

**STRATEGI CONTENT MARKETING DALAM MEMBANGUN
BRAND ENGAGEMENT AKUN INSTAGRAM
KAPANLAGI KOREA (@KAPANLAGIKOREA)**



UMN
UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA

SKRIPSI

Gabriel

00000028871

**PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI
FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI
UNIVERSITAS MULTIMEDIA NUSANTARA
TANGERANG
2022**

**STRATEGI CONTENT MARKETING DALAM MEMBANGUN
BRAND ENGAGEMENT AKUN INSTAGRAM
KAPANLAGI KOREA (@KAPANLAGIKOREA)**



Diajukan sebagai Salah Satu Syarat untuk Memperoleh
Garla Sarjana Ilmu Komunikasi (S.I.Kom)



HALAMAN PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT

Dengan ini saya,

Nama : Gabriel

Nomor Induk Mahasiswa 00000028871

Program studi : Ilmu Komunikasi

Skripsi dengan judul:

“Strategi *Content Marketing* dalam Membangun *Brand Engagement* Akun Instagram KapanLagi Korea (@Kapanlagikorea)”

merupakan hasil karya saya sendiri bukan plagiat dari karya ilmiah yang ditulis oleh orang lain, dan semua sumber, baik yang dikutip maupun dirujuk, telah saya nyatakan dengan benar serta dicantumkan di Daftar Pustaka.

Jika di kemudian hari terbukti ditemukan kecurangan/penyimpangan, baik dalam pelaksanaan skripsi maupun dalam penulisan laporan skripsi, saya bersedia menerima konsekuensi dinyatakan TIDAK LULUS untuk Tugas Akhir yang telah saya tempuh.

Tangerang, 14 Juni 2022



UMN

UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA

HALAMAN PENGESAHAN

Skripsi dengan judul

“Strategi *Content Marketing* dalam Membangun *Brand Engagement* Akun Instagram KapanLagi Korea (@Kapanlagikorea)”

Oleh
Nama : Gabriel
NIM : 00000028871
Program Studi : Ilmu Komunikasi
Fakultas : Ilmu Komunikasi

Telah diujikan pada hari Rabu, 22 Juni 2022

Pukul 08.00 s.d 09.00 dan dinyatakan

LULUS

Dengan susunan pengaji sebagai berikut.

Ketua Sidang

Pengaji

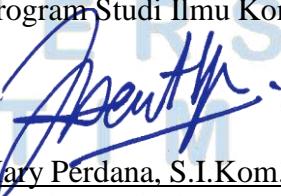

Nicky Stephani, S.Sos., M.Si.
NIDN: 0405099105


Dian Nuranindya, S.E., M.Si.
NIDN: 0314128502

Pembimbing


Riatun, S.Sos., M.I.Ikom.
NIDN: 0302077803

Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi


Inco Hary Perdana, S.I.Kom., M.Si.
NIDN: 0308117706

HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai civitas academica Universitas Multimedia Nusantara, saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Gabriel

NIM 00000028871

Program Studi : Ilmu Komunikasi

Fakultas : Ilmu Komunikasi

Jenis Karya : Skripsi

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Multimedia Nusantara Hak Bebas Royalti Nonekslusif (*Non-exclusive Royalty-Free Right*) atas karya ilmiah saya yang berjudul.

“Strategi *Content Marketing* dalam Membangun *Brand Engagement* Akun Instagram KapanLagi Korea (@Kapanlagikorea)”

Beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti Nonekslusif ini, Universitas Multimedia Nusantara berhak menyimpan, mengalihmediakan/mengalihformatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*), merawat, dan memublikasikan tugas akhir saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik Hak Cipta. Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Tangerang, 14 Juni 2022

Yang menyatakan,

UNIVERSITATI
MULTIMEDIA
NUSANTARA



Gabriel

KATA PENGANTAR

Puji syukur penulis panjatkan kepada Tuhan Yang Maha Esa, atas segala berkat, rahmat, dan kasih karunianya penulis diberikan kemampuan untuk menyelesaikan seluruh kegiatan perkuliahan dan menyelesaikan skripsi dengan judul “Strategi *Content Marketing* dalam Membangun *Brand Engagement* Akun Instagram KapanLagi Korea (@Kapanlagikorea)” dengan waktu yang sudah ditentukan. Skripsi ini dibuat sebagai syarat kelulusan jenjang Sarjana Ilmu Komunikasi. Skripsi ini diharapkan dapat memberikan wawasan bagi orang-orang yang membacanya.

