

**PERANAN *MARKETING COMMUNICATION INTERN***  
**DI PT RENJANA SINERGI INDONESIA**



**LAPORAN MAGANG**

**Alpin Wibowo**

**00000055668**

**UMN**  
UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA  
PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS BISNIS  
UNIVERSITAS MULTIMEDIA NUSANTARA  
TANGERANG  
2024

**PERANAN *MARKETING COMMUNICATION INTERN***  
**DI PT RENJANA SINERGI INDONESIA**



**LAPORAN MAGANG**

Diajukan sebagai Salah Satu Syarat untuk Memperoleh  
Gelar Sarjana Manajemen (S.M.)

**Alpin Wibowo**

**00000055668**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN**  
**FAKULTAS BISNIS**  
**UNIVERSITAS MULTIMEDIA NUSANTARA**  
**TANGERANG**

**2024**

## **HALAMAN PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT**

Dengan ini saya,

Nama : Alpin Wibowo  
Nomor Induk Mahasiswa : 00000055668  
Program Studi : Manajemen  
Jenjang : S1

Laporan Magang dengan judul:

### **PERANAN MARKETING COMMUNICATION INTERN DI PT RENJANA SINERGI INDONESIA**

merupakan hasil karya saya sendiri bukan plagiat dari laporan magang yang ditulis oleh orang lain, dan semua sumber, baik yang dikutip maupun dirujuk, telah saya nyatakan dengan benar serta dicantumkan di Daftar Pustaka.

Jika di kemudian hari terbukti ditemukan kecurangan/penyimpangan, baik dalam pelaksanaan magang maupun dalam penulisan laporan magang, saya bersedia menerima konsekuensi dinyatakan TIDAK LULUS untuk Magang yang telah saya tempuh.

Tangerang, 6 Juni 2024



(Alpin Wibowo)

UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA

## **HALAMAN PERSETUJUAN**

Laporan MBKM dengan judul  
**PERANAN MARKETING COMMUNICATION INTERN**  
**DI PT RENJANA SINERGI INDONESIA**

oleh

Nama : Alpin Wibowo  
NIM : 00000055668  
Program Studi : Manajemen  
Fakultas : Bisnis

Telah disetujui untuk diajukan pada  
Sidang Ujian Laporan MBKM Universitas Multimedia Nusantara

Tangerang, 20 Mei 2024

Pembimbing

Dr. Mohammad Annas, S.Tr.Par., M.M., CSCP

NIDN: 0312087404

Ketua Program Studi Manajemen

*Ning*  
Purnamaningsih, S.E., M.S.M., CBO.

NIDN: 0323047801

## **HALAMAN PENGESAHAN**

Laporan Magang dengan judul  
**PERANAN MARKETING COMMUNICATION INTERN**  
**DI PT RENJANA SINERGI INDONESIA**

Oleh

Nama : Alpin Wibowo  
NIM : 00000055668  
Program Studi : Manajemen  
Fakultas : Bisnis

Telah diujikan pada hari Rabu, 6 Juni 2024  
Pukul 08.00 s.d 09.00 dan dinyatakan  
**LULUS**  
Dengan susunan penguji sebagai berikut.

Pembimbing



Dr. Mohammad Annas, S.Tr.Par.,  
M.M., CSCP  
NIDN: 0312087404

Penguji



Boby Arinto, S.E., M.M.  
NIDN: 0323057005

Ketua Program Studi Manajemen

  
Purnamaningsih., S.E., M.S.M., CBO.  
NIDN: 0323047801

## **HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS**

Sebagai civitas academica Universitas Multimedia Nusantara, saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Alpin Wibowo  
NIM : 00000055668  
Program Studi : Manajemen  
Fakultas : Bisnis  
Jenis Karya : Laporan Magang

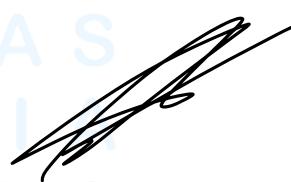
Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Multimedia Nusantara Hak Bebas Royalti Nonekslusif (*Non-exclusive Royalty-Free Right*) atas laporan magang saya yang berjudul.

