

## **BAB III**

### **PELAKSANAAN KERJA MAGANG**

#### **3.1 Kedudukan dan Koordinasi**

Penulis melakukan kerja magang di perusahaan Papabli Bisnis Semesta yang beralamat di neo soho jakarta barat petamburan. Penulis berada di divisi management trainee selama 3 bulan penulis melakukan proses kerja magang. Divisi pertama yang diberikan perusahaan kepada penulis ialah market data analytic , di dalam divisi ini penulis berkoordinasi dengan nurma sari selaku koordinator di dalam divisi. Divisi selanjutnya penulis berada di Human Resource Department , di dalam divisi ini penulis berkoordinasi dengan nurma sari selaku ketua divisi. Di dalam divisi ini nurma sari memberikan arahan kepada penulis tentang apa yang harus dikerjakan di akun ziva jobstreet. Divisi ketiga yang penulis mengelola papabli insight yaitu mengelola artikel atau berita sebanyak 15 per harinya sehubungan dengan perkembangan bisnis papabli Bisnis Semesta. Di dalam divisi papabli insight ini penulis berkoordinasi dengan indah selaku ketua divisi papabli insight.

Di dalam divisi yang dijalani oleh penulis hanya memiliki 1 staff mereka dalam mengerjakan pekerjaan yang dibantu oleh anak anak yang magang. Berhubungan Papabli Bisnis Semesta merupakan bisnis startup yang baru berjalan 1 tahun sehingga staff yang mereka miliki tidak begitu banyak. Di setiap divisi yang ada di dalam perusahaan Papabli Bisnis Semesta merupakan arahan dari CEO perusahaan Papabli Bisnis Semesta melalui Nurma Sari selaku leader di divisi Human Resources Department.

##### **3.1.1 Koordinasi**

Penulis melakukan koordinasi dengan beberapa staf yaitu Nurma Sari selaku HR Leader, dan Indah selaku business development.

Setiap pagi penulis melakukan laporan kepada kakak pembimbing penulis selama melakukan proses magang. Setiap penulis telah menyelesaikan tugas yang diberikan perharinya dari leader kemudian penulis mengirimkan report yang dikerjakan oleh penulis kepada email leader. Dalam seminggu dilakukan zoom meeting dengan semua mahasiswa dan mahasiswi yang melakukan proses magang dengan kakak pembimbing. Di dalam zoom meeting tersebut setiap

mahasiswa dan mahasiswi menceritakan apa yang dikerjakan selama berada di divisi masing masing. Setiap leader juga menanyakan kepada setiap mahasiswa dan mahasiswi tentang apa kendala yang dihadapi dan memberikan saran serta masukan kepada setiap mahasiswa dan mahasiswi.

### 3.2 Tugas yang Dilakukan

**Tabel 1. 1** Tabel Pelaksanaan Magang Periode Minggu 1-8

Minggu	Tugas	Keterangan
1	Market data analysis	pada minggu pertama penulis melakukan pencarian nama perusahaan yang belum terdaftar dalam back end system Papabli Bisnis Semesta . Perusahaan yang diinput harus memiliki website dan sudah berbadan usaha. Jika sudah menemukan nama perusahaan kemudian menginput data yang diperlukan dalam sistem. data yang diperlukan untuk dimasukan ke dalam system adalah logo perusahaan , alamat perusahaan, nomer telepon perusahaan , website perusahaan , dan jenis industri yang di tekuni oleh perusahaan.
2	Market data analysis	pada minggu kedua penulis melakukan pencarian nama perusahaan yang belum terdaftar dalam back end system Papabli Bisnis Semesta. Perusahaan yang diinput harus memiliki website dan sudah berbadan usaha. Jika sudah menemukan nama perusahaan kemudian menginput data yang diperlukan dalam sistem adalah logo perusahaan , alamat perusahaan, nomer telepon perusahaan , website perusahaan , dan jenis industri yang di tekuni oleh perusahaan .
3	Shortlist CV pada ziva ( jobstreet)	pada minggu ketiga penulis berada di divisi human resource development yang mengolah data dari ziva jobstreet. Penulis

		melakukan shortlist CV yaitu dengan menyalin nama kandidat , riwayat pendidikan terakhir atau riwayat pekerjaan terakhir , nomor telepon , dan email. Salinan yang telah dibuat oleh penulis kemudian direkap di microsoft excel untuk diberikan kepada leader penulis.
4	Shortlist CV pada ziva ( jobstreet)	pada minggu ketiga penulis berada di divisi human resource development yang mengolah data dari ziva jobstreet. penulis melakukan shortlist CV yaitu dengan menyalin nama kandidat , riwayat pendidikan terakhir atau riwayat pekerjaan terakhir , nomor telepon , dan email. Salinan yang telah dibuat oleh penulis kemudian direkap di microsoft excel untuk diberikan kepada leader penulis.
5	Melakukan postingan berita	Penulis mencari berita sesuai category dalam papabli insight yaitu yang berhubungan dengan perkembangan bisnis. kemudian penulis memposting berita terkini tersebut melalui website Papabli Bisnis Semesta back end system.
6	Melakukan postingan berita	Penulis mencari berita sesuai category dalam papabli insight yaitu yang berhubungan dengan perkembangan bisnis. kemudian penulis memposting berita terkini tersebut melalui website Papabli Bisnis Semesta back end system.
7	Melakukan quality assurance pada system front end dan melakukan proses RFQ	yang dilakukan adalah memastikan pengguna mudah dalam mengakses website dan mencari kendala yang mungkin terjadi. Memastikannya dengan memasukan perusahaan kepada system front end lalu temukan kendala yang terjadi. Kemudian penulis membuat RFQ dari setiap perusahaan yang dibuat penulis ke dalam website Papabli Bisnis Semesta.
8	Melakukan quality	yang dilakukan adalah memastikan pengguna mudah dalam

	assurance pada system front end dan melakukan proses RFQ	mengakses website dan mencari kendala yang mungkin terjadi. Memastikannya dengan memasukan 7 perusahaan kepada system front end lalu temukan kendala yang terjadi. Kemudian penulis membuat RFQ dari setiap perusahaan yang dibuat penulis ke dalam website Papabli Bisnis Semesta.
--	--	---

