



Panduan Desain
Antarmuka
the worm

Dr Florentina Kurniasari T., S.Sos., MBA

Dr Drs. Y. Johny Natu Prihanto, MM

Panduan Desain Antarmuka The Worm

Penulis

Dr Florentina Kurniasari T., S.Sos., MBA

Dr Drs. Y. Johny Natu Prihanto, MM

ISBN 978-623-90273-3-9

Desain & Tata Letak Agatha

copyright © UMN Press 2019

50 hlm, 29.7 x 21 cm

cetakan pertama Juli 2019

Penerbit & Redaksi

UMN Press

Kampus UMN, Scientia Garden

Jl. Boulevard Gading Serpong

Tangerang-Banten

Hak cipta dilindungi undang-undang Republik Indonesia Nomor 19 tahun

2002 tentang HAK CIPTA pasal 72

Panduan Desain Antarmuka **the worm**

Dr Florentina Kurniasari T., S.Sos., MBA

Dr Drs. Y. Johny Natu Prihanto, MM



KATA PENGANTAR

Puji syukur kepada Tuhan atas segala penyertaannya sehingga memungkinkan kami untuk merampungkan buku ini.

Buku ini disusun sebagai wujud karya ilmiah dari diterimanya hibah penelitian terapan unggulan perguruan tinggi (ptupt) dari Kementerian Ristek Dikti di tahun 2019.

Merek dan logo the worm yang diusulkan merupakan identitas yang dapat diaplikasikan pada setiap tampilan web, apps serta dokumen resmi dan legal lainnya. Logo the worm menggambarkan kegesitan dan produktivitas dari para agen penjualan Modalku yang berperan penting dalam mendukung program pemerintah untuk memperluas tingkat inklusi keuangan bagi masyarakat di Indonesia.

Pada kesempatan ini, penulis menghaturkan terima kasih yang sebesar-besarnya atas segala dukungan dan bantuan dari semua pihak termasuk di dalamnya Kemenristek Dikti, Universitas Multimedia Nusantara, Modalku serta pihak-pihak terkait lainnya.

Biarlah buku ini dapat memberikan manfaat bagi seluruh pembaca.

Gading Serpong, 8 Juli 2019

Penulis,

Dr Florentina Kurniasari T., MBA &

Dr Drs Johny Natu Prihanto, MM

DAFTAR ISI

Kata Pengantar

2

Daftar Isi

4

The Worm

6

Logo

17

Web

25

the worm

PRODUCTIVITY

APPS **modalku**

Sales Monitoring **modalku** **the worm**

The Worm merupakan sebuah aplikasi yang digunakan untuk melakukan pemantauan kinerja dari sales dan meningkatkan produktivitas kerja berbasis web dan aplikasi.



POSITIONING

the worm

Current & Desired: sebuah aplikasi manajemen yang dapat memonitor kegiatan direct sales agent dalam melakukan pendekatan kepada calon nasabah yang akan melakukan peminjaman di Modalku (selama ini dilakukan secara manual). Dengan demikian, produktivitas setiap agen penjualan dapat meningkat. Karena akan mempercepat proses aplikasi peminjaman sekaligus dapat mengambil tindakan bila terjadi permasalahan di lapangan. Adanya fitur google search juga akan membantu mempercepat proses verifikasi lokasi calon nasabah.

Target Market: semua direct sales agent; manajemen Modalku (dapat monitoring agent nya)

Reason to Believe (RTB): tampilan sesuai dengan warna Modalku, user-friendly, mudah digunakan oleh para direct sales, memuat informasi penting tentang kegiatan penjualan yang telah dilakukan sales agent setiap harinya, memuat data calon nasabah, data online langsung dapat diakses oleh pimpinan Modalku yang terkait.

Functional Benefit: lebih praktis, lebih cepat melakukan input data konsumen, lebih lengkap berisi semua informasi yang dibutuhkan oleh pihak manajemen, menghemat waktu (tidak perlu dilakukan secara manual), produktivitas sales terukur setiap harinya serta ketersediaan informasi yang akurat.

Emotional Benefit: ada kedekatan antara pihak direct sales agent dengan manajemen (komunikatif), efisien, lebih mudah, meningkatkan kepercayaan calon nasabah, lebih nyaman dan familiar

PENGENALAN INDUK BISNIS

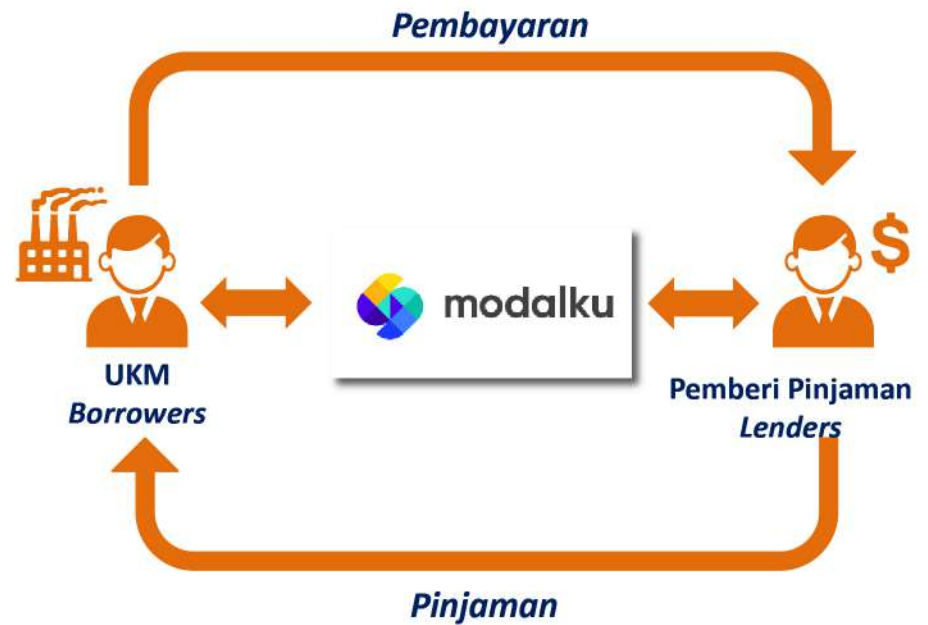
modalku

Modalku merupakan peer to peer lending terbesar di asia tenggara (Malaysia dan Singapura) yang menghubungkan UMKM berpotensi dan pemberi pinjaman untuk mendukung pertumbuhan ekonomi Indonesia dan membentuk dunia keuangan yang lebih inklusif.



MODEL BINIS **modalku**

Bagan alur disamping menggambarkan model bisnis modalku.



PRODUK PINJAMAN MIKRO **modalku**

Limit Pinjaman
Dari 1 juta - 30 juta



Angsuran
Secara mingguan ke Bank
SinarMas melalui VA



Biaya Admin
Dipotong di muka sebesar
5%



Tujuan Pinjaman
Untuk Pengembangan usaha



Tenor
13 minggu (3 bulan) & 26
minggu (6 bulan)



Pencairan
Dilakukan langsung ke rekening
peminjam tiap hari Rabu



Approval
7 hari kerja sejak pengajuan
aplikasi

Proses Peminjaman **modalku**



Tahapan Kerja Direct Sales **modalku**



Tahapan Kerja Direct Sales **modalku**

Direct sales diharapkan untuk melakukan persiapan dan perencanaan mengenai; Merencanakan perjalanan, mengenali area dan calon peminjam, menentukan target dan membawa peralatan yang dibutuhkan untuk survey

Persiapan



Tahapan Kerja Direct Sales **modalku**

Pada fase kunjungan lapangan, direct sales diharapkan melakukan 4 tahapan utama berupa; store check dengan mengenali tipe toko, suasana disekitar, denah toko, PIC dari toko tersebut dan melakukan persiapan diri sebelum mulai mengenalkan produk.

