

BAB II

GAMBARAN UMUM PERUSAHAAN

2.1 Sejarah Singkat Perusahaan

PT. Titan Infra Energy (TIE) adalah perusahaan yang beroperasi pada bidang sektor pertambangan yang memiliki fokus pada pengembangan infrastruktur energi mulai dari hulu hingga hilir, dimulai dari situs tambang, jalur pengangkutan, pelabuhan khusus hingga kepada jasa pengangkutan batubara.

TIE sendiri merupakan salah satu perusahaan pertambangan yang beroperasi di wilayah selatan Pulau Sumatera memberikan layanan terintegrasi yakni dalam pengembangan energi di Indonesia mulai dari jasa petambangan batubara, infrastruktur, logistik, dan pengapalan. Tidak hanya itu, Titan Infra Energy juga mengoperasikan dua tambang batubara agar dapat mendukung ketahanan energi nasional maupun internasional.

Titan sendiri telah didirikan sejak tahun 2005, Titan Infra Energy sebagai perusahaan jasa yang memiliki integrasi yang komprehensif, mencakup infrastruktur dan logistik seperti jalur khusus untuk transportasi batubara dan pelabuhan khusus batubara, layanan kontraktor pertambangan batubara dan



Gambar 2.1 Wilayah Pertambangan Titan Infra Energy

infrastruktur yang terintegrasi seperti jalan khusus batubara dan pelabuhan khusus batubara, jasa kontraktor pertambangan, serta layanan pengangkutan kargo baik di darat maupun di perairan yang terutama beroperasi di wilayah Selatan Pulau Sumatera, Indonesia. Dengan itu, tentunya Titan Infra Energy didukung oleh sumber daya manusia yang mempunyai pengalaman serta profesional di bidangnya masing-masing.

Sebagai sebuah entitas perusahaan energi terintegrasi yang mengalami pertumbuhan cepat di Indonesia, Titan Infra Energy memiliki komitmen untuk mengintegrasikan sumber daya energi dan infrastruktur mereka ke dalam rantai nilai secara menyeluruh, dengan tujuan untuk menyediakan solusi energi untuk memenuhi kebutuhan baik secara nasional maupun global. Adapun Titan sendiri memiliki standar perusahaan yang lebih berfokus pada B2B yaitu Business to Business, dimana dalam tahap strategi penjualan yang mereka lakukan dilakukan secara conference yaitu dijual dari perusahaan satu ke perusahaan lain. Tentu saja hal ini cukup berbeda dengan perusahaan lainnya. Adapun salah satu yang menjadi fokus saya dalam melakukan penjualan di perusahaan ini adalah dengan mendapatkan role di divisi Commercial Marketing. Adapun para ahli berpendapat bahwa marketing adalah suatu proses sosial dan manajerial dimana individu dan kelompok memperoleh apa yang mereka butuhkan dan inginkan dengan menciptakan, menyediakan, dan menukarkan, produk yang bernilai kepada pihak lain (Kotler 1977)

Perusahaan Titan memiliki pemegang saham yang memiliki peran penting dalam mengatur arah dan sebuah keputusan dalam perusahaan. Titan Infra Energy Group adalah entitas utama yang mengendalikan beberapa perusahaan anak antara lain di sektor pertambangan, logistik, dan energi di Indonesia. Sejak tahun 2005 hingga beberapa tahun sekarang, Titan Infra Energy telah menunjukkan pertumbuhan yang lumayan pesat. Pada awalnya perusahaan ini

memiliki fokus pertambangan di Sumatera Selatan dan semenjak saat itu telah berkembang menjadi konglomerat dengan berbagai anak perusahaan dari berbagai sektor.

Pada dasarnya PT Titan Infra Energy berperan sebagai trader batubara karena memiliki posisi strategis dalam industri pertambangan dan logistik batubara di Indonesia. Sebagai perusahaan yang beroperasi dalam sektor pertambangan, Titan Infra Energy mengekstraksi, mengolah, dan menyediakan batubara berkualitas tinggi yang menjadi sumber daya utama bagi berbagai industri. Trader batubara sangat bergantung pada Titan Infra Energy untuk mendapatkan pasokan batubara yang konsisten dan andal. Adapun keterkaitan antara trader batubara dan PT Titan Infra Energy dapat dilihat dari beberapa aspek yang akan penulis jelaskan sebagai berikut:

1. Pemasok Utama

Titan Infra Energy bertindak sebagai trader, yang kemudian menjual batubara tersebut ke pasar domestik maupun internasional. Titan Infra Energy memiliki infrastruktur logistik yang terintegrasi, termasuk jalan khusus batubara dan pelabuhan khusus batubara, yang sangat membantu dalam transportasi dan pengiriman batubara ke berbagai tujuan. Sebagai perusahaan yang beroperasi di sektor pertambangan. Titan Infra Energy sebagai trader membantu penjualan pasokan batubara di PT Bara Anugrah Sejahtera dan BP.