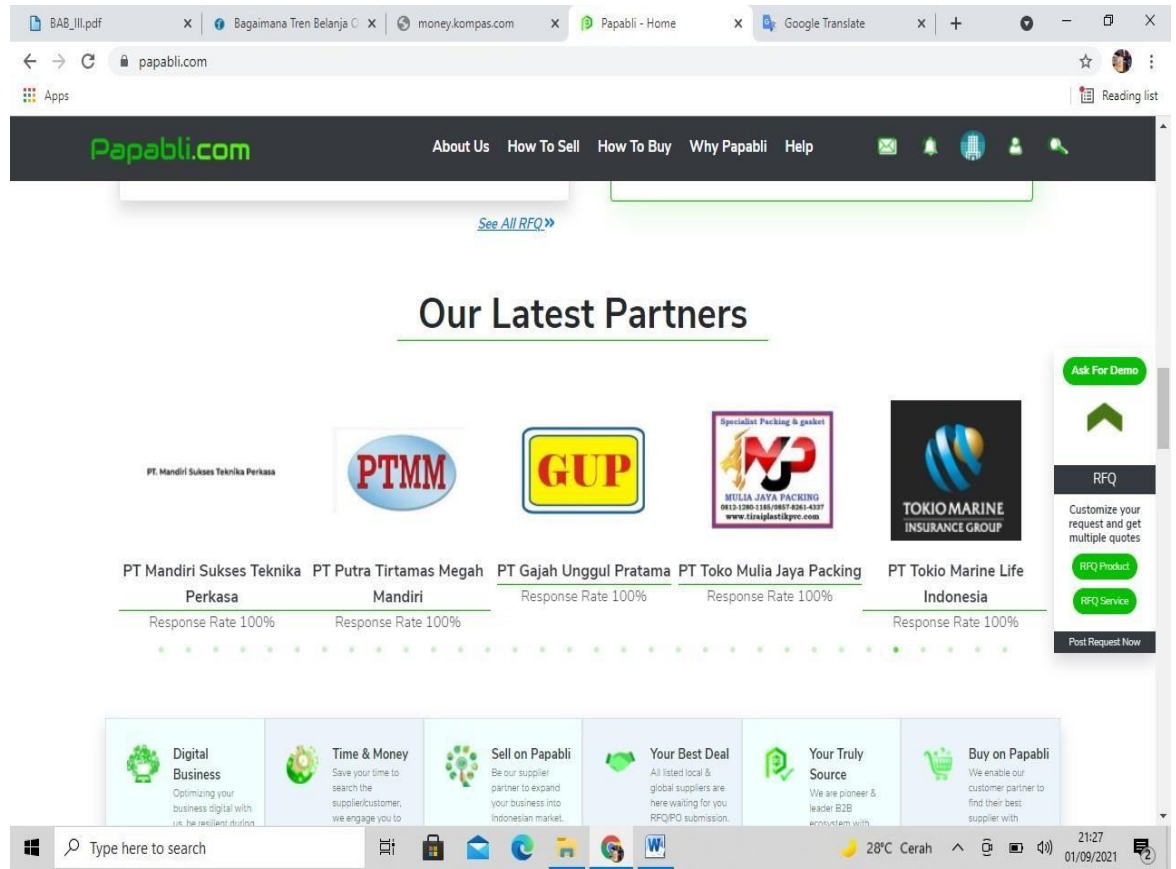
### 3.3 Uraian Pelaksanaan Kerja Magang

#### 3.3.1 Proses Pelaksanaan

Penulis bergabung dengan beberapa mahasiswa magang lainnya yang berjumlah 5 orang. Setiap 2 minggu sekali setiap mahasiswa di *rolling* ke divisi yang berbeda. Tujuan dari *rolling* ke divisi yang berbeda ini agar setiap mahasiswa dapat mempelajari setiap divisi dalam perusahaan dan dapat dimengerti secara dalam bagaimana perusahaan Papabli Bisnis Semesta berjalan. Adapun *rolling* pekerjaan sebagai berikut:

1. Market data analysis

Dalam 2 minggu pertama penulis di dalam divisi market data analysis yang dimana 2 hari pertama penulis ditargetkan mencari 80 perusahaan yang akan menjadi partners perusahaan dan ketika penulis dapat tercapai target tersebut dihari kemudian target ditingkatkan menjadi 100 perusahaan per harinya. Setiap nama perusahaan yang diinput oleh penulis akan muncul dalam website perusahaan pada *our Latest Partners*.



