIN MODALKU):

- Dashboard
- Team Leader
- Vendor
- Direct Sales
- Applications
- Live Tracking
- Area** (highlighted)
- Group

Main Content Area:

Top right: superadmin

Breadcrumbs: Dashboard / Area

Buttons: Add New

Table Headers: Show 10 entries, Search: [input]

ID	Area	No. of DS	Action
1	Tangerang	3	[Edit] [Delete]
2	Jakarta Barat	1	[Edit] [Delete]
3	Jakarta Utara	1	[Edit] [Delete]

Text at bottom: Showing 1 to 3 of 3 entries, Previous, 1, Next

Bottom right: Develop by Pisti Project

Luasnya area yang dapat dijangkau dan pembagian area untuk para sales adalah alasan halaman ini dibuat. Halaman ini digunakan untuk mengelola data area yang dijangkau oleh sales.

DASHBOARD > AREA> **ADD**

The screenshot shows the Admin Modalku application interface. On the left, a dark blue sidebar menu lists various administrative functions: Dashboard, Team Leader, Vendor, Direct Sales, Applications, Live Tracking, Area (which is currently selected and highlighted in orange), and Group. The main content area has a light gray header bar with the text "superadmin" and a user icon. Below the header is a breadcrumb navigation bar showing "Dashboard / Area / Add". The central part of the screen is a white form titled "Add New Area". It contains a single input field labeled "Area Name" with a placeholder "Area Name" and a blue "Add" button below it. At the bottom right of the main content area, there is a small text "Develop by Pisti Project".

DASHBOARD > AREA> **EDIT**

The screenshot shows the Admin Modalku application interface. On the left, there is a blue sidebar menu with the following items:

- Dashboard
- Team Leader
- Vendor
- Direct Sales
- Applications
- Live Tracking
- Area** (highlighted in green)
- Group

The main content area has a header "Edit Area" and a sub-header "Area Name". A text input field contains the value "Tangerang". Below the input field is a blue "Edit" button. In the top right corner of the main area, there is a user profile placeholder "superadmin". At the bottom of the main area, there is a footer "Develop by Pisti Project".

DASHBOARD > GROUP

The screenshot shows the Admin Modalku dashboard with a sidebar on the left and a main content area on the right.

Left Sidebar (ADMIN MODALKU):

- Dashboard
- Team Leader
- Vendor
- Direct Sales
- Applications
- Live Tracking
- Area
- Group** (selected)

Main Content Area:

Top right: superadmin

Breadcrumbs: Dashboard / Group

Buttons: Add New

Table Headers: ID, Group, Team Leader, Action

Table Data:

ID	Group	Team Leader	Action
1	Vendor XYZ	Santi	
2	Vendor ABC	Nina	

Text: Showing 1 to 2 of 2 entries

Text: Previous 1 Next

Text: Develop by Pisti Project

Halaman ini digunakan untuk mengelola data group direct sales. Halaman ini hanya dapat diakses oleh superadmin.

DASHBOARD > GROUP> **ADD**

The screenshot shows the 'Group' section of the Admin Modalku application. On the left, a sidebar menu lists various administrative roles: Dashboard, Team Leader, Vendor, Direct Sales, Applications, Live Tracking, Area, and Group. The 'Group' option is highlighted with a blue background. The main content area has a header 'Dashboard / Group / Add'. Below the header is a form titled 'Add New Group' with fields for 'Group Name' (an empty input field) and 'Team Leader' (a dropdown menu labeled 'Choose Team Leader'). A blue 'Add' button is at the bottom of the form. In the top right corner of the main area, there is a user profile placeholder for 'superadmin'.

DASHBOARD > GROUP> **EDIT**

The screenshot shows the 'Edit Group' interface. On the left is a sidebar with the title 'ADMIN MODALKU' and a list of navigation items: Dashboard, Team Leader, Vendor, Direct Sales, Applications, Live Tracking, Area, and Group. The 'Group' item is currently selected. The main area has a header 'Dashboard / Group / Edit'. Below the header is a form titled 'Edit Group' containing two fields: 'Group Name' with the value 'Vendor XYZ' and 'Team Leader' with the value 'Santi'. At the bottom of the form is a blue 'Edit' button. In the top right corner of the main area, there is a user profile with the name 'superadmin' and a gear icon.