2. Rantai Pasokan

Trader batubara juga menjadi bagian penting dari rantai pasokan yang menghubungkan produsen batubara seperti PT Titan Infra Energy dengan pembeli akhir, baik itu domestik maupun internasional. Trader ini membeli batubara dalam jumlah besar dan kemudian menjualnya kepada berbagai pelanggan seperti pembangkit listrik, pabrik semen, dan industri lainnya yang menggunakan batubara sebagai sumber energi.

3. Logistik dan Transportasi

PT Titan Infra Energy memiliki infrastruktur logistik yang terintegrasi, termasuk jalan khusus batubara dan pelabuhan khusus batubara. Trader batubara sering bekerja sama dengan Titan Infra Energy untuk mengatur transportasi dan pengiriman batubara ke lokasi tujuan. Infrastruktur logistik yang disediakan oleh Titan Infra Energy membantu trader batubara dalam mengurangi biaya transportasi dan memastikan pengiriman tepat waktu.

4. Keamanan Pasokan

Titan Infra Energy berhandal untuk keamanan pasokan batubara. Titan Infra Energy, dengan kapasitas produksi yang besar dan kemampuan logistiknya, mampu menyediakan pasokan yang konsisten dan memenuhi permintaan pasar. Hal ini penting bagi trader batubara yang membutuhkan kepastian pasokan untuk memenuhi kontrak dengan pelanggan mereka.

5. Hubungan Bisnis Jangka Panjang

Adanya sebuah kerjasama antara trader batubara dan PT Titan Infra Energy seringkali didasarkan pada hubungan bisnis jangka panjang. Trader batubara mungkin memiliki perjanjian pembelian jangka panjang dengan Titan Infra Energy untuk memastikan pasokan yang stabil. Sebaliknya, Titan Infra Energy mendapat manfaat dari hubungan yang stabil dan dapat diprediksi dengan trader batubara, yang membantu mereka merencanakan produksi dan logistik dengan lebih baik.

6. Pasar Global

Untuk menjangkau ranah internasional, Titan Infra Energy, dengan bantuan trader batubara, dapat menjangkau pasar global. Trader

batubara memiliki jaringan distribusi internasional dan pengetahuan pasar yang luas, yang memungkinkan TIE mereka untuk menjual batubara ke berbagai negara. Ini membantu Titan Infra Energy dalam memperluas pasar dan meningkatkan volume penjualan internasional.

7. Penyesuaian Harga

Untuk memaksimalkan biaya, trader batubara memainkan peran penting dalam penyesuaian harga batubara berdasarkan kondisi pasar global. Mereka menyediakan wawasan pasar yang dapat membantu Titan Infra Energy dalam menetapkan harga jual yang kompetitif dan menguntungkan. Melalui analisis pasar dan tren harga, trader batubara membantu Titan Infra Energy dalam menavigasi fluktuasi pasar dan memaksimalkan keuntungan.

Selain berperan utama sebagai perusahaan pertambangan dan logistik batubara, PT Titan Infra Energy juga memiliki berbagai fungsi minor yang mendukung operasional dan keberlanjutan bisnis perusahaan. Fungsi-fungsi minor ini meliputi berbagai aspek penting yang memastikan operasional berjalan efisien dan tujuan strategis perusahaan tercapai. Berikut adalah beberapa fungsi minor di PT Titan Infra Energy:

- Penelitian dan Pengembangan (R&D)

Melakukan inovasi teknologi dan peningkatan proses dalam pertambangan serta logistik. Divisi R&D bertanggung jawab untuk penelitian dan pengembangan metode yang lebih efisien dan ramah lingkungan dalam ekstraksi dan pengolahan batubara. Hasil inovasi ini diharapkan dapat meningkatkan produktivitas dan mengurangi dampak negatif terhadap lingkungan.

- Keberlanjutan dan Lingkungan

Memastikan operasional perusahaan mematuhi peraturan lingkungan dan berkontribusi pada keberlanjutan. Fungsi ini melibatkan

pemantauan emisi, pengelolaan limbah, dan pelaksanaan program pelestarian lingkungan. Divisi ini juga mengelola program tanggung jawab sosial perusahaan (CSR) yang berfokus pada pembangunan komunitas lokal dan konservasi lingkungan.

- **Kesehatan dan Keselamatan Kerja (K3)**

Menjamin kesehatan dan keselamatan pekerja melalui implementasi standar keselamatan kerja yang ketat. Divisi K3 bertanggung jawab atas pelatihan keselamatan, inspeksi rutin, dan penanganan insiden untuk mengurangi risiko kecelakaan dan penyakit akibat kerja. Kesejahteraan karyawan menjadi prioritas utama dalam fungsi ini.

- **Manajemen Sumber Daya Manusia (SDM)**

Mengelola aspek-aspek yang terkait dengan karyawan, termasuk rekrutmen, pelatihan, pengembangan, dan kesejahteraan. Divisi SDM bertanggung jawab memastikan perusahaan memiliki tenaga kerja yang kompeten dan termotivasi. Ini mencakup program pengembangan karir, manajemen kinerja, serta pengelolaan kompensasi dan benefit.

- **Keuangan dan Akuntansi**

Mengelola aspek keuangan perusahaan, termasuk perencanaan anggaran, pelaporan keuangan, dan pengendalian biaya. Divisi ini memastikan stabilitas keuangan perusahaan serta kepatuhan terhadap peraturan akuntansi dan pajak. Mereka juga bertugas mengelola risiko keuangan dan mencari peluang investasi yang menguntungkan.

- **Teknologi Informasi (TI)**

Menyediakan dukungan teknologi dan sistem informasi yang diperlukan untuk operasi harian perusahaan. Divisi TI bertanggung jawab mengelola infrastruktur teknologi, keamanan siber, dan sistem manajemen informasi untuk memastikan semua departemen dapat

beroperasi dengan efisien dan aman. Mereka juga berperan dalam pengembangan sistem TI baru yang mendukung operasional perusahaan.

- **Hubungan Investor dan Publik**

Mengelola komunikasi dengan pemegang saham, investor, dan media. Divisi ini bertanggung jawab menyampaikan informasi yang akurat dan transparan tentang kinerja perusahaan dan strategi bisnis. Mereka juga bekerja untuk membangun hubungan yang kuat dengan pemangku kepentingan dan menjaga citra positif perusahaan di mata publik.

- **Legal dan Kepatuhan**

Memastikan bahwa semua kegiatan operasional perusahaan mematuhi peraturan dan hukum yang berlaku. Divisi ini bertugas menangani masalah hukum, menyusun kontrak, dan mengelola risiko kepatuhan. Mereka juga memberikan nasihat hukum kepada manajemen untuk memastikan bahwa keputusan bisnis sesuai dengan peraturan yang berlaku.

2.1.1 Visi Misi

PT. Titan Infra Energy sendiri juga memiliki visi misi yang cukup menjadikan pedoman dan acuan agar membuat perusahaan ini berjalan sesuai dengan nilai yang mereka miliki. Dimana hal ini mereka lakukan untuk memenuhi tanggung jawab dan prospek apa saja yang mereka tawarkan sebagai perusahaan yang bergerak di sektor energi dan infrastruktur di Indonesia. Adapun visi dan misi yang dimiliki oleh Titan Infra Energy adalah sebagai berikut:

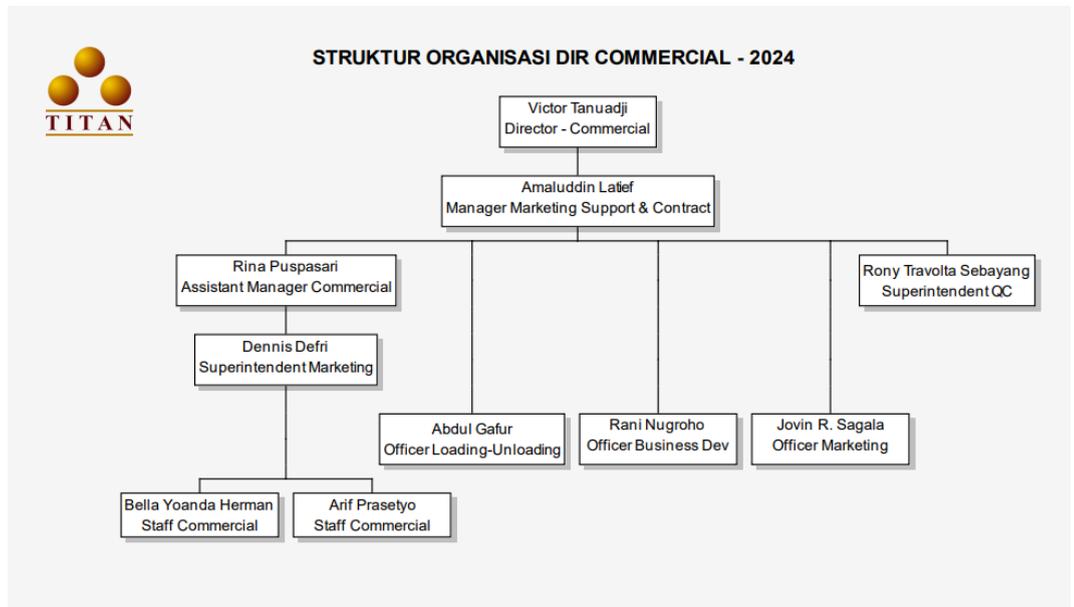
Visi:

Menuju perusahaan pilihan di kawasan Sumatera dengan kompetensi yang terintegrasi pada sumber daya energi batubara dan layanan infrastruktur di Indonesia.

Misi:

Melaksanakan kegiatan pelayanan infrastruktur energi batubara terpadu dari hulu ke hilir. Mulai dari penambangan sistematis, pengangkutan, dan pemurnian kualitas, hingga manajemen pelabuhan, pemasaran sampai pengiriman. Kegiatan-kegiatan itu untuk memastikan kepuasan pelanggan dan kemakmuran pemangku kepentingan perusahaan, serta berkontribusi pada ekonomi lokal dan nasional.

2.2 Struktur Organisasi Perusahaan



Gambar 2.2 Gambar Struktur Organisasi Perusahaan

Sumber: Data Perusahaan

Pada gambar 2.5 merupakan gambaran bentuk struktur organisasi dari PT. Titan Infra Energy. Berdasarkan kegiatan magang yang dilakukan oleh penulis di PT. Titan Infra Energy, penulis ditempatkan di divisi Commercial Marketing yang di dampingi oleh Pak Dennis Defri sebagai mentor dan juga Supervisor yang memiliki tujuan untuk dapat mengatur keuntungan setiap terjadinya transaksi yang ada dalam perusahaan batubara Titan Infra Energy Adapun, tim marketing dipimpin oleh Pak Amal yang bertugas mengatur

bagaimana proses penjualan kepada trader batubara perusahaan lainnya. Tidak hanya itu, sebagai direktur Pak Amal juga berkewajiban untuk membuat batubara tersebut menjadi untung, melakukan pengembangan strategi pemasaran, mengelola hubungan dengan pelanggan utama, termasuk perusahaan pembangkit listrik maupun industri lain yang menggunakan batubara, memimpin dan mengelola tim pemasaran dan penjualan, dan termasuk juga dalam memberikan arahan dan pengembangan profesional, dan selain itu juga memastikan bahwa target penjualan perusahaan tercapai.

Dengan demikian, berikut penulis akan mendeskripsikan tugas dari setiap posisi dan bagian berdasarkan struktur organisasi dari PT. Titan Infra Energy:

1. Director - Commercial (Direktur - Komersial)

Sebagai seorang Direktur Komersial, posisi ini memiliki tanggung jawab atas strategi dan operasi keseluruhan divisi komersial perusahaan. Posisi ini juga mengembangkan strategi bisnis komersial, memimpin tim eksekutif, menjalin hubungan dengan klien dan mitra, memantau kinerja keuangan divisi, dan mengambil keputusan strategis untuk pertumbuhan bisnis yang berkelanjutan. Dalam hal ini, mereka menganalisis data pasar untuk dapat membuat keputusan yang diinformasikan dan juga melaporkan kinerja pemasaran kepada CEO. Dan yang terakhir posisi ini memiliki peran yang cukup penting juga dalam membina hubungan dengan klien kunci dan mitra bisnis, serta menetapkan target dan mengawasi pencapaian penjualan dan keuntungan perusahaan.

2. Manager Marketing Support and Contract (Manajer Dukungan Pemasaran dan Kontrak)

Sebagai seorang Manager Marketing Support and Contract posisi ini menyediakan sebuah dukungan operasional untuk aktivitas pemasaran dan juga bertanggung jawab atas segala manajemen kontrak dengan para pelanggan dan mitra bisnis. Posisi ini juga mengembangkan materi pemasaran dan memastikan konsistensi dalam semua aktivitas pemasaran yang ada. Sehingga jika disimpulkan, posisi ini bertugas untuk memastikan bahwa semua kesepakatan komersial mencerminkan kebutuhan dan kepentingan perusahaan dengan sangat baik.

3. Assistant Manager Commercial (Asisten Manajer Komersial)

Sebagai Asisten Manajer Komersial, posisi ini berperan sebagai penghubung antara manajemen dan tim operasional dalam divisi komersial. Mereka mendukung manajer dalam pengembangan dan implementasi strategi pemasaran dan penjualan. Tidak hanya itu tugas mereka meliputi koordinasi aktivitas pemasaran dan penjualan, pemantauan perkembangan proyek, serta penanganan berbagai aspek administratif dan operasional dari departemen komersial.

4. Superintendent Marketing (Superintendent Pemasaran)

Superintendent Pemasaran bertanggung jawab atas pengelolaan operasional dari semua kegiatan pemasaran dan promosi yang dilakukan perusahaan. Posisi ini juga memimpin tim pemasaran, mengarahkan pelaksanaan rencana pemasaran, dan memastikan bahwa semua upaya pemasaran sesuai dengan tujuan dan strategi perusahaan. Selain itu, mereka juga bertanggung jawab untuk memantau dan mengevaluasi kinerja tim, melakukan analisis pasar dan tren industri, serta membuat rekomendasi perbaikan jika diperlukan.

5. Staff Commercial (Staff Komersial)

Staf Komersial adalah bagian integral dari tim operasional dalam divisi komersial. Posisi ini memiliki tugas termasuk pelaksanaan aktivitas pemasaran dan penjualan sehari-hari, seperti menangani permintaan pelanggan, mempersiapkan materi promosi, dan mengelola basis data pelanggan. Mereka juga mendukung tim manajerial dalam pelaksanaan kampanye pemasaran dan aktivitas promosi, serta memberikan dukungan administratif yang diperlukan.

6. Officer Loading-Unloading (Petugas Pemuatan-Pemuatan)

Sebagai seorang Officer Loading-Unloading posisi ini memiliki tanggung jawab untuk melakukan pemuatan dan pemindahan barang yang masuk dan keluar dari fasilitas perusahaan. Tugas posisi ini juga mencakup pengaturan dan pengawasan aktivitas pemuatan, memastikan kepatuhan terhadap prosedur keselamatan kerja, serta melaporkan dan mencatat semua aktivitas yang terkait dengan pemuatan dan pemindahan barang.

7. Officer Business Development (Petugas Pengembangan Bisnis)

Sebagai seorang Officer Business Development yang memiliki tanggung jawab untuk mengidentifikasi dan melakukan

pengembangan peluang bisnis baru untuk perusahaan. Posisi ini juga melakukan riset pasar dan analisis industri untuk mengidentifikasi tren dan potensi pasar baru. Selain itu, mereka merencanakan dan melaksanakan strategi pengembangan bisnis, serta membangun hubungan dengan calon pelanggan dan mitra bisnis potensial.

8. Officer Marketing (Petugas Pemasaran)

Sebagai seorang Officer Marketing posisi ini memiliki tanggung jawab atas sebuah pelaksanaan strategi pemasaran perusahaan. Posisi ini juga memiliki tugas dimana meliputi pelaksanaan kampanye pemasaran, penyusunan materi promosi, serta melakukan riset pasar dan analisis kompetitor. Mereka juga terlibat dalam memantau dan mengevaluasi efektivitas strategi pemasaran yang telah ditetapkan.

