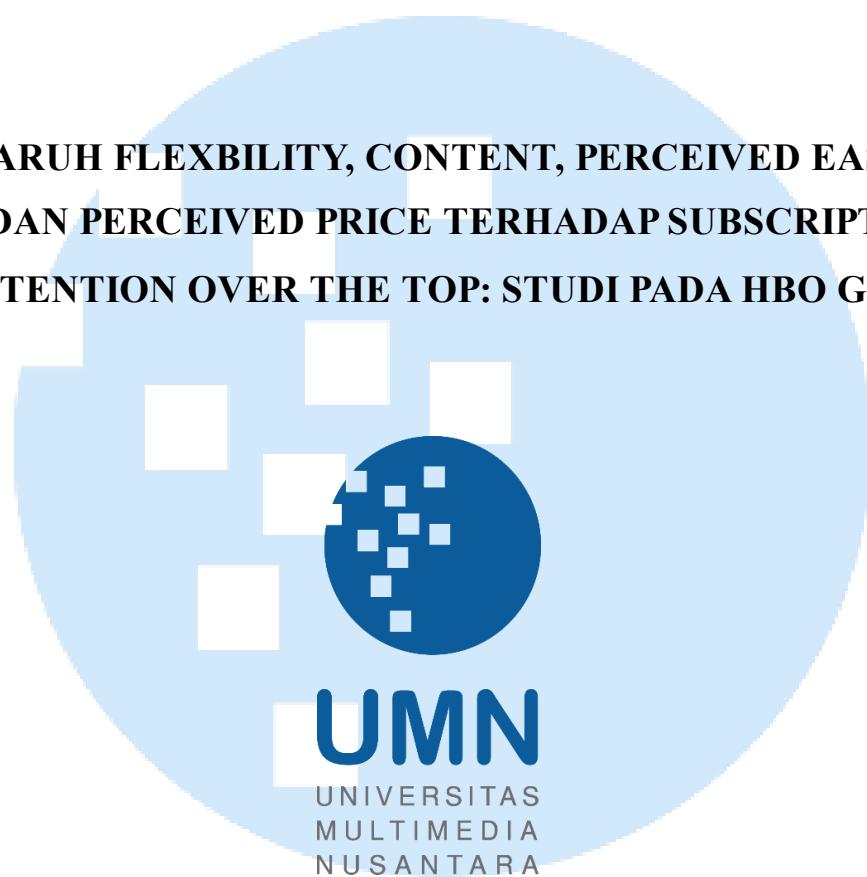


**PENGARUH FLEXIBILITY, CONTENT, PERCEIVED EASE OF
USE DAN PERCEIVED PRICE TERHADAP SUBSCRIPTION
INTENTION OVER THE TOP: STUDI PADA HBO GO**



SYARIF HIDAYAT
000000041558
PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS BISNIS

UNIVERSITAS MULTIMEDIA NUSANTARA
TANGERANG
2023

**PENGARUH FLEXIBILITY, CONTENT, PERCEIVED EASE OF
USE DAN PERCEIVED PRICE TERHADAP SUBSCRIPTION
INTENTION OVER THE TOP: STUDI PADA HBO GO**



SKRIPSI

Diajukan sebagai Salah Satu Syarat untuk Memperoleh

Gelar Sarjana Manajemen (S.M)

SYARIF HIDAYAT

000000041558

PROGRAM STUDI MANAJEMEN

FAKULTAS BISNIS

UNIVERSITAS MULTIMEDIA NUSANTARA

TANGERANG

2023

2

Pengaruh Flexibility, Content, Perceived Ease of Use, dan Perceived Price Terhadap Subscription Intention Over The Top: Studi pada HBO Go, Syarif hidayat, Universitas Multimedia Nusantara

HALAMAN PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT

Dengan ini saya,

Nama : Syarif Hidayat

Nomor Induk Mahasiswa : 00000041558

Program studi : Manajemen

Skripsi dengan judul :

PENGARUH FLEXIBILITY, CONTENT, PERCEIVED EASE OF USE DAN PERCEIVED PRICE TERHADAP SUBSCRIPTION INTENTION OVER THE TOP: STUDI PADA HBO GO

merupakan hasil karya saya sendiri bukan plagiat dari karya ilmiah yang ditulis oleh orang lain, dan semua sumber, baik yang dikutip maupun dirujuk, telah saya nyatakan dengan benar serta dicantumkan di Daftar Pustaka.