**gambar 3. 1 our latest partners**

Sumber : website papabli.com

Hal pertama penulis mendapatkan email beserta password untuk login kedalam system back end Papabli Bisnis Semesta. Di dalam divisi ini penulis mencari nama perusahaan yang minimal berbadan hukum dan memiliki website. Setelah itu penulis menetik nama perusahaan pada system jika muncul *company already exist* yang artinya perusahaan tersebut sudah terdaftar dalam sistem maka penulis tidak dapat memasukan nama perusahaan tersebut. Jika sudah terdaftar penulis harus mencari lagi nama perusahaan baru , jika sudah menemukan dan belum terdaftar maka penulis dapat memasukan nama perusahaan tersebut kemudian penulis harus melengkapi semua kolom yang tersedia yaitu nama perusahaan , website perusahaan, jenis perusahaan , logo perusahaan , company profile perusahaan secara singkat , alamat perusahaan , nomor telepon perusahaan, dan jenis category yang dijual oleh perusahaan. Setelah dilakukan

pengecekan setiap kolom tersebut maka penulis menekan tanda submit yang artinya penulis bertanggung jawab atas kevalidan data perusahaan tersebut seperti berikut ini.

The screenshot shows the 'Company Profile' form in the Papabli Admin dashboard. The form is divided into several sections:

- Company Type\***: A dropdown menu with the option 'Choose Company Type ...'.
- Company Name\***: A text input field labeled 'Company Name'.
- Establish**: A text input field labeled 'Establish'.
- Company Logo**: A file upload field labeled 'Choose File' with the note '(No file chosen)'. Below it is a 'No file chosen' link.
- Company Country\***: A dropdown menu with 'Indonesia' selected.
- Province\***: A dropdown menu with 'Jawa Barat' selected.
- City\***: A dropdown menu with 'Kabupaten Bandung' selected.
- Postal Code**: A text input field labeled 'Postal Code'.
- Phone Number**: A text input field labeled 'Phone Number'.
- Website**: A text input field labeled 'Company Website'.
- NPWP**: A text input field labeled 'NPWP'.
- Company Profile**: A large text area labeled 'Company Profile'.
- Company Address\***: A text input field labeled 'Company Address'.
- Keyword\***: A text input field labeled 'Keyword'.
- Company Sell Type\***: A dropdown menu.

Below the form, there are two tables for adding data:

Category	Sub Category 1	Sub Category 2	Sub Category 3	
				<input type="button" value="Add"/>

Business Email	PIC Name	Phone Number	Position	
				<input type="button" value="Add"/>

At the bottom, there is a checkbox with the text 'Please check this checkbox if you sure this record has right company name:' and a green 'Submit' button.

**gambar 3. 2 input company profile perusahaan**

Sumber : system backend papabli.com

selama 2 minggu penulis di divisi market data analysis , penulis berhasil mengumpulkan 720 perusahaan yang menjadi partner dari website Papabli Bisnis Semesta.

The screenshot shows a web application interface for 'Papabli Admin'. The main content area displays a 'Company Data' table with 10 entries. The table has the following columns: No, Company Type, Company Name, Phone Number, Province, Created at, Created by, and Action. The data is as follows:

No	Company Type	Company Name	Phone Number	Province	Created at	Created by	Action
1	PT	berdikari tunggal perhiasa	(0251) 8396282 0819-1000-0141	Jawa Barat	2021-08-09 17:23:02	Vallerie Liviana	[edit] [delete]
2	PT	kino indonesia tbbi	85-21 80821200	Banten	2021-08-11 10:22:34	Vallerie Liviana	[edit] [delete]
3	PT	pt aneka siap teduh	02189237890	DKI Jakarta	2021-08-09 12:38:34	Vallerie Liviana	[edit] [delete]
4	CV	seni bumi sialit	828 977 8105	DKI Jakarta	2021-08-09 12:50:08	Vallerie Liviana	[edit] [delete]
5	PT	edhi prima mibestama	85-21-2252-6454	DKI Jakarta	2021-08-09 13:11:30	Vallerie Liviana	[edit] [delete]
6	PT	unlco hex indonesia	(021) 8928708	DKI Jakarta	2021-08-09 13:20:39	Vallerie Liviana	[edit] [delete]
7	PT	veterco indonesia	+6221 4585 1481	DKI Jakarta	2021-08-09 13:28:15	Vallerie Liviana	[edit] [delete]
8	PT	widyia mitra persada	+62 21 7028008	DKI Jakarta	2021-08-09 13:44:42	Vallerie Liviana	[edit] [delete]
9	PT	gratama bumi indonesia	+6221 - 22022123	DKI Jakarta	2021-08-09 13:51:40	Vallerie Liviana	[edit] [delete]
10	PT	prima semesta esia	0888001011	DKI Jakarta	2021-08-09 14:08:28	Vallerie Liviana	[edit] [delete]

Showing 1 to 10 of 720 entries (filtered from 27,109 total entries)

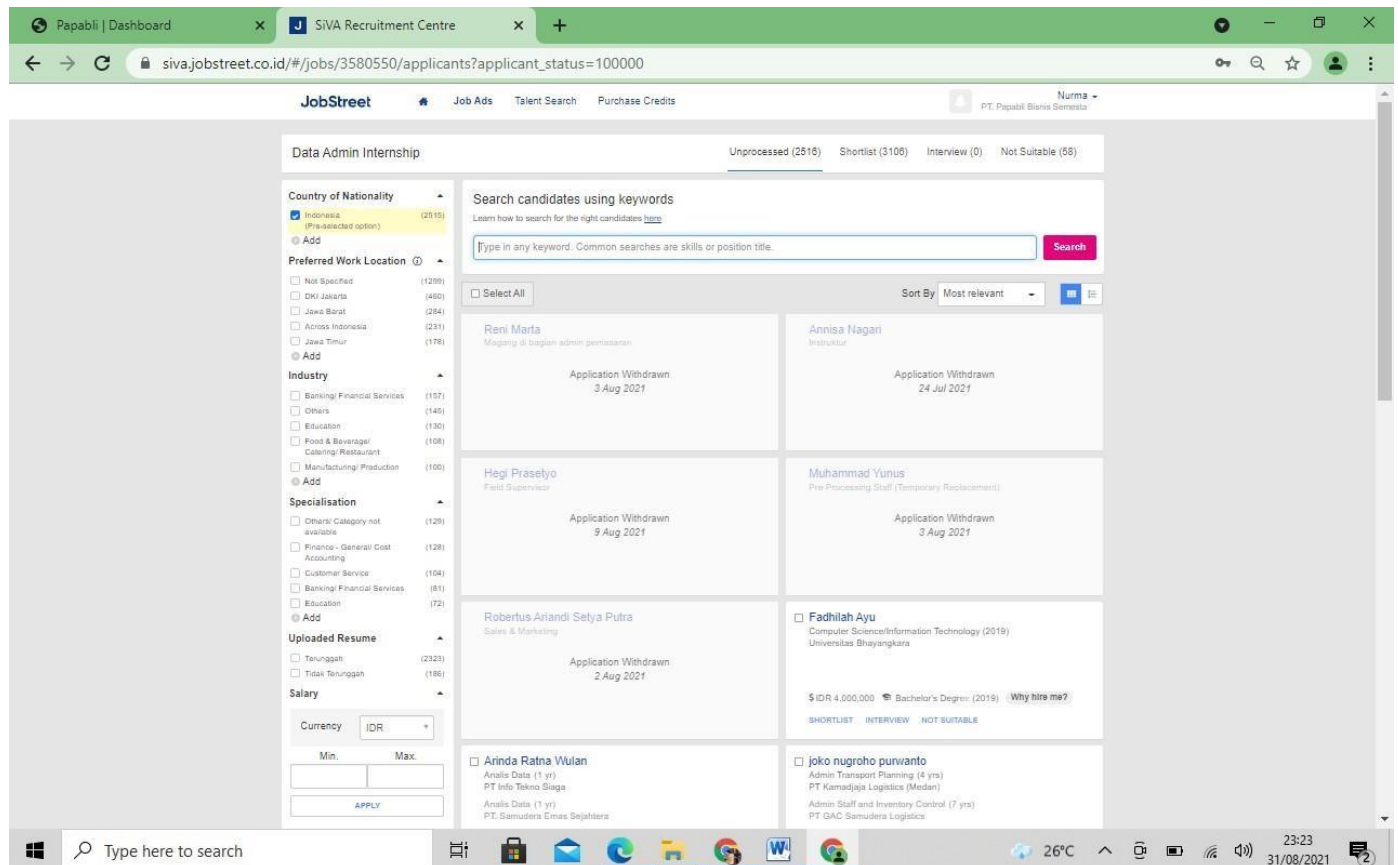
**gambar 3.3 input company profile perusahaan**

Sumber : system backend papabli.com

## 2. Shortlist CV pada ziva ( jobstreet)

Setelah 2 minggu penulis berada di dalam divisi market data analysis kemudian selanjutnya penulis berada di dalam divisi Human Resource Department. Di dalam divisi ini penulis membantu tim rekuter untuk menyalin nama kandidat beserta nomor telepon ,email ,dan riwayat pendidikan terakhir atau riwayat kerja terakhir. 1 minggu pertama penulis ditargetkan

untuk meng shortlisted sebanyak 150 kandidat , kemudian 1 minggu selanjutkan kandidat ditingkatkan targetnya menjadi 200 data kandidat.



**gambar 3. 4 data cv pada siva job street**

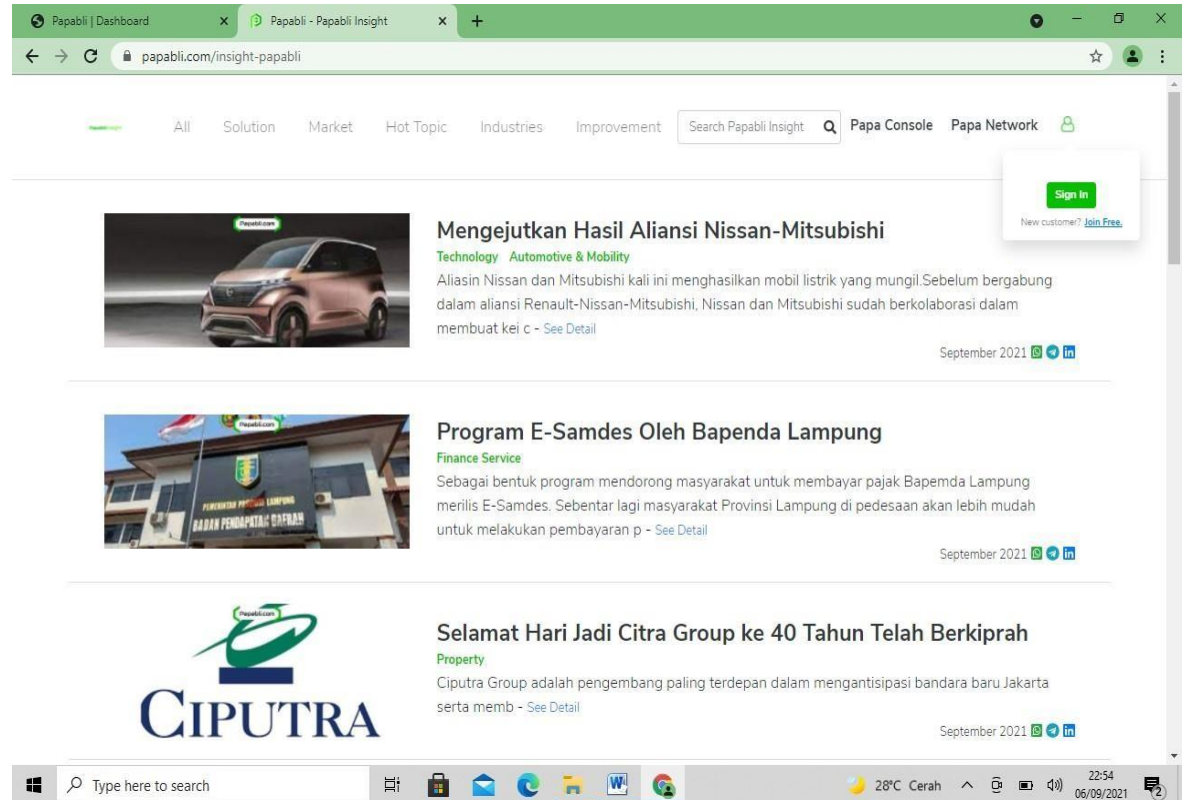
Sumber : siva job street akun Papabli Bisnis Semesta