9. Superintendent Quality Control (Pengendalian Kualitas)

Sebagai seorang Superintendent Quality Control, posisi ini memiliki tugas untuk melakukan sebuah pengawasan dan juga pengendalian kualitas produk dan layanan perusahaan. Posisi ini menetapkan standar kualitas produk dan layanan perusahaan, dan juga memastikan bahwa semua produk memenuhi standar yang telah ditetapkan, serta melakukan seluruh audit kualitas secara berkala untuk memastikan kepatuhan terhadap peraturan dan standar yang telah berlaku.

2.3 Produk Perusahaan

Secara teknis, perusahaan PT. Titan Infra Energy merupakan perusahaan yang beroperasi di sektor energi dan infrastruktur di Indonesia yang bekerja sama dengan perusahaan lainnya dengan ketentuan untuk menjaga barang produksi mereka yaitu batubara. Dalam memberikan layanan dan ketersediaan produk yang baik, berikut adalah produk dan layanan yang ditawarkan oleh Titan Infra Energy:

1. Batubara



Gambar 2.3 Proses Pengambilan Batubara

- **Penambangan Batubara:** Titan Infra Energy memiliki beberapa konsesi tambang batubara di Sumatera Selatan. Adapun produk utama yang ditawarkan adalah batubara

dengan berbagai jenis dan kualitas sesuai dengan kebutuhan pelanggan, seperti pembangkit listrik, pabrik semen, dan juga industri lainnya.

- **Jasa Pemasaran Batubara:** Selain dari menambang, Titan Infra Energy juga memiliki keterlibatan dalam sebuah pemasaran batubara baik kepada pelanggan domestik maupun pelanggan internasional.

Maka dari itu sebagai perusahaan yang menawarkan produk kualitas batubara yang bagus, Titan Infra Energy juga membagi cabang mereka untuk mengelola batubara itu sendiri dalam dua jenis yaitu:

- **PT Bara Anugrah Sejahtera**



PT Bara Anugrah Sejahtera

Environmentally Friendly Medium Grade Coal Producer in South Sumatra

Gambar 2.4 PT Bara Anugrah Sejahtera

PT Bara Anugrah Sejahtera (BAS) adalah perusahaan pertambangan batubara yang memiliki izin penambangan seluas 2.164 hektar di Kabupaten Muara Enim, Sumatera Selatan. Berdasarkan Laporan JORC tahun 2019, BAS memiliki sumber daya batubara sebesar 185 juta ton dan cadangan batubara sebesar 45,7 juta ton. Batubara yang dihasilkan dari tambang BAS memiliki nilai kalorifik sebesar 4.720 kcal/kg (GAR) dengan kandungan abu dan sulfur yang rendah.

- **PT Banjarsari Pribumi**



PT Banjarsari Pribumi

Environmentally Friendly Coal Producer in South Sumatra

Gambar 2.5 PT Banjarsari Pribumi

PT Banjarsari Pribumi (BP) memiliki izin usaha pertambangan batubara pada area seluas 519,84 hektar di Kabupaten Lahat, Sumatera Selatan. Area BP terhubung langsung dengan jalan SLR, menyediakan akses optimal untuk transportasi batubara. Berdasarkan Laporan JORC tahun 2019, BP memiliki sumber daya batubara sebesar 36,2 juta ton dan cadangan batubara sebesar 27,6 juta ton, dengan nilai kalorifik berkisar antara 3.800-4.500 kcal/kg (GAR)

2. Layanan Infrastruktur



Gambar 2.6 Proses Pengapalan

- **Transportasi dan Logistik:** Titan Infra Energy sebagai perusahaan pertambangan juga menyediakan layanan logistik yang cukup komprehensif agar dapat mengangkut batubara dari lokasi awal tambang ke pelabuhan dan akhirnya tempat tujuan akhir. Untuk melakukan pengangkutan batubara ini, Titan Infra Energy dalam hal ini menyediakan transportasi darat dengan truk dan transportasi air melalui tongkang.
- **Pelabuhan dan Terminal:** Perusahaan juga memiliki kewajiban untuk mengoperasikan terminal batubara yang dilengkapi dengan segala fasilitas bongkar muat untuk mendukung transportasi batubara yang lebih efisien. Selain itu, terminal ini juga berfungsi sebagai titik penghubung antara tambang dan pasar internasional.

