



### **Hak cipta dan penggunaan kembali:**

Lisensi ini mengizinkan setiap orang untuk menggubah, memperbaiki, dan membuat ciptaan turunan bukan untuk kepentingan komersial, selama anda mencantumkan nama penulis dan melisensikan ciptaan turunan dengan syarat yang serupa dengan ciptaan asli.

### **Copyright and reuse:**

This license lets you remix, tweak, and build upon work non-commercially, as long as you credit the origin creator and license it on your new creations under the identical terms.

**LAPORAN KERJA MAGANG**

**PENGEMBANGAN ADD-ON UNTUK MODUL SALES**

**FORECAST, SALES FORECAST APPROVAL**

**DAN SALES FORECAST AUTO UPDATE**

**DI PT BEONE SOLUTION**



**UMN**  
UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA

**Nama** : Hary Sutanto  
**NIM** : 11110110089  
**Fakultas** : Teknologi Informasi dan Komunikasi  
**Program Studi** : Teknik Informatika

**UNIVERSITAS MULTIMEDIA NUSANTARA**

**TANGERANG**

**2014**

**PENGESAHAN LAPORAN MAGANG**

**PENGEMBANGAN ADD-ON UNTUK MODUL SALES  
FORECAST, SALES FORECAST APPROVAL  
DAN SALES FORECAST AUTO UPDATE  
DI PT BEONE SOLUTION**

Oleh  
Nama : Hary Sutanto  
NIM : 11110110089  
Fakultas : Teknologi Informasi dan Komunikasi  
Program Studi : Teknik Informatika

Tangerang, 21 Oktober 2014

Pembimbing

Penguji

**Seng Hansun, S.Si., M.Sc.**

**Dodick Z. Sudirman, S.Kom., M.T.I.**

UMN  
UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA  
Mengetahui:  
Ketua Program Studi Teknik Informatika

**Maria Irminda Prasetiyowati, S.Kom., M.T.**

**Surat Pernyataan Tidak Melakukan Plagiat dalam Penyusunan Laporan  
Kerja Magang**

Dengan ini, saya

Nama : Hary Sutanto  
NIM : 11110110089  
Fakultas : Teknologi Informasi dan Komunikasi  
Program Studi : Teknik Informatika

Menyatakan bahwa saya telah melaksanakan praktek kerja magang:

Nama perusahaan : PT BeOne Solution / PT BO Solusi  
Divisi : SAP Technical Consultant  
Alamat : Gedung Graha Kencana Lantai 8 Blok I,  
Jalan Raya Perjuangan 88,  
Kebon Jeruk - Jakarta Barat, 11530  
Waktu magang : 3 Juli 2014 – 10 September 2014  
Pembimbing lapangan : Vincent Jenidy

Laporan kerja magang ini merupakan hasil karya saya sendiri, dan saya tidak melakukan plagiat. Semua kutipan karya ilmiah orang lain atau lembaga lain yang dirujuk dalam laporan kerja magang ini telah saya sebutkan sumber kutipannya serta saya cantumkan di daftar pustaka.

Jika di kemudian hari terbukti ditemukan kecurangan atau penyimpangan, baik dalam pelaksanaan kerja magang maupun dalam penulisan laporan kerja magang, saya bersedia menerima konsekuensi dinyatakan tidak lulus untuk mata kuliah kerja magang yang telah saya tempuh.

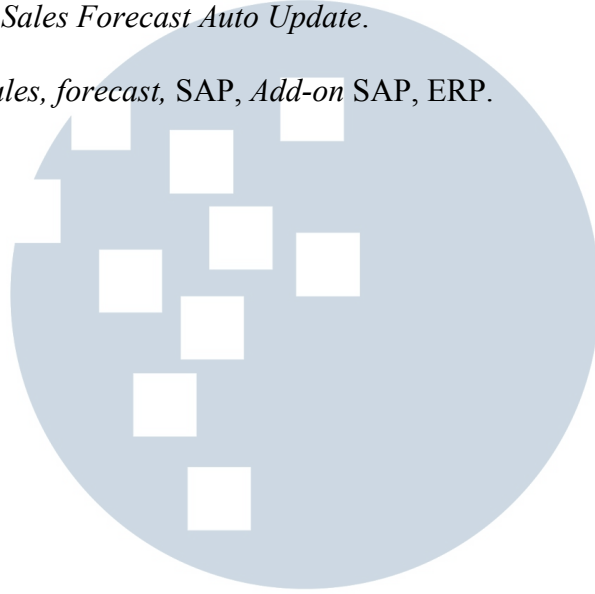
Tangerang, 21 Oktober 2014

Hary Sutanto

## ABSTRAK

SAP adalah sebuah software komputer yang digunakan sebagai ERP untuk merencanakan serta mengelola sumber daya perusahaan, penjualan dan pembelian. SAP sendiri tidak memiliki semua fitur yang dibutuhkan perusahaan, sehingga SAP menyediakan SDK agar pengguna SAP dapat membuat fitur yg mereka inginkan dalam bentuk *add-on*. *Add-on* dapat di-*install* pada aplikasi SAP dan dapat memiliki sifat *mandatory*, atau *optional*. Dalam laporan ini, terdapat penjelasan tentang pengembangan *add-on Sales Forecast*, *Sales Forecast Approval* dan *Sales Forecast Auto Update*.

Kata kunci: *sales, forecast, SAP, Add-on SAP, ERP*.



# UMN

UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA

## KATA PENGANTAR

Puji syukur penulis panjatkan kepada Tuhan Yang Maha Esa, karena berkat Anugerah dan Rahmat-Nya lah, penulis dapat menyelesaikan laporan ini. Laporan ini berisi tentang kegiatan yang dilakukan oleh penulis selama melakukan kerja magang. Laporan ini merupakan tugas akhir yang diberikan dari Universitas Multimedia Nusantara dan juga bukti bahwa penulis telah menyelesaikan kerja magangnya di perusahaan PT BeOne Solution atau disebut juga PT BO Solusi. Selama bekerja di tempat magang tersebut, penulis bertugas sebagai *programmer* dalam pengembangan dua buah *add-on*, yaitu *add-on* untuk modul *Sales Forecast*, *Sales Forecast Approval*, *Sales Forecast Auto Update* dan *add-on* Sinkronisasi. Dari kedua *add-on* ini penulis hanya menulis dan menguraikan satu *add-on* saja yaitu, *add-on* untuk modul *Sales Forecast*, *Sales Forecast Approval*, dan *Sales Forecast Auto Update*.

Dalam penulisan laporan ini, penulis mendapatkan bantuan serta dukungan dari berbagai pihak. Pada kesempatan ini penulis akan memberikan ucapan terima kasih kepada pihak-pihak yang telah membantu dan mendukung penulis.

1. Bapak Vincent Jenidy, selaku pembimbing lapangan penulis, yang telah memberikan inspirasi, masukan, motivasi, pelajaran dan pengalaman yang berharga kepada penulis.
2. Bapak Roni Eko Prasetyo dan Bapak Oki Wijaya Irwan, selaku pimpinan dari PT BO Solusi, yang telah mengizinkan penulis untuk kerja magang di PT BO Solusi.

3. Teman-teman dari penulis yang senantiasa menemani serta memberikan bantuan kepada penulis setiap harinya.
4. Rekan-rekan karyawan PT BO Solusi lainnya, yang memberikan bantuan dan masukan, serta berbagi pengalaman yang tak ternilai kepada penulis.
5. Bapak Seng Hansun, S.Si., M.Cs., selaku dosen pembimbing magang, yang telah membantu penulis dalam pembuatan laporan ini.
6. Keluarga penulis, yang selama ini telah memberikan dukungan serta masukan tanpa henti baik saat melakukan kerja magang maupun dalam penulisan laporan ini.

Laporan ini diharapkan dapat memberikan inspirasi dan bermanfaat bagi para pembacanya. Tidak ada sesuatu yang sempurna di dunia ini, oleh karena itu penulis juga menerima masukan berupa kritik dan saran dari para pembaca. Sebagai penutup, penulis mengucapkan terima kasih kepada seluruh pembaca laporan ini.