Tahapan berikutnya adalah dengan selling jasa yang ditawarkan oleh modalku sesuai dengan syarat dan ketentuan yang berlaku dari perusahaan

Data input kemudian dilakukan dan memastikan data yang diberikan benar dan sesuai dengan standard.

Kemudian tahapan akhir pada fase kunjungan lapangan adalah dengan completion. Direct sales memastikan calon peminjam harus mengetahui proses yang dilalui berikutnya dan meninggalkan nomor contact yang dapat dihubungi oleh customer

Kunjungan Lapangan



Tahapan Kerja Direct Sales **modalku**

Tahapan terakhir dari rangkaian tahapan kerja direct sales adalah review. Pada tahapan ini, diharapkan sales mengevaluasi beberapa hal seperti;

Total kunjungan yang dijalani pada hari itu, jumlah calon peminjam yang mengajukan aplikasi, dan calon peminjam yang memerlukan kunjungan ulang.

Penutupan



LOGO DESAIN

the worm

COLOR PALETTE

the worm

Warna yang digunakan sebagai acuan merupakan turunan dari warna pada logo **modalku**



Intelect Yellow
#FFB50D

Energy to personal power, will & self esteem



Ambitious Purple
#3B03A8

Related to conditial care & healing



Fintech Green
#08CCA6

Communication, truth & self-expression



Secure Blue
#2C50FF

Spiritual connection, understanding, knowing, bliss & oneness

LOGO **the worm**

Tampilan Logo the worm yang dapat di gunakan sebagai identitas visual dari aplikasi the worm pada; logo aplikasi digital baik di operating sistem iOS maupun Android, surat elektronik (email), surat tertulis, kartu nama, banner promosi, sosial media, stationery dan berbagai bentuk yang menunjukkan identitas the worm.



Logo **the worm**

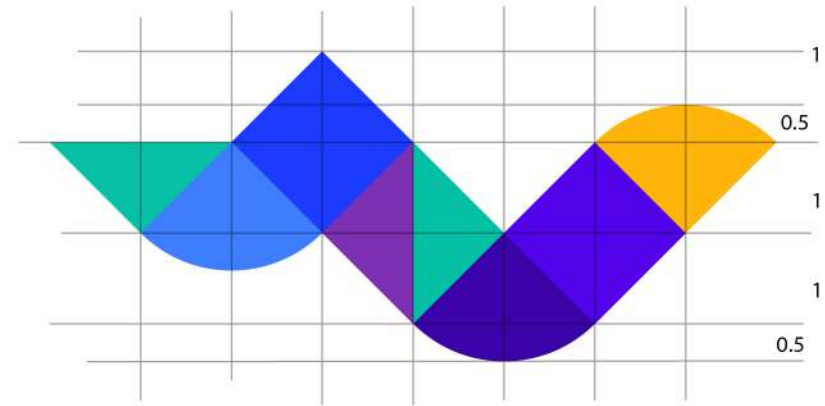
DESKRIPSI LOGO

the worm

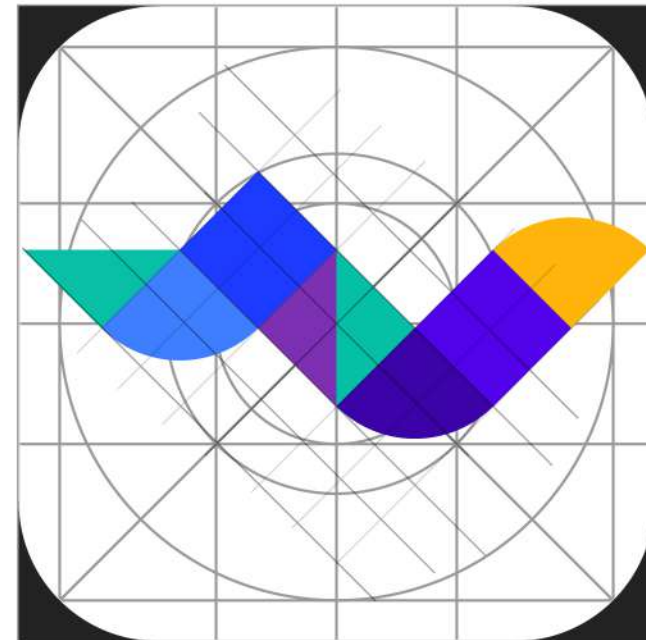
Logo the worm terdiri dari logo gram, yaitu logo dengan bentuk gambar.

Proporsi logo menggunakan bentuk dasar geometris segitiga, kotak dan seperempat lingkaran berdiameter 1:1 dengan panjang sisi kotak.

Secara keseluruhan, lebar logo berbanding 1:1. Panjang logo berbanding 1:1.15



perbandingan panjang dan lebar logo



perbandingan logo pada icon

FILOSOFI VISUAL LOGO

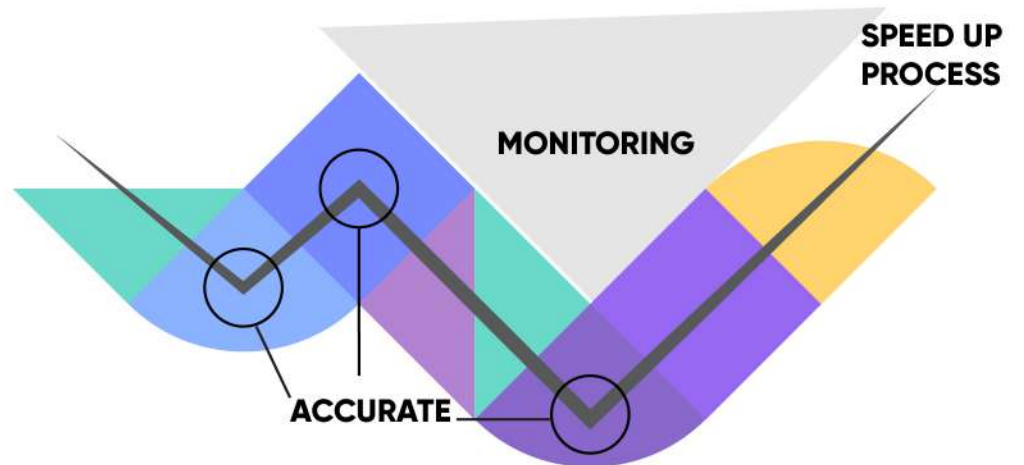
the worm

ACCURATE, MONITORING, SPEED UP PROCESS merupakan tiga unsur penting yang divisualisasikan dalam logo ini:

ACCURATE berupa menyerupai grafik bersudut tajam untuk akurasi data

MONITORING sudut siku diatas logo membentuk persegi sebagai wadah proses monitoring yang akurat dan salig membangun antara direct agent dan manajemennya

SPEED UP PROCESS digambarkan berupa grafik dengan trend yang meningkat untuk proses penjualan yang efektif dan efisien.



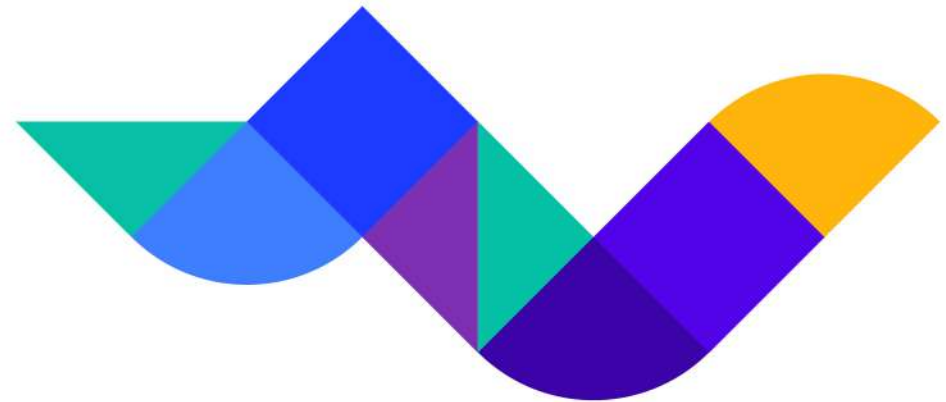
FILOSOFI WARNA LOGO

the worm

Penggunaan komposisi warna merupakan turunan warna dari logo modalku sebagai induk usaha.