superadmin

Dashboard / Group / Edit

Edit Group

Group Name

Vendor XYZ

Team Leader

Santi

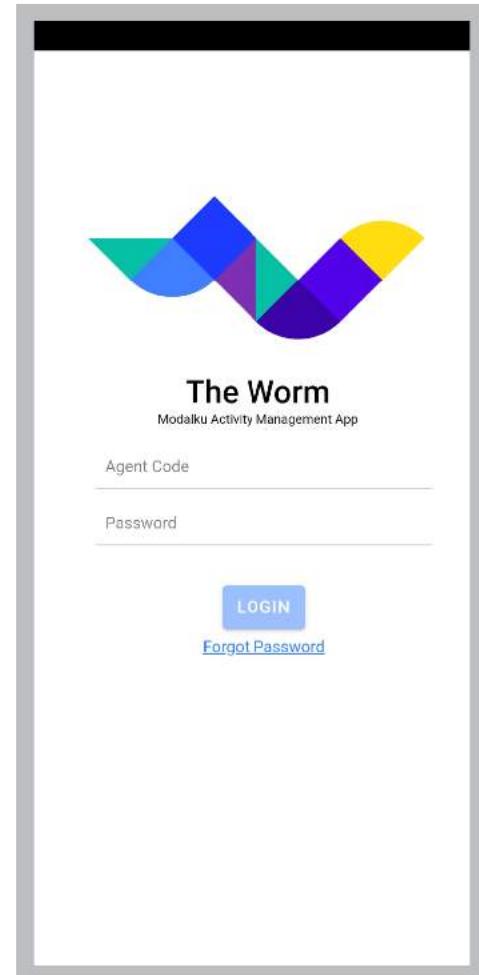
Edit

Develop by Pisti Project

APLIKASI the worm

LOGIN

Sebelum dapat masuk ke halaman dashboard dari The Worm, pengguna harus melakukan login terlebih dahulu untuk memastikan pengguna memiliki otorisasi penuh pada aplikasi. Pengguna juga dapat melakukan reset password apabila lupa dengan passwordnya dengan memilih "Forgot Password".



Halaman Dashboard

Setelah kredential berhasil divalidasi, halaman dashboard akan ditampilkan kepada pengguna.

Pada halaman ini, terdapat beberapa grafik yang berhubungan dengan performa atau kinerja dari masing-masing sales. Data yang ditampilkan merupakan data masing-masing sales pada hari sebelumnya.

The screenshot shows a mobile application interface for 'The Worm' activity management app. At the top, it displays the app's name and a back arrow icon. Below this, there are two sections: 'Target hari ini' (Target for today) and 'Target besok' (Target for tomorrow). Each section contains a table with data for different activity types: Leads, Visit, Pending Data, Pending Onboarding, and Total. The 'Target' column shows values like 0 or 5, while the 'Actual' column shows 0 for all categories. At the bottom of the screen, there is a navigation bar with icons for Home, Planning, Check in, Reporting, Summary, and Profile.

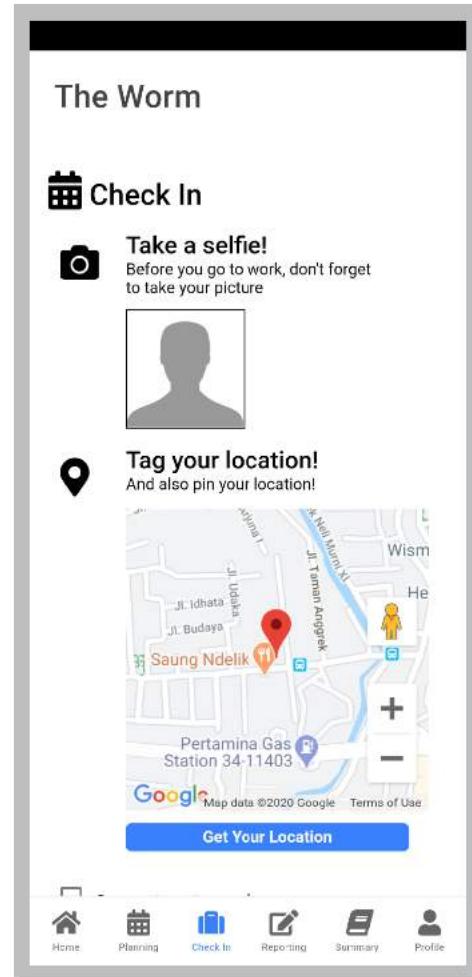
Type	Target	Actual
Leads	0	0
Visit	0	0
Pending Data	0	0
Pending Onboarding	0	0
Total	0	0

Type	Target
Leads	5
Visit	0
Pending Data	0
Pending Onboarding	0

Home Planning Check in Reporting Summary Profile

Halaman Check In

Halaman ini digunakan sebagai sarana untuk absensi setiap hari dengan melakukan selfie dan menandai lokasi masing-masing Sales. Apabila Sales yang bersangkutan berhalangan untuk bekerja, Sales tersebut tetap harus melakukan proses checkin di pagi hari dan memberikan keterangan alasan tidak dapat masuk kerja.



