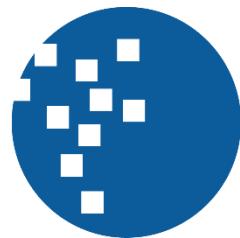


**PENGARUH *BRAND AMBASSADOR* ISYANA SARASVATI
DALAM IKLAN “PENGIRIMAN CEPAT GRATIS ONGKIR”
LAZADA TERHADAP MINAT BELI**



UMN
UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA

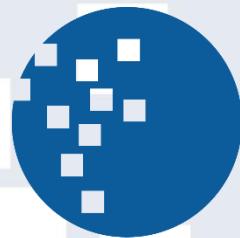
SKRIPSI

Rivanno Vedana

00000028322

**PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI
ILMU KOMUNIKASI
UNIVERSITAS MULTIMEDIA NUSANTARA
TANGERANG
2023**

**PENGARUH *BRAND AMBASSADOR* ISYANA SARASVATI
DALAM IKLAN “PENGIRIMAN CEPAT GRATIS ONGKIR”
LAZADA TERHADAP MINAT BELI**



UMN

UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA

SKRIPSI

Diajukan untuk Memperoleh

Gelar Sarjana Ilmu Komunikasi

Rivanno Vedana

00000028322

PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI

ILMU KOMUNIKASI

UNIVERSITAS MULTIMEDIA NUSANTARA

TANGERANG

2023

HALAMAN PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT

Dengan ini saya,

Nama : Rivanno Vedana

Nomor Induk Mahasiswa : 00000028322

Program studi : Ilmu Komunikasi

Skripsi dengan judul: "Pengaruh *Brand Ambassador* Isyana Sarasvati dalam Iklan 'Pengiriman Cepat Gratis Ongkir' Lazada terhadap Minat Beli merupakan hasil karya saya sendiri bukan plagiat dari karya ilmiah yang ditulis oleh orang lain, dan semua sumber, baik yang dikutip maupun dirujuk, telah saya nyatakan dengan benar serta dicantumkan di Daftar Pustaka.

Jika di kemudian hari terbukti ditemukan kecurangan/penyimpangan, baik dalam pelaksanaan skripsi maupun dalam penulisan laporan skripsi, saya bersedia menerima konsekuensi dinyatakan TIDAK LULUS untuk Tugas Akhir yang telah saya tempuh.

Tangerang, 19 Desember 2023



A QR code with a black ink signature line drawn over it, pointing from the left towards the center of the code. The QR code contains the text "METERAI ELEKTRONIK 10000 SERULUH RIBU RUPIAH".

Rivanno Vedana

UMN
UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA

HALAMAN PENGESAHAN

Skripsi dengan judul

“PENGARUH BRAND AMBASSADOR ISYANA SARASVATI DALAM IKLAN “PENGIRIMAN CEPAT GRATIS ONGKIR” LAZADA TERHADAP MINAT BELI”

Oleh

Nama : Rivanno Vedana

NIM : 00000028322

Program Studi : Ilmu Komunikasi

Fakultas : Ilmu Komunikasi

Telah diujikan pada hari Selasa, 19 Desember 2023

Pukul 13.00 s.d 14.30 dan dinyatakan

LULUS

Dengan susunan penguji sebagai berikut.

Ketua Sidang

Dr. Agustinus Rusdianto Berto, S.Sos., M.Si.
NIDN 0313088403

Penguji

Nicky Stephani, S.Sos., M.Si.
NIDN 0405099105

Digitally signed by Lolita Lavietha

Date: 2024.01.03

Theresia L. V. Lolita, M.I.Kom.

NIDN 0327019001

Pembimbing: by Lolita Lavietha

Date:

2024.01.03

15:18:30 +07'00'

Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi

Cendera Rizky
Anugrah Bangun
2024.01.03
16:54:21 +07'00'

Cendera Rizky Anugrah Bangun, M.Si.
NIDN 030478404

HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai civitas academica Universitas Multimedia Nusantara, saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Rivanno Vedana
NIM : 00000028322
Program Studi : Ilmu Komunikasi
Fakultas : Ilmu Komunikasi
Jenis Karya : Skripsi

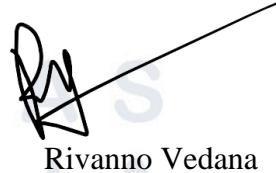
Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Multimedia Nusantara Hak Bebas Royalti Nonekslusif (*Non-exclusive Royalty-Free Right*) atas karya ilmiah saya yang berjudul:

PENGARUH BRAND AMBASSADOR ISYANA SARASVATI DALAM IKLAN “PENGIRIMAN CEPAT GRATIS ONGKIR” LAZADA TERHADAP MINAT BELI

Beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti Nonekslusif ini, Universitas Multimedia Nusantara berhak menyimpan, mengalihmediakan/mengalihformatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*), merawat, dan memublikasikan tugas akhir saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik Hak Cipta. Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Tangerang, 2 Januari 2024

Yang menyatakan,



Rivanno Vedana

KATA PENGANTAR

Puji syukur atas berkat dan rahmat Tuhan yang Maha Esa yang telat menuntun untuk menyelesaikan penulisan skripsi ini dengan judul:

“PENGARUH BRAND AMBASSADOR ISYANA SARASVATI DALAM IKLAN ‘PENGIRIMAN CEPAT GRATIS ONGKIR’ LAZADA TERHADAP MINAT BELI” untuk memenuhi syarat kelulusan dan mencapai gelar Sarjana Ilmu Komunikasi di Universitas Multimedia Nusantara. Penulisan skripsi ini tidak akan dapat selesai jika tidak ada bimbingan, bantuan, serta dukungan dari berbagai pihak. Oleh karena ini, pada kesempatan ini saya ingin mengucapkan terima kasih sebesar-besarnya kepada:

1. Bapak Dr. Ninok Leksono, selaku Rektor Universitas Multimedia Nusantara.
2. Bapak Ir. Andrey Andoko, selaku Dekan Fakultas Ilmu Komunikasi, Universitas Multimedia Nusantara.
3. Ibu Cendera Rizky Anugrah Bangun M.Si., selaku Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi, Fakultas Ilmu Komunikasi, Universitas Multimedia Nusantara.
4. Ibu Theresia L.V. Lolita, sebagai Pembimbing yang telah memberikan bimbingan, arahan, dan motivasi atas terselesainya tugas akhir ini.
5. Ibu Nicky Stephanie, S.Sos., M.Si., dan Pak Dr. Agustinus Rusdianto Berto, S.Sos., M.Si., selaku dewan penguji Skripsi yang telah memberikan masukan untuk memaksimalkan penyelesaian skripsi ini.
6. Orang tua dan sanak Keluarga saya yang telah memberikan bantuan dukungan material dan moral, sehingga penulis dapat menyelesaikan tugas akhir ini.
7. Riorenzo, Veronica Johanna, Albertus Aditya, Enric Feego, Della Alvanda, Matius Marco, Erda Wiharza, Sabrina Yovela, Daniel Permana, Stephen Timothy, dan teman-teman lainnya yang sudah membantu dan mendukung saya menyelesaikan skripsi.
8. Seluruh pihak lainnya yang membantu untuk mengisi kuesioner skripsi ini.

Skripsi ini masih jauh dari kata sempurna tetapi yang saya harapkan dapat bermanfaat bagi para pembaca.

Tangerang, 1 Desember 2023



Rivanno Vedana



“PENGARUH BRAND AMBASSADOR ISYANA SARASVATI DALAM IKLAN “PENGIRIMAN CEPAT GRATIS ONGKIR” LAZADA TERHADAP MINAT BELI”

Rivanno Vedana

ABSTRAK

Perkembangan teknologi sudah sangat pesat terutama dengan lahirnya internet. Kemunculan internet berkontribusi kepada perkembangan bisnis dan melahirkan model bisnis baru yang disebut *e-commerce*. Salah satu perusahaan *e-commerce* terbesar di Indonesia adalah Lazada. Pada Oktober 2022, Lazada mengangkat Isyana Sarasvati sebagai duta merek terbarunya dan mengeluarkan iklan “Pengiriman Cepat Gratis Ongkir”. Hal tersebut dilakukan untuk meningkatkan pembelian konsumen Lazada. Maka penelitian ini memiliki tujuan untuk mengetahui besaran pengaruh yang diberikan duta merek Isyana Sarasvati pada iklan Lazada terhadap minat beli. Teori dan konsep yang digunakan dalam penelitian ini adalah teori *elaboration likelihood model (ELM)*, konsep *brand ambassador*, dan minat beli. Penelitian ini bersifat eksplanatif dengan menggunakan metode survei. Populasi dalam penelitian ini adalah pengguna media sosial dan sudah pernah melihat iklan Lazada tersebut. Sampel dalam penelitian ini dipilih dengan *purposive sampling* dengan jumlah sampel 200 responden. Data yang didapat diuji dengan uji regresi linear sederhana. Hasil yang didapatkan dalam penelitian ini adalah terdapat pengaruh yang diberikan duta merek terhadap minat beli sebesar 18,2%, sedangkan 81,8% lainnya dipengaruhi oleh faktor lain yang tidak diteliti dalam penelitian ini.