Selama menjalani penelitian dan penulisan skripsi ini, penulis mendapatkan banyak dukungan, doa, motivasi, dan bimbingan dari berbagai pihak. Maka, pada kesempatan ini, saya ingin menyampaikan rasa terima kasih kepada:

Mengucapkan terima kasih

1. Dr. Ninok Leksono. M.A., selaku Rektor Universitas Multimedia Nusantara.
2. Ir. Andre Andoko, M.Sc., selaku Dekan Fakultas Universitas Multimedia Nusantara.
3. Inco Hary Perdana, S.I.Kom., selaku Ketua Program Studi Universitas Multimedia Nusantara.
4. Riatun, S.Sos., M.I.Kom., selaku Dosen Pembimbing yang telah memberikan bimbingan, arahan, dan motivasi atas terselesainya tugas akhir ini.
5. Dian Nuranindya, S.E., M.Si., selaku Penguji yang telah menguji dan memberikan masukan serta perbaikan dalam penyusunan skripsi ini.
6. Nicky Stephani, S.Sos., M.Si., selaku Ketua Sidang yang telah menguji dan memberikan masukan serta perbaikan dalam penyusunan skripsi ini.
7. Eko Setiawan selaku *Social Media Manager* dari KapanLagi yang telah meluangkan waktunya sebagai narasumber penelitian ini.

8. Adistie Eka Putri selaku *Social Media Senior Editor* dan Tim Komunitas dari KapanLagi Korea yang bersedia menjadi narasumber dan membantu saya untuk menyelesaikan penelitian ini.
9. Gogor Subiyanto selaku *Social Media Admin* dari KapanLagi Korea yang bersedia meluangkan waktunya dan memberikan banyak *insight*.
10. Kedua orang tua dan adik yang telah memberikan bantuan dukungan material dan moral, sehingga penulis dapat menyelesaikan tugas akhir ini.
11. Chrisvianny Yap, Flowensta, dan Stephanie yang telah memberikan dukungan dan menjadi teman seperjuangan dalam menyelesaikan tugas akhir ini.
12. Joeyshepine, Aviliani, Jey, Mabel, Vinka, dan Herda yang selalu memberikan semangat dan dukungan kepada penulis selama proses mengerjakan tugas akhir ini.
13. NCT dan NCT Dream yang telah menemani saya dan menjadi penghibur selama proses pengerjaan tugas akhir ini.

Akhir kata, mohon maaf apabila penulisan skripsi ini masih jauh dari kata sempurna. Oleh karena itu, apabila terdapat kritik maupun saran yang membangun terkait dengan penelitian ini akan di terima sebagai bentuk perbaikan. Semoga penelitian ini dapat memberikan manfaat bagi para pembacanya.

Tangerang, 14 Juni 2022



Gabriel

UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA

STRATEGI CONTENT MARKETING DALAM MEMBANGUN BRAND ENGAGEMENT AKUN INSTAGRAM KAPANLAGI KOREA (@KAPANLAGIKOREA)

Gabriel

ABSTRAK

Perkembangan teknologi mendorong percepatan arus komunikasi sehingga mendorong penyebaran budaya Korea secara global, termasuk Indonesia. KapanLagi Korea merupakan portal media *online* yang khusus memberikan informasi segala hal mengenai industri *entertainment* Korea. KapanLagi Korea menggunakan *content marketing* untuk menyebarkan kontennya di Instagram dan membangun *brand engagement*. Tujuan dari penelitian ini adalah untuk mengetahui bagaimana strategi *content marketing* yang digunakan KapanLagi Korea dalam membangun *brand engagement*nya. Jenis penelitian ini adalah kualitatif yang bersifat deskriptif dan menggunakan metode studi kasus. Data primer didapatkan melalui wawancara mendalam dengan tiga partisipan dari KapanLagi Korea. Teknik pengambilan data penelitian ini menggunakan *purposive sample*, dengan keabsahan data menggunakan validitas konstruk, serta teknik analisis data yang dilakukan dengan *pattern matching*. Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa KapanLagi Korea telah menerapkan 8 langkah *content marketing* oleh Kotler, Kartajaya, dan Setiawan. Selain itu, *content marketing* yang dijalankan KapanLagi Korea di Instagram lebih mengutamakan pembuatan konten untuk memancing *engagement* dengan menjangkau audiens yang lebih luas.

Kata kunci: Instagram, KapanLagi Korea, Keterlibatan Merek, Pemasaran Konten

UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA



CONTENT MARKETING STRATEGY IN BUILDING ENGAGEMENT INSTAGRAM ACCOUNT KAPANLAGI KOREA (@KAPANLAGIKOREA)

ABSTRACT

Technological developments encourage the acceleration of communication flows so as to encourage the spread of Korean culture globally, including Indonesia. KapanLagi Korea is an online media portal that specifically provides information on everything about the Korean entertainment industry. KapanLagi Korea uses content marketing to spread its content on Instagram and build brand engagement. The purpose of this study is to find out how the content marketing strategy used by KapanLagi Korea in building its brand engagement. This type of research is descriptive qualitative and uses a case study method. Primary data were obtained through in-depth interviews with three participants from KapanLagi Korea. The data collection technique in this study used a purposive sample, with the validity of the data using construct validity, and the data analysis technique was carried out with pattern matching. The results of this study indicate that KapanLagi Korea has implemented 8 steps of content marketing by Kotler, Kartajaya, and Setiawan. In addition, the content marketing that KapanLagi Korea runs on Instagram prioritizes content creation to provoke engagement by reaching a wider audience.

Keywords: Brand Engagement, Content Marketing, Instagram, KapanLagi Korea

UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA

DAFTAR ISI

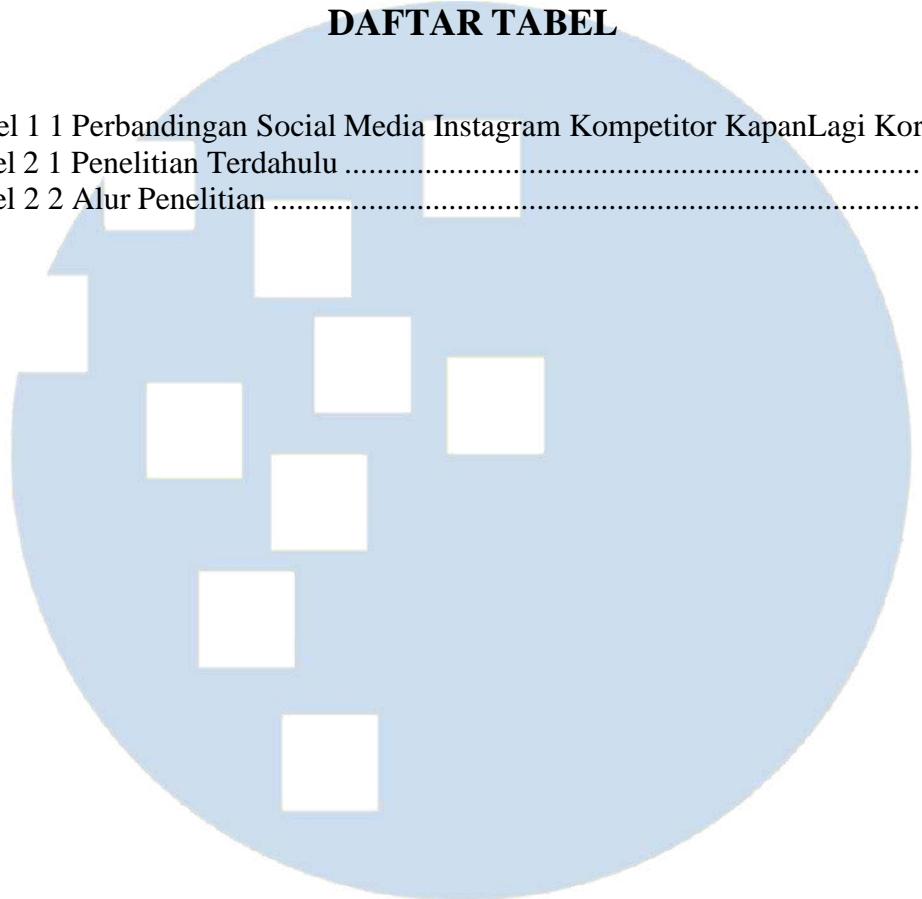
HALAMAN JUDUL.....	i
HALAMAN PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT.....	ii
HALAMAN PENGESAHAN.....	iii
HALAMAN PERSETUJUAN.....	iv
KATA PENGANTAR	v
ABSTRAK.....	vii
<i>ABSTRACT</i>	viii
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR TABEL.....	xii
DAFTAR GAMBAR.....	xiii
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang Penelitian.....	1
1.2 Rumusan Masalah	5
1.3 Pertanyaan Penelitian	6
1.4 Tujuan Penelitian.....	6
1.5 Kegunaan Penelitian.....	6
1.5.1 Kegunaan Akademis	6
1.5.2 Kegunaan Praktis	6
1.6 Keterbatasan Penelitian	7
BAB II KERANGKA TEORI/KERANGKA KONSEP.....	8
Penelitian Terdahulu	82.1
Teori atau Konsep yang digunakan	142.2
2.2.1 <i>Content Marketing</i>	14
2.2.1.1 Strategi <i>Content Marketing</i>	15
2.2.2 <i>Brand Engagement</i>	19
2.2.3 <i>Social Media</i>	20
2.2.4 Instagram	21
Alur Penelitian.....	242.3
BAB III METODOLOGI PENELITIAN.....	25
3.1 Paradigma Penelitian	25
3.2 Jenis dan Sifat Penelitian.....	26
3.3 Metode Penelitian	27

3.4	Partisipan	27
3.5	Teknik Pengumpulan Data	28
3.5.1	Data Primer	28
3.5.2	Data Sekunder	29
3.6	Keabsahan Data	29
3.7	Teknik Analisis Data	30
BAB IV		32
HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....		32
4.1	Objek & Subjek Penelitian	32
4.1.1	KapanLagi Korea	32
4.1.2	Instagram @Kapanlagikorea	33
4.1.3	Subjek Penelitian	39
4.2	Hasil Penelitian.....	40
4.2.1	Penerapan Langkah Strategi <i>Content Marketing</i> menurut Kotler, Kartajaya, & Setiawan.	41
4.2.1.1	Menetapkan Tujuan	41
4.2.1.2	Pemetaan Target Pasar	44
4.2.1.3	Perencanaan dan Penggagasan Konten	46
4.2.1.4	Penciptaan Konten	51
4.2.1.5	Distribusi Konten.....	56
4.2.1.6	Penguatan Konten	59
4.2.1.7	Evaluasi Konten	61
4.2.1.8	Perbaikan Konten.....	65
4.2.2	<i>Brand Engagement</i>	67
4.3	Pembahasan	70
4.3.1	Langkah Perencanaan <i>Content Marketing</i>	70
4.3.1.1	Menetapkan Tujuan	70
4.3.1.2	Menetapkan Target Pasar	71
4.3.1.3	Perencanaan dan Penggagasan Konten	72
4.3.1.4	Menciptakan Konten KapanLagi Korea	77
4.3.1.5	Distribusi Konten KapanLagi Korea.....	78
4.3.1.6	Penguatan Media.....	79
4.3.1.7	Evaluasi Konten KapanLagi Korea.....	80
4.3.1.8	Aspek yang Perlu Diperbaiki Oleh KapanLagi Korea.....	81
4.3.2	<i>Brand Engagement</i>	82

BAB V.....	84
SIMPULAN DAN SARAN	84
5.1 Simpulan.....	84
5.2 Saran	85
5.2.1 Saran Akademis	85
5.2.2 Saran Praktis	85
DAFTAR PUSTAKA	86
LAMPIRAN A.....	89
LAMPIRAN B	91
LAMPIRAN C	94
LAMPIRAN D	98
LAMPIRAN E	105

DAFTAR TABEL

Tabel 1 1 Perbandingan Social Media Instagram Kompetitor KapanLagi Korea ..	3
Tabel 2 1 Penelitian Terdahulu	11
Tabel 2 2 Alur Penelitian	24



DAFTAR GAMBAR

Gambar 1. 1 Social Media yang Paling Banyak Digunakan di Indonesia.....	2
Gambar 2. 1 Langkah Content Marketing	15
Gambar 4. 1Halaman Akun Instagram @Kapanlagikorea.....	33
Gambar 4. 2 Konten Instagram Feeds @Kapanlagikorea	34
Gambar 4. 3 Contoh Video Kompilasi Berita di Feeds Instagram @Kapanlagikorea.....	35
Gambar 4. 4 Contoh Video Interview di Feeds Instagram @Kapanlagikorea	36
Gambar 4. 5 Contoh Interactive Content Stories Instagram @Kapanlagikorea....	37
Gambar 4. 6 Contoh Call to Action Stories Instagram @Kapanlagikorea.....	38
Gambar 4. 7 Contoh IGTV di Instagram @Kapanlagikorea	39
Gambar 4. 8 Contoh Konten Fun Quiz	73
Gambar 4. 9 Contoh Konten Format Infografis	74
Gambar 4. 10 Contoh Konten Format Foto.....	74
Gambar 4. 11 Contoh Konten Format Video	75
Gambar 4. 12 Color Palette	76
Gambar 4. 13 Format Penulisan.....	76
Gambar 4. 14 Konten Crown Your K-Star	80

