

**STRATEGI KOMUNIKASI PEMASARAN
BRAND LITTLE PALMERHAUS**
(Studi Kasus Pada PT. Indo Trade Cemerlang Tangerang)

SKRIPSI



Diajukan guna Memenuhi Persyaratan Memperoleh Gelar Sarjana Ilmu
Komunikasi (S.I.Kom.)

Ferdinand Toti Simamora
00000031331

PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI
FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI
UNIVERSITAS MULTIMEDIA NUSANTARA
TANGERANG
2023

**STRATEGI KOMUNIKASI PEMASARAN
BRAND LITTLE PALMERHAUS**
(Studi Kasus Pada PT. Indo Trade Cemerlang Tangerang)

SKRIPSI



Diajukan guna Memenuhi Persyaratan Memperoleh Gelar Sarjana Ilmu
Komunikasi (S.I.Kom.)



HALAMAN PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT

Dengan ini saya,

Nama : Ferdinand Toti Simamora

Nomor Induk Mahasiswa : 00000031331

Program Studi : Ilmu Komunikasi

Skripsi dengan judul:

STRATEGI KOMUNIKASI PEMASARAN BRAND LITTLE PALMERHAUS PADA PT INDO TRADE CEMERLANG TANGERANG

merupakan hasil karya saya sendiri bukan plagiat dari karya ilmiah yang ditulis oleh orang lain, dan semua sumber, baik yang dikutip maupun dirujuk, telah saya nyatakan dengan benar serta dicantumkan di Daftar Pustaka.

Jika di kemudian hari terbukti ditemukan kecurangan/penyimpangan, baik dalam pelaksanaan skripsi maupun dalam penulisan laporan skripsi, saya bersedia menerima konsekuensi dinyatakan TIDAK LULUS untuk Tugas Akhir yang telah saya tempuh.

Tangerang, 4 Desember 2023



(Ferdinand Toti Simamora)

UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA

HALAMAN PENGESAHAN

Skripsi dengan Judul

STRATEGI KOMUNIKASI PEMASARAN BRAND LITTLE PALMERHAUS (Studi Kasus Pada PT. Indo Trade Cemerlang Tangerang)

Oleh

Nama : FERDINAND TOTI SIMAMORA
NIM : 00000031331
Program Studi : Ilmu Komunikasi
Fakultas : Ilmu Komunikasi

Telah diujikan pada hari Rabu, 3 Januari 2024

Pukul 08.30 s.d 10.00 dan dinyatakan

LULUS

Dengan susunan penguji sebagai berikut.

Ketua Sidang



Dr. Agustinus Rusdianto Berto, S.Sos., M.Si.
0313088403

Penguji



Dr. Endah Murwani, M.Si.
NIDN 0327066402

Pembimbing



Dr. Indiwan Seto Wahjuwibowo, M.Si.
NIDN:0308036601

Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi

Cendera Rizky
Anugrah Bangun
2024.01.24 10:52:35
+07'00'

Cendera Rizky Anugrah Bangun, M.Si
NIDN 030478404

HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai civitas academica Universitas Multimedia Nusantara, saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Ferdinand Toti Simamora

NIM : 00000031331

Program Studi : Ilmu Komunikasi

Fakultas : Komunikasi

Jenis Karya Ilmiah : Skripsi

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Multimedia Nusantara Hak Bebas Royalti Nonekslusif (*Non-exclusive Royalty-Free Right*) atas karya ilmiah saya yang berjudul:

Strategi Komunikasi Pemasaran Brand Little Palmerhaus (Studi Kasus Pada PT. Indo Trade Cemerlang Tangerang)

Beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti Nonekslusif ini, Universitas Multimedia Nusantara berhak menyimpan, mengalihmediakan/mengalihformatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*), merawat, dan memublikasikan tugas akhir saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik Hak Cipta. Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Tangerang 4 Desember 2023

Yang menyatakan,



(Ferdinand Toti Simamora)

KATA PENGANTAR

Puji Syukur atas berkat dan rahmat kepada Tuhan Yang Maha Esa, atas selesainya penulisan skripsi ini dengan judul:

Strategi Komunikasi Pemasaran brand little Palmerhaus (Studi Kasus Pada PT. Indo Trade Cemerlang Tangerang)

dilakukan untuk memenuhi salah satu syarat untuk mencapai gelar Sarjana Ilmu Komunikasi Program Studi Ilmu Komunikasi pada Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Multimedia Nusantara. Saya menyadari bahwa, tanpa bantuan dan bimbingan dari berbagai pihak, dari masa perkuliahan sampai pada penyusunan laporan magang ini, sangatlah sulit bagi saya untuk menyelesaikan skripsi ini. Oleh karena itu, saya mengucapkan terima kasih kepada:

1. Bapak Dr. Ninok Leksono, M.A. selaku Rektor Universitas Multimedia Nusantara.
2. Bapak Ir. Andrey Andoko, M.Sc. selaku Dekan Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Multimedia Nusantara.
3. Ibu Cendera Rizky Anugrah Bangun, M.Si. selaku Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi Universitas Multimedia Nusantara.
4. Bapak Dr. Indiwan Seto Wahjuwibowo, M.Si selaku pembimbing pertama yang telah memberikan bimbingan, arahan, dan motivasi atas terselesainya skripsi ini.
5. Bapak Dr. Agustinus Rusdianto Berto, S.sos., M.Si selaku Ketua Sidang dan Ibu Dr. Endah Murwani, M.Si
6. Keluarga inti saya yang telah memberikan bantuan dukungan material dan moral, sehingga saya dapat menyelesaikan tugas akhir ini.
7. Kawan – kawan dan sanak saudara yang membantu dukungan dalam doa.

Semoga laporan skripsi ini dapat menjadi pembelajaran, motivasi, dan sumber informasi ke depannya bagi para pembaca khususnya mahasiswa Universitas Multimedia Nusantara.

Tangerang, 4 Desember 2023



(Ferdinand Toti Simamora)



Strategi Komunikasi Pemasaran Brand Little Palmerhaus (Studi Kasus Pada PT. Indo Trade Cemerlang Tangerang)

ABSTRAK

Oleh: Ferdinand Toti Simamora

Strategi komunikasi pemasaran merupakan sebuah langkah awal yang perlu dilakukan oleh perusahaan untuk mengenalkan merek atau produk pada konsumen maka strategi yang tepat sangat dibutuhkan agar tujuan perusahaan dapat tercapai secara efektif dan efisien. Komunikasi pemasaran memegang peranan yang sangat penting bagi perusahaan karena tanpa komunikasi konsumen maupun masyarakat secara keseluruhan tidak akan mengetahui keberadaan produk di pasar. Tujuan untuk mengetahui strategi komunikasi memasarkan brand little palmerhaus Partisipan penelitian adalah Christine Yunilife Sumampow selaku *Head Of Marketing Communication*, Syifa Ussa Adah selaku *Marketing Communication Supervisor*, Firman Wijaya selaku *Head of Digital Marketing* dan Natalisa Utari selaku E - Commerce Manager. Model yang digunakan dalam penelitian ini adalah studi kasus yang bersifat deskriptif dengan jenis penelitian kualitatif. Teknik pengumpulan data menggunakan wawancara. Hasil penelitian menunjukkan bahwa PT Indo Trade Cemerlang Tangerang menggunakan bauran pemasarn sesuai dengan konsep *IMC planning* (mulai dari *identifying target audience* sampai dengan *evaluating effectiveness*) dan Strategi IMC yang digunakan oleh PT. Indo Trade Cemerlang Tangerang sudah terintegrasi, hal ini dapat dilihat dari konten yang diunggah di media sosial seperti Tiktok dan Instagram.

Kata Kunci : *Integrated Marketing Communications, little palmerhaus, dan Strategi Kampanye melalui Media Sosial.*



Little Palmerhaus Brand Marketing Communication Strategy (Case Study at PT. Indo Trade Cemerlang Tangerang)

ABSTRACT

By: Ferdinand Toti Simamora

Marketing communication strategy is an initial step that needs to be taken by a company to introduce a brand or product to consumers, so the right strategy is needed so that company goals can be achieved effectively and efficiently. Marketing communication plays a very important role for companies because without communication consumers and society as a whole will not know about the existence of products on the market.