Kata kunci: *brand ambassador*, minat beli, *e-commerce*, iklan.

UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA

“THE INFLUENCE OF BRAND AMBASSADOR ISYANA SARASVATI IN LAZADA'S "FAST DELIVERY FREE SHIPPING" ADVERTISEMENT ON PURCHASE INTEREST”

Rivanno Vedana

ABSTRACT

Technological developments have been very rapid, especially with the birth of the internet. The emergence of the internet has contributed to business development and came up with a new business model called e-commerce. One of the largest e-commerce companies in Indonesia is named Lazada. In October 2022, Lazada appointed Isyana Sarasvati as its newest brand ambassador and launched a "Fast Delivery, Free Shipping" advertisement. This was done to increase Lazada consumer purchases. So, this research aims to find out the magnitude of influence that brand ambassador Isyana Sarasvati has on Lazada advertisements on purchasing interest. The theoretical concepts used in this research are the elaboration likelihood model (ELM) theory, brand ambassador, and purchase intention. This research is explanatory in nature using the survey method. The population in this study are social media users and have seen Lazada advertisements. The sample in this study was selected using purposive sampling with a sample size of 200 respondents. The data obtained was tested using a simple linear regression test. The results obtained in this research are that brand ambassadors have an influence on purchase intention of 18.2%, while the other 81.8% is influenced by other factors not examined in this research.

Keywords: brand ambassador, purchase interest, e-commerce, advertising.

UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA

DAFTAR ISI

HALAMAN PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT	ii
HALAMAN PENGESAHAN.....	iii
HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS	iv
KATA PENGANTAR.....	v
ABSTRAK	vii
ABSTRACT	viii
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR TABEL	xii
DAFTAR GAMBAR.....	xiv
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang Penelitian	1
1.2 Rumusan Masalah	8
1.3 Pertanyaan Penelitian	9
1.4 Tujuan Penelitian.....	9
1.5 Kegunaan Penelitian.....	10
1.5.1 Kegunaan Akademis	10
1.5.2 Kegunaan Praktis	10
BAB II KERANGKA TEORI/KERANGKA KONSEP	11
2.1 Penelitian Terdahulu.....	11
2.2 Konsep Penelitian.....	15
2.2.1 Elaboration Likelihood Model (ELM)	15
2.2.2 Brand Ambassador	16
2.2.3 Minat Beli	19
2.3 Hubungan <i>Brand Ambassador</i> dengan Minat Beli.....	21
2.4 Hipotesis Teoritis	21
2.5 Alur Penelitian.....	22
BAB III METODOLOGI PENELITIAN	23
3.1 Jenis dan Sifat Penelitian.....	23
3.2 Metode Penelitian.....	24
3.3 Populasi dan Sampel	24
3.3.1 Populasi	24
3.3.2 Sampel.....	25

3.4	Operasionalisasi Variabel/Konsep.....	27
3.4.1	Variabel Penelitian	27
3.4.1.1	Variabel Independen.....	27
3.4.1.2	Variabel Dependen	28
3.5	Teknik Pengumpulan Data	31
3.5.1	Data Primer	31
3.5.2	Data Sekunder	31
3.6	Teknik Pengukuran Data	32
3.6.1	Uji Validitas	32
3.6.2	Uji Reliabilitas	34
3.7	Teknik Analisis Data	35
3.7.1	Uji Normalitas.....	36
3.7.2	Uji Regresi Linear	36
BAB IV	HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....	38
4.1	Subjek dan Objek Penelitian	38
4.1.1	Objek Penelitian	38
4.1.2	Subjek Penelitian.....	40
4.1.2.1	Jenis Kelamin	40
4.1.2.2	Usia.....	41
4.1.2.3	Domisili	41
4.1.2.4	Media Sosial yang Digunakan.....	42
4.1.2.5	Mengetahui Iklan “Pengiriman Cepat Gratis Ongkir” Lazada....	42
4.2	Hasil Penelitian.....	44
4.2.1	Variabel <i>Brand Ambassador</i>	44
4.2.1.1	Dimensi <i>Credibility</i>	45
4.2.1.2	Dimensi <i>Attractiveness</i>	47
4.2.1.3	Dimensi <i>Power</i>	50
4.2.2	Variabel Minat Beli	51
4.2.2.1	Dimensi Minat Eksploratif	51
4.2.2.2	Dimensi Minat Transaksional	54
4.2.2.3	Dimensi Minat Preferensial.....	56
4.2.3	Uji Hubungan <i>Brand Ambassador</i> terhadap Minat Beli Konsumen	57
4.2.3.1	Uji Normalitas	57
4.2.3.2	Uji Regresi Linear Sederhana.....	58

