

**IMPLEMENTASI STRATEGI KAMPANYE BRAND
PIGEON TEENS PADA E-COMMERCE SHOPEE**



UMN
UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA

Skripsi

Lusiani Febrianti

00000042622

PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI

FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI

UNIVERSITAS MULTIMEDIA NUSANTARA

TANGERANG

2024

**IMPLEMENTASI STRATEGI KAMPANYE BRAND
PIGEON TEENS PADA E-COMMERCE SHOPEE**



Diajukan sebagai Salah Satu Syarat untuk Memperoleh

Gelar Sarjana Ilmu Komunikasi

Lusiani Febrianti

NIM 00000042622

PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI

FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI

UNIVERSITAS MULTIMEDIA NUSANTARA

TANGERANG

HALAMAN PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT

Dengan ini saya,

Nama : Lusiani Febrianti

Nomor Induk Mahasiswa **00000042622**

Program studi : Ilmu Komunikasi

Skripsi dengan judul:

Implementasi Strategi Kampanye Brand Pigeon Teens pada e-Commerce Shopee, merupakan hasil karya saya sendiri bukan plagiat dari karya ilmiah yang ditulis oleh orang lain, dan semua sumber, baik yang dikutip maupun dirujuk, telah saya nyatakan dengan benar serta dicantumkan di Daftar Pustaka.

Jika di kemudian hari terbukti ditemukan kecurangan/penyimpangan, baik dalam pelaksanaan skripsi maupun dalam penulisan laporan skripsi, saya bersedia menerima konsekuensi dinyatakan TIDAK LULUS untuk Tugas Akhir yang telah saya tempuh.

Tangerang, 31 Mei 2023



A handwritten signature in black ink, appearing to read "Lusiani Febrianti".

(Lusiani Febrianti)

UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA

HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai civitas academica Universitas Multimedia Nusantara, saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Lusiani Febrianti
NIM : 00000042622
Program Studi : Ilmu Komunikasi
Fakultas : Ilmu Komunikasi
Jenis Karya : Tesis/Skripsi/Tugas Akhir

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Multimedia Nusantara Hak Bebas Royalti Nonekslusif (*Non-exclusive Royalty-Free Right*) atas karya ilmiah saya yang berjudul.

Implementasi Strategi Kampanye Brand Pigeon Teens pada e-Commerce Shopee Beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti Nonekslusif ini, Universitas Multimedia Nusantara berhak menyimpan, mengalihmediakan/mengalihformatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*), merawat, dan memublikasikan tugas akhir saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik Hak Cipta. Demikian pernyataan ini saya untuk dengan sebenarnya.

Tangerang, 31 Mei 2024

Yang menyatakan,

Lusiani Febrianti

UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA



HALAMAN PENGESAHAN

Skripsi dengan judul

Implementasi Strategi Kampanye Brand Pigeon Teens pada e-Commerce Shopee

Oleh

Nama : Lusiani Febrianti

NIM 00000042622

Program Studi : Ilmu Komunikasi

Fakultas : Ilmu Komunikasi

Telah diujikan pada hari Senin, 10 Juni 2024

Pukul 13.00 s.d 14.30 dan dinyatakan

LULUS

Dengan susunan penguji sebagai berikut.

Ketua Sidang

Theresia Lavietha Vivrie Lolita S.I.Kom., M.I.Kom
NIDN : 0327019011

Penguji

Agus Kustiwa, S. Sos, M. Si
NIDN: 0318118203

Pembimbing

Dr. Aloysius Gonzaga Eka Wenats Wuryanta, S.S., M.Si
NIDN : 0306067003

Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi

Cendera Rizky Anugrah Bangun, S.Sos.,M.Si.
NIDN : 0304078404

KATA PENGANTAR

Puji Syukur kepada Tuhan Yang Maha Esa, karena berkat rahmat dan karunia – Nya, serta saya diberikan kekuatan dan menyertai saya dalam menyelesaikan tugas penelitian skripsi saya yang berjudul “Implementasi Strategi Kampanye Brand Pigeon Teens pada e-Commerce Shopee”. Penulisan laporan penelitian skripsi ini untuk memenuhi salah satu syarat kelulusan Program Studi Ilmu Komunikasi di Universitas Multimedia Nusantara. Dalam proses penyusunan laporan penelitian skripsi ini banyak yang telah memberi dukungan, bantuan, dan bimbingan yang sangat berarti.