Komposisi warna biru dan ungu ditengah logo merupakan simbol dasar dari modalku dengan menggunakan bentuk segitiga.

Bentuk sayap yang ada di kanan dan kiri bentuk utama menggambarkan bahwa aplikasi **the worm** hadir dengan bentuk yang praktis dan mendukung modalku untuk terkoneksi dari direct sales ke management



PENGAPLIKASIAN LOGO

the worm

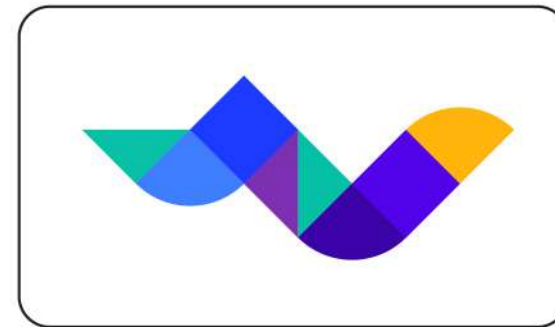
Penggunaan warna pada logo ini merupakan warna yang dipakai oleh modalku sebagai induk usaha.

Peletakan pada sebelah kiri gambar menunjukkan usaha yang

Peletakan pada sebelah kiri gambar menunjukkan usaha yang



pengaplikasian logo dengan background hitam



pengaplikasian logo dengan background putih



pengaplikasian pada logo icon

PENGAPLIKASIAN LOGO

the worm

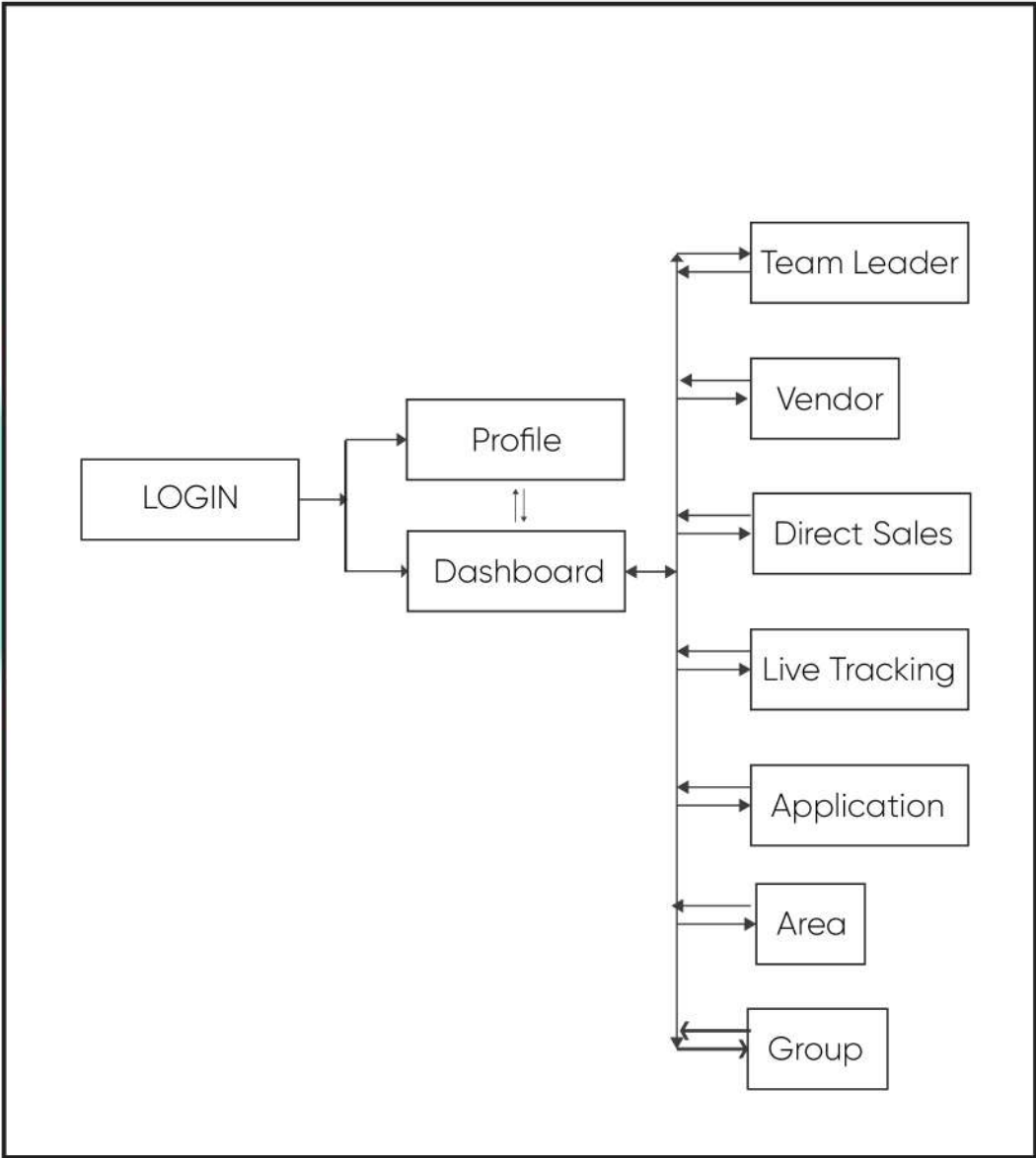
pada aplikasi mobile



WEBSITE

the worm

HIERARKI WEBSITE THE WORM



LOGIN

Welcome Back!

Enter Email Address...