The aim is to find out the marketing communication strategy for the Little Palmerhaus brand. The research participants are Christine Yunilife Sumampow as Head of Marketing Communication, Syifa Ussa Adah as Marketing Communication Supervisor, Firman Wijaya as Head of Digital Marketing and Natalisa Utari as E - Commerce Manager

The model used in this research is a descriptive case study with a qualitative research type. Data collection techniques use interviews. The research results show that PT Indo Trade Cemerlang Tangerang uses a marketing mix in accordance with the IMC planning concept (starting from identifying the target audience to evaluating effectiveness) and the IMC strategy used by PT. Indo Trade Cemerlang Tangerang has been integrated, this can be seen from the content uploaded on social media such as Tiktok and Instagram.

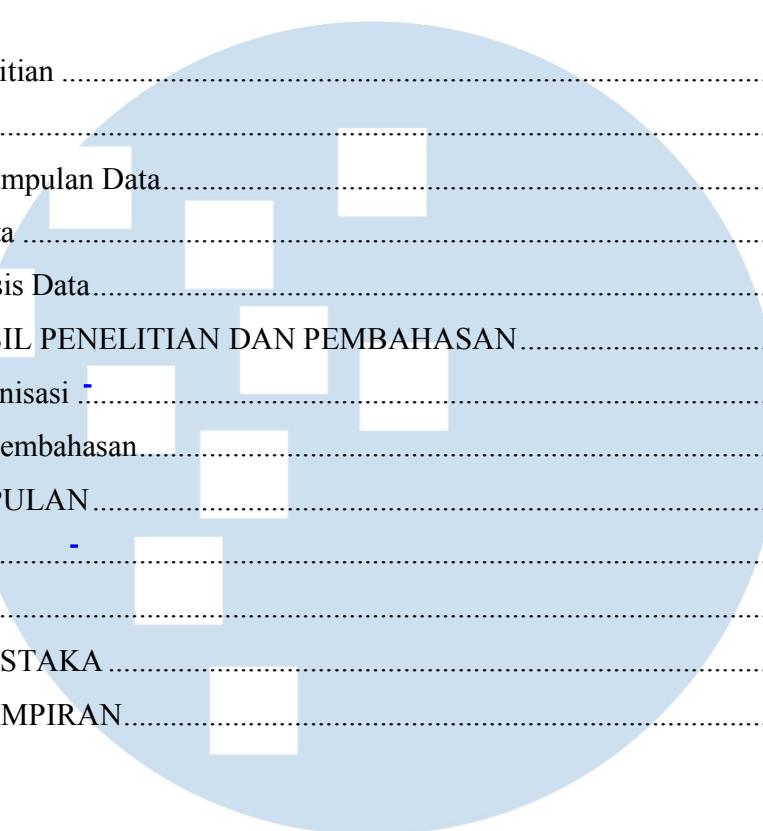
Keywords: Integrated Marketing Communications, little palmerhaus, and Campaign Strategy via Social Media.

Pa



DAFTAR ISI

JUDUL.....	i
HALAMAN PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT.....	ii
HALAMAN PENGESAHAN	iii
HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIA UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS	iv
KATA PENGANTAR	v
ABSTRAK.....	vii
ABSTRACT.....	viii
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR TABEL.....	xii
DAFTAR GAMBAR.....	xii
DAFTAR LAMPIRAN.....	xiii
BAB I PENDAHULUAN.....	1
Latar Belakang	1
Rumusan Masalah.....	4
Pertanyaan Penelitian	5
Tujuan Penelitian	6
Kegunaan Penelitian	6
BAB II KERANGKA KONSEP.....	7
Penelitian Terdahulu	7
Strategi Komunikasi Pemasaran	15
Alur Penelitian	29
BAB III METODOLOGI PENEITIAN.....	32
Paradigma Penelitian	32
Jenis dan Sifat Penelitian	32
Objek, Subyek dan Informan Penelitian	33