### 3. Memposting berita tentang berita terkini

2 minggu setelahnya penulis di rotasi ke dalam departemen MT. Di dalam departemen ini penulis melakukan postingan postingan berita terkini ke dalam back end system Papabli Bisnis Semesta. Hal pertama penulis akan mencari judul berita yang sesuai dengan bisnis yang berkaitan dengan papabli Bisnis Semesta. Kemudian penulis memparafrasekan berita tersebut dengan bahasa penulis , dan memasukan gambar yang



terdapat logo papabli. Setiap harinya penulis ditargetkan untuk membuat sebanyak 15 berita. Berikut merupakan postingan penulis :



gambar 3. 5 postingan berita Pada website Papabli Bisnis Semesta

Sumber : (papabli bisnis semesta, 2020)

berita yang dibuat oleh penulis sesuai dengan arahan atasan penulis dengan beberapa ketentuan yang harus dilaksanakan. Papabli insight merupakan bagian dari usaha Papabli Bisnis Semesta untuk memberikan informasi terkini setiap harinya kepada user yang membacanya.

#### 4. Melakukan quality assurance dan RFQ pada system front end

Pada week ke 7 dan 8 penulis dirotasi ke pekerjaan yang lain yaitu melakukan quality assurance pada system front end system papabli. Dalam melakukan quality assurance pada system, penulis menempatkan diri sebagai pengguna website. Dalam sehari penulis menginput 7 perusahaan yaitu sebagai pengguna website. Pertama penulis membuat data diri sebagai staff procurement di dalam sebuah perusahaan lengkap dengan foto, alamat email, alamat rumah , posisi , dan nomor telepon. Kemudian penulis juga membuat nama perusahaan yang belum terdaftar dalam ahu untuk menjadi replika perusahaan. Setelah nama kemudian penulis juga membuat semua informasi yang diperlukan di dalam website Papabli Bisnis Semesta yaitu alamat email, alamat perusahaan , nomor telepon, NPWP , KBLI, logo perusahaan dan company profile perusahaan. Setelah itu penulis juga membuat dokumen legalitas yang diperlukan yaitu akta perusahaan , nib perusahaan , siup perusahaan dan sk perusahaan.

1	DATE	COMPANY CODE	NAMA	NAMA PERUSAHAAN	ALAMAT	INDUSTRI	JABATAN	EMAIL
2			francis star	PT Metalindo Sukses Jaya	Jl. Raya, RT.2/RW.3, Meruya Sel., Kec. Kembangan, Jakarta, Daerah Khusus Ibukota Jakarta 11650	building materials	Procurement	francis.star@MetalindosuksesJayaa.com
3	20/09/2021	2001	sri putri				Sales	sri.putri@MetalindosuksesJayaa.com
4			Dimas Hermawan				Finance	dimas.hermawan@MetalindosuksesJayaa.com
5			ficela fera	PT jaya bersama impian	Jl. Gn. Sahari No.32, RT.12/RW.4, Gn. Sahari Utara, Kecamatan Sawah Besar, Kota Jakarta Pusat, Daerah Khusus Ibukota Jakarta 10720	Construction	Procurement	ficela.fera@jayabersamaimpiann.com
6	20/09/2021	2002	rafa hartono				Sales	rafa.hartono@jayabersamaimpiann.com
7			monic gail				Finance	monic.gail@jayabersamaimpiann.com
8			ferio wijaya	PT MEDIKA ABADI BERSAMA	Jl. Karang Anyar, Karang Anyar, Kecamatan Sawah Besar, Kota Jakarta Pusat, Daerah Khusus Ibukota Jakarta 10740	medical	Procurement	feri.wijaya@medikaabadiBERSAMAA.com
9	20/09/2021	2003	rafa hartono				Sales	rafa.hartono@medikaabadiBERSAMAA.com
10			kevin toni				Finance	kevin.toni@medikaabadiBERSAMAAA.com
11			bastian norma	PT minyak semesta	Pademangan Tim., Kec. Pademangan, Kota Jkt Utara, Daerah Khusus Ibukota Jakarta 14410		Procurement	bastiannorma@minyaksemestaa.com
12	20/09/2021	2004	faisal ahmad				Sales	faisal.ahmad@minyaksemestaa.com
13			bunga valencia				Finance	bunga.valencia@minyaksemestaa.com
14			vieri tanu	PT abadi mitra hanger	15, Jl. Keamanan No.5, RT.5/RW.6, Keagungan, Kec. Taman Sari, Kota Jakarta Barat, Daerah Khusus Ibukota Jakarta 11320		Procurement	vieri.tanu@abadiMITRAHANGER.com
15	20/09/2021	2005	meqa anisa				Sales	meqa.anisa@abadiMITRAHANGER.com
16			merisa cela				Finance	merisa.cela@abadiMITRAHANGER.com
17			clarisa bela	PT surya kencana fashion	Jl. Luar Batang V No.10, RT.6/RW.3, Penjaringan, Kec. Penjaringan, Kota Jkt Utara, Daerah Khusus Ibukota Jakarta 14440		Procurement	clarisa@suryakencanafashion.com
18	20/09/2021	2006	aldo firnando				Sales	aldo.firnando@suryakencanafashion.com
19			josep evan				Finance	josep.evan@suryakencanafashion.com
20			vanesa rima	PT rubber indah sejahtera	Wijaya Grand Centre, Blok H, Jl. Darmawangsa Raya No.43, RT.6/RW.1, Pulo, Daerah Khusus Ibukota Jakarta 12160		Procurement	vanesa@rubberindahsejahteraa.com
21	20/09/2021	2007	jason haris				Sales	jason@rubberindahsejahteraa.com
22			sean sanjaya				Finance	sean.sanjaya@rubberindahsejahteraa.com