Password

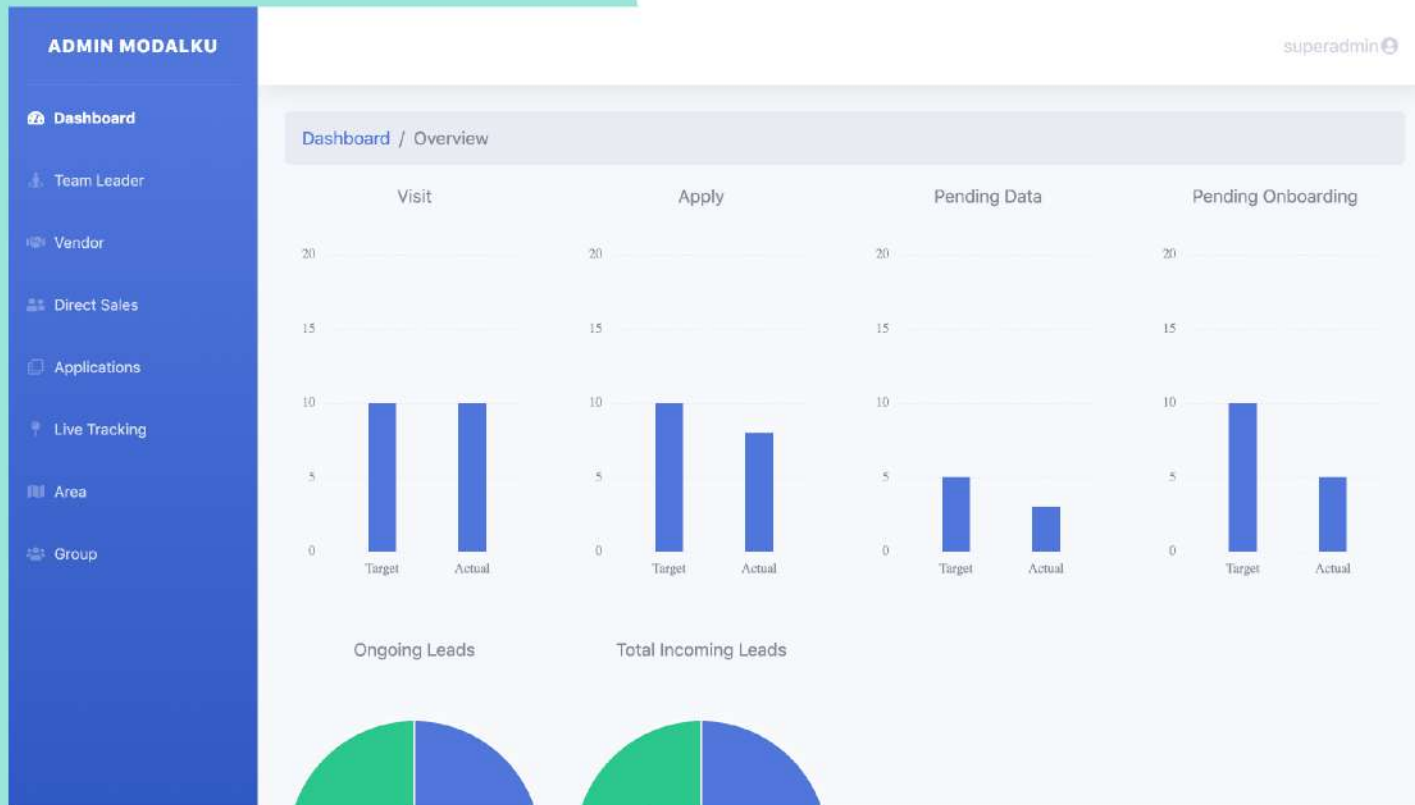
Remember Me

Login

[Forgot Password?](#)

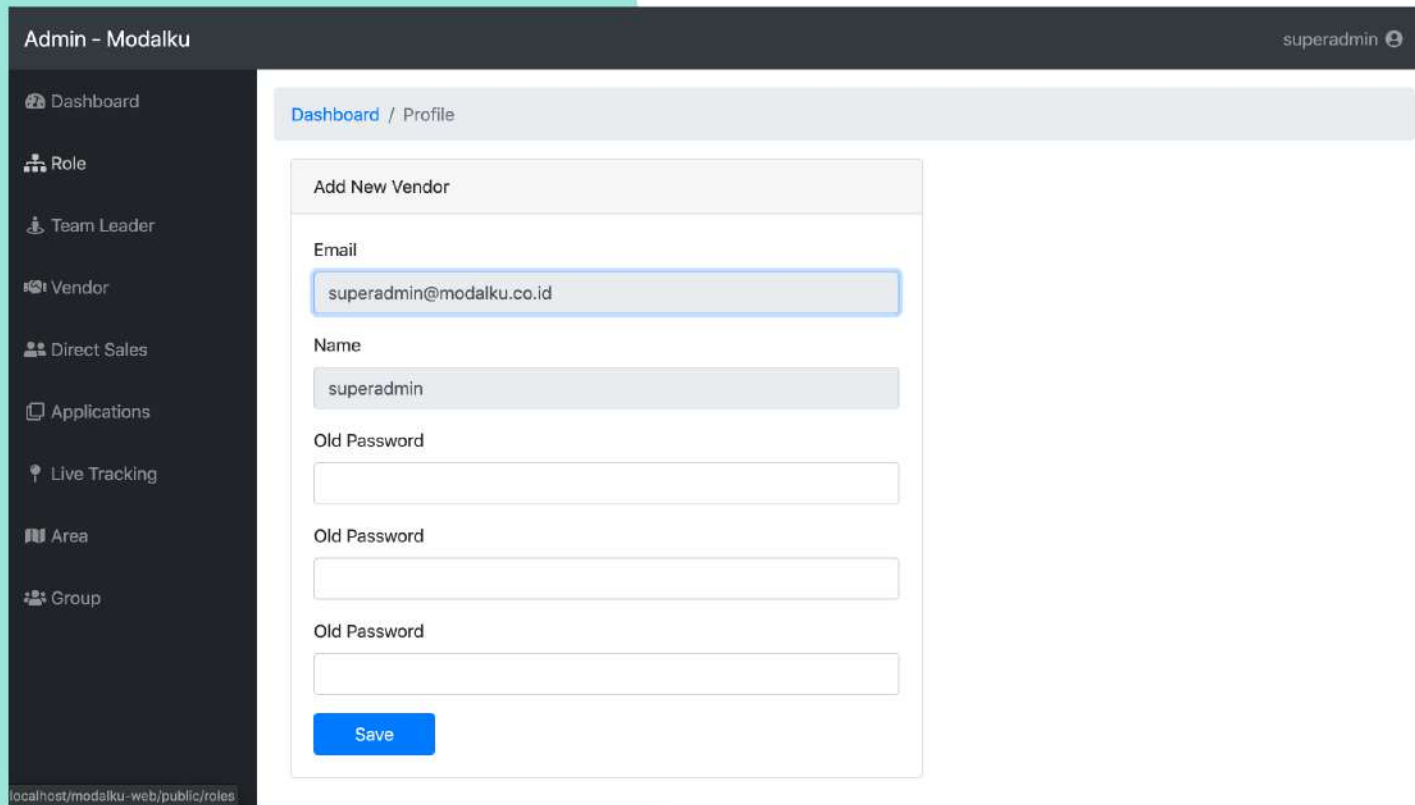
Sebelum dapat masuk ke halaman dashboard dari The Worm, pengguna harus melakukan login terlebih dahulu untuk memastikan pengguna memiliki otorisasi penuh pada aplikasi.

DASHBOARD



Setelah kredensial berhasil divalidasi, halaman dashboard akan ditampilkan kepada pengguna. Pada halaman ini, terdapat beberapa grafik yang berhubungan dengan performa atau kinerja dari sales. Data yang ditampilkan merupakan data seluruh sales pada hari sebelumnya.

PROFILE



Pengguna dapat melihat profil dan melakukan penggantian password pada halaman profile.





DASHBOARD > **TEAM LEADER**

ADMIN MODALKU superadmin

Dashboard / Team Leader

[Add New](#)

Show 10 entries Search:

Name	Email	No. of DS	Action
Nina	nina@modalku.co.id	1	 
Santi	santi@modalku.co.id	4	 

Showing 1 to 2 of 2 entries Previous 1 Next

Develop by Pisti Project

Halaman ini digunakan sebagai sarana untuk melakukan pengelolaan data mengenai team leader, seperti melihat, menambahkan, mengubah, dan menghapus data.

Melakukan pemetaan terhadap sales dengan team leader juga dapat dilakukan pada halaman ini.

