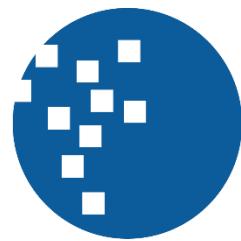


**PERAN MARKETING COMMUNICATION DALAM  
DEPARTEMEN MARKETING PT. UNISNACK CITARASA  
ABADI (KATA OMA)**



**UMN**

UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA

**LAPORAN MBKM**

**Raymond Immanuel Wijaya**

**00000055646**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS BISNIS  
UNIVERSITAS MULTIMEDIA NUSANTARA  
TANGERANG  
2024**

**PERAN MARKETING COMMUNICATION DALAM  
DEPARTEMEN MARKETING PT. UNISNACK CITARASA  
ABADI (KATA OMA)**



**UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA**

**LAPORAN MBKM**

Diajukan Sebagai Salah Satu Syarat untuk Memperoleh  
Gelar Sarjana Manajemen (S. M.)

**Raymond Immanuel Wijaya**

**00000055646**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN**

**FAKULTAS BISNIS UNIVERSITAS MULTIMEDIA  
NUSANTARA  
TANGERANG**

**2024**

## HALAMAN PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT

Dengan ini saya,

Nama : Raymond Immanuel Wijaya

Nomor Induk Mahasiswa : 00000055646

Program studi : Manajemen

Laporan MBKM Penelitian dengan judul:

### PERAN MARKETING COMMUNICATION DALAM DEPARTEMEN MARKETING PT. UNISNACK CITARASA ABADI (KATA OMA)

merupakan hasil karya saya sendiri bukan plagiat dari karya ilmiah yang ditulis oleh orang lain, dan semua sumber baik yang dikutip maupun dirujuk telah saya nyatakan dengan benar serta dicantumkan di Daftar Pustaka.

Jika di kemudian hari terbukti ditemukan kecurangan/ penyimpangan, baik dalam pelaksanaan maupun dalam penulisan laporan MBKM, saya bersedia menerima konsekuensi dinyatakan TIDAK LULUS untuk laporan MBKM yang telah saya tempuh.

Tangerang, 17 Mei 2024



(Raymond Immanuel Wijaya)

UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA

## HALAMAN PERSETUJUAN

Laporan MBKM dengan judul

### **PERAN MARKETING COMMUNICATION DALAM DEPARTEMEN MARKETING PT. UNISNACK CITARASA ABADI (KATA OMA)**

Oleh

Nama : Raymond Immanuel Wijaya  
NIM : 00000055646  
Program Studi : Manajemen  
Fakultas : Bisnis

Telah disetujui untuk diajukan pada  
Sidang Ujian Laporan Magang Universitas Multimedia Nusantara

Tangerang, 17 Mei 2024

Pembimbing



Kanon Mommsen Wongkar S.H.,M.H  
NIDN : 0301078204

Ketua Program Studi Ilmu Manajemen



Purnamaningsih, S.E., M.S.M  
NIDN : 0323047801

## HALAMAN PENGESAHAN

Laporan MBKM dengan judul

### PERAN MARKETING COMMUNICATION DALAM DEPARTEMEN MARKETING PT. UNISNACK CITARASA ABADI (KATA OMA)

Oleh

Nama : Raymond Immanuel Wijaya  
NIM : 00000055646  
Program Studi : Manajemen  
Fakultas : Bisnis

Telah diujikan pada hari Kamis, 6 Juni 2024

Pukul 11.00 s/d 12.00 dan dinyatakan

LULUS

Dengan susunan penguji sebagai berikut

Pembimbing



Kanon Mommsen Wongkar S.H.,M.H  
0301078204

Penguji



Dr. Amanda Setiorini, S.Psi., M.M.,CIQaR  
0305027607

Ketua Program Studi Manajemen

UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA

## **HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS**

Sebagai sivitas akademik Universitas Multimedia Nusantara, saya yang bertandatangan di bawah ini:

Nama : Raymond Immanuel Wijaya

NIM : 00000055646

Program Studi : Manajemen

Fakultas : Bisnis

Jenis Karya : Laporan MBKM

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Multimedia Nusantara Hak Bebas Royalti Noneksklusif (Non-exclusive Royalty-Free Right) atas karya ilmiah saya yang berjudul:

### **PERAN MARKETING COMMUNICATION DALAM DEPARTEMEN MARKETING PT. UNISNACK CITARASA ABADI (KATA OMA)**

Beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalty Non eksklusif ini Universitas Multimedia Nusantara berhak menyimpan, mengalih media / format-kan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (database), merawat, dan mempublikasikan tugas akhir saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis / pencipta dan sebagai pemilik Hak Cipta. Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Tangerang, 17 Mei 2024

