

**ANALISIS DAN PERANCANGAN SISTEM KONTRAK PENJUALAN
PADA PT HASHMICRO SOLUSI INDONESIA**



Diajukan sebagai salah satu syarat untuk memperoleh
Gelar Sarjana Komputer (S.Kom.)

Natasha Leslie

00000041894

UMMN

UNIVERSITAS

MULTIMEDIA

NUSANTARA

**PROGRAM STUDI INFORMATIKA
FAKULTAS TEKNIK DAN INFORMATIKA
UNIVERSITAS MULTIMEDIA NUSANTARA**

TANGERANG

2022

HALAMAN PENGESAHAN

Magang dengan judul

ANALISIS DAN PERANCANGAN SISTEM KONTRAK PENJUALAN PADA PT HASHMICRO SOLUSI INDONESIA

oleh

Nama : Natasha Leslie
NIM : 00000041894
Program Studi : Informatika
Fakultas : Fakultas Teknik dan Informatika

Telah diujikan pada hari
Pukul dan dinyatakan
LULUS

Dengan susunan pengujian sebagai berikut

Dosen Pembimbing



(Angga Aditya Permana, S.Kom.,
M.Kom.)

NIDN: 0407128901

Penguji



Digitally signed
by Fenina
Adline Twince
Tobing
Date: 2022.07.13
17:12:22 +07'00'

(Fenina Adline Twince Tobing, M.Kom.)

NIDN: 0406058802

UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA

Ketua Program Studi Informatika,



Digitally
signed by
Marlinda Vasty
Overbeek
Date:
2022.07.14
08:40:26
+07'00'

(Marlinda Vasty Overbeek, S.Kom., M.Kom.)

PERNYATAAN TIDAK MELAKUKAN PLAGIAT

Dengan ini saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Natasha Leslie

NIM : 00000041894

Program Studi : Informatika

Fakultas : Teknik dan Informatika

Menyatakan bahwa saya telah melaksanakan praktik kerja magang:

Nama perusahaan : PT. Hashmicro Solusi Indonesia

Divisi : Software Implementation Consultant

Alamat : Neo Soho Podomoro City Unit 37.09-37.10, Jalan
Letjen S. Parman Kav. 28, RT.3/RW.5, Tanjung
Duren Selatan, Grogol Petamburan Kota Jakarta
Barat, DKI Jakarta 11470

Periode magang : 2 Februari 2022 - 30 Juni 2022

Pembimbing lapangan : Gabrielle Petrina Lee Barnabas

Laporan kerja magang merupakan hasil karya saya sendiri, dan saya tidak melakukan plagiat. Semua kutipan karya ilmiah orang lain atau lembaga lain yang dirujuk dalam laporan kerja magang ini telah saya sebutkan sumber kutipannya serta saya cantumkan di Daftar Pustaka. Jika di kemudian hari terbukti ditemukan kecurangan/ penyimpangan, baik dalam pelaksanaan kerja magang maupun dalam penulisan laporan kerja magang, saya bersedia menerima konsekuensi dinyatakan tidak lulus untuk mata kuliah kerja magang yang telah saya tempuh.

Tangerang, 29 Juni 2022

UNIVERSIT
MULTIMEDIA
NUSANTARA



Natasha Leslie

**HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK
KEPENTINGAN AKADEMIS**

Sebagai sivitas akademik Universitas Multimedia Nusantara, saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Natasha Leslie
NIM : 00000041894
Program Studi : Informatika
Fakultas : Teknik dan Informatika
Jenis Karya : Magang

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada **Universitas Multimedia Nusantara** hak Bebas Royalti Non-eksklusif (*Non-exclusive Royalty-Free Right*) atas karya ilmiah saya yang berjudul:

**ANALISIS DAN PERANCANGAN SISTEM KONTRAK PENJUALAN
PADA PT HASHMICRO SOLUSI INDONESIA**

Beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti Non eksklusif ini Universitas Multimedia Nusantara berhak menyimpan, mengalih media / format-kan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*), merawat, dan mempublikasikan tugas akhir saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis / pencipta dan sebagai pemilik Hak Cipta. Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Tangerang, 29 Juni 2022
Yang menyatakan



Natasha Leslie

U M N N
UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA

Halaman Persembahan / Motto

”Success is not final; Failure is not fatal : It is the courage to continue that counts”

Winston Churchill



UMMN
UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA

KATA PENGANTAR

Puji Syukur atas berkat dan rahmat kepada Tuhan Yang Maha Esa, atas selesainya penulisan laporan Magang ini dengan judul: Analisis dan Perancangan Sistem Kontrak Penjualan pada PT Hashmicro Solusi Indonesia dilakukan untuk memenuhi salah satu syarat untuk mencapai gelar Sarjana/Magister Komputer Jurusan Informatika Pada Fakultas Teknik dan Informatika Universitas Multimedia Nusantara. Saya menyadari bahwa, tanpa bantuan dan bimbingan dari berbagai pihak, dari masa perkuliahan sampai pada penyusunan skripsi ini, sangatlah sulit bagi saya untuk menyelesaikan skripsi ini. Oleh karena itu, saya mengucapkan terima kasih kepada:

1. Bapak Dr. Ninok Leksono, selaku Rektor Universitas Multimedia Nusantara.
2. Dr. Eng. Niki Prastomo, S.T., M.Sc., selaku Dekan Fakultas Teknik dan Informatika Universitas Multimedia Nusantara.
3. Ibu Marlinda Vasty Overbeek, S.Kom., M.Kom., selaku Ketua Program Studi Informatika Universitas Multimedia Nusantara.
4. Bapak Angga Aditya Permana, S.Kom., M.Kom., sebagai Pembimbing pertama yang telah banyak meluangkan waktu untuk memberikan bimbingan, arahan dan motivasi atas terselesainya laporan magang ini.
5. Ibu Gabrielle Petrina Lee Barnabas selaku pembimbing lapangan, Bapak Albert Hidayat yang membimbing selama proses kerja magang dan berbagi ilmu yang dibutuhkan.
6. Orang Tua, keluarga, dan sahabat saya yang telah memberikan bantuan dukungan material dan moral, sehingga penulis dapat menyelesaikan magang ini.

Semoga laporan magang ini bermanfaat, baik sebagai sumber informasi maupun sumber inspirasi, bagi para pembaca.

Tangerang, 29 Juni 2022


Natasha Leslie

ANALISIS DAN PERANCANGAN SISTEM KONTRAK PENJUALAN PADA PT HASHMICRO SOLUSI INDONESIA

Natasha Leslie

ABSTRAK

Praktik kerja (magang) adalah suatu kegiatan pembelajaran di lapangan yang memperkenalkan dan menumbuhkan kemampuan mahasiswa dalam dunia kerja nyata. Berkembangnya teknologi kini sangat membantu sekali khususnya dengan terjadinya pandemi *covid-19* yang membuat semua hal menjadi serba digital dan canggih. Perusahaan *ERP* atau *Enterprise Resource Planning* yang merupakan suatu model dari sistem informasi yang memungkinkan organisasi untuk mengotomasi dan juga mengintegrasikan proses-proses bisnis utama. Salah satu perusahaan yang menyediakan sistem *ERP* adalah PT Hashmicro Solusi Indonesia. Dalam menjalankan kerja magang, peneliti dipercaya untuk bisa membantu memegang proyek sebagai konsultan *ERP*. Tugas dari seorang konsultan adalah sebagai perantara antara perusahaan dengan klien serta membantu menyampaikan implementasi dari sistem yang sesuai dengan keinginan klien. Penulis ditugaskan menjalankan proyek dengan PT XYZ yang berjalan di bidang *Food and Beverage* dengan modul *purchase, sales, inventory, Manufacturing, CRM, dan accounting* dan untuk PT ABC yang berjalan di bidang konstruksi dengan modul *accounting, construction dan purchase*. Penulis melakukan analisis terkait dengan kontrak penjualan yang dilakukan oleh salah satu proyek yang dijalankan. Pada akhir periode kerja magang, proyek yang dijalankan oleh penulis berjalan cukup signifikan dengan tingkat kesulitan yang semakin tinggi.

Kata kunci: Magang, *ERP*, Konsultan *ERP*, Hashmicro

UMMN
UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA

ANALYSIS AND DESIGN SALES CONTRACT SYSTEM AT PT HASHMICRO SOLUSI INDONESIA

Natasha Leslie

ABSTRACT

Work practice (internship) is a study activity where students will be introduced and growing their potential in real life work. The growth of technology, especially during pandemic of Covid-19, turns everything into digital and advanced. Enterprise Resource Planning or ERP company is a model of information system that allow an organization to otomation and integrate main process of business. PT Hashmicro Solusi Indonesia is one of the company that provide an ERP system. In the process of internship, writer was trusted to handle a project as an ERP consultant. Task of a consultant is becoma as a middleman of company and client, also to deliver implementation of the system based on requirements that was given by the client. Writer was assigned to handle PT XYZ project which engages in the field of Food and Beverage that requires purchase, sales, inventory, manufacturing, CRM, and accounting module, and PT ABC project which engages in the fielad of construction that requires accounting, construction, and purchase module. Writer doing analysis about business process of the project that is related. In the end of the internship period, project that was handle by the writer has a quite significant progress with increasing level of difficulty.

Keywords: *Internship, ERP, ERP consultant, Hashmicro*

UMMN
UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA

DAFTAR ISI

HALAMAN PENGESAHAN	ii
PERNYATAAN TIDAK MELAKUKAN PLAGIAT	iii
HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI ILMIAH	iv
HALAMAN PERSEMBAHAN/MOTO	v
KATA PENGANTAR	vi
ABSTRAK	vii
ABSTRACT	viii
DAFTAR ISI	ix
DAFTAR GAMBAR	x
DAFTAR TABEL	xi
BAB 1 PENDAHULUAN	1
1.1. Latar Belakang Masalah	1
1.2. Maksud dan Tujuan Kerja Magang	2
1.3. Waktu dan Prosedur Pelaksanaan Kerja Magang	2
BAB 2 GAMBARAN UMUM PERUSAHAAN	3
2.1. Sejarah Singkat Perusahaan	3
2.2. Visi dan Misi Perusahaan	3
2.3. Struktur Organisasi Perusahaan	4
BAB 3 PELAKSANAAN KERJA MAGANG	5
3.1. Kedudukan dan Organisasi	5
3.2. Tugas yang Dilakukan	6
3.3. Uraian Pelaksanaan Magang	8
3.3.1. Proses Pelaksanaan	17
3.3.2. Flowchart	17
3.3.3. Implementasi	24
3.4. Kendala dan Solusi yang Ditemukan	41
3.4.1. Kendala yang Ditemukan	41
3.4.2. Solusi atas Kendala yang Ditemukan	42
BAB 4 SIMPULAN DAN SARAN	44
4.1. Simpulan	44
4.2. Saran	44
DAFTAR PUSTAKA	45