Jika di kemudian hari terbukti ditemukan kecurangan/penyimpangan, baik dalam pelaksanaan skripsi maupun dalam penulisan laporan skripsi, saya bersedia menerima konsekuensi dinyatakan TIDAK LULUS untuk Tugas Akhir yang telah saya tempuh.

Tangerang, 6 Juni 2023




Syarif Hidayat

HALAMAN PERSETUJUAN

Skripsi dengan judul

**PENGARUH FLEXIBILITY, CONTENT, PERCEIVED EASE OF USE, DAN
PERCEIVED PRICE TERHADAP SUBSCRIPTION INTENTION OVER THE TOP:**

STUDI PADA HBO GO

Oleh

Nama : Syarif Hidayat
NIM : 00000041558
Program Studi : Manajemen
Fakultas : Bisnis

Telah disetujui untuk diajukan pada

Sidang Ujian Skripsi Universitas Multimedia Nusantara

Tangerang, 06 Juni
2023

Pembimbing 1


Elissa Dwi Lestari, S.Sos., M.S.M
0306088501

Pembimbing 2


Dr. Florentina Kurniasari T., S.Sos., M.B.A.
0314047401

Ketua Program Studi Manajemen


Purnamaningsih, S.E., M.S.M.

HALAMAN PENGESAHAN

Skripsi dengan judul

**PENGARUH FLEXIBILITY, CONTENT, PERCEIVED EASE OF USE, DAN
PERCEIVED PRICE TERHADAP SUBSCRIPTION INTENTION OVER THE TOP:**

STUDI PADA HBO GO

Oleh

Nama : Syarif Hidayat

NIM : 00000041558

Program Studi : Manajemen

Fakultas : Bisnis

Telah diujikan pada hari Kamis, 15 Juni 2023

Pukul 13.00 s.d 15.00 dan dinyatakan

LULUS

Dengan susunan penguji
sebagai berikut.

Ketua Sidang

Ika Yanuarti, S.E., M.S.F

0708017601

Penguji

Dr. Mohammad Annas, S.Tr.Par, M.M,
CSCP

0312087404

Ketua Program Studi Manajemen

Pembimbing 1

Elissa Dwi Destari, S.Sos., M.S.M

0306088501

Pembimbing 2

Dr. Florentina Kurniasari T., S.Sos., M.B.A.
0314047401

HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai civitas academica Universitas Multimedia Nusantara, saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Syarif Hidayat
NIM : 00000041558
Program Studi : Manajemen
Fakultas : Bisnis
Jenis Karya : Skripsi

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Multimedia Nusantara Hak Bebas Royalti Noneksklusif atas karya ilmiah saya yang berjudul.

PENGARUH FLEXIBILITY, CONTENT, PERCEIVED EASE OF USE, DAN PERCEIVED PRICE TERHADAP SUBSCRIPTION INTENTION OVER THE TOP: STUDI PADA HBO GO

Dengan Hak Bebas Royalti Noneksklusif ini, Universitas Multimedia Nusantara berhak menyimpan, mengalihmediakan, mengelola dalam bentuk pangkalan data, merawat, dan mempublikasikan tugas akhir saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis dan sebagai pemilik Hak Cipta. Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Tangerang, 6 Juni 2023



Syarif Hidayat

KATA PENGANTAR

Puji Syukur saya panjatkan kepada Tuhan Yang Maha Esa atas karunia dan rahmat yang telah diberikan kepada penulis agar dapat menyelesaikan skripsi yang berjudul **“PENGARUH FLEXIBILITY, CONTENT, PERCEIVED EASE OF USE, DAN PERCEIVED PRICE TERHADAP SUBSCRIPTION INTENTION OVER THE TOP: STUDI PADA HBO GO”** yang dilakukan untuk memenuhi salah satu syarat mencapai gelar Strata 1 Jurusan Manajemen pada Fakultas Bisnis Universitas Multimedia Nusantara. Saya menyadari bahwa tanpa bantuan maupun bimbingan dari berbagai pihak, sejak masa perkuliahan hingga masa penulisan tugas akhir ini. Oleh karena itu, penulis ingin mengucapkan terima kasih kepada:

1. Bapak Dr. Ninok Leksono MA, selaku Rektor Universitas Multimedia Nusantara.
2. Dr. Florentina Kurniasari T., S.Sos., M.B.A., selaku Dekan Fakultas Universitas Multimedia Nusantara.
3. Ibu Purnamaningsih, S.E., M.S.M., selaku Ketua Program Studi Universitas Multimedia Nusantara dan Ketua Sidang Skripsi yang telah memberikan saran dan masukan berkaitan dengan penelitian yang telah dilakukan oleh penulis.
4. Ibu Elissa Dwi Lestari, S.E., M.S.M, sebagai Pembimbing pertama yang telah memberikan bimbingan, arahan, dan motivasi atas terselesainya tugas akhir ini.
5. Ibu Dr. Florentina Kurniasari T., S.Sos., M.B.A., sebagai Pembimbing kedua yang telah memberikan bimbingan, arahan, dan motivasi atas terselesainya tugas akhir ini.
6. Keluarga saya yang telah memberikan bantuan dukungan material dan moral, sehingga penulis dapat menyelesaikan tugas akhir ini.

7. Teman-teman di Universitas Multimedia Nusantara, yang selalu memberikan motivasi dan bantuan kepada penulis dalam kegiatan perkuliahan hingga penyelesaian pengerjaan tugas akhir.

Semoga karya ilmiah ini dapat memberikan manfaat sebagai sumber informasi maupun sebagai sumber inspirasi bagi para pembaca

Tangerang, 6 Juni 2023



Syarif Hidayat

UMN
UNIVERSITAS
MULTIMEDIA

ABSTRAK

Layanan *Subscription Video on Demand* (SVOD) atau layanan *streaming* berbasis langganan adalah layanan dimana seseorang dapat memilih jenis tontonan yang mereka inginkan. SVOD menjadi salah satu kegiatan yang banyak digemari oleh banyak orang khususnya pada tahun 2023. HBO Go menjadi salah satu penyedia layanan SVOD di Indonesia dari banyaknya penyedia dengan jenis yang sama sejak pertama kali masuk pada bulan Februari 2020. Untuk saat ini, HBO Go berhasil masuk dalam urutan 5 besar penyedia layanan SVOD terbesar di Indonesia. Namun, tentunya ada beberapa tantangan yang perlu dihadapi untuk bisa bersaing dengan banyaknya faktor yang dapat mempengaruhi keinginan orang untuk berlangganan. Oleh karena itu, penelitian ini akan berfokus untuk menganalisa dan meneliti faktor-faktor apa saja yang dapat mempengaruhi keinginan seseorang untuk berlangganan HBO Go. Maka dalam penelitian ini, penulis menggunakan metode deskriptif kuantitatif, non-probability sampling dengan melakukan penyebaran kuesioner dan mendapatkan total responden sebanyak 146 untuk dilakukan pengolahan data menggunakan aplikasi SmartPLS versi 4. Hasil dari penelitian yang dilakukan adalah *Flexibility*, *Content*, *Perceived Ease of Use*, *Perceived Price* memiliki pengaruh positif terhadap *Subscription Intention*, serta *Content* dan *Perceived Ease of Use* memiliki pengaruh positif terhadap *Perceived Price*. Dengan adanya penelitian ini, diharapkan dapat menjadi gambaran untuk HBO Go dan pelaku bisnis sejenis tentang faktor apa saja yang dapat mempengaruhi niat berlangganan dari pengguna layanan SVOD.

Kata kunci: Subscription Intention, SVOD, HBO Go.

ABSTRACT

Subscription Video on Demand (SVOD) services or subscription-based streaming services are services where a person can choose the type of viewing they want. SVOD is one of the most popular activities for many people, especially in 2023. HBO Go has become one of the many providers of SVOD services in Indonesia of the same type since it first entered in February 2020. For now, HBO Go has made it into in the order of the top 5 largest SVOD service providers in Indonesia. However, of course there are some challenges that need to be faced to be able to compete with the many factors that can influence people's desire to subscribe. Therefore, this research will focus on analyzing and examining what factors can influence a person's desire to subscribe to HBO Go. So in this study, the authors used a quantitative descriptive method, non-probability sampling by distributing questionnaires and obtaining a total of 146 respondents for data processing using the SmartPLS version 4 application. The results of the research conducted were Flexibility, Content, Perceived Ease of Use, Perceived Price has a positive influence on Subscription Intention, and Content and Perceived Ease of Use have a positive influence on Perceived Price. With this research, it is hoped that it will provide an overview for HBO Go and similar businesses regarding what factors can influence the subscription intention of SVOD service users.

