

**PENGARUH DAYA TARIK PESAN INSTAGRAM @CERITA  
ROTI BY KOPI KENANGAN TERHADAP MINAT BELI  
KONSUMEN**

Skripsi



**UMN**  
UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA

Diajukan guna Memenuhi Persyaratan Memperoleh Gelar Sarjana Ilmu Komunikasi (S.I.Kom)

**Widya Ismi Aulia**

00000017679

**FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI**

**PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI**

**UNIVERSITAS MULTIMEDIA NUSANTARA**

**TANGERANG**

**2022**

**PENGARUH DAYA TARIK PESAN INSTAGRAM @CERITA  
ROTI BY KOPI KENANGAN TERHADAP MINAT BELI**

**KONSUMEN**

Skripsi



Diajukan guna Memenuhi Persyaratan Memperoleh Gelar Sarjana Ilmu Komunikasi (S.I.Kom)



PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI  
UNIVERSITAS MULTIMEDIA NUSANTARA  
TANGERANG  
NUSA TARA 2022

## HALAMAN PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT

### HALAMAN PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT

Dengan ini saya,

Nama : Widya Ismi Aulia  
Nomor Induk Mahasiswa : 00000017679  
Program Studi : Ilmu Komunikasi

Skripsi dengan judul :

*PENGARUH DAYA TARIK PESAN INSTAGRAM @CERITA ROTI BY KOPI KENANGAN TERHADAP MINAT BELI KONSUMEN*

Merupakan hasil karya saya sendiri bukan plagiat dari karya ilmiah yang ditulis oleh orang lain, dan semua sumber baik yang dikutip maupun dirujuk telah saya nyatakan dengan benar serta dicantumkan di Daftar Pustaka.

Jika dikemudian hari terbukti ditemukan kecurangan/penyimpangan, baik dalam pelaksanaan skripsi maupun dalam penulisan laporan skripsi, saya bersedia menerima konsekuensi dinyatakan TIDAK LULUS untuk tugas akhir yang telah saya tempuh.

Tangerang, 08 Mei 2022



Widya Ismi Aulia

CS Dipindai dengan CamScanner

UMIN  
UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA

## HALAMAN PENGESAHAN

Skripsi dengan judul

*Pengaruh Daya Tarik Pesan Instagram @Cerita Roti*

*By Kopi Kenangan Terhadap Minat Beli Konsumen*

Oleh

Nama : Widya Ismi Aulia

NIM : 00000017679

Program Studi : Ilmu Komunikasi

Fakultas : Ilmu Komunikasi

Telah diujikan pada hari kamis, 23 Juni 2022

Pukul 09.30 s.d 10.30 dan dinyatakan

LULUS

Dengan susunan penguji sebagai berikut

Ketua Sidang

Dr. Bherta Sri Eko Murtiningsih, M.Si

NIDN 301036603

Penguji

Dr. Indiwan Seto Wahjuwibowo, M.Si

NIDN 0308036601

Cendera Rizky Anugrah Bangun, S.Sos., M.Si

NIDN 0304078404

Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi

Inco Harry Perdana, S.I.Kom., M.Si

NIDN 0308117706

## **HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS**

Sebagai civitas academic Universitas Multimedia Nusantara, saya yang bertanda tangan di bawah ini :

Nama : Widya Ismi Aulia

NIM : 00000017679

Program Studi : Ilmu Komunikasi

Fakultas : Ilmu Komunikasi

Jenis Karya : Tesis/Skripsi/Tugas Akhir

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Multimedia Nusantara Hak Bebas Loyalti Nonekslusif (*Non-exclusive Royalty-Free Right*) atas karya ilmiah saya yang berjudul.

### **PENGARUH DAYA TARIK PESAN INSTAGRAM@CERITA ROTI BY KOPI KENANGAN TERHADAP MINAT BELI KONSUMEN**

Beserta perengkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalty nonekslusif ini, Universitas Multimedia Nusantara berhak menyimpan, mengalihmediakan/mengalihformatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*), merawat, dan mempublikasikan tugas akhir saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik Hak Cipta.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya

Tangerang, 13 Juni 2022

Yang menyatakan,

(Widya Ismi Aulia)

## KATA PENGANTAR

Puji syukur penulis panjatkan kepada Allah SWT karena kelancaran penulis untuk menulis skripsi yang berjudul “Pengaruh Daya Tarik Pesan Instagram @ceritaroti.id by Kopi Kenangan terhadap minat beli konsumen” dapat selesai dengan tepat waktu. Penulisan skripsi ini untuk memenuhi salah satu syarat mencapai gelar Sarjana Ilmu Komunikasi ( S.I.Kom ) Jurusan Ilmu Komunikasi Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Multimedia Nusantara. Saya menyadari bahwa tanpa adanya bantuan dan dukungan dari berbagai pihak, akan sangat sulit bagi saya untuk menyelesaikan penulisan skripsi ini. Oleh karena itu saya ingin menyampaikan rasa terima kasih yang sebesar – besarnya kepada :