Metode Penelitian	34
Sumber Data.....	34
Teknik Pengumpulan Data.....	34
Keasahan Data	37
Teknik Analisis Data.....	36
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	38
Struktur Organisasi	40
Diskusi dan Pembahasan.....	58
BAB V SIMPULAN.....	62
Simpulan	62
Saran saran	64
DAFTAR PUSTAKA	65
DAFTAR LAMPIRAN.....	68



DAFTAR TABEL

Tabel 2.1. Penelitian Terdahulu	10
---------------------------------------	----



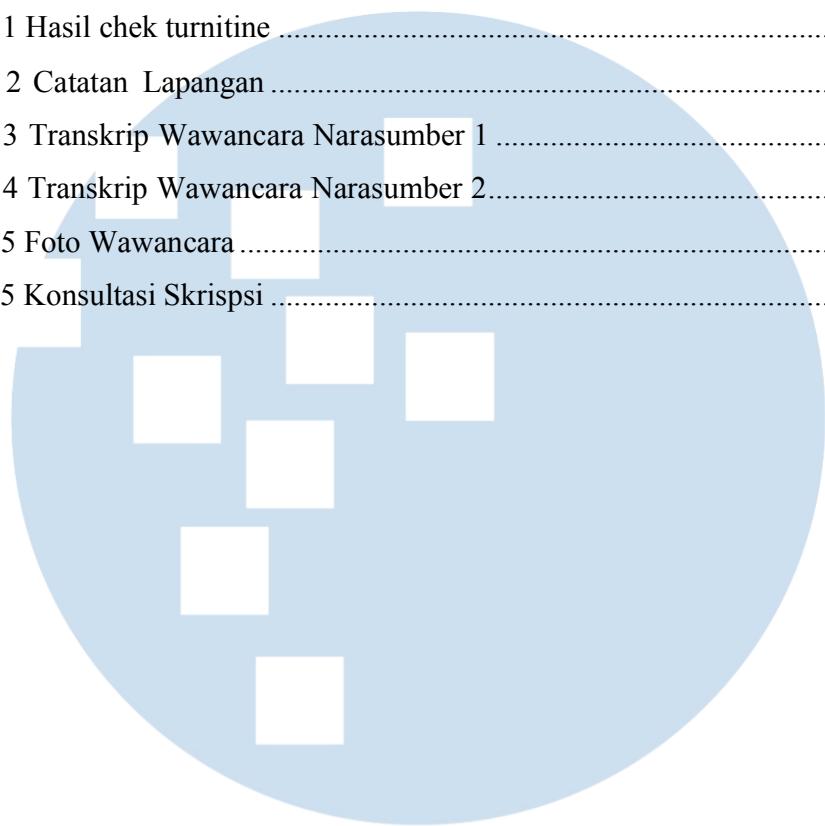
DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1. Data produk yang paling banyak dibeli.....	3
Gambar 2.1. Analisis SWOT,...	16
Gambar 2.2. Flow chart alur penelitian.....	32
Gambar 4.1. Logo PT Indo Trade Cemerlang	39
Gambar 4.2. Denah Lokasi PT Indo Trade Cemerlang.....	40
Gambar 4.3. Struktur Organisasi.....	41
Gambar 4.4. online dan offline campaign product.....	42
Gambar 4.5. brand little Wear.....	46
Gambar 4.6. brand little Wear untuk luar rumah	47
Gambar 4.7. brand little Wear Model Fruit Pattern.	47
Gambar 4.8. community gathering LPH Club	49



DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Hasil chek turnitine	67
Lampiran 2 Catatan Lapangan	68
Lampiran 3 Transkrip Wawancara Narasumber 1	71
Lampiran 4 Transkrip Wawancara Narasumber 2.....	89
Lampiran 5 Foto Wawancara	91
Lampiran 5 Konsultasi Skripsi	92



UMN
UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA