

BAB V

PENUTUP

5.1. KESIMPULAN

Berdasarkan hasil analisa mengenai “*Forecasting* Volume Penjualan Oli Dengan Visualisasi Data di PT. Sinar Servindo Sakti dengan Metode *Knowledge Discovery of Database*”, dapat disimpulkan bahwa hasil volume penjualan perusahaan diprediksi mengalami kenaikan yang cukup pesat dan memberikan profit yang sangat baik bagi perusahaan dalam 1 tahun mendatang. Ditambahkan pula, stok barang yang sudah dicatat akan memnuhi kebutuhan pasar distribusi oli meskipun barang tersebut menghasilkan *cost* yang sangat besar. Kategori-kategori barang oli yang dipergunakan ada 4 buah, yaitu oli hidrolik, oli mesin, oli *compressor*, dan oli *gearbox*. Semua kategori-kategori yang ada sudah sesuai dengan data transaksi perusahaan dalam 3 tahun terakhir.

5.2. SARAN

Hasil volume penjualan perusahaan PT. Sinar Servindo Sakti diprediksi akan meningkat dalam 1 tahun mendatang. Sistem *forecasting* yang sudah dibuat di penelitian ini sudah cukup baik bahkan kalau bisa ditingkatkan dengan adanya penambahan data-data terbaru yang terdapat di inventori perusahaan tersebut. Untuk mencapai hal-hal tersebut, produsen

barang perlu mengecek stok inventori barang di perusahaan dengan tujuan mengurangi *cost* yang sudah di anggarkan oleh perusahaan.

Bagi para sales perusahaan perlu memperhatikan dan mempelajari tentang *forecasting* perusahaan PT. Sinar Servindo Sakti. Ada baiknya dilakukan pelatihan mengenai pengembangan sistem *forecasting* yang sudah ada untuk meningkatkan kualitas penjualan barang dalam beberapa tahun ke depan.

Perlu dilakukan penelitian lebih lanjut mengenai karakteristik kategori barang oli yang sudah melekat di masyarakat dengan data-data yang sudah ada dan sistem *forecasting* yang lebih luas dan lebih modern. Dengan demikian, diharapkan sistem yang direncanakan dengan menggunakan *forecasting* dapat berjalan dengan baik.