DASHBOARD > TEAM LEADER > **ADD**

ADMIN MODALKU superadmin

Dashboard / Team Leader / Add

Add New Team Leader

Email

Name

Show 10 entries Search:

DS Code	DS Name	Vendor	Area	Address	Team Leader	Group	Subordinate
DS001	Andi	XYZ	Tangerang	Alam Sutra	Santi	A	<input type="checkbox"/>
DS002	Budi	XYZ	Tangerang	Gading Serpong	Santi	A	<input type="checkbox"/>
DS003	Toto	XYZ	Jakarta Barat	Cengkareng	Santi	A	<input type="checkbox"/>

DASHBOARD > TEAM LEADER > **EDIT**

The screenshot shows the 'ADMIN MODALKU' dashboard. The left sidebar contains navigation items: Dashboard, Team Leader (active), Vendor, Direct Sales, Applications, Live Tracking, Area, and Group. The top right corner shows the user 'superadmin'. The main content area has a breadcrumb 'Dashboard / Team Leader / Edit' and a form titled 'Edit Team Leader'. The form has two input fields: 'Email' with the value 'hina@modalku.co.id' and 'Name' with the value 'Nina'. Below the form is a table with 3 entries, a search bar, and a 'Show 10 entries' dropdown.

superadmin

Dashboard / Team Leader / Edit

Edit Team Leader

Email
hina@modalku.co.id

Name
Nina

Show 10 entries Search:

DS Code	DS Name	Vendor	Area	Address	Team Leader	Group	Subordinate
DS001	Andi	XYZ	Tangerang	Alam Sutra	Santi	Vendor ABC	<input type="checkbox"/>
DS002	Budi	XYZ	Tangerang	Gading Serpong	Santi	Vendor ABC	<input type="checkbox"/>
DS003	Toto	XYZ	Jakarta	Cenakarena	Santi	Vendor	<input type="checkbox"/>

DASHBOARD > TEAM LEADER > **DETAIL**

The screenshot displays the ADMIN MODALKU interface. On the left is a blue sidebar with navigation options: Dashboard, Team Leader (selected), Vendor, Direct Sales, Applications, Live Tracking, Area, and Group. The top right corner shows the user 'superadmin'. The breadcrumb trail is 'Dashboard / Team Leader / Detail'. The main content area is titled 'Team Leader - Nina' and contains two input fields: 'Email' with the value 'nina@modalku.co.id' and 'Name' with the value 'Nina'. Below these fields is a 'Show 10 entries' dropdown and a search box. A table lists team leader details with columns: DS Code, DS Name, Vendor, Area, Address, Team Leader, Group, and Subordinate. The table contains one entry for DS005, Andrew, ABC, Tangerang, Kereta kencana loka, with Team Leader Nina, Group Vendor ABC, and an unchecked Subordinate checkbox. At the bottom, it says 'Showing 1 to 1 of 1 entries' and includes 'Previous', '1', and 'Next' navigation buttons, along with an 'Ok' button.

ADMIN MODALKU superadmin

Dashboard / Team Leader / Detail

Team Leader - Nina

Email: nina@modalku.co.id

Name: Nina

Show 10 entries Search:

DS Code	DS Name	Vendor	Area	Address	Team Leader	Group	Subordinate
DS005	Andrew	ABC	Tangerang	Kereta kencana loka	Nina	Vendor ABC	<input type="checkbox"/>

Showing 1 to 1 of 1 entries Previous 1 Next





DASHBOARD > **VENDOR**

ADMIN MODALKU superadmin

Dashboard / Vendor

[Add New](#)

Show 10 entries Search:

ID	Vendor	No. of DS	Action
1	XYZ	4	 
2	ABC	1	 

Showing 1 to 2 of 2 entries Previous 1 Next

Develop by Pistl Project

Adapun pengelolaan data vendor dan daftar agent yang dimiliki oleh vendor tersebut dapat dilakukan pada halaman ini.

Pengelolaan data tersebut termasuk penambahan, perubahan, dan penghapusan data.

DASHBOARD > VENDOR > **ADD**

The screenshot shows the ADMIN MODALKU dashboard. The left sidebar contains navigation items: Dashboard, Team Leader, Vendor (highlighted), Direct Sales, Applications, Live Tracking, Area, and Group. The main content area is titled 'Dashboard / Vendor / Add' and contains a form for adding a new vendor. The form has two sections: 'Vendor Name' with a text input containing 'XYZ', and 'Agents' with a file upload button labeled 'Choose File' and a file name 'Vendor_XYZ.xls'. Below the form is a table of existing vendors.

DS Name	Address	Handphone	Email	Area
Andi	Alam Sutra	08123889011	andi@modalku.co.id	Tangerang
Budi	Gading Serpong	08123490333	budi@modalku.co.id	Tangerang
Toto	Cengkareng	08121436928	toto@modalku.co.id	Jakarta Barat
Felix	Kelapa	082113283392	felix@modalku.co.id	Jakarta

localhost/modalku-web/public/direct-sales

DASHBOARD > VENDOR > **EDIT**

The screenshot displays an admin dashboard with a blue sidebar on the left and a main content area on the right. The sidebar is titled 'ADMIN MODALKU' and contains a list of menu items: Dashboard, Team Leader, Vendor (highlighted), Direct Sales, Applications, Live Tracking, Area, and Group. The main content area shows a breadcrumb trail 'Dashboard / Vendor / Edit' and a form titled 'Edit Vendor'. The form has a label 'Vendor Name' and a text input field containing 'XYZ'. Below the input field is a blue 'Edit' button. In the top right corner of the dashboard, the user is identified as 'superadmin'. At the bottom center, it says 'Develop by Pisti Project'.

ADMIN MODALKU

superadmin

Dashboard / Vendor / Edit

Edit Vendor

Vendor Name

XYZ

Edit

Develop by Pisti Project

DASHBOARD > DIRECT SALES

The screenshot displays the 'ADMIN MODALKU' dashboard for 'Direct Sales'. The sidebar on the left lists navigation options: Dashboard, Team Leader, Vendor, Direct Sales (highlighted), Applications, Live Tracking, Area, and Group. The main content area shows the breadcrumb 'Dashboard / Direct Sales', an 'Add New' button, and a 'Filter Data' section with dropdown menus for 'Choose Team Leader', 'Choose Vendor', 'Choose Group', and 'Choose Area', along with an 'Apply' button. Below the filters, there is a 'Show 10 entries' control and a search box. The data is presented in a table with columns for DS Code, DS Name, Vendor, Team Leader, Group, Area, Address, and Action. The table contains four rows of data, each with edit and delete icons in the Action column.

DS Code	DS Name	Vendor	Team Leader	Group	Area	Address	Action
DS001	Andi	XYZ	Santi	Vendor XYZ	Tangerang	Alam Sutra	
DS002	Budi	XYZ	Santi	Vendor XYZ	Tangerang	Gading Serpong	
DS003	Toto	XYZ	Santi	Vendor XYZ	Jakarta Barat	Cengkareng	
DS004	Felix	XYZ	Santi	Vendor XYZ	Jakarta Utara	Kelapa Gading	

Terdapat dua level pengaksesan pada halaman ini, yaitu superadmin dan team leader. Superadmin dapat melakukan penambahan, pengubahan, dan penghapusan data direct sales. Superadmin dapat melihat seluruh daftar direct sales, tetapi team leader hanya dapat melihat daftar direct sales yang berada di bawah supervisi masing-masing.