4.3	Pembahasan	61
4.3.1	Variabel <i>Brand Ambasador</i>	62
4.3.2	Variabel Minat Beli	67
4.3.3	Variabel <i>Brand Ambasador</i> terhadap Minat Beli	70
BAB V	KESIMPULAN DAN SARAN	73
5.1	Kesimpulan.....	73
5.2	Keterbatasan Penelitian	73
5.3	Saran	74
5.3.1	Saran Akademis	74
5.3.2	Saran Praktis	74
DAFTAR PUSTAKA	75	
LAMPIRAN	80	



DAFTAR TABEL

Tabel 1.1 Sejarah <i>brand ambassador</i> Lazada	4
Tabel 2.1 Tabel penelitian terdahulu.....	12
Tabel 3.1 Tabel operasional variabel	29
Tabel 3. 2 Uji Validitas Variabel <i>Brand Ambassador</i> (X).....	32
Tabel 3.3 Uji Validitas Variabel Minat Beli (Y).....	33
Tabel 3.4 Kriteria Penilaian Mean	35
Tabel 3.5 Uji Korelasi (Tingkat Hubungan Variabel)	37
Tabel 4.1 Penggambaran Storyboard Iklan yang menjadi Objek Penelitian	38
Tabel 4.2 Hasil Data Jawaban Kuesioner untuk Dimensi <i>Credibility</i> Indikator <i>Expertise</i>	45
Tabel 4.3 Hasil Data Jawaban Kuesioner untuk Dimensi <i>Credibility</i> Indikator <i>Trustworthiness</i>	46
Tabel 4.4 Hasil Data Jawaban Kuesioner untuk Dimensi <i>Attractiveness</i> Indikator <i>Similarity</i>	47
Tabel 4.5 Hasil Data Jawaban Kuesioner untuk Dimensi <i>Attractiveness</i> Indikator <i>Liking</i>	48
Tabel 4.6 Hasil Data Jawaban Kuesioner untuk Dimensi <i>Power</i>	50
Tabel 4.7 Hasil Jawaban Kuesioner untuk Dimensi Minat Eksloratif Indikator Mencari Informasi	51
Tabel 4.8 Hasil Jawaban Kuesioner untuk Dimensi Minat Eksloratif Indikator Memperhatikan	53
Tabel 4.9 Hasil Jawaban untuk Dimensi Minat Transaksional indikator minat membeli.....	54
Tabel 4.10 Hasil Jawaban Kuesioner Dimensi Minat Transaksional Indikator minat merencarakan	55
Tabel 4.11 Hasil Jawaban Kuesioner Dimensi Minat Preferensial indikator Memprioritaskan	56
Tabel 4.12 Tabel Uji Normalitas.....	57
Tabel 4.13 Tabel Uji ANOVA	58
Tabel 4.14 Tabel Uji Regresi	59

Tabel 4.15 Tabel Nilai Koefisiensi 59



UMN
UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Kategori jenis produk dengan nilai transaksi terbesar	2
Gambar 1.2 5 <i>e-commerce</i> dengan jumlah pengunjung terbanyak di Indonesia	3
Gambar 1.3 Iklan Lazada dengan duta merek Agnes Mo dan Lee Min Ho.....	4
Gambar 1.4 Iklan “Pengiriman Cepat Gratis Ongkir” Lazada dengan Isyana Sarasvati	6
Gambar 1.5 Aktivitas Isyana Sarasvati bersama Lazada di acara Women’s Fest ..	7
Gambar 2.1 Atribut keefektifan <i>brand ambassador</i>	18
Gambar 3.1 Pengukuran sample yang dibutuhkan.....	26
Gambar 3.2 Hasil Uji Reliabilitas Variabel X	34
Gambar 3.3 Hasil Uji Reliabilitas Variabel Y	35
Gambar 4.1 Presentase Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	40
Gambar 4.2 Presentase Responden Berdasarkan Usia.....	41
Gambar 4.3 Presentase Responden Berdasarkan Domisili	41
Gambar 4.4 Presentase Media Sosial yang Paing Banyak Digunakan Responden	42
Gambar 4.5 Presentase Responden Mengetahui Iklan “Pengiriman Cepat Gratis Ongkir”.....	42
Gambar 4. 6 Media Sosial yang Paling Sering Menampilkan Iklan Lazada	43
Gambar 4.7 Data responden pengguna Lazada.....	44



DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 – Uji Turnitin	80
Lampiran 2 - Form Konsultasi Skripsi	90
Lampiran 3 - Kuesioner Penelitian & Jawaban Kuesioner	92
Lampiran 4 – Hasil Olah Data SPSS versi 25.....	104
Lampiran 5 - Curriculum Vitae.....	110