### **PERANAN MARKETING COMMUNICATION INTERN DI PT RENJANA SINERGI INDONESIA**

Beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti Noneksklusif ini, Universitas Multimedia Nusantara berhak menyimpan, mengalihmediakan/mengalihformatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*), merawat, dan memublikasikan laporan magang saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik Hak Cipta. Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Tangerang, 11 Juni 2024

Yang menyatakan,



(Alpin Wibowo)

## KATA PENGANTAR

Dengan penuh rasa syukur, saya menyampaikan rasa terima kasih yang mendalam atas kelengkapan penulisan Laporan Magang ini yang berjudul: "PERAN *MARKETING COMMUNICATION INTERN* DI PT RENJANA SINERGI INDONESIA". Penulisan ini merupakan bagian dari persyaratan yang harus dipenuhi untuk meraih gelar Sarjana Ekonomi dari Jurusan Manajemen di Fakultas Bisnis Universitas Multimedia Nusantara. Penulis menyadari bahwa perjalanan ini tidak akan terwujud tanpa dukungan serta bimbingan dari berbagai pihak, mulai dari masa perkuliahan hingga proses penyusunan tugas akhir ini. Keterlibatan dan kontribusi dari banyak pihak telah menjadi pilar penting dalam menyelesaikan tugas akhir ini dengan baik.

Oleh karena itu, izinkan penulis mengungkapkan rasa terima kasih yang tulus kepada

1. Dr. Ninok Leksono, M.A., selaku Rektor Universitas Multimedia Nusantara.
2. Dr. Florentina Kurniasari T., S.Sos., M.B.A., selaku Dekan Fakultas Bisnis Universitas Multimedia Nusantara.
3. Ibu Purnamaningsih., S.E., M.S.M., CBO., selaku Ketua Program Studi Manajemen Universitas Multimedia Nusantara.
4. Dr. Mohammad Annas, S.Tr.Par., M.M., CSCP, sebagai Dosen Pembimbing yang telah memberikan bimbingan, arahan, dan motivasi atas terselesainya laporan magang ini.
5. Keluarga saya yang telah memberikan bantuan dukungan material, moral, dan dukungan penuh secara mental sebagai tempat menuangkan keluh kesah sehingga penulis dapat menyelesaikan laporan magang ini.
6. Olivia A. Timothy yang telah memberikan semangat, dukungan, serta pertolongan saat dibutuhkan.
7. Teman-teman saya yang sudah membantu saya memberikan informasi dan selalu bersedia untuk membantu.

8. Hani Nur Anasari S. Si, selaku supervisor dan mentor program selama masa proses kerja magang yang selalu membantu, dan memberikan semangat.

Semoga dengan karya ilmiah ini, penulis dapat berbagi pengalaman magang yang telah dilakukan dan memberikan gambaran tentang bagaimana proses magang yang telah dijalani, serta membawa manfaat baik bagi para pembaca mengenai dunia kerja *Marketing Communication*.

Tangerang, 11 Juni 2024



(Alpin Wibowo)



**PERANAN MARKETING COMMUNICATION INTERN  
DI PT RENJANA SINERGI INDONESIA**

Alpin Wibowo

**ABSTRAK**

PT Renjana Sinergi Indonesia merupakan suatu perusahaan yang fokus pada efisiensi sumber daya manusia di perusahaan lain (klien) dengan memberikan layanan pengelolaan program magang intensif bagi perusahaan yang membutuhkan pekerja. Penulis memilih magang di PT Renjana Sinergi Indonesia karena yakin akan mendapatkan wawasan, pengalaman, dan pembelajaran sambil bekerja yang berharga. PT Renjana Sinergi Indonesia sendiri telah dipercaya oleh banyak perusahaan di Indonesia dan memberikan dampak positif yang sangat besar terhadap efisiensi biaya sumber daya manusia. Kendala yang terjadi selama proses magang ini adalah kendala komunikasi selama melaksanakan proses kerja magang, penulis menjalani magang secara jarak jauh atau *Work From Home (WFH)*. Yang kedua adalah kendala kontak yang dihubungi banyak yang tidak membala dalam menjalani tugas sebagai *Marketing Communication* seperti mempromosikan produk dan layanan kepada konsumen. Dari kendala ada solusi yang digunakan untuk mengantisipasi kendala yang terjadi dengan memperhatikan instruksi dan mengikuti pelatihan dengan baik sebagai solusi untuk mengatasi kendala komunikasi, penulis mengatasinya dengan lebih memperhatikan instruksi *dari project manager* dan langsung bertanya tentang apa yang tidak dimengerti, melakukan *Follow up* dan menghubungi kontak lain sebagai solusi dalam mengatasi kontak yang dihubungi tidak membala atau tidak merespon.