**gambar 3. 6 input company perusahaan pada front end system Papabli Bisnis Semesta**

Sumber : data excel penulis

Setelah penulis membuat perusahaan beserta dokumen lengkapnya kemudian perharinya penulis membuat RFQ pada setiap perusahaan di website Papabli Bisnis Semesta. Berikut merupakan rekapan RFQ yang telah penulis buat.

QUALITY ASSURANCE 30-09-2021 - Microsoft Excel

	C	D	E	F	G
	NAMA PERUSAHAAN	EMAIL	RFQ	JENIS BARANG/JASA	DESCRIPTION
1	PT PULPENAS SURYA MEDIKA	bobby.malik@pulpenasurymedika.com			
2			Product	Insulin Syringe	kami ingin membeli Sterile Insulin Syringe Best Selling Medical Products Disposable Insulin Syring with Fixed Needle , Ethylene Oxide Sterilization , dan 1PCS/B blister Bag
3	PT STABLO ABADI SENANTIASA	khairul.mbayang@stabloabadisenantiasaa.com			
4			Product	Microbial Organic Soil Conditioner Fertilizer	perusahaan mencari Microbial Organic Soil Conditioner Fertilizer untuk tanah pertanian , dengan ketentuan tanah tsb bisa untuk Vegetables, Flowers, Fruit, Crops. Kemudian Solid dan 100% Organic
5	PT HANDUKA KENCANA MERDEKA	darna.setianingsih@handukakencanamerdeka.com			
6			Product	Automatic CNC Digital Oscillating Knife Fabric /Textile/ Cloth	kami membutuhkan mesin pemotong kain dengan spesifikasi Knife Type: Oscillating Knife , the cutting speed can reach max. 1500m/s ( per material ) , Beautiful appearance, no yellow edge & rough selvedge after cut and LCD touch screem
7	PT BANTALINA MERDEKA MAKMUR	giovani.teresa@bantalinamerdekamakmur.com			
8			Product	Automatic Bakery Loaf Bread Food Making Baking Machine	perusahaan memerlukan mesin pembuatan roti tawar dengan spesifikasi Power Source: Electric With Timing Device , dapat mengadon adonan sebanyak 130 kg , kecepatan bowl mixing 17.8 de power 13.5kw
9	PT MULIA SORAYA	nathasiaance@muliasorayaa.com			
10			Product	Hydraulic Mini Excavator Digger/Digging Machine	kami ingin membeli digging machine untuk keperluan menggali di aktivitas perusahaan dengan kualifikasi sebagai berikut Total Weight 760 kg , Engine Koop192F , Rated Power 7.6KW Gradeability 35° and Overall Width 860 mm
11					
12					
13					
14					
15					
16					