Yang menyatakan,



(Raymond Immanuel Wijaya)

## KATA PENGANTAR

Puji Syukur atas selesaiannya penulisan laporan praktik kerja magang ini dengan judul: “**PERAN MARKETING COMMUNICATION DALAM DEPARTEMEN MARKETING PT. UNISNACK CITARASA ABADI (KATA OMA)**” dilakukan untuk memenuhi salah satu syarat untuk mencapai gelar S1 Jurusan Manajemen Pada Fakultas Bisnis Universitas Multimedia Nusantara. Saya menyadari bahwa, tanpa bantuan dan bimbingan dari berbagai pihak, dari masa perkuliahan sampai pada penyusunan tugas akhir ini, sangatlah sulit bagi saya untuk menyelesaikan tugas akhir ini. Oleh karena itu, saya mengucapkan terima kasih kepada:

1. Bapak Dr. Ninok Leksono, selaku Rektor Universitas Multimedia Nusantara.
2. Ibu Dr. Florentina Kurniasari T., S.Sos., M.B.A, selaku Dekan Fakultas Universitas Multimedia Nusantara.
3. Ibu Purnamaningsih, S.E., M.S.M, selaku Ketua Program Studi Universitas Multimedia Nusantara.
4. Bapak Kanon Mommsen Wongkar, S.H., M.H, sebagai Pembimbing yang telah banyak meluangkan waktu untuk memberikan bimbingan, arahan dan motivasi atas terselesainya tesis ini.
5. Caroline Stella, sebagai Pembimbing Lapangan yang telah memberikan bimbingan, arahan, dan motivasi atas terselesainya laporan MBKM Penelitian.
6. Ibu Isabel Yuliani, sebagai *Brand Manager* PT. Unisnack Citarasa Abadi (Kata Oma) yang telah memberikan bimbingan, dorongan, dan pengetahuan selama masa praktik kerja magang.
7. Kalyca Nabilah, sebagai *Marketing Communication Staff* PT. Unisnack Citarasa Abadi (Kata Oma) yang telah memberikan panduan, dorongan, dan pengetahuan selama masa praktik kerja magang.

8. Dhevyta Nabila Rahman selaku rekan kerja magang yang telah memberikan dukungan dan motivasi.
9. Kepada Perusahaan PT. Unisnack Citarasa Abadi (Kata Oma)
10. Seluruh karyawan PT. Unisnack Citarasa Abadi (Kata Oma) yang telah memberikan bantuan serta dukungan selama praktik kerja magang berlangsung.
11. Keluarga yang telah memberikan bantuan dukungan material dan moral, sehingga penulis dapat menyelesaikan laporan MBKM ini.
12. Ferdinand, Geofanny, Matthew dan Edward yang telah memberikan dukungan serta motivasi dalam penyusunan laporan magang ini.

Penulis berterima kasih kepada semua pihak yang telah mendukung dan membimbing selama masa magang. Arahan, motivasi, dan ilmu yang penulis terima sangatlah berarti, tanpa dukungan dan kerjasama dari rekan kerja, supervisor, dan semua pihak terkait, pencapaian penulis dalam menyelesaikan laporan ini tidak akan terwujud. Penulis berharap bahwa laporan ini tidak hanya sebagai pencapaian pribadi saja, tetapi juga memberikan kontribusi yang berarti bagi perkembangan perusahaan ini. Penulis menerima saran dan kritik yang bersifat membangun untuk penyempurnaan penulisan laporan praktik magang ini. Penulis meminta maaf atas segala kekurangan yang mungkin terdapat dalam penulisan laporan ini dan berharap laporan ini bermanfaat bagi para pembaca.

Tangerang, 17 Mei 2024



(Raymond Immanuel Wijaya)

**PERAN MARKETING COMMUNICATION DALAM DEPARTEMEN  
MARKETING PT. UNISNACK CITARASA ABADI (KATA OMA)**

(Raymond Immanuel Wijaya)

**ABSTRAK**

Dalam era digital yang terus berkembang pesat, teknologi internet dan media sosial telah menjadi bagian tak terpisahkan dalam kehidupan sehari-hari. Kehadiran teknologi internet memungkinkan akses informasi secara cepat dan mudah. *Social Media* memberikan kesempatan bagi perusahaan untuk berinteraksi dengan pelanggan dan pesaing, memperbaiki persepsi pelanggan terhadap merek, serta meningkatkan niat beli dan kegiatan belanja secara efektif. Penulis berkesempatan untuk mengaplikasikan teori selama perkuliahan ke dunia kerja yang sesungguhnya, terutama ilmu yang berhubungan dengan *marketing communication* dan *digital marketing*. Dalam konteks ini, penggunaan media sosial seperti Instagram dan TikTok menjadi kunci penting dalam meningkatkan *brand awareness* dan *brand image* terhadap Kata Oma. Selain itu, strategi pemanfaatan *Key Opinion Leader* (KOL) juga menjadi elemen penting dalam upaya meningkatkan penetrasi pasar dan niat beli produk dari Kata Oma. Dengan melibatkan KOL yang memiliki pengaruh dan reputasi yang kuat di platform tersebut, perusahaan dapat mencapai audiens yang lebih luas, membangun kepercayaan, dan memperkuat posisi merek Kata Oma di pasar yang kompetitif.

**Kata kunci:** : *Key Opinion Leader, Marketing Communication, Media sosial*

UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA

**PERAN MARKETING COMMUNICATION DALAM DEPARTEMEN  
MARKETING PT. UNISNACK CITARASA ABADI (KATA OMA)**

(Raymond Immanuel Wijaya)

***ABSTRACT (English)***

*In the digital era which continues to develop rapidly, internet technology and social media have become an inseparable part of everyday life. The presence of internet technology allows access to information quickly and easily. Social Media provides an opportunity for companies to interact with customers and competitors, improve customer perceptions of the brand, and increase purchase intentions and shopping activities effectively. The author has the opportunity to apply theory during lectures to the real world of work, especially knowledge related to marketing communications and digital marketing. In this context, the use of social media such as Instagram and TikTok is an important key in increasing brand awareness and brand image for Kata Oma. Apart from that, the strategy of utilizing Key Opinion Leaders (KOL) is also an important element in efforts to increase market penetration and intention to purchase products from Kata Oma. By engaging KOLs who have a strong influence and reputation on the platform, the company can reach a wider audience, build trust and strengthen the Kata Oma brand position in a competitive market.*

***Keywords :*** Key Opinion Leader, Marketing Communication, Social Media

UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA

## DAFTAR ISI

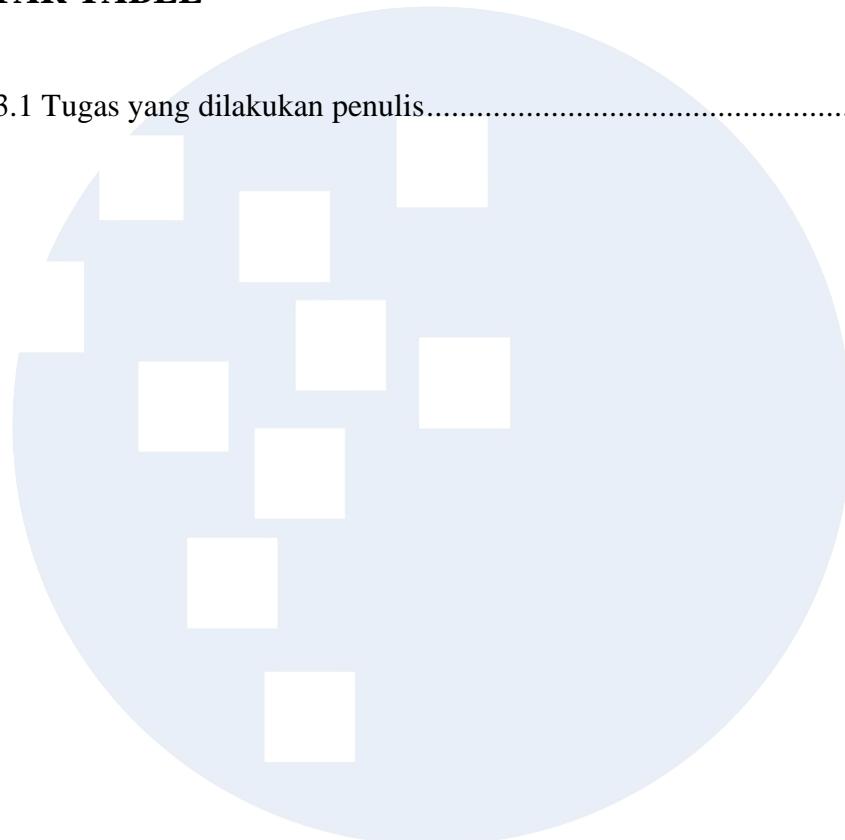
HALAMAN PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT .....	ii
HALAMAN PERSETUJUAN .....	iii
HALAMAN PENGESAHAN .....	iv
HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS .....	iv
KATA PENGANTAR.....	vi
ABSTRAK.....	viii
<i>ABSTRACT (English)</i> .....	ix
DAFTAR ISI .....	x
DAFTAR TABEL .....	xii
DAFTAR GAMBAR.....	xiii
DAFTAR LAMPIRAN .....	xiii
BAB I PENDAHULUAN .....	1
1.1 Latar Belakang .....	1
1.2. Maksud dan Tujuan Kerja Magang .....	5
1.3. Waktu dan Prosedur Pelaksanaan Kerja Magang.....	7
1.3.1. Waktu Pelaksanaan Kerja Magang.....	7
1.3.2. Prosedur Pelaksanaan Kerja Magang.....	7
BAB II GAMBARAN UMUM PERUSAHAAN .....	9
2.1 Profil Perusahaan .....	9
2.1.1 Sejarah Singkat Perusahaan.....	9
2.1.2 Logo Perusahaan.....	12
2.2 Produk Perusahaan .....	12
2.3 Nilai - Nilai Perusahaan.....	18
2.4 Visi Misi Perusahaan.....	19
2.5 Struktur Organisasi Perusahaan .....	19
BAB III PELAKSANAAN KERJA MAGANG .....	21
3.1 Kedudukan dan Koordinasi .....	21
3.2 Tugas dan Uraian Kerja Magang .....	22

3.2.1 Tugas yang dilakukan.....	22
3.2.2 Uraian Kerja Magang .....	27
<b>3.3 Kendala yang Ditemukan.....</b>	<b>50</b>
<b>3.4 Solusi atas Kendala yang Ditemukan .....</b>	<b>51</b>
<b>BAB IV SIMPULAN DAN SARAN .....</b>	<b>53</b>
<b>4.1 Simpulan .....</b>	<b>53</b>
<b>4.2 Saran .....</b>	<b>54</b>
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>58</b>
<b>LAMPIRAN .....</b>	<b>59</b>



## **DAFTAR TABEL**

Tabel 3.1 Tugas yang dilakukan penulis.....	23
---	----



**UMN**  
UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA

## DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Data Pengguna Internet di Indonesia awal 2024.....	2
Gambar 1.2 Data Pengguna Social Media di Indonesia awal 2024 .....	3
Gambar 2.1 Toko offline & online produk Kata Oma Telur Gabus .....	11
Gambar 2.2 Logo Kata Oma.....	12
Gambar 2.3 Varian Produk Kata Oma Telur Gabus .....	13
Gambar 2.4 Kata Oma Gula Aren.....	14
Gambar 2.5 Kata Oma Keju Cheddar .....	15
Gambar 2.6 Kata Oma Telur Asin .....	16
Gambar 2.7 Kata Oma Sambal Balado.....	17
Gambar 2.8 Struktur Organisasi Kata Oma.....	19
Gambar 3.1 Struktur Organisasi Kata Oma.....	21
Gambar 3.2 Penulis membalas comment konsumen/calon konsumen di Instagram Feeds. ....	28
Gambar 3.3 Merepost Instagram Story dari Konsumen.....	29
Gambar 3.4 Laporan Patroli melalui Whatsapp Group .....	30
Gambar 3.5 Membalas Pesan Konsumen Melalui Direct Message Instagram ..	31
Gambar 3.6 Calon pemenang <i>Giveaway Collaboration</i> Kata Oma.....	33
Gambar 3.7 Calender Content Plan Tiktok & Reels Kata Oma .....	36
Gambar 3.8 Editorial Plan Tiktok & Reels Kata Oma .....	37
Gambar 3.9 Penulis menjadi talent untuk konten Reels & Tiktok.....	38
Gambar 3.10 Menghubungi Talent untuk Proses Shooting.....	39
Gambar 3.11 Mengirimkan draft video konten yang sudah di edit.....	40
Gambar 3.12 Contoh Caption Instagram Feeds yang Dibuat Penulis.....	41
Gambar 3.13 Contoh Caption Tiktok yang Dibuat Penulis .....	42
Gambar 3.14 Persetujuan Penanggung Jawab terkait Caption TikTok & Instagram Reels.....	43
Gambar 3.15 Penulis menghubungi KOL untuk menanyakan <i>Rate Card</i> melalui Whatsapp.....	45
Gambar 3.16 Google Sheets KOL (Key Opinion Leader) Tiktok Kata Oma...	46

Gambar 3.17 KOL memberikan Storyline terlebih dahulu sebelum pembuatan draft video.....	47
Gambar 3.18 Penulis meminta persetujuan dari supervisor atau penanggung jawab.....	48
Gambar 3.19 Sheets Insight KOL .....	49
Gambar 3.20 Artikel Kata Oma .....	50



## **DAFTAR LAMPIRAN**

A.	Surat Pengantar MBKM (MBKM 01).....	59
B.	Kartu MBKM (MBKM 02) .....	60
C.	Daily Task Kewirausahaan (MBKM 03) .....	61
D.	Lembar Verifikasi Laporan MBKM Kewirausahaan (MBKM 04) .....	84
E.	Surat Penerimaan MBKM (LoA) .....	85
F.	Lampiran pengecekan hasil Turnitin .....	86