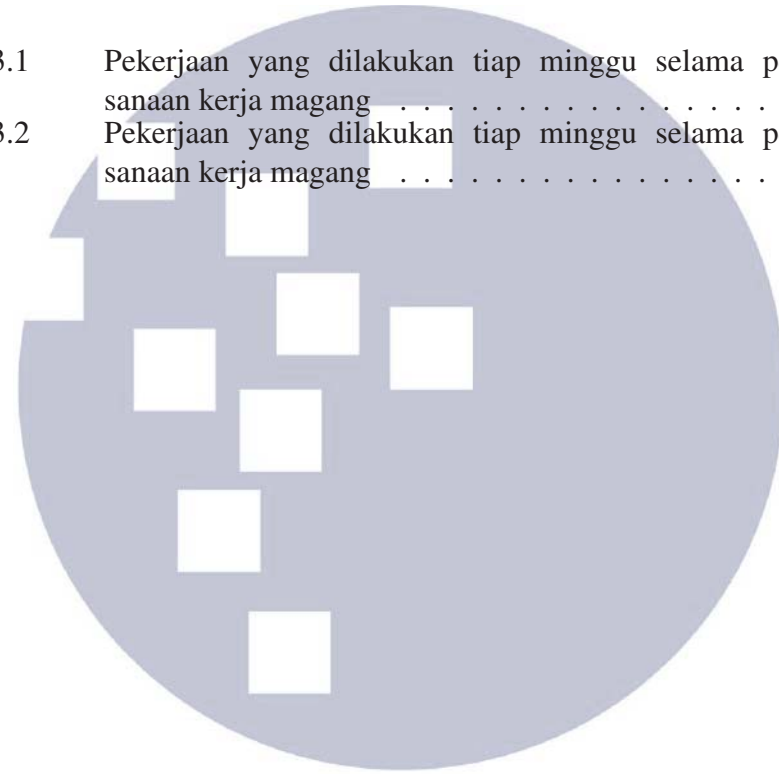
U I M N
UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1	Struktur organisasi perusahaan PT HashMicro Solusi Indonesia	4
Gambar 3.1	Struktur kedudukan dan organisasi dibawah <i>Head of Operation</i>	5
Gambar 3.2	Flowchart Sales Order	18
Gambar 3.3	Flowchart Blanket Order	19
Gambar 3.4	Flowchart Validate Delivery Orders	21
Gambar 3.5	Flowchart Customer Invoices	23
Gambar 3.6	Implementasi Dashboard modul <i>sales</i>	25
Gambar 3.7	Implementasi <i>create quotation</i>	26
Gambar 3.8	Implementasi <i>waiting for approval of quotation</i>	26
Gambar 3.9	Implementasi <i>pop up</i> untuk <i>customer limit</i>	27
Gambar 3.10	Implementasi <i>approved customer limit quotation</i>	28
Gambar 3.11	Implementasi <i>create blanket order</i>	28
Gambar 3.12	Implementasi <i>opened blanket order</i>	29
Gambar 3.13	Implementasi <i>running status blanket order</i>	29
Gambar 3.14	Implementasi <i>create new quotation</i> di <i>blanket order</i>	30
Gambar 3.15	Implementasi <i>list</i> dari quotation pada <i>blanket order</i>	31
Gambar 3.16	Implementasi <i>approval quotation</i> di <i>blanket order</i>	31
Gambar 3.17	Implementasi <i>pop up</i> notifikasi untuk <i>customer limit</i>	32
Gambar 3.18	Implementasi <i>approved quotation</i> pada <i>blanket order</i>	32
Gambar 3.19	Implementasi <i>confirmed sales order</i> pada <i>blanket order</i>	33
Gambar 3.20	Implementasi <i>button delivery order</i> pada <i>approved sales order</i>	33
Gambar 3.21	Implementasi <i>check availability</i> pada <i>delivery order</i>	34
Gambar 3.22	Implementasi <i>pop up validate delivery order</i>	34
Gambar 3.23	Implementasi <i>delivery order fully delivered</i>	35
Gambar 3.24	Implementasi <i>delivery order fully delivered</i> bagian <i>inventory</i>	35
Gambar 3.25	Implementasi <i>reserved status</i>	36
Gambar 3.26	Implementasi <i>done sales order</i> , tetapi belum <i>invoiced</i>	36
Gambar 3.27	Implementasi <i>remaining update</i> pada <i>blanket order</i>	37
Gambar 3.28	Implementasi <i>condition</i> untuk pembuatan <i>invoice</i>	37
Gambar 3.29	Implementasi <i>create invoice</i>	38
Gambar 3.30	Implementasi melakukan <i>edit</i> pada <i>draft invoice</i>	38
Gambar 3.31	Implementasi <i>invoice</i> yang sudah siap dilakukan <i>approve</i>	39
Gambar 3.32	Implementasi <i>confirmed invoice</i>	39
Gambar 3.33	Implementasi <i>invoice smart button</i> pada <i>sales order</i> di <i>blanket order</i>	40
Gambar 3.34	Implementasi <i>approved invoice</i>	40
Gambar 3.35	Implementasi <i>force done button</i> untuk <i>blanket order</i>	41

DAFTAR TABEL

Tabel 3.1	Pekerjaan yang dilakukan tiap minggu selama pelaksanaan kerja magang	9
Tabel 3.2	Pekerjaan yang dilakukan tiap minggu selama pelaksanaan kerja magang	13



UMMN
UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1. Form Bimbingan	47
Lampiran 2. MBKM-01 Cover Letter	48
Lampiran 3. MBKM-02 Kartu MBKM Internship Track 1	49
Lampiran 4. MBKM-03 Daily Task Internship Track 1	50
Lampiran 5. MBKM-04 Verification Form of Internship Report MBKM In- ternship Track 1	122
Lampiran 6. Hasil Test Turnitin	124