Halaman Planning

Pada hari pertama bekerja, seorang Sales akan melakukan berencanaan mengenai target yang ingin dicapai di hari berikutnya. Data target yang harus diisi adalah:

1. Prospective Leads Target - Input number
2. Prospective Apply Target - Input number
3. Not Apply Leads Target - Select from table
4. Pending Data Target - Select from table
5. Pending Onboarding Target - Select from table

Setelah pekerjaan Sales selesai dan Sales melakukan absensi di pagi hari, aplikasi akan menampilkan rekapitulasi pekerjaan Sales tersebut selama satu hari dan menetapkan targetnya kembali untuk hari berikutnya. Apabila Sales berhalangan untuk kerja, aplikasi akan menampilkan alasan ketidakhadiran dan Sales harus mengunggah surat dokter apabila yang bersangkutan ijin sakit.

The screenshot shows the 'Planning' section of the application. At the top, it says 'Hello, Agent Joko! Your coverage area is unknown Let's setup a target for Friday, 24 April 2020'. Below this, there are five input fields for setting targets:

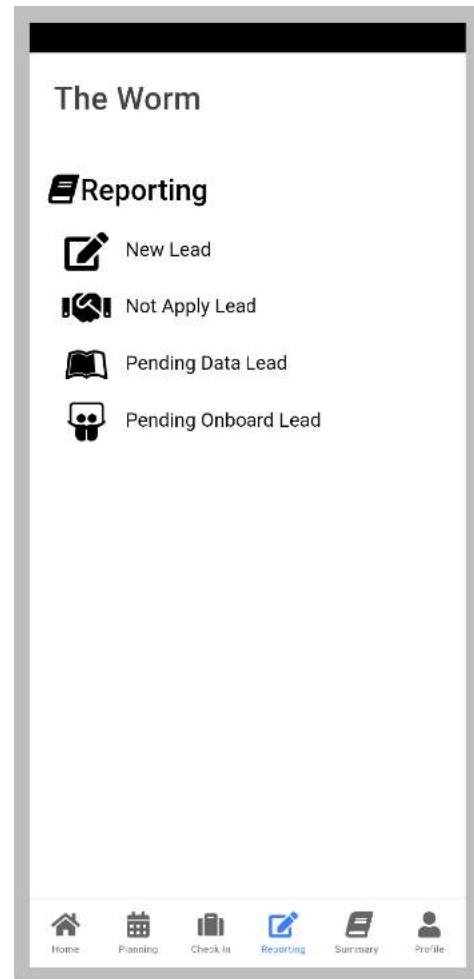
Action	Target Type	Value
+	Prospective Leads Target	<input type="text"/>
+	Prospective Apply Target	<input type="text"/>
+	Not Apply Leads Target	<input type="text"/> 0
+	Pending Data Target	<input type="text"/> 0
+	Pending Onboarding Target	<input type="text"/> 0

A blue 'SUBMIT' button is located at the bottom right. At the very bottom, there is a navigation bar with icons for Home, Planning, Check In, Reporting, Summary, and Profile.

Halaman Reporting

Halaman ini dibuat dengan tujuan agar Sales dapat memberikan laporan mengenai hasil kunjungan ke nasabah selama satu hari. Sales dapat mengunggah foto dan beberapa file.

Terdapat juga fitur geo location yang secara otomatis akan dilakukan untuk menandai lokasi pergerakan Sales setiap 15 menit.



Halaman New Lead

Halaman ini digunakan untuk menambahkan data calon nasabah baru yang belum pernah dikunjungi dengan menyertakan beberapa data dan tag lokasi calon nasabah tersebut.

The Worm

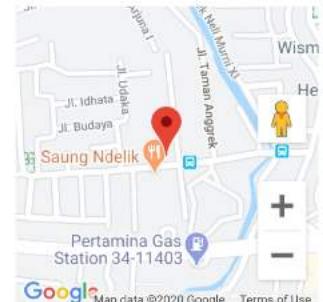
New Lead

Lead Name

Outlet Name

Outlet Phone

Outlet Address

A Google Map showing a street view of a neighborhood. A red location pin is placed near a building labeled "Saung Ndelli". Other buildings are visible, including "Pertamina Gas Station 34-11403". The map includes zoom controls (+, -) and a "Get Your Location" button. The "Google" logo and "Map data ©2020 Google Terms of Use" are at the bottom.

Get Your Location

[!\[\]\(a980185f88a925be27ddc0cd987a7d99_img.jpg\) Home](#) [!\[\]\(fbde95f99a2b8e45376cd69135be1ae7_img.jpg\) Planning](#) [!\[\]\(826d4eb806569d2aa75816adf3a0408c_img.jpg\) Check In](#) [!\[\]\(70a09b6fc5b1764b1fca8f1f3d8fc73b_img.jpg\) Reporting](#) [!\[\]\(ba07ed134811ba8a8d7ddf91b83817eb_img.jpg\) Summary](#) [!\[\]\(0a9d2a32f634c8a4770e07c946287699_img.jpg\) Profile](#)

Halaman Not Apply Lead

Halaman ini digunakan untuk menambahkan data calon nasabah baru yang sudah pernah dikunjungi, tetapi tidak ingin melakukan pinjaman kredit.

