



Hak cipta dan penggunaan kembali:

Lisensi ini mengizinkan setiap orang untuk menggubah, memperbaiki, dan membuat ciptaan turunan bukan untuk kepentingan komersial, selama anda mencantumkan nama penulis dan melisensikan ciptaan turunan dengan syarat yang serupa dengan ciptaan asli.

Copyright and reuse:

This license lets you remix, tweak, and build upon work non-commercially, as long as you credit the origin creator and license it on your new creations under the identical terms.

BAB I

PENDAHULUAN

1.1 Latar Belakang

Dalam satu tahun banyak perusahaan yang dibangun dan tentunya perusahaan tersebut membutuhkan listrik untuk beroperasi. Supaya listrik tersebut bisa dialirkan dengan baik ke perusahaan maka perusahaan tersebut pasti membutuhkan kabel, *cable support*, *cable ladder*, *switchboard*, dll. Perusahaan-perusahaan tersebut merupakan prospek bagi P.T. Trias Indra Saputra untuk memasarkan produk-produknya.

Berdasarkan *list* prospek perusahaan dan *list sales* yang ada di P.T. Trias Indra Saputra, maka akan sulit untuk memasarkan produk-produk P.T. Trias Indra Saputra dengan efektif dan efisien jika *sales* P.T. Trias Indra Saputra tidak memiliki suatu aturan dalam memasarkan produk-produknya. Oleh sebab itu dikembangkan suatu modul yang bernama *salesprospect* untuk mengatur *sales* dalam memasarkan produk-produk P.T. Trias Indra Saputra sehingga pemasaran dapat dilakukan dengan efisien dan efektif.

Modul *salesprospect* merupakan modul dimana *sales* P.T. Trias Indra Saputra mendapatkan daftar calon *customer* yang harus dihubungi untuk menawarkan produk-produk dari P.T. Trias Indra Saputra dalam tenggat waktu tertentu. Setiap daftar calon *customer* pada satu *sales* tidak sama dengan daftar calon *customer* pada *sales* yang lain sehingga penawaran dapat dilakukan dengan efektif dan efisien. Jika sampai pada tenggat waktu yang ditentukan belum ada aktifitas dari *sales* maka calon *customer* yang ada pada *sales* tersebut dipindahkan ke *sales* lainnya. Jika calon *customer* tersebut menjadi *customer* tetap, maka *sales* tersebut yang akan menjadi perantara antara P.T. Trias Indra Saputra dengan perusahaan *customer* secara tetap.

Modul *salesprospect* dapat digunakan oleh *sales* untuk melihat daftar calon *customer*, *module admin* untuk mengatur data master dari *salesprospect*, dan *super admin* untuk mengatur keseluruhan modul. *Sales*, *module admin*, *supere admin* dapat menggunakan *salesprospect* setiap saat selama masih bekerja di P.T.

Trias Indra Saputra. Modul *salesprospect* dibangun karena *sales* memiliki kesulitan dalam mengatur daftar calon *customer* pada setiap *sales* dan tenggat waktu secara manual. Dengan modul *salesprospect* pengaturan tersebut dapat dilakukan secara otomatis oleh sistem, sehingga *sales* dapat fokus untuk melakukan penawaran produk P.T. Trias Indra Saputra ke calon *customer*.

Modul *salesprospect* memiliki fitur yang mampu mengatur beberapa prospek perusahaan menjadi sasaran dari satu *sales* sehingga tidak ada prospek perusahaan yang menjadi sasaran oleh beberapa *sales* P.T. Trias Indra Saputra yang membuat pemasaran menjadi kurang efektif dan efisien. Ada juga fitur rotasi *sales* jika dalam 3 bulan prospek perusahaan tidak melakukan penawaran atau *purchase order* ke P.T. Trias Indra Saputra maka *sales* yang menanganinya akan ditukar dengan *sales* yang lain.

1.2 Tujuan Kerja Magang

Kerja magang dilaksanakan dengan tujuan mengembangkan modul *salesprospect* pada Sistem Informasi Trias Indra Saputra.

1.3 Waktu dan Prosedur Pelaksanaan Kerja Magang

Kerja magang dilakukan selama 48 hari dimulai dari tanggal 1 Juli 2013 sampai dengan 13 September 2013.

Kerja magang di P.T. Trias Indra Saputra dilakukan di Head Office P.T. Trias Indra Saputra tepatnya di Sentra Industri Terpadu Pantai Indah Kapuk, Jl. Dr Kamal Muara VII No. 6, Kapuk, Jakarta Utara. Waktu kerja dimulai dari pukul 08.00 WIB hingga pukul 16.00 WIB dari Senin sampai Kamis, pukul 08.00 WIB hingga pukul 16.30 WIB pada hari Jumat, dan pukul 08.00 WIB hingga pukul 13.00 WIB pada hari Sabtu.

Kerja magang yang dilakukan ini dibimbing oleh Denny Sondaya dan Ahmad Riadi selaku pembimbing lapangan dan penguji di tempat kerja dan Maria Irmira selaku pembimbing penyusunan laporan magang dari kampus.

Selama proses kerja magang, peserta magang mendapat spesifikasi tugas berupa modul langsung dari pembimbing atau *supervisor*. Modul ini dikerjakan

oleh peserta magang dan akan dievaluasi setiap hari Sabtu. Jika modul yang dievaluasi ada kekurangan, maka peserta magang akan memperbaiki atau menambahkan yang kurang. Jika modul sudah benar dan sudah selesai, maka peserta magang akan menyerahkan modul ke pembimbing dan pembimbing akan mengintegrasikan dengan sistem utama, setelah itu peserta magang membuat laporan magang.