**Kata kunci:** PT Renjana Sinergi Indonesia, Komunikasi Pemasaran, Dunia Digital

# **THE ROLE OF MARKETING COMMUNICATION AT**

## **PT RENJANA SINERGI INDONESIA**

Alpin Wibowo

### ***ABSTRACT (English)***

*PT Renjana Sinergi Indonesia is a company that focuses on human resource efficiency in other companies (clients) by providing intensive internship program management services for companies that need workers. The author chose to intern at PT Renjana Sinergi Indonesia because he was sure he would gain insight, experience, and valuable on-the-job learning. PT Renjana Sinergi Indonesia itself has been trusted by many companies in Indonesia and has had a huge positive impact on human resource cost efficiency. The obstacles that occurred during this internship process were communication problems during the internship process, the author underwent an internship remotely or Work From Home (WFH). The second is the problem of contact, many of whom do not reply in carrying out their duties as Marketing Communication, such as promoting products and services to consumers. Of the obstacles, there are solutions that are used to anticipate obstacles that occur by paying attention to instructions and following training well as a solution to overcome communication obstacles. The author overcomes them by paying more attention to instructions from the project manager and directly asking about what is not understood, carrying out follow-up and contacting other contacts as a solution for dealing with contacted contacts who don't reply or don't respond.*

**Keywords:** *PT Renjana Sinergi Indonesia, Marketing Communication, Digital World*

UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA

## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT .....</b>	ii
<b>HALAMAN PENGESAHAN .....</b>	iii
<b>HALAMAN PERSETUJUAN .....</b>	iv
<b>HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS .....</b>	v
<b>KATA PENGANTAR .....</b>	vi
<b>ABSTRAK .....</b>	viii
<b><i>ABSTRACT (English)</i> .....</b>	ix
<b>DAFTAR ISI .....</b>	x
<b>DAFTAR GAMBAR .....</b>	xii
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	xiii
<b>BAB I PENDAHULUAN .....</b>	1
1.1    Latar Belakang .....	1
1.2    Maksud dan Tujuan Kerja Magang .....	4
1.3    Deskripsi Waktu dan Prosedur Pelaksanaan Kerja Magang .....	4
<b>BAB II GAMBARAN UMUM PERUSAHAAN .....</b>	8
2.1    Deskripsi Perusahaan .....	8
2.1.1    Visi Misi Perusahaan .....	15
2.2    Struktur Organisasi Perusahaan .....	15
2.3    Portofolio Perusahaan .....	20
<b>BAB III PELAKSANAAN KERJA MAGANG .....</b>	28
3.1    Kedudukan dan Koordinasi .....	28
3.2    Tugas yang Dilakukan .....	30
3.2.1    Uraian Pelaksanaan Kerja Magang .....	32
3.2.1.1 <i>Listing</i> Kontak yang Ada Di <i>Database</i> .....	32
3.2.1.2    Menghubungi Kontak yang Telah Di <i>Listing</i> .....	36
3.2.1.3 <i>Listing</i> Key Opinion Leader (KOL) .....	39
3.2.1.4 <i>Listing</i> Peserta Pameran yang Mengikuti IFEX 2024 .....	41
3.2.1.5    Menghubungi Peserta Pameran IFEX 2024 yang Telah Di <i>Listing</i> .....	46

<b>3.2.1.6</b>	<b>Menjelaskan Maksud dan Tujuan dan Menawarkan Kerjasama</b>	
	48	
<b>3.2.1.7</b>	<b>Membuat Janji <i>Meeting</i>.....</b>	50
<b>3.2.1.8</b>	<b>Konfirmasi Terhadap Tina Central Internasional .....</b>	54
<b>3.2.1.9</b>	<b>Mengirim Link Meeting .....</b>	57
<b>3.3</b>	<b>Kendala yang Ditemukan .....</b>	59
<b>3.4</b>	<b>Solusi atas Kendala yang Ditemukan .....</b>	61
<b>BAB IV</b>	<b>PENUTUP .....</b>	62
<b>4.1</b>	<b>Kesimpulan .....</b>	62
<b>4.2</b>	<b>Saran.....</b>	62
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>		xv
<b>LAMPIRAN.....</b>		xvi