The screenshot shows a mobile application interface titled "The Worm". At the top, there is a header with the title "Not Apply Lead". Below the header, there is a section labeled "Lead" which contains a table with one row and five columns: "Outlet", "Name", "Address", "Last", and "Revisit". The table displays the message "No Data". To the right of the table, there are four input fields labeled "Outlet", "Name", "Address", and "Visit Result", each with a placeholder text. Below these fields is a large empty rectangular area. At the bottom right of the screen is a blue "SUBMIT" button. At the very bottom, there is a navigation bar with six icons labeled "Home", "Planning", "Check In", "Reporting" (which is highlighted in blue), "Summary", and "Profile".

Halaman Pending Data Lead

Halaman ini digunakan untuk memperbarui data calon nasabah baru yang telah melakukan pinjaman kredit, tetapi dokumen dan informasi yang dibutuhkan masih belum lengkap. Sales dapat mengunggah seluruh dokumen melalui aplikasi The Worm.

The screenshot shows the 'Pending Data Lead' section of the The Worm application. At the top, there is a header with the title 'The Worm' and a sub-section title 'Pending Data Lead'. Below the header, there is a table titled 'Leads' with columns: Loan, Outlet, Address, Last, Remark, and Revisit. A message 'No Data' is displayed below the table. To the right of the table, there are input fields for 'Outlet', 'Name', 'Address', 'Remark', and 'Visit Result', each with a placeholder text. Below these fields is a large empty rectangular area labeled 'Files' and 'Upload Files' with an upload icon. At the bottom right is a blue 'SUBMIT' button. At the very bottom of the screen, there is a navigation bar with icons for Home, Planning, Check In, Reporting, Summary, and Profile.

Halaman Pending Onboarding Lead

Calon nasabah baru yang syaratnya telah terpenuhi dan disetujui, tetapi tidak meneruskan proses pinjamannya.

Sales diwajibkan untuk mengunggah foto bersama dengan nasabah sebagai bukti kunjungan.

The screenshot shows a mobile application interface titled "The Worm". At the top, there is a header with a user icon and the text "Pending Onboard Lead". Below the header, there is a table with columns: Leads, Loan, Outlet, Address, Last, Status, and Revisit. A message "No Data" is displayed below the table. The main area contains fields for "Outlet", "Name", "Address", "Remark", and "Result", each with an associated input field. Below these fields is a section labeled "Visit Result" with an empty input field. At the bottom left, there is a camera icon with the text "Take a picture". To the right of the camera icon is a placeholder for a profile picture showing a silhouette of a person. At the very bottom, there is a blue "SUBMIT" button. At the very bottom of the screen, there is a navigation bar with icons for Home, Planning, Check In, Reporting (which is highlighted in blue), Summary, and Profile.

Halaman Summary

Halaman ini akan menampilkan rangkuman keseluruhan laporan yang dilakukan oleh masingmasing Sales, seperti kehadiran, data kunjungan nasabah, dan performa Sales.

The screenshot shows a mobile application interface titled "The Worm". At the top, there is a header with a logo and the word "Summary". Below the header, there are two sections: "Attendance" and "Leads".

Attendance:

Month	Attended	Sick	Personal	Others
4	1	-	-	-

Leads:

Visit	Outlet	Name	Type	Status	Remark
No Data					

At the bottom of the screen, there is a navigation bar with icons for Home, Planning, Check In, Reporting, Summary (which is highlighted in blue), and Profile.

Halaman Profile

Halaman ini digunakan untuk melakukan perubahan profil masing-masing Sales dan mengubah/memperbaharui password untuk login ke dalam aplikasi.

The screenshot shows a mobile application interface titled "The Worm". At the top, there is a black header bar. Below it, the title "The Worm" is displayed above a "Profile" section. The profile information is listed in a table:

Code	DS001
Name	Joko
Email	joko@modaku.com
Phone	1234567890
Date of Birth	Invalid date
Area	-
Address	Gading Serpong
ID No.	1092032990670001
Password	<input type="text" value="Old Password"/>
	<input type="text" value="New Password"/>
	<input type="text" value="Confirm Password"/>

At the bottom right of the form area is a blue "SAVE" button. Below the form, there is a navigation bar with six icons: Home, Planning, Check In, Reporting, Summary, and Profile. The "Profile" icon is highlighted with a blue border.



© copyright 2020

ISBN 978-623-92459-5-5

A standard linear barcode is located in the bottom right corner of the page. The barcode represents the ISBN number 978-623-92459-5-5. Below the barcode, the numbers "9 78623 9245955" are printed in a small, black, sans-serif font.