Dengan demikian Titan Infra Energy juga memiliki dua layanan grup yang mereka sediakan untuk membantu keberlangsungan dari perusahaan tersebut, antara lain:

- **PT Manggala Usaha Manunggal**



PT Manggala Usaha Manunggal

Mining and Overburden Removal Services

Gambar 2.7 PT Usaha Manunggal

Manggala adalah perusahaan kontraktor tambang terkemuka yang menawarkan layanan komprehensif kepada pemilik konsesi tambang sepanjang siklus tambang. Jangkauan layanan kami meliputi:

- **Pengupasan lahan/overburden:**

PT Manggala berspesialisasi dalam pengupasan lahan dan overburden yang efisien, pemuatan, dan transportasi. Teknik manajemen armada canggih dimana memastikan aktivitas penambangan berproduktivitas tinggi, menjadikan Manggala mitra yang andal dan efisien untuk proyek tambang.

- **Manajemen batubara:**

PT Manggala berkomitmen untuk menjaga standar tertinggi dalam pengendalian kualitas dan memastikan aktivitas ekstraksi batubara yang optimal. Tim ahli Manggala yang berdedikasi memastikan setiap aspek manajemen batubara ditangani dengan perhatian yang cermat terhadap detail.

- **Transportasi batubara:**

PT Manggala menyediakan layanan transportasi batubara yang andal, tepat waktu, dan efisien, memastikan batubara tiba di tujuan yang diinginkan tepat waktu dan dalam jumlah yang dibutuhkan.

- **Pemeliharaan jalan:**

PT Manggala juga memiliki pemahaman bahwa pentingnya menjaga kondisi jalan transportasi yang optimal untuk kelancaran pengangkutan batubara. Tim ahli Manggala juga memastikan bahwa jalan-jalan tersebut terpelihara dengan baik untuk mendukung transportasi batubara yang lancar.

- **Konstruksi tambang:**

PT Manggala juga menyediakan layanan konstruksi tambang terbaik, termasuk konstruksi jalan dan jembatan, serta pengembangan infrastruktur tambang lainnya. Tim berpengalaman Manggala memastikan bahwa semua infrastruktur tambang dibangun dengan efisien dan dapat mendukung pelanggan dalam mengoptimalkan aktivitas penambangan mereka.

- **PT Nusantara Terminal Terpadu**



PT Nusantara Terminal Terpadu

One-stop solution for your logistics and transportation needs

Gambar 2.8 PT Nusantara Terminal Terpadu

Sumber: Website perusahaan

PT Nusantara Terminal Terpadu (NTT) dan PT Nusantara Tri Bahari (NTB) adalah perusahaan pelayaran khusus yang menyediakan layanan transportasi efisien menggunakan kapal tunda dan tongkang untuk mengirimkan kargo dari pelabuhan muat ke pengguna akhir atau kapal besar/mother vessels. Dengan armada gabungan yang terdiri dari 38 set kapal tunda dan tongkang, lima kapal tunda, satu Self Propelled Barge, dan satu Trailing-Suction-Hopper-Dredger, NTT dan NTB siap menangani berbagai jenis dan volume kargo. Layanan mereka difokuskan untuk melayani pulau Sumatra dan Jawa, memastikan pengiriman yang tepat waktu dan dapat diandalkan bagi klien mereka.

3. **Infrastruktur Energi**

Titan Infra Energy memiliki keterlibatan dalam pengembangan infrastruktur yang mendukung operasional penambangan dan juga pengiriman batubara, hal ini seperti pembangunan jalan tambang, jembatan, dan juga fasilitas lainnya. Dengan demikian, sebagai perusahaan yang menyediakan jasa pertambangan yang cukup luas bidangnya, Titan Infra Energy juga memiliki beberapa Infrastruktur Energi yang terbagi dalam beberapa grup yakni sebagai berikut:

- **PT Servo Lintas Raya**



Gambar 2.9 PT Servo Lintas Raya

Titan memiliki satu anak perusahaan yang berperan penting dalam penyediaan solusi transportasi untuk industri pertambangan batubara di Sumatera Selatan. Dimana mereka mengoperasikan jalur khusus sepanjang 113 km, SLR juga telah memfasilitasi pengangkutan batubara mulai dari tambang hingga ke pelabuhan dengan efisiensi tinggi. Sejak berdirinya pada tahun 2017, SLR telah berdedikasi untuk memberikan solusi yang memungkinkan bagi transportasi batubara dari mulut tambang dan gudang penimbunan ke pelabuhan khusus batubara. Adapun tujuan dibiangunnya SLR adalah untuk membangun jalan feeder yang berasal dari wilayah lahat.