1. Dr. Ninok Leksono, selaku Rektor Universitas Multimedia Nusantara.
2. Ir. Andrey Andoko, M.Sc., selaku Dekan Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Multimedia Nusantara.
3. Inco Hary Perdana, S.I.Kom., M.Si, selaku Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi Universitas Multimedia Nusantara.
4. Cendera Rizky Anugrah Bangun, S.Sos., M.Si, selaku dosen pembimbing yang telah melungkuk waktu untuk memberikan bimbingan dan motivasi dari awal penyusunan skripsi sampai akhir.
5. Seluruh dosen Ilmu Komunikasi Universitas Multimedia Nusantara yang telah memberikan banyak materi dan pelajaran berharga hingga saya bisa sampai ada dititik ini.
6. Keluarga inti saya yang telah memberikan dukungan, baik secara material maupun moral hingga skripsi ini terselesaikan.
7. Thoyib Abdurrahman, selaku pasangan saya yang telah memberikan banyak dukungan, motivasi, hiburan, bantuan, dan menjadi tempat untuk berkeluh kesah sehingga skripsi ini dapat terselesaikan.

8. Nadia Kurniati, selaku teman saya sudah memberikan masukan dalam proses penggerjaan skripsi.
9. Widya, selaku diri saya sendiri yang telah memilih untuk berjuang dan tidak mudah menyerah di tengah masalah yang sedang dihadapi.
10. Allah SWT, yang sudah mendengarkan keluh kesah saya dan memberikan saya kekuatan untuk bisa menyelesaikan skripsi ini.
11. Semua pihak yang telah membantu dan memberikan dukungan dalam penyusunan skripsi.

Saya menyadari bahwa skripsi saya masih banyak kekurangan. Oleh karena itu, saya menerima kritik dan saran agar mampu memperbaikinya dikemudian hari. Besar harapan saya agar skripsi ini dapat berguna, bermanfaat, serta menginspirasi untuk para pembaca.

Tangerang, 06 Mei 2022



Widya Ismi Aulia

UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA

# **PENGARUH DAYA TARIK PESAN INSTAGRAM @CERITA ROTI BY KOPI KENANGAN TERHADAP MINAT BELI KONSUMEN**

## **ABSTRAK**

*coffee shop* mengembangkan inovasinya dari segi makanan, minuman, tempat yang bagus untuk membuat konten, dan penjualannya agar *coffee shop* tetap berkembang dengan mengikuti tren. Khususnya kopi kenangan berkomitmen untuk terus berinovasi dengan merambat ke bisnis kuliner (cemilan) salah satunya adalah cerita roti, cerita roti menggunakan media sosial Instagram untuk menyampaikan pesan promosi, *give away*, *mini games*, *live series* dan kegiatan lainnya agar menarik minat beli konsumen. Penelitian ini menggunakan teori *Elaboration Likelihood Model*, daya tarik pesan, dan minat beli. Penelitian ini menggunakan teknik *purposive sampling* dengan melakukan penyebaran kuesioner sebanyak 400 responden. Hasil penelitian ini besarnya pengaruh daya tarik pesan pada akun Instagram @cerita roti by kopi kenangan terhadap minat beli konsumen sebesar 8,7% sedangkan sisanya sebesar 91,2% yg dipengaruhi oleh faktor lain diluar dari penelitian ini.

**Kata Kunci:** Daya Tarik Pesan, Instagram, Minat Beli.



**THE EFFECT OF ATTRACTION OF INSTAGRAM MESSAGES  
@CERITA ROTI BY KOPI KENANGAN ON CONSUMER  
BUYING INTEREST**

**ABSTRACT**

*coffee shop develops innovations in terms of food, drinks, a good place to create content, and sales so that the coffee shop continues to grow by following trends. In particular, Kopi Memories is committed to continuing to innovate by spreading to the culinary (snacks) business, one of which is bread stories, bread stories using Instagram social media to convey promotional messages, give aways, mini games, live series and other activities to attract consumer buying interest. This study uses the theory of Elaboration Likelihood Model, message attractiveness, and buying interest. This study used a purposive sampling technique by distributing questionnaires to as many as 400 respondents. The results of this study are the magnitude of the influence of the attractiveness of messages on the Instagram account @ Stories Roti by Kopi Memories on consumer buying interest by 8.7% while the remaining 91.2% which is influenced by other factors outside of this study.*