Keywords: *Subscription Intention, SVOD, HBO Go.*

DAFTAR ISI

COVER	1
HALAMAN PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT.....	3
HALAMAN PERSETUJUAN.....	4
HALAMAN PENGESAHAN.....	5
HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS	6
KATA PENGANTAR	7
ABSTRAK.....	9
ABSTRACT	10
DAFTAR ISI.....	11
DAFTAR TABEL	15
DAFTAR GAMBAR	16
BAB I.....	17
1.1 Latar belakang penelitian	17
1.2 Rumusan Masalah	29
1.3 Pertanyaan Penelitian	31
1.4 Tujuan Penelitian.....	32
1.5 Batasan Penelitian	32
1.6 Manfaat Penelitian	33
1.6.1 Manfaat Akademis	33
1.6.2 Manfaat Praktis.....	33
BAB II.....	35
2.1 Theory of Planned Behavior (TPB)	35
2.2 Technology Acceptance Model (TAM).....	36
2.3 Flexibility	37
2.4 Content	38

2.5 Perceived Ease of Use.....	39
2.6 Perceived Price.....	40
2.7 Subscription Intention	41
2.8 Model Penelitian	42
2.9 Hipotesis Penelitian	43
2.9.1 Pengaruh Flexibility terhadap Subscription Intention	43
2.8.2 Pengaruh Content terhadap Subscription Intention	44
2.8.3 Pengaruh Content terhadap Perceived Price	45
2.8.4 Pengaruh Perceived Ease of Use terhadap Perceived Price	46
2.8.5 Pengaruh Perceived Ease of Use terhadap Subscription Intention	47
2.8.6 Pengaruh Perceived Price terhadap Subscription Intention	48
2.10 Penelitian Terdahulu	49
BAB III.....	55
3.1 Gambaran Umum Objek Penelitian	55
3.1.1 Sejarah Perusahaan	55
3.1.2 Visi dan Misi Perusahaan	56
3.2 Desain Penelitian	57
3.2.1 Research Data.....	60
3.2.2 Ruang Lingkup Penelitian.....	60
3.3 Prosedur Penelitian	67
3.3.1 Periode Penelitian.....	67
3.3.2 Sumber Pengumpulan Data	67
3.4 Identifikasi Variabel Penelitian	68
3.4.1 Variabel Independen	68
3.4.2 Variabel Dependen	68
3.5 Operasionalisasi Variabel	69
3.6 Teknik Analisis Data.....	73
3.6.1 Analisis Statistik Deskriptif.....	73

3.6.2 Uji Instrumen	73
3.6.3 Metode Analisis Data Sctructural Equation Model (SEM).....	76
BAB IV	80
4.1 Deskripsi Hasil Penelitian	80
4.2 Analisis Deskriptif	88
4.2.1 Flexibility	89
4.2.2 Content.....	91
4.2.3 Perceived Ease of Use	94
4.2.4 Perceived Price	95
4.2.5 Subscription Intention	97
4.3 Uji Instrumen Pre-Test.....	99
4.3.1 Uji Validitas Pre-Test	99
4.3.2 Uji Reliabilitas Pre-Test.....	100
4.4 Hasil Analisis Structural Equation Model (SEM)	102
4.4.1 Hasil Uji Model Pengukuran (Outer Model).....	102
4.4.2 Uji Model Struktural (Inner Model)	109
4.5 Uji Hipotesis	112
4.6 Pembahasan Hasil Penelitian	117
4.6.1 Hasil Uji Pengaruh Flexibility terhadap Subscription Intention	117
4.6.2 Hasil Uji Pengaruh Content terhadap Subscription Intention	118
4.6.3 Hasil Uji Pengaruh Conten terhadap Perceived Price	119
4.6.4 Hasil Uji Pengaruh Perceived Ease of Use terhadap Perceived Price	120
4.6.5 Hasil Uji Pengaruh Perceived Ease of Use terhadap Subscription Intention	121
4.6.6 Hasil Uji Pengaruh Perceived Price terhadap Subscription Intention	122
4.7 Implikasi Manajerial.....	123
4.7.1 Upaya Meningkatkan Efek Flexibility terhadap Subscription Intention	123

4.7.2 Upaya Meningkatkan Efek Content terhadap Subscription Intention	124
4.7.3 Upaya Meningkatkan Efek Content terhadap Perceived Price	125
4.7.4 Upaya Meningkatkan Efek Perceived Ease of Use terhadap Perceived Price.....	127
4.7.5 Upaya Meningkatkan Efek Perceived Ease of Use terhadap Subscription Intention	128
4.7.6 Upaya Meningkatkan Efek Perceived Price terhadap Subscription Intention	129
BAB V.....	131
5.1 Kesimpulan	131
5.2 Saran.....	133
5.2.1 Saran Bagi Perusahaan.....	133
5.2.2 Saran Bagi Peneliti Selanjutnya.....	136
DAFTAR PUSTAKA.....	138
DAFTAR LAMPIRAN	148



DAFTAR TABEL

Tabel 1. 1 Perbandingan Aplikasi SVOD di Indonesia	26
Tabel 1. 2 Brand Knowledge HBO Go di Indonesia	27
Tabel 1. 3 Layanan SVOD yang digunakan masyarakat Indonesia	28
Tabel 2. 1 Tabel Penelitian Terdahulu	49
Tabel 3. 1 Definisi Operasional Variabel	69
Tabel 3. 2 Tolak ukur Syarat Validitas	74
Tabel 3. 3 Syarat Uji Validitas	77
Tabel 3. 4 Syarat Uji Reliabilitas	78
Tabel 3. 5 Pengukuran Model Struktural	79
Tabel 4. 1 Skala Interval	88
Tabel 4. 2 Tabel Tanggapan Variabel Flexibility	89
Tabel 4. 3 Tabel Tanggapan Variabel Content.....	91
Tabel 4. 4 Tabel Tanggapan Variabel Perceived Ease of Use.....	94
Tabel 4. 5 Tabel Tanggapan Variabel Perceived Price	95
Tabel 4. 6 Tabel Tanggapan Variabel Subscription Intention	97
Tabel 4.7 Tabel Uji Validitas Pre-Test.....	99
Tabel 4. 8 Tabel Uji Reliabilitas Pre-Test	101
Tabel 4. 9 Hasil Uji Convergent Validity & Reliability	104
Tabel 4. 10 Hasil Uji Cross Loadings Main-Test	106
Tabel 4. 11 Hasil Uji Fornell-Lacker Criterion Main-Test	108
Tabel 4. 12 R-square.....	110
Tabel 4. 13 f-square	111
Tabel 4. 14 Indirect Effects.....	112
Tabel 4. 15 Uji Hipotesis Berdasarkan Path Coefficient	113

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1. 1 Pangsa waktu online media sosial di dunia	18
Gambar 1. 2 Alasan Menggunakan Internet	19
Gambar 1. 3 Logo HBO Go.....	20
Gambar 1. 4 Jumlah pengguna HBO di Amerika Serikat	21
Gambar 1. 5 Fitur watchlist HBO	23
Gambar 1. 6 Peringkat SVOD di Indonesia 2021.....	25
Gambar 1. 7 Peringkat SVOD di Indonesia 2022.....	25
Gambar 2. 1 Theory of Planned Behavior Framework.....	36
Gambar 2. 2 Technology Acceptance Model Framework.....	37
Gambar 2. 3 Model Penelitian	42
Gambar 3. 1 Logo HBO Go.....	56
Gambar 3. 2 Klasifikasi Reseach Design.....	57
Gambar 3. 3 Sampling Design.....	61
Gambar 3. 4 Jenis Sampling.....	64
Gambar 3. 5 Sample Size	66
Gambar 4. 1 Profil Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	81
Gambar 4. 2 Profil Responden Berdasarkan Usia	82
Gambar 4. 3 Profil Responden Berdasarkan Profesi.....	83
Gambar 4. 4 Profil Responden Berdasarkan Pendapatan	84
Gambar 4. 5 Frekuensi Penggunaan Layanan Dalam Seminggu	85
Gambar 4. 6 Frekuensi Penggunaan Layanan Dalam Sehari.....	86
Gambar 4. 7 Layanan SVOD yang Anda Gunakan.....	87
Gambar 4. 8 Hasil Uji Structural Equation Model.....	103
Gambar 4. 9 Hasil Uji Inner Model.....	109
Gambar 4. 10 Ilustrasi Kategori Konten	127