

**PENGARUH PENGGUNAAN BRAND AMBASSADOR TWICE  
TERHADAP CUSTOMER ENGAGEMENT SCARLETT  
WHITENING**



**UMN**  
UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA

**SKRIPSI**

**Sharen Ivanka**

**00000036636**

**PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI  
FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI  
UNIVERSITAS MULTIMEDIA NUSANTARA  
TANGERANG  
2023**

**PENGARUH PENGGUNAAN BRAND AMBASSADOR TWICE  
TERHADAP CUSTOMER ENGAGEMENT SCARLETT  
WHITENING**



**SKRIPSI**

Diajukan sebagai Salah Satu Syarat untuk Memperoleh

Gelar Sarjana Ilmu Komunikasi

**Sharen Ivanka**

**00000036636**

**PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI**

**FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI**

**UNIVERSITAS MULTIMEDIA NUSANTARA**

**TANGERANG**

**2023**

## HALAMAN PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT

Dengan ini saya,

Nama : Sharen Ivanka

Nomor Induk Mahasiswa : **00000036636**

Program studi : Ilmu Komunikasi

Skripsi dengan judul:

PENGARUH PENGGUNAAN *BRAND AMBASSADOR* TWICE TERHADAP *CUSTOMER ENGAGEMENT* SCARLETT WHITENING

merupakan hasil karya saya sendiri bukan plagiat dari karya ilmiah yang ditulis oleh orang lain, dan semua sumber, baik yang dikutip maupun dirujuk, telah saya nyatakan dengan benar serta dicantumkan di Daftar Pustaka.

Jika di kemudian hari terbukti ditemukan kecurangan/penyimpangan, baik dalam pelaksanaan skripsi maupun dalam penulisan laporan skripsi, saya bersedia menerima konsekuensi dinyatakan TIDAK LULUS Skripsi yang telah saya tempuh.

Tangerang, 11 July 2023



Sharen Ivanka

UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA

## HALAMAN PENGESAHAN

Skripsi dengan judul

PENGARUH PENGGUNAAN *BRAND AMBASSADOR TWICE* TERHADAP  
*CUSTOMER ENGAGEMENT SCARLETT WHITENING*

Oleh

Nama : Sharen Ivanka  
NIM : 00000036636  
Program Studi : Ilmu Komunikasi  
Fakultas : Ilmu Komunikasi

Telah diujikan pada hari Senin, 3 July 2023

Pukul 10.00 s.d 11.30 dan dinyatakan

LULUS

Dengan susunan penguji sebagai berikut.

Ketua Sidang

Dr. Teguh Dwi Putranto, M.Med.Kom.  
NIDN: 0302108907

Penguji

Vega Karina Andira Putri, S.Sos., M.Si.  
NIDN: 0307128703

Pembimbing

Dr. Indiwan Seto Wahjuwibowo, M.Si.  
NIDN: 0308036601

Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi

Cendera Rizky Anugerah Bangun, S.Sos.,M.Si.  
NIDN: 0304078404

## **HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS**

Sebagai civitas academica Universitas Multimedia Nusantara, saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Sharen Ivanka  
NIM : 00000036636  
Program Studi : Ilmu Komunikasi  
Fakultas : Ilmu Komunikasi  
Jenis Karya : Skripsi

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Multimedia Nusantara Hak Bebas Royalti Nonekslusif (*Non-exclusive Royalty-Free Right*) atas karya ilmiah saya yang berjudul.

**PENGARUH PENGGUNAAN BRAND AMBASSADOR TWICE TERHADAP CUSTOMER ENGAGEMENT SCARLETT WHITENING DENGAN MODEL VISCAP**

Beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti Noneksklusif ini, Universitas Multimedia Nusantara berhak menyimpan, mengalihmediakan/mengalihformatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*), merawat, dan mempublikasikan skripsi saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik Hak Cipta. Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Tangerang, 12 Juni 2023

Yang menyatakan,



Sharen Ivanka

## KATA PENGANTAR

Puji dan syukur kepada Tuhan Yang Maha Esa karena tanpa anugerahNya penulis tidak akan menyelesaikan skripsi ini yang berjudul “Pengaruh Penggunaan *Brand Ambassador* Twice Terhadap *Customer Engagement* Scarlett Whitening Dengan Model VisCap” dengan tepat waktu. Karya ilmiah ini diajukan sebagai syarat meraih gelar Strata 1 Ilmu Komunikasi di Universitas Multimedia Nusantara. Peneliti ingin mengucapkan terima kasih kepada semua orang yang terlibat dan berperan dibalik layer dalam penggeraan skripsi ini:

1. Dr. Ninok Leksono, selaku Rektor Universitas Multimedia Nusantara.
2. Ir. Andrey Andoko, M.Sc., selaku Dekan Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Multimedia Nusantara.
3. Cendera Rizki Bangun Anugrah, S.Sos., M.Si, selaku Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi Universitas Multimedia Nusantara.
4. Dr. Indiwan Seto Wahjuwibowo, M.Si., sebagai Pembimbing yang telah memberikan bimbingan, arahan, dan motivasi atas terselesainya skripsi ini.
5. Kedua orang tua saya yang selalu memberikan dukungan dan dukungan mental kepada penulis.
6. Keluarga serta teman penulis yang telah memberikan motivasi, dan dukungan sehingga penulis dapat menyelesaikan Skripsi ini.
7. Para responden yang telah bersedia membantu kontribusi dalam mengisi kuesioner dalam penelitian ini.