DASHBOARD > DIRECT SALES > **DETAIL ATTENDANCE**

ADMIN MODALKU superadmin

Dashboard / Direct Sales / Detail Attendance

Direct Sales - Andl

Agent Code	Team Leader
DS001	Senti
Agent Name	Address
Andl	Alam Sutira
Vendor	
XYZ	
Area	
Tangerang	
Target (Month)	
2	

Leads / Attendance

Start Date: dd/mm/yyyy End Date: dd/mm/yyyy **Apply**

Show 10 entries Search:

Date	Attended	Sick	Personal	Other	Remark
01/07/2019	✓				
02/07/2019	✓				
03/07/2019	✓				
04/07/2019	✓				
06/07/2019	✓				
27/06/2019	✓				
28/06/2019	✓				
Total	7	0	0	0	

DASHBOARD > DIRECT SALES > **DETAIL LEADS**

The screenshot shows the 'Direct Sales - Aneli' form. The left sidebar contains the menu: ADMIN MODALKU, Dashboard, Team Leader, Vendor, Direct Sales (highlighted), Applications, Live Tracking, Area, and Group. The main content area shows the breadcrumb 'Dashboard / Direct Sales / Detail Leads' and the form fields:

- Agent Code: DS001
- Team Leader: Santli
- Agent Name: Aneli
- Address: Aiam Sutra
- Vendor: XYZ
- Joined Date: 2019/07/07
- Area: Tangerang
- Target (Month): 2

The screenshot shows the 'Leads / Attendance' view. It includes a 'Target (Month)' filter set to 2, and 'Start Date' and 'End Date' filters. A table displays the following data:

Date ↑	Target Visit %	Actual Visit %	Target Apply %	Actual Apply %	Trip ↑
27/06/2019	10	5	8	3	Open
Total	10	5	8	3	

Below the table, it says 'Showing 1 to 1 of 1 entries' with 'Previous', '1', and 'Next' navigation options. An 'Ok' button is at the bottom.

DASHBOARD > DIRECT SALES>**EDIT**

The screenshot shows the 'Edit Direct Sales' form in an admin dashboard. The form is titled 'Edit Direct Sales' and is located in the 'Direct Sales' section of the dashboard. The form contains the following fields:

- Agent Code: DS001
- Team Leader: Santi
- Agent Name: Andi
- Address: Alam Sutra
- Vendor: XYZ
- Handphone: 08123889011
- Area: Tangerang
- Target (Month): 2

An 'Edit' button is located at the bottom of the form.

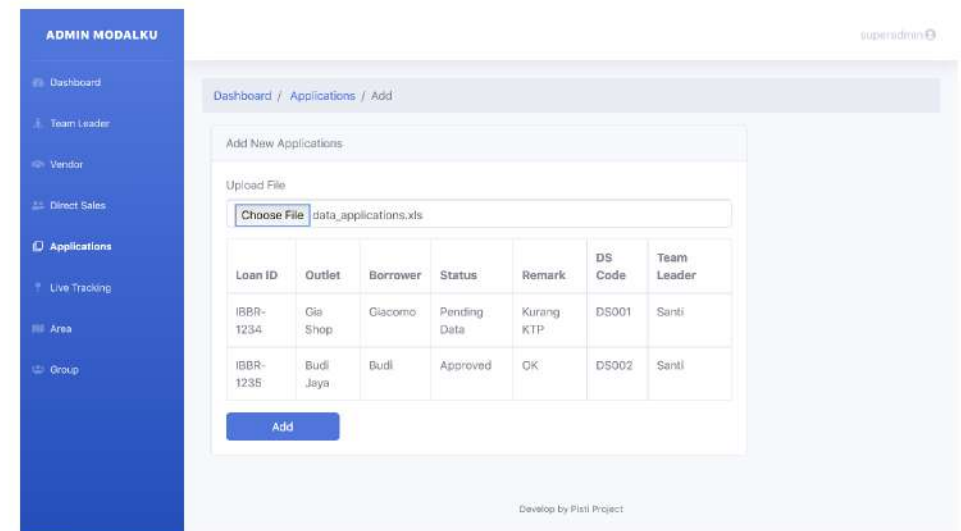
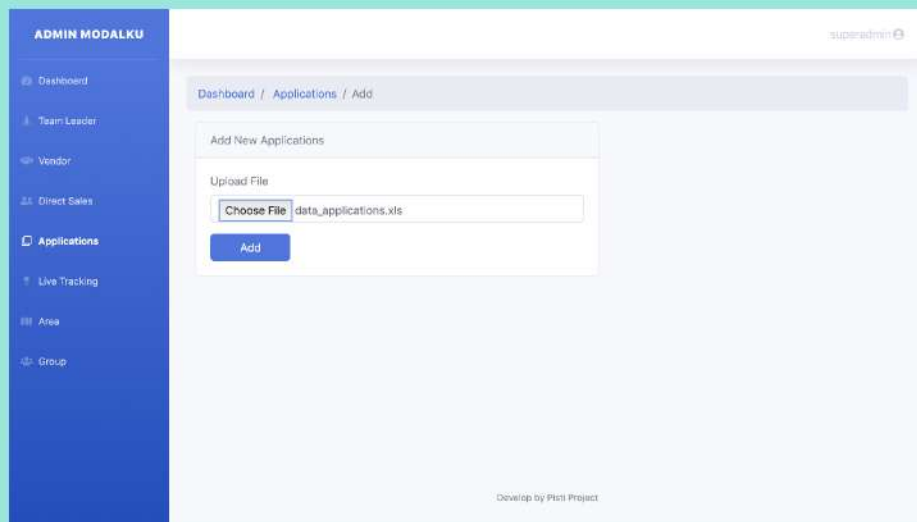
DASHBOARD > APPLICATIONS

The screenshot shows the 'ADMIN MODALKU' dashboard. The sidebar on the left contains the following menu items: Dashboard, Team Leader, Vendor, Direct Sales, Applications (highlighted), Live Tracking, Area, and Group. The main content area is titled 'Dashboard / Applications' and features an 'Upload List' button. Below this is a 'Filter Data' section with three dropdown menus: 'Choose Direct Sales', 'Choose Area', and 'Choose Status', followed by an 'Apply' button. A 'Show 10 entries' control and a search box are also present. The main data is presented in a table with the following columns: DS Code, DS Name, Area, Loan ID, Outlet, Borrower, Status, Remark, and Download. The table contains two rows of data. Below the table, it indicates 'Showing 1 to 2 of 2 entries' and includes 'Previous', '1', and 'Next' pagination buttons. At the bottom, it says 'Develop by Pisti Project'.

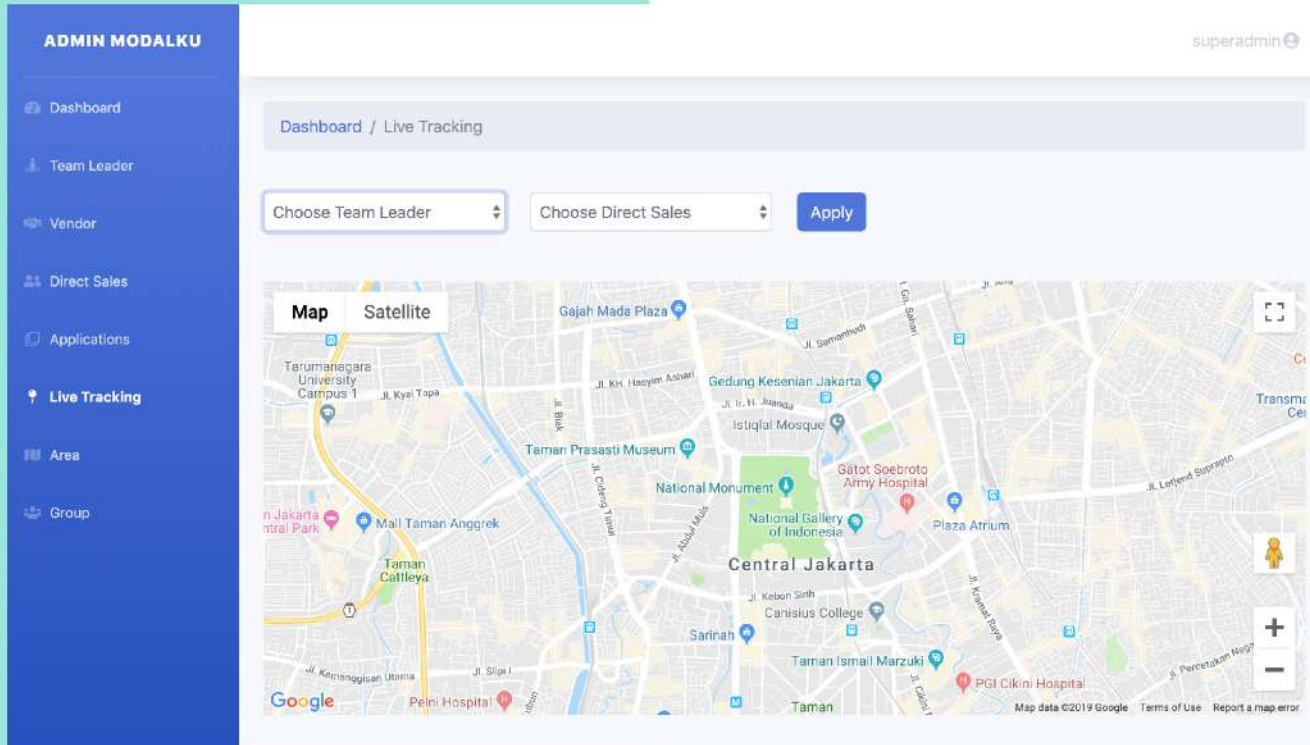
DS Code	DS Name	Area	Loan ID	Outlet	Borrower	Status	Remark	Download
DS001	Andi	Tangerang	IBBR-1234	Gia Shop	Giacomo	Pending Data		
DS002	Budi	Tangerang	IBBR-1235	Budi Jaya	Giacomo	Uploaded		KTP.jpg