Saya Mengucapkan terima kasih kepada :

1. Bapak Dr. Ninok Leksono, M.A., selaku Rektor Universitas Multimedia Nusantara.
2. Bapak Dr. Ir. Andrey Andoko, M.Sc., selaku Dekan Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Multimedia Nusantara.
3. Ibu Cendera Rizki Anugrah, S.Sos.,M.Si. selaku Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi Universitas Multimedia Nusantara.
4. Bapak Dr. Aloysius Gonzaga Eka Wenats Wuryanta, S.S., M.Si., sebagai Pembimbing yang telah memberikan bimbingan, arahan, dan motivasi atas terselesainya skripsi ini.
5. Bapak Irwan Fakhruddin, S.Sn., M.I.Kom. yang telah mendengarkan keluh kesah saya dalam menyusun skripsi saya, memberikan bimbingan serta arahan, serta motivasi dalam proses penyusunan skripsi saya.
6. Papa, Mama, Cici Carla, Koko Dickson, dan Koko Jimin yang telah mendoakan saya dan mendukung saya dalam Pendidikan saya di Universitas Multimedia Nusantara. Terima Kasih atas doa demi kelancaran skripsi saya dan juga pendidikan saya.
7. Chrysan Tanjung, Dinda Safia, dan Alifatul Hanifa sebagai narasumber saya yang telah membantu proses penelitian saya sehingga dapat berjalan dengan baik.

8. Serta teman – teman saya, Jerri Fernandio, Sharon Ivana Santoso, Gabriel Nugrawidi Budiyono, Michael David, Ilona Laras Chyntia, Alviandi Pian Soesanto, Vania Tungal, Alexander Khrisna Mukti, Mario Darmancu, Michael Anderson, Feri Abriyanto Anwar, Stevie Angrila Kurniawan, Latifah Berlian, serta rekan – rekan organisasi Starlight 2022 yang telah menghibur, memberikan motivasi, membantu, mendengarkan keluh kesah saya dan menemani saya dalam masa perkuliahan saya. Dan teman – teman lainnya yang terlibat dalam masa perkuliahan berlangsung.

Semoga penelitian ini dapat bermanfaat dan berguna bagi semuanya, serta memberikan dampak positif bagi yang membaca

Tangerang, 31 Mei 2024



(Lusiani Febranti)