Semoga karya ilmiah ini dapat memberikan kontribusi bagi mahasiswa/I maupun orang yang akan menggunakannya sebagai sumber informasi serta referensi.

Tangerang, 12 Juni 2023



Sharen Ivanka

# PENGARUH PENGGUNAAN BRAND AMBASSADOR TWICE TERHADAP CUSTOMER ENGAGEMENT SCARLETT WHITENING

Sharen Ivanka

## ABSTRAK

*Korean Wave* atau *hallyu* yang sedang populer di Indonesia membuat berbagai *brand* kecantikan saat ini banyak menggunakan artis korea sebagai *brand ambassador* mereka. Penggunaan *brand ambassador* artis viore aini salah satunya dilakukan oleh *brand* Scarlet Whitening dengan menjadikan Twice sebagai *brand ambassador* mereka. Sosok dari *brand ambassador* dapat digunakan sebagai jembatan untuk menghadirkan keterlibatan pelanggan atau *customer engagement*. Dalam penelitian ini, peneliti ingin mengetahui apakah terdapat pengaruh dari pengangkatan *brand ambassador* Twice terhadap *customer engagement* dari Scarlett Whitening. Penelitian ini menggunakan metode kuantitatif dengan menggunakan dua variabel yaitu *brand ambassador* dan *customer engagement*. Kedua variabel tersebut dianalisis dengan menggunakan IBM SPSS Statistics 25. Berdasarkan hasil penelitian ini, didapati bahwa terdapat pengaruh antara variabel *brand ambassador* dan *customer engagement* sebesar 27,4% berdasarkan R Square. Dari uji koefisien R pula didapati hasil sebesar 0,523 yang memperlihatkan adanya hubungan yang cukup berarti antara variabel *brand ambassador* (X) dengan variabel *customer engagement* (Y), namun pengaurh yang diberikan tidak cukup besar yaitu 27,4%.

**Kata kunci:** *Brand Ambassador, Customer Engagement, Korean Waves*

UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA

# **THE EFFECT OF USING TWICE'S AS BRAND AMBASSADOR ON SCARLETT WHITENING'S CUSTOMER ENGAGEMENT**

Sharen Ivanka

## **ABSTRACT**

*The Korean Wave or hallyu which is currently popular in Indonesia has made various beauty brands currently use Korean artists as their brand ambassadors. One of the uses of this Korean artist's brand ambassador was carried out by the Scarlet Whitening brand by making Twice their brand ambassador. The figure of a brand ambassador can be used as a bridge to present customer engagement or customer engagement. In this study, researchers wanted to find out whether there was an influence from the appointment of Twice brand ambassadors on customer engagement from Scarlett Whitening. This study uses a quantitative method using two variables, namely brand ambassadors and customer engagement. These two variables were analyzed using IBM SPSS Statistics 25. Based on the results of this study, it was found that there was an influence between the brand ambassador and customer variables of 27.4% based on R Square. From the R coefficient test it was also found that the result was 0.523 which showed a significant relationship between the brand ambassador variable (X) and the customer engagement variable (Y), but the influence given was not large enough, namely 27.4%.*

**Keywords:** Brand Ambassador, Customer Engagement, Korean Waves



## **DAFTAR ISI**

<b>HALAMAN PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT .....</b>	ii
<b>HALAMAN PENGESAHAN .....</b>	iii
<b>    HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK     KEPENTINGAN AKADEMIS .....</b>	iv
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	v
<b>ABSTRAK .....</b>	vi
<b>ABSTRACT .....</b>	vii
<b>DAFTAR ISI.....</b>	viii
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	xi
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	xii
<b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	1
1.1 <b>Latar Belakang Penelitian .....</b>	1
1.2 <b>Rumusan Masalah .....</b>	6
1.3 <b>Pertanyaan Penelitian .....</b>	7
1.4 <b>Tujuan Penelitian .....</b>	7
1.5 <b>Kegunaan Penelitian .....</b>	7
1.5.1 <b>Kegunaan Akademis .....</b>	7
1.5.2 <b>Kegunaan Praktis.....</b>	7
<b>BAB II KERANGKA TEORI.....</b>	8
2.1 <b>Penelitian Terdahulu.....</b>	8
2.2 <b>Teori dan Konsep Penelitian .....</b>	13
2.2.1 <b><i>Self-Representations</i> .....</b>	13
2.2.2 <b><i>Brand Ambassador</i> .....</b>	15
2.2.3 <b>Customer Engagement .....</b>	16
2.3 <b>Hubungan Antar Variabel.....</b>	18
2.4 <b>Hipotesis Teoritis .....</b>	19
2.5 <b>Kerangka Teoritis.....</b>	19
<b>BAB III METODOLOGI PENELITIAN .....</b>	21
3.1 <b>Jenis dan Sifat Penelitian.....</b>	21
3.2 <b>Metode Penelitian .....</b>	21

<b>3.3 Populasi dan Sampel .....</b>	<b>22</b>
<b>3.3.1 Populasi .....</b>	<b>22</b>
<b>3.3.2 Sampel .....</b>	<b>22</b>
<b>3.4 Operasional Variabel .....</b>	<b>23</b>
<b>3.4.1 Variabel Independen.....</b>	<b>23</b>
<b>3.4.2 Variabel Dependent .....</b>	<b>23</b>
<b>3.4.3 Operasionalisasi Variabel.....</b>	<b>24</b>
<b>3.5 Teknik Pengumpulan Data.....</b>	<b>27</b>
<b>3.6 Teknik Pengukuran Data .....</b>	<b>28</b>
<b>3.6.1 Uji Validitas .....</b>	<b>28</b>
<b>3.6.2 Uji Reliabilitas .....</b>	<b>30</b>
<b>3.7 Teknik Analisis Data.....</b>	<b>31</b>
<b>3.7.1 Uji Normalitas .....</b>	<b>31</b>
<b>3.7.2 Uji Korelasi.....</b>	<b>31</b>
<b>3.7.3 Uji Regresi Linear .....</b>	<b>32</b>
<b>BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>33</b>
<b>4.1 Subjek/Objek Penelitian .....</b>	<b>33</b>
<b>4.1.1 Subjek Penelitian.....</b>	<b>33</b>
<b>4.1.2 Objek Penelitian .....</b>	<b>33</b>
<b>4.2 Hasil Penelitian .....</b>	<b>36</b>
<b>4.2.1 Karakteristik Responden .....</b>	<b>36</b>
<b>4.2.2 <i>Brand Ambassador</i> .....</b>	<b>37</b>
<b>4.2.3 <i>Customer Engagement</i> .....</b>	<b>43</b>
<b>4.2.4 Uji Normalitas .....</b>	<b>49</b>
<b>4.2.4 Uji Regresi .....</b>	<b>50</b>
<b>4.3 Pembahasan .....</b>	<b>52</b>
<b>BAB V KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>	<b>57</b>
<b>5.1 Kesimpulan .....</b>	<b>57</b>
<b>5.2 Saran.....</b>	<b>58</b>
<b>5.2.1 Saran Akademis .....</b>	<b>58</b>
<b>5.2.2 Saran Praktis .....</b>	<b>58</b>
<b>LAMPIRAN.....</b>	<b>62</b>

## DAFTAR TABEL

Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu .....	10
Tabel 3.1 Standar Sampel pada Marketing Research.....	23
Tabel 3.2 Pernyataan Operasionalisasi Variabel.....	24
Tabel 3.3 Penilaian Skala Likert .....	28
Tabel 3.4 Hasil Uji Validitas.....	29
Tabel 3.5 Hasil Uji Reliabilitas .....	30
Tabel 3.6 Penilaian Uji R .....	32
Tabel 4.1 Jenis Kelamin Responden .....	36
Tabel 4.2 Usia Responden.....	36
Tabel 4.3 Dimensi Visibility .....	37
Tabel 4.4 Dimensi Credibility .....	38
Tabel 4.5 Dimensi Attraction .....	40
Tabel 4.6 Dimensi Power .....	42
Tabel 4.7 Dimensi Cognitive .....	44
Tabel 4.8 Dimensi Emotional .....	45
Tabel 4.9 Dimensi Behavioral.....	47
Tabel 4.10 Uji Normalitas.....	50
Tabel 4.11 Uji ANOVA .....	50
Tabel 4.12 Uji R .....	51
Tabel 4.13 Uji Koefisien .....	51



## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1.1 Pangsa Pasar Industri Kosmetik Indonesia .....	1
Gambar 1.2 Kolaborasi Scarlett Whitening dan Twice .....	4
Gambar 1.3 Produk Kolaborasi Scarlett Whitening dan Twice .....	5
Gambar 2.1 Alur Penelitian.....	19
Gambar 4.1 Layout Kolaborasi Twice x Scarlett Whitening .....	34
Gambar 4.2 Postingan Fan Meeting Twice dengan Scarlett Whitening .....	35



## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran A Kuesioner Penelitian .....	63
Lampiran B Bukti Followers Scarlett Whitening.....	78
Lampiran C Hasil Kuesioner.....	80
Lampiran D Hasil Cek Turnitin .....	82
Lampiran E Formulir Konsultasi Skripsi .....	88
Lampiran F CV .....	89