Halaman ini dibuat dengan tujuan untuk mengunggah dan melihat file excel yang berisi data aplikasi para sales.

DASHBOARD > APPLICATIONS > **ADD**









DASHBOARD > LIVE TRACKING



Halaman ini digunakan untuk memantau pergerakan dari sales. Terdapat dua level pengaksesan pada halaman ini, yaitu superadmin dan team leader. Superadmin dapat melihat seluruh data pergerakan sales selama satu hari dan dicari berdasarkan nama team leader atau nama sales. Namun, team leader hanya dapat melihat data pergerakan sales yang berkerja di bawah supervise masing-masing.

DASHBOARD > **AREA**

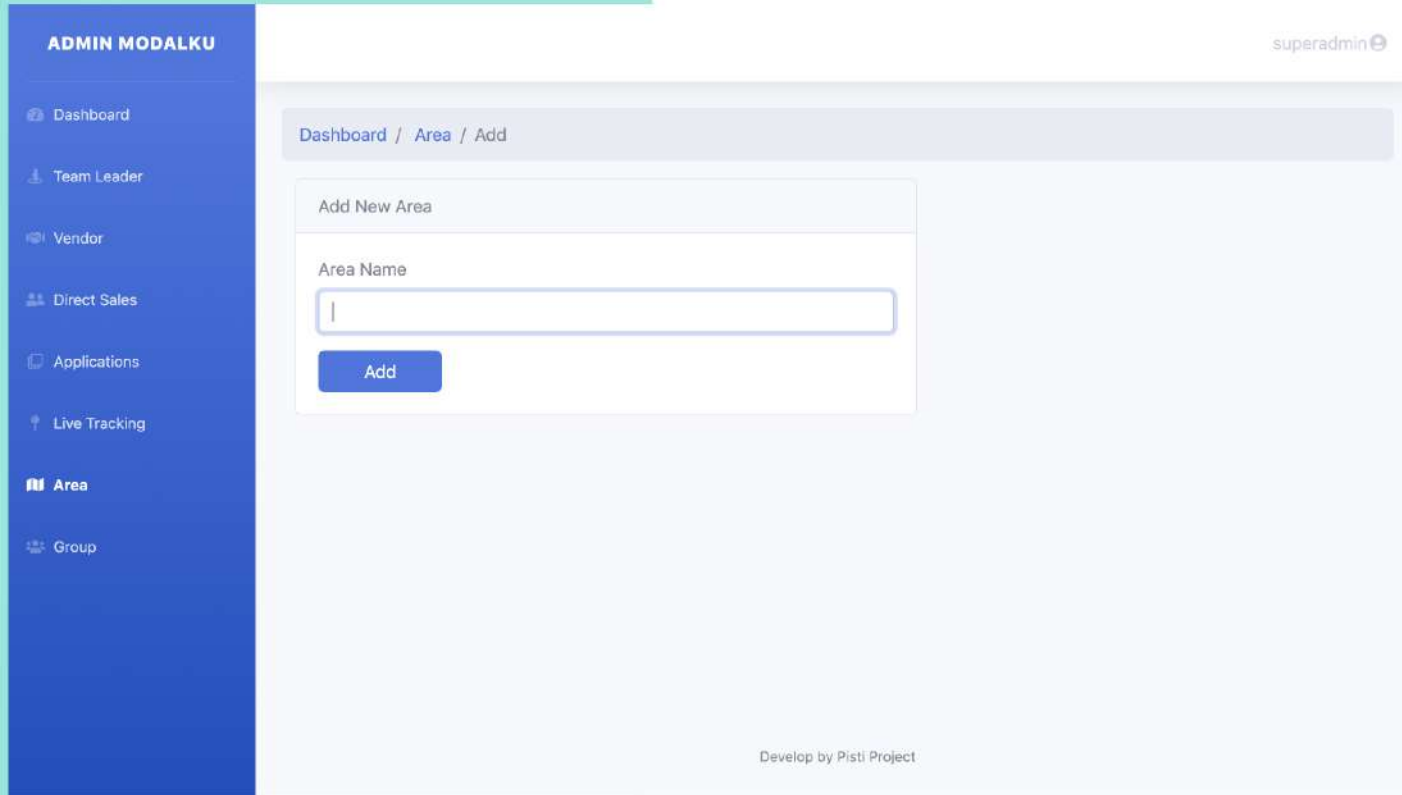
The screenshot shows the ADMIN MODALKU dashboard. The sidebar on the left contains the following menu items: Dashboard, Team Leader, Vendor, Direct Sales, Applications, Live Tracking, **Area** (highlighted), and Group. The main content area displays the breadcrumb 'Dashboard / Area' and an 'Add New' button. Below this, there is a 'Show 10 entries' dropdown and a search bar. A table lists the area data:

ID	Area	No. of DS	Action
1	Tangerang	3	 
2	Jakarta Barat	1	 
3	Jakarta Utara	1	 

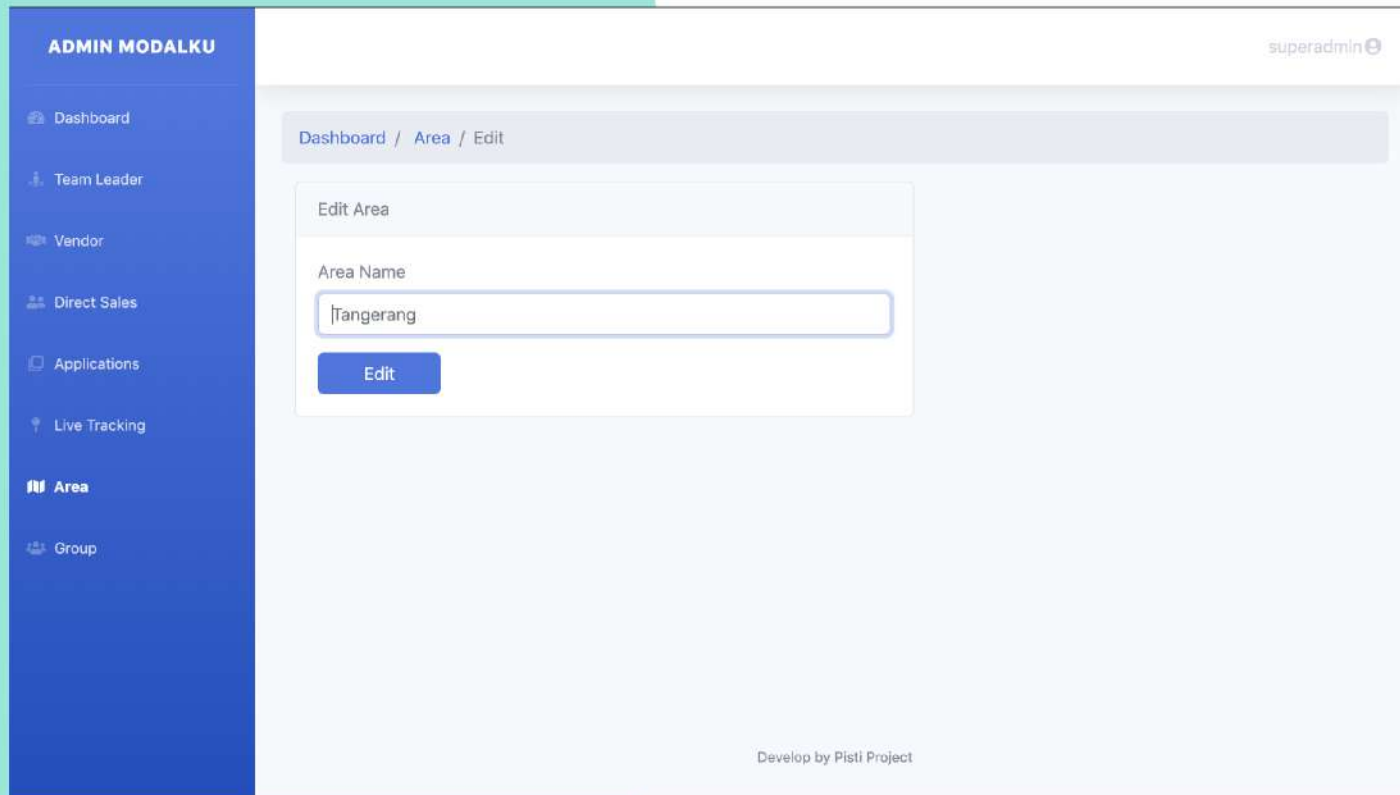
Below the table, it says 'Showing 1 to 3 of 3 entries' and includes pagination controls: 'Previous', '1' (selected), and 'Next'. At the bottom, it says 'Develop by Pistl Project'.

Luasnya area yang dapat dijangkau dan pembagian area untuk para sales adalah alasan halaman ini dibuat. Halaman ini digunakan untuk mengelola data area yang dijangkau oleh sales.

DASHBOARD > AREA > **ADD**



DASHBOARD > AREA > **EDIT**







DASHBOARD > **GROUP**

ADMIN MODALKU superadmin

Dashboard / Group

[Add New](#)

Show entries Search:

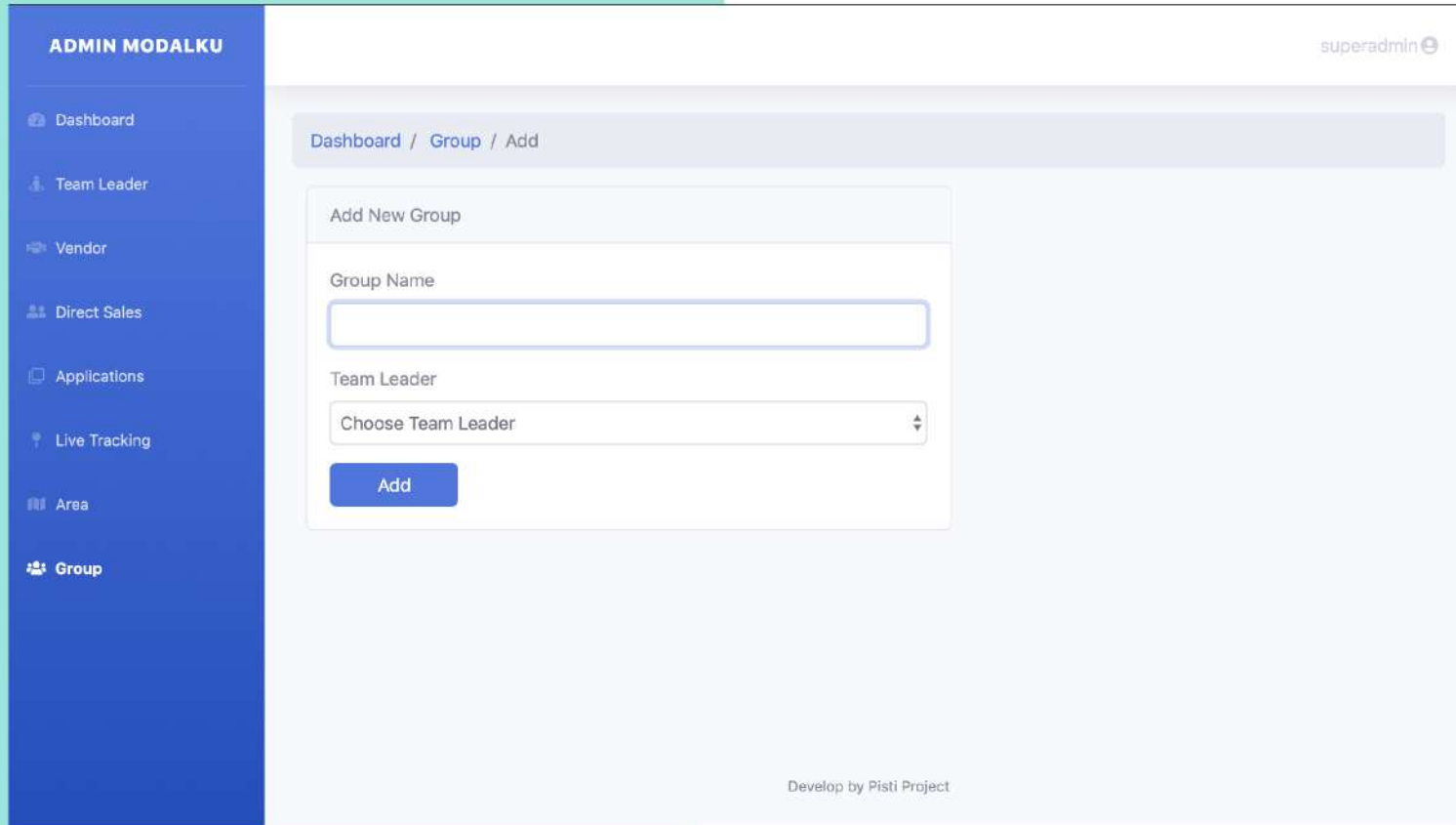
ID	Group	Team Leader	Action
1	Vendor XYZ	Santi	 
2	Vendor ABC	Nina	 

Showing 1 to 2 of 2 entries Previous **1** Next

Develop by Pisti Project

Halaman ini digunakan untuk mengelola data group direct sales. Halaman ini hanya dapat diakses oleh superadmin.

DASHBOARD > GROUP > **ADD**



DASHBOARD > GROUP > **EDIT**

The screenshot displays the 'ADMIN MODALKU' interface. On the left is a blue sidebar with the following menu items: Dashboard, Team Leader, Vendor, Direct Sales, Applications, Live Tracking, Area, and Group. The 'Group' item is highlighted. The top right corner shows the user 'superadmin' with a profile icon. The breadcrumb trail is 'Dashboard / Group / Edit'. The main content area features a form titled 'Edit Group' with the following fields: 'Group Name' containing 'Vendor XYZ' and 'Team Leader' containing 'Santi'. A blue 'Edit' button is located below the form. At the bottom of the page, it says 'Develop by Pistil Project'.



© copyright 2019