IMPLEMENTASI STRATEGI KAMPANYE BRAND

PIGEON TEENS PADA E-COMMERCE SHOPEE

Lusiani Febrianti

ABSTRAK

Kemajuan teknologi data dari masa ke masa terus mengalami lonjakan dan menimbulkan berbagai macam aktivitas seperti halnya *e-education*, *e-commerce*, *e-government*, dan *e-medicine* yang dapat meningkatkan penggunaan internet di Indonesia. E-commerce merupakan sebuah proses dimana individu ataupun badan usaha dapat menjual ataupun membeli suatu produk atau jasa melalui jaringan internet. *E-commerce* dapat dijadikan sebagai wadah untuk strategi kampanye dalam melakukan promosi suatu produk tertentu. Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui bagaimana Implementasi strategi kampanye yang dilakukan Brand Pigeon Teens pada e-Commerce Shopee, serta seberapa besar dampaknya terhadap pertumbuhan penjualan dan *brand awareness* yang dimiliki Brand Pigeon Teens. Adapun metode penelitian yang digunakan oleh peneliti yaitu menggunakan pendekatan penelitian kualitatif deskriptif dengan metode semiotik untuk menganalisis data. Teknik pengumpulan data pada penelitian ini peneliti menggunakan cara wawancara, partisipan observation dan dokumentasi. Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa e-Commerce Shopee memiliki peran yang signifikan dalam meningkatkan penjualan produk Pigeon Teens dengan memfasilitasi proses pemasaran, transaksi dan analisis kinerja. Namun faktor-faktor eksternal seperti tren pasar juga memiliki dampak yang besar terhadap pencapaian tujuan kampanye. Sehingga dapat disimpulkan bahwa strategi kampanye Brand Pigeon Teens pada e-Commerce Shopee menunjukkan pendekatan yang terstruktur dan terukur untuk meningkatkan kesadaran merek dan penjualan produk. Dengan memanfaatkan strategi berbasis data, perusahaan dapat mengoptimalkan kampanye pemasaran mereka di platform Shopee, dengan fokus pada pengukuran KPI seperti GMV, ROAS, dan CPM. Kolaborasi yang erat antara tim pemasaran dan tim kreatif juga menjadi kunci dalam menciptakan konten yang relevan dan menarik bagi target pasar.

Kata kunci : Strategi Kampanye, *E-Commerce*, Brand Pigeon Teens,
Shopee

IMPLEMENTATION OF PIGEON TEENS BRAND CAMPAIGN

STRATEGY ON THE SHOPEE E-COMMERCE

Lusiani Febrianti

ABSTRACT

Data technology advances from time to time continue to experience surges and give rise to various kinds of activities such as e-education, e-commerce, e-government and e-medicine which can increase internet use in Indonesia. E-commerce is a process which individuals or company can sell or buy a product by using online method. E-Commerce can be used as a campaign strategy in promoting a particular product. This research aims to find out what are the campaign strategies implemented by Pigeon Teens Brand using the Shopee e-Commerce, and also to see how impactful are the strategies affecting the sales growth and brand awareness of Pigeon Teens Brand . The research method used by researchers is using a descriptive qualitative research approach with semiotic methods to analyze data. Data collection techniques in this research, researchers used interviews, participant observation and documentation. The results of this research show that Shopee's e-Commerce tools have significant roles in increasing sales of Pigeon Teens products by facilitating marketing processes, transactions and performance analysis. However, external factors such as market trends also have a big impact on achieving campaign goals. So it can be concluded that the campaign strategy implemented by Pigeon Teens Brand using Shopee e-Commerce shows a structured and measurable approach to increasing brand awareness and product sales. By utilizing data-driven strategies, companies can optimize their marketing campaigns on the Shopee platform, focusing on KPI measurements such as GMV, ROAS, and CPM. Close collaboration between the marketing team and the creative team is also key in creating content that is relevant and attractive to the target market.

Keywords: Campaign Strategy, E-Commerce, Brand Pigeon Teens, Shopee

UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA

DAFTAR ISI

COVER	i
HALAMAN PENYATAAN TIDAK PLAGIAT	ii
HALAMAN PERSETUJUAN	iii
HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KATYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS	iv
KATA PENGANTAR	v
ABSTRAK	vii
ABSTRACT	viii
DAFTAR ISI	ix
DAFTAR TABEL	xi
DAFTAR GAMBAR	xii
DAFTA LAMPIRAN	xiii
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang Penelitian	1
1.2 Rumusan Masalah Penelitian	11
1.3 Pertanyaan Penelitian	11
1.4 Tujuan Penelitian	11
1.5 Kegunaan Penelitian	12
1.5.1 Kegunaan Akademis	12
1.5.2 Kegunaan Praktis	12
1.5.3 Kegunaan Sosial	12
1.5.4 Keterbatasan Penelitian	12
BAB II KERANGKA TEORI/KERANGKA KONSEP	13
2.1 Penelitian Terdahulu	13
2.2 Teori atau Konsep yang digunakan	19
2.2.1 Strategi	19
2.2.1.1 Pengertian Strategi	19
2.2.1.2 Tahapan-Tahapan Strategi	20
2.2.1.3 Bauran Pemasaran (<i>Marketing Mix</i>)	22
2.2.2 Kampanye	24
2.2.3 Brand	29
2.2.4 Pigeon Teens	30
2.2.5 Shopee	31
2.2.6 Pengertian Media Sosial	32
2.2.6.1 Karakteristik Media Sosial	33
2.2.6.2 Manfaat Media Sosial	36
2.3 Alur Penelitian	39
BAB III METODOLOGI PENELITIAN	
3.1 Paradigma Penelitian.....	40
3.2 Jenis dan Sifat Penelitian	41
3.3 Metode Penelitian	41
3.4 Key Informan dan Informan (Studi Kasus)/Unit Analisis (Analisis Isi)	42
3.5 Teknik Pengumpulan Data	43