USER RFQ 20-09-2021

Ready

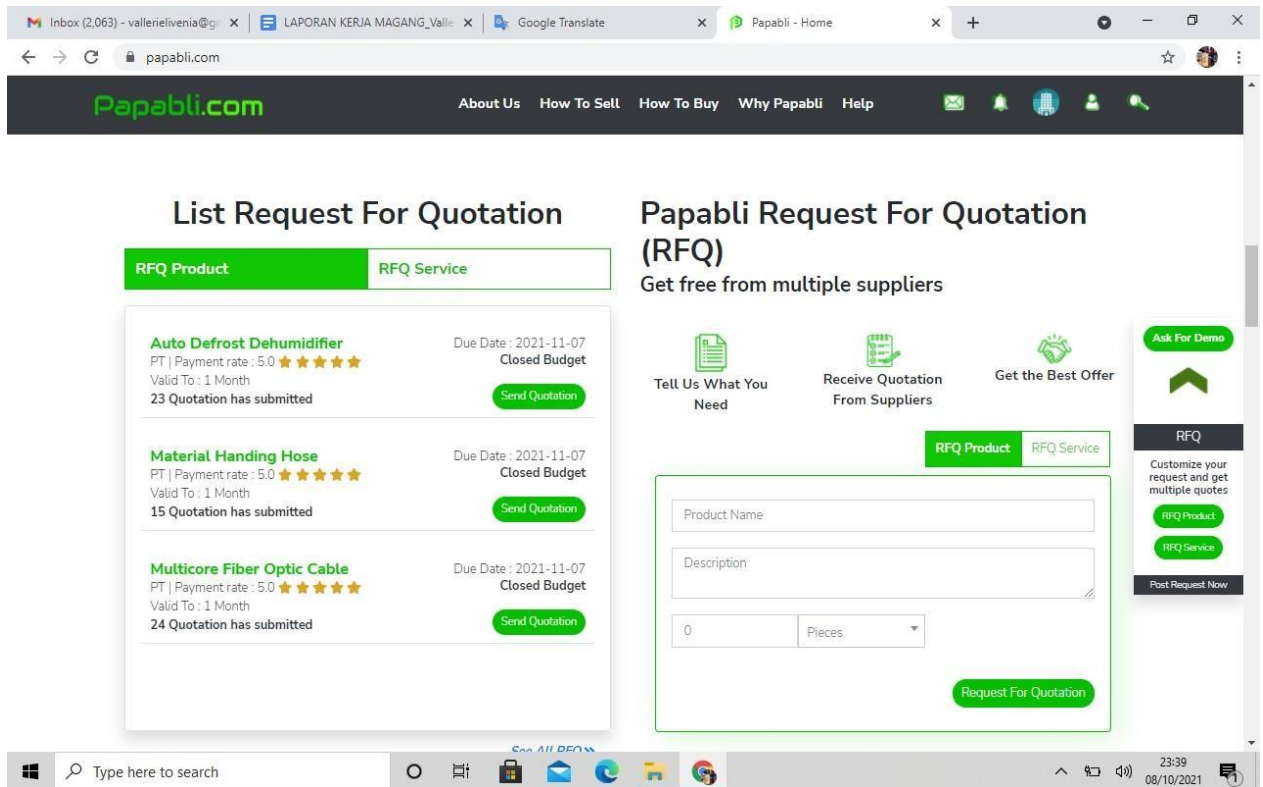
Type here to search

22:34 30/09/2021

gambar 3. 7 input RFQ company perusahaan pada front end system Papabli Bisnis Semesta

Sumber : data excel penulis

Setiap harinya penulis membuat 3 perusahaan baru dan penulis membuat 5 RFQ yang akan diposting ke dalam website Papabli Bisnis Semesta. Hal ini dilakukan untuk mencari kesulitan apa yang dilakukan oleh pengguna website papabli.



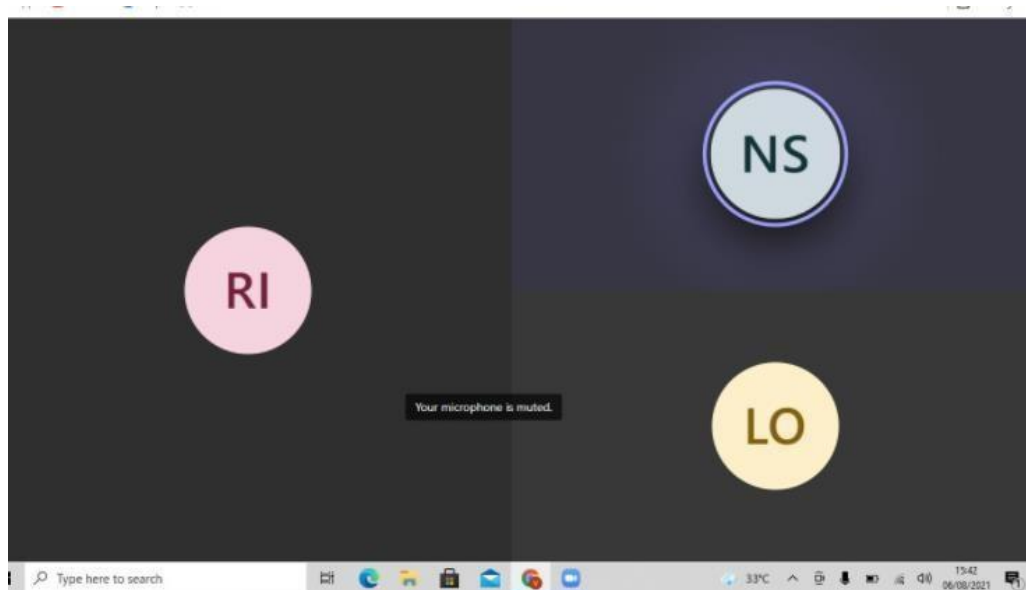
gambar 3. 8 postingan RFQ Pada website Papabli Bisnis Semesta

Sumber : (papabli bisnis semesta, 2020)

permintaan barang atau service yang dibuat penulis setiap harinya akan muncul pada website papabli pada bagian *list request for quotation* di website Papabli Bisnis Semesta. Tidak semua permintaan dari penulis diterima dan kemudian diposting pada website karena jumlah permintaan yang terlalu besar nominalnya atau permintaan tersebut tidak dapat dipenuhi di website Papabli Bisnis Semesta. Sehingga yang muncul pada website Papabli Bisnis Semesta merupakan permintaan yang telah di terima oleh kakak pembimbing penulis.

5. Melakukan meeting secara online dengan pihak perusahaan yang ingin menggunakan website Papabli Bisnis Semesta

Selama melakukan proses kerja magang penulis pernah 2 kali mengikuti kakak pembimbing penulis melakukan zoom meeting dengan calon pengguna website Papabli Bisnis Semesta. Rapat yang pertama dilakukan oleh Papabli Bisnis Semesta dengan *head of E-Procurement* dari perusahaan shell.

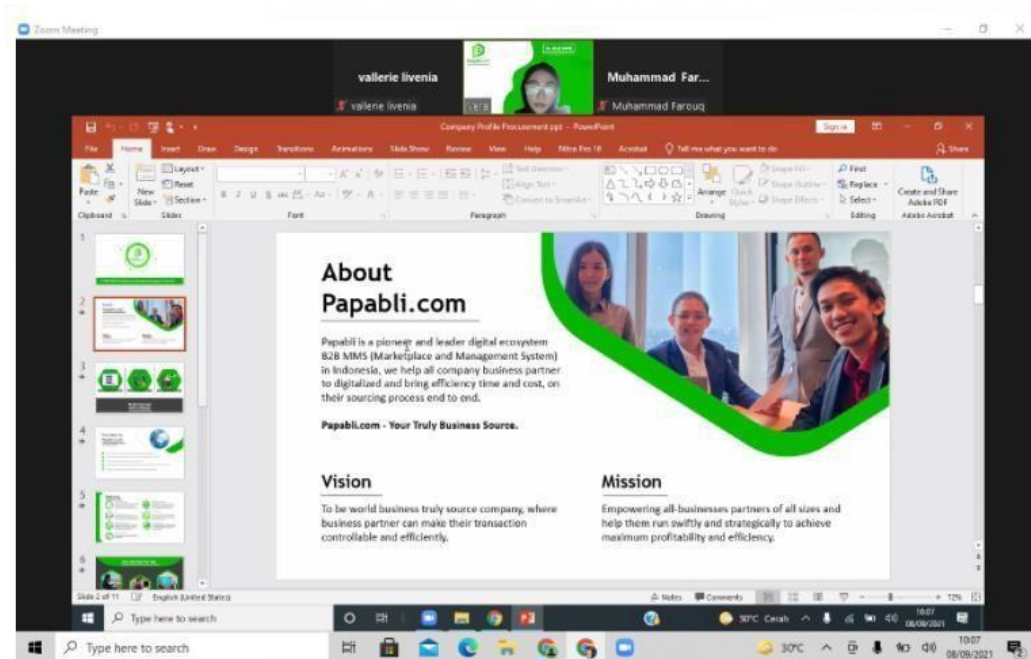


gambar 3. 9 rapat dengan pihak perusahaan shell

Sumber : dokumentasi penulis

Di dalam rapat tersebut pihak Papabli Bisnis Semesta menjelaskan secara terperinci mengenai perusahaan Papabli Bisnis Semesta. tahap pertama pihak Papabli Bisnis Semesta akan menanyakan kepada calon pengguna tentang kebutuhannya saat ini , kemudian pihak Papabli Bisnis Semesta memberikan solusi mengenai permasalahan tersebut. Solusi yang diberikan berkaitan dengan keuntungan menggunakan website Papabli Bisnis Semesta. Setelah pihak Papabli Bisnis Semesta menjabarkan dan

memberikan solusi kemudian pihak Papabli Bisnis Semesta akan bertanya apakah sudah jelas penjabarannya dan apakah ada pertanyaan yang hendak ditanyakan oleh calon pengguna website Papabli Bisnis Semesta.



gambar 3. 10 rapat dengan pihak perusahaan Atalian

Sumber : dokumentasi penulis

pada kesempatan kedua penulis diajak untuk melakukan rapat dengan pihak Atalian melalui aplikasi *zoom meeting*. Didalam rapat tersebut hal pertama ialah perkenalan diri lalu kakak pembimbing penulis akan melakukan proses presentasi mengenai Papabli Bisnis Semesta dan berusaha menyakinkan pihak Atalian untuk menggunakan website Papabli Bisnis Semesta sebagai website mereka untuk melakukan pengadaan barang. Didalam rapat tersebut banyak terjadi diskusi antara kedua belah pihak yaitu antara Papabli Bisnis Semesta dengan pihak Atalian.

### 3.4 Kendala yang ditemukan

Terdapat beberapa kendala yang ditemukan penulis pada saat melakukan kerja magang diperusahaan Papabli Bisnis Semesta sebagai berikut :

1. Yang pertama kendala yang ditemukan penulis adalah subcategory pada website Papabli BisnisSemesta yang kurang lengkap.
2. Yang kedua adalah website Papabli Bisnis Semesta bagian *console* yaitu bagian user untuk memasukan informasi perusahaan beserta surat surat lainnya yang lemot sehingga jika halamanbelum selesai *loading* maka akan kembali ke halaman awal.
3. ketiga pengetahuan penulis yang minim dalam dunia pekerjaan dan kurang teliti dalam mengerjakan tugas yang diberikan membuat penulis melakukan beberapa kesalahan dalam mengerjakan tugas yang diberikan yaitu penulis pernah menaruh foto yang terdapat watermark website lainnya pada front end system Papabli.

### **3.5 Solusi Atas Kendala Yang Ditemukan**

Solusi penulis saat kesulitan adalah sebagai berikut:

1. Penulis membuat excel yang berisikan masukan dari penulis mengenai kurangnya subcategory, kemudia penulis memberitahu kepada kakak pembimbing mengenai hal tersebut
2. Solusi untuk kendala kedua adalah penulis memberitahu kakak pembimbing untuk dilakukan pengecekan pada bagiann IT.
3. Solusi untuk kendala ketiga adalah penulis belajar dari kesalahan , berusaha menjadi lebih , dan bertanggung jawab atas kesalahan yang penulis lakukan dengan menyelesaikannya dengan bantuan divisi IT.