Fasilitas Gudang Penimbunan SLR saat ini terletak di sebuah area:

1. Gudang Penimbunan Menengah 107 (IS-107) dengan luas 60 ha dan mampu menampung hingga 600.000 ton batubara
2. Gudang Penimbunan Menengah 36 (IS-36), dengan luas 50 ha dan mampu menampung hingga 500.000 ton batubara.

- **PT Swarnadwipa Dermaga Jaya**



Gambar 2.10 PT Swarnadwipa Dermaga Jaya

PT Swarnadwipa Dermaga Jaya (SDJ) telah memberikan layanan pelabuhan muat batubara yang handal sejak tahun 2017. Terletak di Muara Lematang, Kabupaten Pali, Sumatera Selatan, pelabuhan khusus SDJ yang mencakup area seluas 62 hektar. Pelabuhan ini memiliki koneksi langsung dengan jalan SLR, memungkinkan transportasi batubara yang efisien. SDJ dapat menampung penggunaan trailer ganda (2×75 ton) dan memiliki fasilitas pemrosesan batubara yang memiliki kapasitas pemecahan sebesar 1.500 ton per jam. Fasilitas ini dilengkapi dengan dua penumpuk radial untuk memisahkan produk yang telah dihancurkan.

SDJ juga memiliki area penimbunan batubara dengan kapasitas hingga 300.000 ton. Area penimbunan ini dilengkapi dengan

pengumpan sabuk pemulihan sebanyak 4×2.500 ton per jam yang beroperasi di bawah tanah, serta pengumpan pemulihan level permukaan dengan kapasitas 3×2.500 ton per jam.

Untuk memuat batubara ke tongkang berukuran 300 kaki (7.500 ton), SDJ menggunakan dua conveyor pengisian tongkang (BLC). BLC-1A dirancang dengan kapasitas 2×2.500 ton per jam, sementara BLC-1D memiliki kapasitas 1×1.500 ton per jam. Secara rata-rata, BLC-1A dapat memuat lima tongkang dan BLC-1D dua tongkang per hari. Kapasitas pemuatan sedang ditingkatkan menjadi total 10 tongkang per hari.

SDJ berkomitmen untuk memberikan layanan pelabuhan muat batubara yang efisien dan andal kepada para pelanggannya.

- **PT Maritim Sumber Energi**



PT Maritim Sumber Energi

Gambar 2.11 PT Maritim Sumber Energi

PT Maritim Sumber Energi (MSE) mengoperasikan sebuah terminal khusus untuk memuat batubara di Bengkulu, yang terletak di tepi Samudra Hindia. Pelabuhan ini memberikan akses yang sangat penting bagi semua perusahaan pertambangan batubara yang beroperasi di bagian utara Provinsi Bengkulu. Terminal ini memiliki kedalaman air yang mencapai lima meter dan mampu menangani

tongkang dengan panjang hingga 300 kaki, dengan kecepatan pemuatan Conveyor Pengisian Tongkang (BLC) mencapai 1.000 ton per jam. Dengan kapasitas penimbunan batubara mencapai 250.000 ton, MSE menjamin layanan pemutaran batubara yang stabil bagi kliennya.

4. Jasa Pendukung

Dalam jasa pendukung, adanya manajemen proyek yang berfungsi sebagai layanan manajemen proyek yang meliputi perencanaan, pelaksanaan, dan pengawasan proyek infrastruktur terkait penambangan batubara. Hal ini juga dilengkapi dengan konsultasi teknik, yang memiliki peran untuk Penyediaan jasa konsultasi teknis terkait dengan operasional penambangan dan pengelolaan logistik batubara. Titan Infra Energy dan anak perusahaannya berkomitmen untuk melestarikan lingkungan dan mempromosikan keberlanjutan di semua tahap operasi penambangan. Ini meliputi pencegahan pencemaran, pemantauan dan pemeliharaan kualitas air, tanah, dan udara, serta pelestarian sumber daya biologis dan nonbiologis Titan juga menggunakan teknologi canggih untuk konservasi sumber daya alam. Selain itu, kami berkomitmen terhadap reklamasi lahan yang berkelanjutan dan menjaga hubungan positif dengan komunitas di sekitar area operasi.



Gambar 2.12 Susunan Sub Perusahaan Titan Infra Energy