3.6 Keabsahan Data	44
3.7 Teknik Analisis Data.....	46
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN	49
4.1 Profil Perusahaan	49
4.2 Produk Pigeon Teens.....	50
4.3 Media Promosi Produk Pigeon Teens	52
4.4 Strategi Optimal Mengoptimalkan Kampanye Pemasaran di Platform Shopee	57
4.5 Pembangunan Kampanye E-Commerce Shopee Perusahaan	62
4.6 Efektivitas Kampanye E-Commerce Shopee.....	67
4.7 Strategi kampanye Brand Pigeon Teens pada e-Commerce Shopee	72
4.8 Peran dan Kontribusi E-Commerce Shopee dalam Meningkatkan Penjualan Produk Pigeon Teens	76
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	83
5.1 Kesimpulan	83
5.2 Saran	84
DAFTAR PUSTAKA	86

DAFTAR TABEL

Tabel 1.1 Tabel Data Perusahaan.....	9
--------------------------------------	---



DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.3.1 Alur Penelitian	38
Gambar 4.2.1 Produk Pigeon Teens Facial Foam Deep Cleansing & Oil Control 40g	53
Gambar 4.2.2 Produk Pigeon Teens Facial Foam Acne Care 40g	53
Gambar 4.2.3 Produk Pigeon Teens Facial Foam for All Skin Types 100ml	54
Gambar 4.2.4 Produk Pigeon Teens Jelly Glow Sleeping Mask 30g	54
Gambar 4.2.5 Produk Pigeon Teens Acne Ranger Moisturizer 50g & 20g	55
Gambar 4.2.6 Produk Pigeon Teens Compact Powder 14Gr, Compact Powder+UV & Refill Two Way Cake 14Gr	55
Gambar 4.2.7 Produk Pigeon Teens Jelly Tint Milk Tea	56
Gambar 4.2.8 Produk Pigeon Jelly Teens Tint	56
Gambar 4.3.1 Tampilan Website Pigeon Teens	57
Gambar 4.3.2 Tampilan Instagram Pigeon Teens	58
Gambar 4.3.3 Tampilan Tokopedia Pigeon Teens	59
Gambar 4.3.4 Tampilan Shopee Pigeon Teens	60
Gambar 4.3.5 Tampilan Tiktok Pigeon Teens	60
Gambar 4.3.6 Tampilan Blibli Pigeon Teens	61
Gambar 4.5.1 Produk Pigeon Teens X-Foliate Army Serum	67
Gambar 4.5.2 Postingan Konten Tiktok Pigeon Teens	68
Gambar 4.5.3 Kondisi Akun Shopee Pigeon Teens Indonesia Official Shop	68
Gambar 4.8.1 Piramida Tahapan Brand Awareness	78
Gambar 4.8.2 Tampilan Fitur Transaksi dan Konversi Shopee Pigeon Teens	81

UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran A Turnitin	90
Lampiran B Form Bimbingan.....	94
Lampiran C Transkrip Wawancara	95
Lampiran D CV	121