Tangerang, 21 Oktober 2014

Hary Sutanto

## DAFTAR ISI

LAPORAN KERJA MAGANG .....	i
PENGESAHAN LAPORAN MAGANG .....	ii
LEMBAR PERNYATAAN TIDAK MELAKUKAN PLAGIAT.....	iii
ABSTRAK .....	iv
KATA PENGANTAR .....	v
DAFTAR ISI.....	vii
DAFTAR GAMBAR .....	viii
DAFTAR TABEL.....	ix
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1. Latar Belakang .....	1
1.2. Tujuan Kerja Magang .....	2
1.3. Waktu dan Prosedur Kerja magang.....	2
1.3.1. Waktu Pelaksanaan Kerja Magang .....	2
1.3.2. Prosedur Pelaksanaan Kerja Magang.....	2
BAB II GAMBARAN UMUM PERUSAHAAN.....	5
2.1. Sejarah Singkat Perusahaan .....	5
2.2. Visi Perusahaan.....	6
2.3. Misi Perusahaan .....	6
2.4. Struktur Organisasi PT BO Solusi .....	7
BAB III PELAKSANAAN KERJA MAGANG.....	8
3.1. Kedudukan dan Koordinasi.....	8
3.2. Tugas yang Dilakukan.....	9
3.3. Uraian Pelaksanaan Kerja Magang .....	10
3.4. Deskripsi Add-on yang Dikembangkan.....	11
3.4.1. Sales Forecast.....	11
3.4.2. Sales Forecast Approval .....	17
3.4.3. Sales Forecast Auto Update.....	21
3.5. Implementasi Add-on.....	23
3.5.1. Sales Forecast.....	24
3.5.2. Sales Forecast Approval .....	24
3.5.3. Sales Forecast Auto Update.....	25
3.6. Hasil Pengujian .....	26
3.7. Kendala yang Ditemukan.....	27
3.8. Solusi Atas Kendala yang Ditemukan.....	27
BAB IV SIMPULAN DAN SARAN.....	28
4.1. Simpulan .....	28
4.2. Saran.....	28
DAFTAR PUSTAKA .....	29
LAMPIRAN.....	30



## DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1. Tahap pengembangan <i>add-on</i> di PT BO Solusi .....	4
Gambar 2.1. Struktur organisasi perusahaan.....	7
Gambar 3.1. Kedudukan penulis .....	8
Gambar 3.2. <i>Flowchart</i> untuk melihat data <i>Sales Forecast</i> .....	12
Gambar 3.3. <i>Flowchart</i> untuk menambahkan barang pada <i>Sales Forecast</i> .....	13
Gambar 3.4. <i>Flowchart</i> untuk menghapus barang dari <i>Sales Forecast</i> .....	14
Gambar 3.5. <i>Flowchart</i> untuk mengubah detail barang pada <i>Sales Forecast</i> .....	15
Gambar 3.6. <i>Flowchart</i> untuk melihat dan menyetujui <i>sales forecast</i> pada <i>Sales Forecast Approval</i> .....	18
Gambar 3.7. <i>Flowchart</i> untuk melakukan <i>update stages</i> dan <i>potential amount</i> milik <i>customer</i> pada <i>form Sales Forecast Auto Update</i> .....	22
Gambar 3.8. <i>Menu path</i> tempat modul <i>add-on</i> diletakkan.....	23
Gambar 3.9. Tampilan awal <i>form Sales Opportunity</i> .....	24
Gambar 3.10. Tampilan awal <i>form Sales Forecast Approval</i> .....	25
Gambar 3.11. Tampilan awal <i>form Sales Forecast Auto Update</i> .....	25



## DAFTAR TABEL

Tabel 3.1. <i>Timeline</i> pelaksanaan kerja magang .....	10
Tabel 3.2. <i>View</i> dari tabel SAP untuk <i>field Sales Opportunities</i> .....	11
Tabel 3.3. <i>View</i> dari tabel SAP untuk <i>Document Header Information for Sales Forecast</i> .....	16
Tabel 3.4. <i>View</i> dari tabel SAP untuk <i>Standard Documents Detail Information Table for Sales Forecast</i> .....	16
Tabel 3.5. <i>View</i> dari tabel SAP untuk <i>Document Header Information for Salesforecast Approval (Header Fields)</i> .....	19
Tabel 3.6. <i>View</i> dari tabel SAP untuk <i>Standard Document Detail Information for Sales Forecast Approval</i> .....	19
Tabel 3.7. <i>View</i> dari tabel SAP untuk <i>Standard Document Detail Information for Sales Forecast Auto Update</i> .....	22