## DAFTAR GAMBAR

Gambar 1. 1 Data Pengguna Media Sosial Sumber: Datareportal.com .....	2
Gambar 1. 2 Data Dampak Positif dari Globalisasi Sumber: Data.goodstats.id.....	2
Gambar 2. 1 Logo Perusahaan .....	8
Gambar 2. 2 Struktur Organisasi Perusahaan .....	16
Gambar 2. 3 Portfolio Perusahaan .....	20
Gambar 2. 4 Portfolio Community Manager .....	21
Gambar 2. 5 Portfolio Customer Relationship Manager Specialist .....	22
Gambar 2. 6 Portfolio Key Opinion Leader Specialist .....	23
Gambar 2. 7 Contoh Hasil Riset Tim KOL Specialist.....	24
Gambar 2. 8 Contoh Hasil Insight Tim KOL Specialist .....	24
Gambar 2. 9 Portfolio Landing Page Builder.....	25
Gambar 2. 10 Portfolio Marketing Communication .....	26
Gambar 2. 11 Portfolio Social Media Management.....	27
Gambar 3. 1 Kedudukan Dalam Perusahaan.....	28
Gambar 3. 2 Bagan Koodinasi .....	29
Gambar 3. 3 Database Perusahaan Yang Lama .....	33
Gambar 3. 4 Contoh Chat Dengan Mentor Program.....	34
Gambar 3. 5 Tabel Listing Database.....	35
Gambar 3. 6 Chat Customer.....	36
Gambar 3. 7 Profile Whatsapp .....	37
Gambar 3. 8 Sheet Listing KOL Instagram .....	40
Gambar 3. 9 Sheet Listing KOL Facebook.....	41
Gambar 3. 10 Contoh Chat Dengan Project Manager.....	42
Gambar 3. 11 List Peserta Pameran IFEX 2024 .....	43
Gambar 3. 12 Link Spreadsheet Project IFEX 2024.....	44
Gambar 3. 13 Hasil Listing Peserta Pameran IFEX 2024.....	45
Gambar 3. 14 Contoh Chat Dengan Peserta Pameran.....	47
Gambar 3. 15 Contoh Chat Dengan Peserta Pameran.....	48
Gambar 3. 16 Contoh Chat Dengan Peserta Pameran.....	50
Gambar 3. 17 Contoh Chat Dengan Peserta Pameran.....	51
Gambar 3. 18 Contoh Chat Dengan Peserta Pameran.....	52
Gambar 3. 19 Contoh Chat Dengan Peserta Pameran.....	53
Gambar 3. 20 Contoh Chat Dengan Peserta Pameran.....	54
Gambar 3. 21 Contoh Chat Dengan Peserta Pameran.....	55
Gambar 3. 22 Contoh Chat Dengan Peserta Pameran.....	56
Gambar 3. 23 Contoh Chat Dengan Peserta Pameran.....	57
Gambar 3. 24 Contoh Chat Dengan Peserta Pameran.....	58
Gambar 3. 25 Screenshot Dari Meeting Yang Sedang Berlangsung .....	58
Gambar 3. 26 Contoh Chat Setelah Selesai Dilaksanakannya Meeting.....	59

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 1. 1 Tabel Prosedur Pelaksanaan Kerja Magang.....	5
Tabel 3. 1 Tabel Tugas Kerja Magang.....	30



**UMN**  
UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA

## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran A Surat Pengantar MBKM 01 .....	xvi
Lampiran B Kartu MBKM 02.....	xvii
Lampiran C Daily Task MBKM 03 .....	xviii
Lampiran D Lembar Verifikasi Laporan MBKM 04.....	xxxiii
Lampiran E Surat Penerimaan Magang .....	xxxiv
Lampiran F Bimbingan Magang .....	xxxv
Lampiran G Pengecekan Hasil Turnitin.....	xxxvi
Lampiran H Semua hasil karya tugas yang dilakukan selama kerja magang	xxxviii