**Keywords:** *Message Attractiveness, Instagram, Buying Interest.*



## DAFTAR ISI

<b>COVER .....</b>	<b>i</b>
<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	<b>ii</b>
<b>HALAMAN PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT .....</b>	<b>iii</b>
<b>HALAMAN PENGESAHAN.....</b>	<b>iv</b>
<b>HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH .....</b>	<b>v</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>vi</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>viii</b>
<b>ABSTRACT .....</b>	<b>ix</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>x</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>xiii</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>xv</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	<b>xv</b>
<b>BAB I.....</b>	<b>1</b>
<b>PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
<b>1.1    Latar Belakang .....</b>	<b>1</b>
<b>1.2    Rumusan Masalah .....</b>	<b>10</b>
<b>1.3    Pertanyaan Penelitian .....</b>	<b>11</b>
<b>1.4    Tujuan Penelitian .....</b>	<b>11</b>
<b>1.5    Kegunaan Penelitian .....</b>	<b>11</b>
<b>1.5.1    Kegunaan Akademis.....</b>	<b>11</b>
<b>1.5.2    Kegunaan Praktis .....</b>	<b>11</b>
<b>BAB II .....</b>	<b>12</b>
<b>KERANGKA PEMIKIRAN .....</b>	<b>12</b>
<b>2.1    Penelitian Terdahulu.....</b>	<b>12</b>

<b>2.2 Teori dan Konsep .....</b>	<b>16</b>
<b>2.2.1 <i>Elaboration likelihood Model</i>.....</b>	<b>16</b>
<b>2.2.2 Daya Tarik Pesan.....</b>	<b>18</b>
<b>2.2.3 Sosial Media Marketing .....</b>	<b>19</b>
<b>2.2.4 Minat Beli .....</b>	<b>21</b>
<b>2.3 Hipotesis .....</b>	<b>22</b>
<b>2.4 Alur Penelitian.....</b>	<b>23</b>
<b>BAB III.....</b>	<b>24</b>
<b>METODOLOGI PENELITIAN .....</b>	<b>24</b>
<b>3.1 Jenis dan Sifat Penelitian.....</b>	<b>24</b>
<b>3.2 Metode Penelitian .....</b>	<b>24</b>
<b>3.3 Populasi dan Sampel .....</b>	<b>25</b>
<b>3.3.1 Populasi.....</b>	<b>25</b>
<b>3.3.2 Sampel.....</b>	<b>25</b>
<b>3.3 Teknik Pengumpulan Data .....</b>	<b>32</b>
<b>3.3.1 Data Primer.....</b>	<b>32</b>
<b>3.3.2 Data Sekunder.....</b>	<b>32</b>
<b>3.4 Teknik Pengukuran Data.....</b>	<b>33</b>
<b>3.4.1 Uji Validitas.....</b>	<b>33</b>
<b>3.4.2 Uji Reliabilitas.....</b>	<b>35</b>
<b>3.5 Teknik Analisis Data .....</b>	<b>36</b>
<b>3.5.1 Uji Normalitas.....</b>	<b>36</b>
<b>3.5.2 Uji Korelasi.....</b>	<b>36</b>
<b>3.5.3 Uji Regresi Linear Sederhana .....</b>	<b>37</b>
<b>BAB IV .....</b>	<b>38</b>

<b>HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>38</b>
<b>4.1    Gambaran Umum Objek Penelitian.....</b>	<b>38</b>
<b>4.2    Hasil Penelitian .....</b>	<b>42</b>
<b>4.2.1  Uji Normalitas.....</b>	<b>42</b>
<b>4.2.2  Karakteristik Responden .....</b>	<b>44</b>
<b>4.2.3  Uji Deskriptif.....</b>	<b>46</b>
<b>4.2.4  Uji Regresi Linear Sederhana .....</b>	<b>53</b>
<b>4.2.5  Pembahasan.....</b>	<b>55</b>
<b>BAB V.....</b>	<b>57</b>
<b>SIMPULAN DAN SARAN .....</b>	<b>57</b>
<b>5.1    Simpulan.....</b>	<b>57</b>
<b>5.2    Saran.....</b>	<b>57</b>
<b>5.2.1  Saran Akademis .....</b>	<b>57</b>
<b>5.2.2  Saran Praktis.....</b>	<b>57</b>
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>59</b>
<b>LAMPIRAN.....</b>	<b>64</b>

UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA

## DAFTAR TABEL

Tabel 1.1 Perbandingan Media Sosial Instagram.....	4
Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu .....	15
Tabel 2.2 Tujuan dan Strategi Pembentuk Respon .....	18
Tabel 3.1 Oprasionalisasi Variabel .....	28
Tabel 3.2 Skala Likert.....	32
Tabel 3.3 Tabel Nilai Pre Test Uji Validitas Variabel X .....	34
Tabel 3.4 PreTest Uji Validitas Variabel Y .....	34
Tabel 3.5 <i>Pre Test</i> Uji Reliabilitas Variabel X .....	35
Tabel 3.6 Pre Test Uji Reliabilitas Variabel Y .....	36
Tabel 3.7 Koefisien Korelasi.....	37
Tabel 4.1 Hasil Uji Kolmogrov Smirnov Test.....	43
Tabel 4.2 Uji Histogram & Probability Plot .....	44
Tabel 4.3 Data Responden Berdasakan Umur .....	45
Tabel 4.4 Data Responden Berdasakan Jenis Kelamin.....	45
Tabel 4.5 Data Responden Berdasakan Alamat .....	45
Tabel 4.6 Statistik Dimensi Incentive .....	46
Tabel 4.7 Statistik Dimensi Reminder .....	48
Tabel 4.8 Statistik Dimensi Interactive .....	49
Tabel 4.9 Statistik Dimensi Eksploratif .....	51
Tabel 4.10 Statistik Dimensi Preferensial .....	51
Tabel 4.11 Statistik Dimensi Referensial.....	52
Tabel 4.12 Statistik Dimensi Transaksional.....	53
Tabel 4.13 Data Statistik INOVA .....	54
Tabel 4.14 Data Statistik Koefisien .....	54

Tabel 4.15 Koefisien Determinasi..... 55



**UMN**

UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA

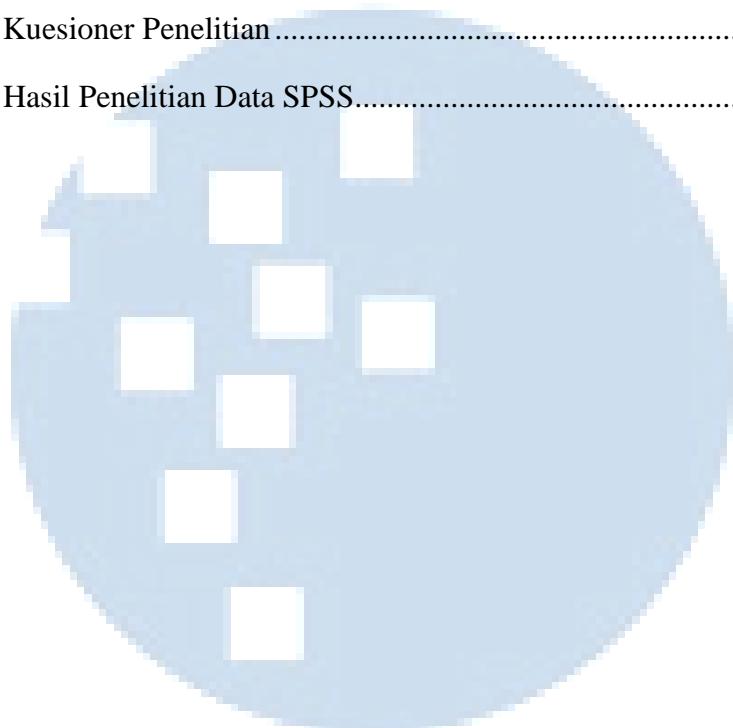
## DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Pengguna Instagram di Indonesia .....	6
Gambar 1.2 Media Sosial Instagram @cerita roti.....	7
Gambar 1.3 feeds Instagram @cerita roti .....	8
Gambar 1.4 story Instagram @cerita roti.....	9
Gambar 2.1 Elaboration Likelihood Model .....	17
Gambar 2.2 Alur Penelitian.....	23
Gambar 3.1 Rumus Taro Yamane.....	26
Gambar 4.1 Logo Cerita Roti.....	38
Gambar 4.2 konten promosi @cerita roti.....	39
Gambar 4.3 Konten Live IG Story @cerita roti .....	40
Gambar 4.4 Contoh Konten Stories Instagram @cerita roti .....	41
Gambar 4.5 IGTV Instagram @cerita roti .....	42



## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran A: Formulir Konsultasi dan Hasil Cek Turnitin .....	64
Lampiran B: Kuesioner Penelitian .....	67
Lampiran C: Hasil Penelitian Data SPSS.....	79



**UMN**  
UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA