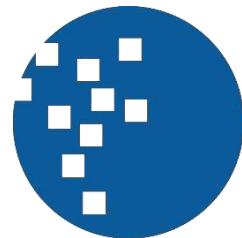


**PENGARUH HUMOR APPEALS DALAM IKLAN JOE
TASLIM X FADIL JAIDI TERHADAP MINAT BELI HEAD &
SHOULDERS PADA GEN Z**



UMN
UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA

Albert Lukito

00000033877

**PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI
FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI
UNIVERSITAS MULTIMEDIA NUSANTARA
TANGERANG
2022**

**PENGARUH HUMOR APPEALS DALAM IKLAN JOE
TASLIM X FADIL JAIDI TERHADAP MINAT BELI HEAD &
SHOULDERS PADA GEN Z**



Diajukan sebagai Salah Satu Syarat untuk Memperoleh
Gelar Sarjana Ilmu Komunikasi

Albert Lukito

00000033877

PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI

FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI

UNIVERSITAS MULTIMEDIA NUSANTARA

TANGERANG

2022

HALAMAN PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT

Dengan ini saya,

Nama : Albert Lukito

Nomor Induk Mahasiswa 00000033877

Program Studi : Ilmu Komunikasi

Kuantitatif dengan judul:

PENGARUH HUMOR APPEALS DALAM IKLAN JOE TASLIM X FADIL JAIDI TERHADAP MINAT BELI HEAD & SHOULDERS PADA GEN Z

Merupakan hasil karya saya sendiri bukan plagiat dari karya ilmiah yang ditulis orang lain, dan semua sumber, baik yang dikutip maupun dirujuk, telah saya nyatakan dengan benar serta dicantumkan di Daftar Pustaka.

Jika di kemudian hari terbukti ditemukan kecurangan/penyimpangan, baik dalam pelaksanaan skripsi maupun dalam penulisan laporan skripsi, saya bersedia menerima konsekuensi dinyatakan TIDAK LULUS untuk Skripsi yang telah saya tempuh.

Tangerang, 14 Desember 2022

Albert Lukito

UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA

HALAMAN PERSETUJUAN

PENGARUH HUMOR APPEALS DALAM IKLAN JOE TASLIM X FADIL JAIDI TERHADAP MINAT BELI HEAD & SHOULDERS PADA GEN Z

Oleh

Nama : Albert Lukito
NIM : 00000033877
Program Studi : Ilmu Komunikasi
Fakultas : Ilmu Komunikasi

Telah disetujui untuk diajukan pada

Sidang Ujian Kuantitatif Universitas Multimedia Nusantara

Tangerang, 14 Desember 2022

Pembimbing

Dr. Agustinus Rusdianto Berto, S.Sos., M.Si.
0313088403

Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi

Cendera Rizky Anugrah Bangun, M.Si.

0304078404

UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA

HALAMAN PENGESAHAN

PENGARUH HUMOR APPEALS DALAM IKLAN JOE TASLIM X FADIL JAIDI TERHADAP MINAT BELI HEAD & SHOULDERS PADA GEN Z

Oleh

Nama : Albert Lukito
NIM : 00000033877
Program Studi : Ilmu Komunikasi
Fakultas : Ilmu Komunikasi

Telah diujikan pada hari Selasa, 20 Desember 2022

Pukul 10.00 s.d 11.30 dan dinyatakan

LULUS

Dengan susunan penguji sebagai berikut.

Ketua Sidang

Penguji

Dr. Daniel Susilo, S.I.Kom., M.I.Kom.

0718129001

Silvanus Alvin, S.I.Kom, M.A.

0309109001

Pembimbing

Dr. Agustinus Rusdianto Berto, S.Sos., M.Si.
0313088403

Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi

UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA

Cendera Rizky Anugrah Bangun, M.Si.
0304078404

HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai civitas academica Universitas Multimedia Nusantara, saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Albert Lukito
NIM 00000033877
Program Studi : Ilmu Komunikasi
Fakultas : Ilmu Komunikasi
Jenis Karya : Skripsi

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Multimedia Nusantara Hak Bebas Royalti Nonekslusif (*Non-exclusive Royalty-Free Right*) atas karya ilmiah saya yang berjudul.

PENGARUH HUMOR APPEALS DALAM IKLAN JOE TASLIM X FADIL JAIDI TERHADAP MINAT BELI HEAD & SHOULDERS PADA GEN Z

Beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti Nonekslusif ini, Universitas Multimedia Nusantara berhak menyimpan, mengalihmediakan/mengalihformatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*), merawat, dan memublikasikan tugas akhir saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik Hak Cipta. Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Tangerang, 14 Desember 2022

Yang menyatakan,



Albert Lukito

**UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA**

KATA PENGANTAR

Puji dan syukur saya ucapkan kepada Sang Buddha karena telah memberikan karunia dan menguatkan saya untuk menyelesaikan skripsi dengan judul “Pengaruh Humor Appeals dalam Iklan Joe Taslim x Fadil Jaidi Terhadap Minat Beli Head & Shoulders pada Gen Z”. Selama menyusun hingga menyelesaikan skripsi ini, banyak sekali bantuan dan dukungan yang datang dari berbagai pihak, baik secara langsung maupun tidak langsung. Oleh karena itu, peneliti ingin mengucapkan terima kasih kepada:

1. Dr. Ninok Leksono, M.A., selaku Rektor Universitas Multimedia Nusantara.
2. Ir. Andrey Andoko, M.Sc., selaku Dekan Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Multimedia Nusantara.
3. Cendera Rizky Anugrah Bangun, M.Si, selaku Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi Universitas Multimedia Nusantara.
4. Dr. Agustinus Rusdianto Berto, S.Sos., M.Si., sebagai Pembimbing sekaligus penguji yang telah memberikan bimbingan, arahan, dan motivasi atas terselesainya tugas akhir ini.
5. Keluarga saya yang telah memberikan bantuan dukungan material dan moral, sehingga penulis dapat menyelesaikan tugas akhir ini.
6. BLOWN, selaku teman teman otomotif yang selalu ada dalam suka maupun duka yang saya rasakan setiap harinya.

Semoga skripsi ini dapat bermanfaat, baik sebagai sumber informasi maupun sumber inspirasi bagi para pembacanya.

Tangerang, 14 Desember 2022


Albert Lukito

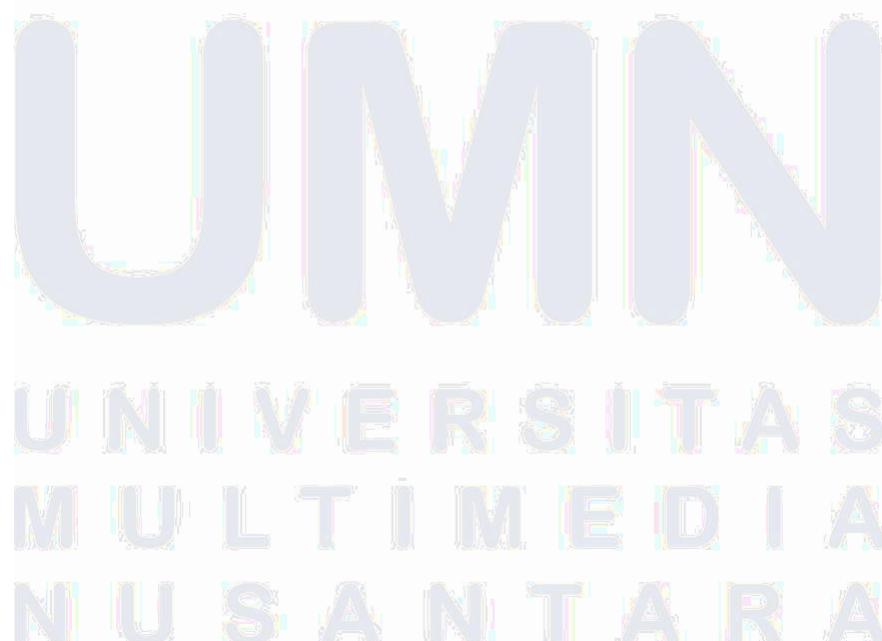
PENGARUH HUMOR APPEALS DALAM IKLAN JOE TASLIM X FADIL JAIDI TERHADAP MINAT BELI HEAD & SHOULDERS GENERASI Z

Albert Lukito

ABSTRAK

Penelitian ini ingin mengetahui apakah ada pengaruh iklan dengan daya tarik humor terhadap minat beli Head & Shoulders Indonesia. Teori utama yang digunakan dalam penelitian ini adalah Humor Appeals dan Konsep Minat Beli. Peneliti menggunakan metode eksperimen dengan melakukan treatment melalui Google Meet dan penyebaran kuesioner Google Form pada 51 responden dengan karakteristik Gen Z berdasarkan teknik pengambilan sampel non probability sampling dengan purposive sampling. Hasil penelitian ini yaitu adanya pengaruh langsung dan signifikan sebesar 61.1% antara *humor appeals* terhadap minat beli produk shampoo Head & Shoulders Indonesia.

Kata kunci: daya tarik iklan, humor appeal, minat beli



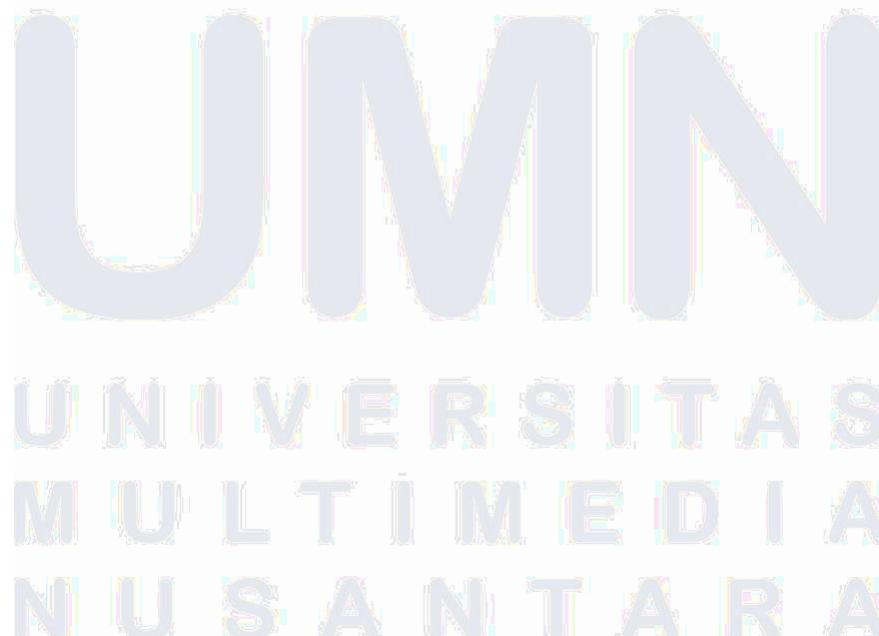
PENGARUH HUMOR APPEALS DALAM IKLAN JOE TASLIM X FADIL JAIDI TERHADAP MINAT BELI HEAD & SHOULDERS GENERASI Z

Albert Lukito

ABSTRACT (English)

This study aims to determine whether there is an influence of advertising with the appeal of humor on the buying interest of Head & Shoulders Indonesia. The main theories used in this study are Humor Appeals and the Concept of Purchase Intention. The researcher used an experimental method by conducting treatment through Google Meet and distributing Google Form questionnaires to 57 respondents with Gen Z characteristics based on a non-probability sampling technique using purposive sampling. The results of this study are that there is a direct and significant 61.1% influence between Humor Appeals on Intention to Purchase Head & Shoulders Indonesia Shampoo Products.

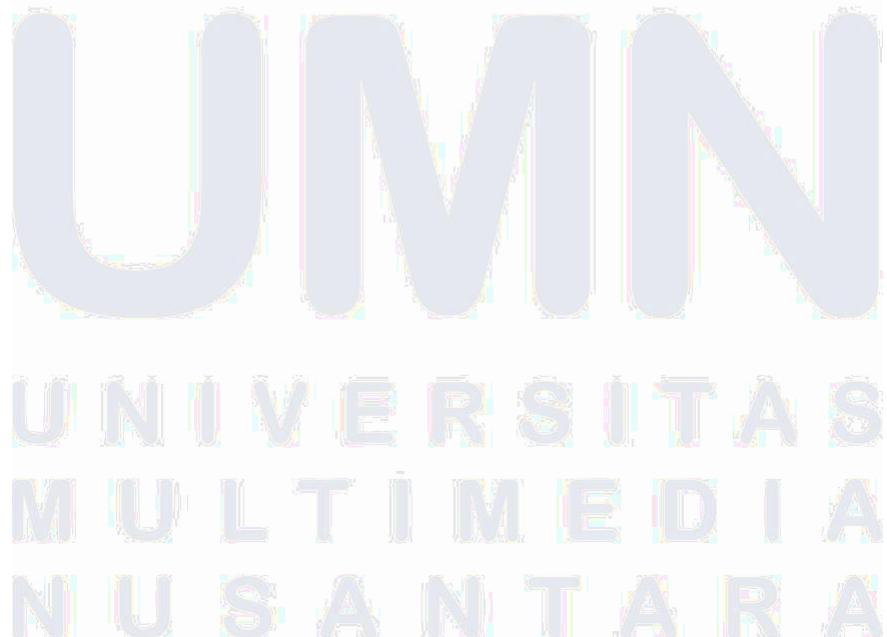
Keywords: advertising appeals, humor appeals, buying interest



DAFTAR ISI

HALAMAN PERSETUJUAN.....	ii
HALAMAN PENGESAHAN.....	iv
HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS	v
KATA PENGANTAR.....	vi
ABSTRAK	vii
ABSTRACT (<i>English</i>).....	viii
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR TABEL.....	xi
DAFTAR GAMBAR.....	xii
DAFTAR LAMPIRAN	xiii
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang Penelitian	1
1.2 Rumusan Masalah	12
1.3 Pertanyaan Penelitian	13
1.4 Tujuan Penelitian	13
1.5 Kegunaan Penelitian	13
1.5.1 Kegunaan Akademis	13
1.5.2 Kegunaan Praktis.....	13
BAB II KERANGKA TEORI/KERANGKA KONSEP	14
2.1 Penelitian Terdahulu.....	14
2.2 Teori.....	20
2.3 Hipotesis Teoritis	27
2.4 Alur Penelitian	28
BAB III METODOLOGI PENELITIAN	29
3.1 Paradigma Penelitian	29
3.2 Jenis dan Sifat Penelitian.....	29
3.3 Metode Penelitian	30
3.4 Populasi dan Sampel	31
3.5 Analisis Iklan	34

3.6	Operasionalisasi Konsep	52
3.7	Teknik Pengumpulan Data	72
3.8	Teknik Pengukuran Data	73
3.9	Teknik Analisis Data	75
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....		77
4.1	Subjek/Objek Penelitian	77
4.2	Hasil Penelitian	78
4.3	Pembahasan	103
BAB V SIMPULAN DAN SARAN.....		107
5.1	Simpulan.....	107
5.2	Saran.....	107
	5.2.1 Saran Akademis	107
	5.2.2 Saran Praktis.....	107
	5.2.3 Keterbatasan Penelitian	108
LAMPIRAN.....		112



DAFTAR TABEL

Tabel 2.1 Jurnal Penelitian Terdahulu	19
Tabel 3.1 Tabel Operasional	53
Tabel 3.2 Tabel Operasionalisasi Variabel	68
Tabel 3.3 Tabel Skala Semantik Variabel X.....	71
Tabel 3.4 Tabel Skala Semantik Variabel Y	71
Tabel 3.5 Tabel Uji Korelasi.....	72
Tabel 4.1 Tabel Berdasarkan Usia	76
Tabel 4.2 Tabel Berdasarkan Status Pekerjaan	76
Tabel 4.3 Tabel Berdasarkan Domisili.....	77
Tabel 4.4 Tabel Berdasarkan Media Sosial Sering Digunakan.....	77
Tabel 4.5 Tabel Berdasarkan Waktu Penggunaan Media Sosial	78
Tabel 4.6 Tabel Berdasarkan Waktu Penggunaan YouTube	78
Tabel 4.7 Tabel Hasil Penelitian (X) Language	81
Tabel 4.8 Tabel Hasil Penelitian (X) Logic	84
Tabel 4.9 Tabel Hasil Penelitian (X) Identity	85
Tabel 4.10 Tabel Hasil Penelitian (X) Action.....	87
Tabel 4.11 Tabel Hasil Penelitian (Y) Eksploratif.....	89
Tabel 4.12 Tabel Hasil Penelitian (Y) Preferensial.....	91
Tabel 4.13 Tabel Hasil Penelitian (Y) Transaksional	93
Tabel 4.14 Tabel Hasil Penelitian (Y) Referensial	95
Tabel 4.15 Tabel Hasil Uji Validitas (X)	97
Tabel 4.16 Tabel Hasil Uji Validitas (Y)	97
Tabel 4.17 Tabel Hasil Uji Reliabilitas (X)	98
Tabel 4.18 Tabel Hasil Uji Reliabilitas (Y)	99
Tabel 4.19 Tabel Hasil Uji Korelasi (X)	99
Tabel 4.20 Tabel Hasil Uji Normalitas (X).....	100
Tabel 4.21 Tabel Hasil Uji Heterokedastisitas (X)	101
Tabel 4.22 Tabel Hasil Uji Hipotesis (X)	101
Tabel 4.23 Tabel Hasil Uji ANOVA (X)	102
Tabel 4.24 Tabel Hasil Model Summary (X).....	102

**UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA**

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Data Pertumbuhan Industri FMCG Asia.....	1
Gambar 1.2 Pengguna Internet & Media Sosial Indonesia 2022	3
Gambar 1.3 Website yang paling sering dikunjungi	4
Gambar 1.4 Potongan Iklan Head & Shoulders Indonesia	5
Gambar 1.5 Postingan gambar akun @fadiljaidi	7
Gambar 1.6 Potongan Video Iklan Pantene	9
Gambar 1.7 Potongan Video Iklan Rejoice.....	10
Gambar 3.1 Potongan Video Iklan (0.07)	33
Gambar 3.2 Potongan Video Iklan (0.10)	33
Gambar 3.3 Potongan Video Iklan (0.14)	33
Gambar 3.4 Potongan Video Iklan (0.16)	34
Gambar 3.5 Potongan Video Iklan (0.19)	35
Gambar 3.6 Potongan Video Iklan (0.21)	35
Gambar 3.7 Potongan Video Iklan (0.22)	36
Gambar 3.8 Potongan Video Iklan (0.26)	37
Gambar 3.9 Potongan Video Iklan (0.34)	38
Gambar 3.10 Potongan Video Iklan (0.41)	39
Gambar 3.11 Potongan Video Iklan (0.46)	40
Gambar 3.12 Potongan Video Iklan (0.52)	40
Gambar 3.13 Potongan Video Iklan (0.56)	41
Gambar 3.14 Potongan Video Iklan (1.02)	42
Gambar 3.15 Potongan Video Iklan (1.29)	43
Gambar 3.16 Potongan Video Iklan (1.30)	44
Gambar 3.17 Potongan Video Iklan (1.34)	44
Gambar 3.18 Potongan Video Iklan (1.42)	45
Gambar 3.19 Potongan Video Iklan (1.43)	46
Gambar 3.20 Potongan Video Iklan (1.46)	46
Gambar 3.18 Potongan Video Iklan (1.57)	47
Gambar 3.19 Potongan Video Iklan (2.06)	48

**UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA**

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran A Kuesioner	108
Lampiran B Hasil Kuesioner.....	134
Lampiran C SPSS.....	139
Lampiran D Uji Turnitin	144
Lampiran E Lampiran CV.....	145
Lampiran F Form Bimbingan.....	146

