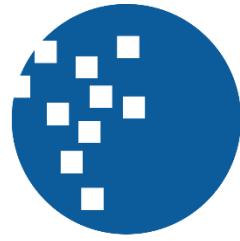


**Mengukur Kesuksesan Implementasi Modul Customer
Relationship Management (CRM) Terhadap Organizational
Impact Pada PT Sysware Indonesia**



UMN
UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA

PROPOSAL SKRIPSI

**Michael
00000042722**

**PROGRAM STUDI SISTEM INFORMASI
FAKULTAS TEKNIK DAN INFORMATIKA
UNIVERSITAS MULTIMEDIA NUSANTARA
TANGERANG
2024**

**Mengukur Kesuksesan Implementasi Modul Customer
Relationship Management (CRM) Terhadap Organizational
Impact Pada PT Sysware Indonesia**



PROPOSAL SKRIPSI

Diajukan sebagai Salah Satu Syarat untuk Memperoleh
Gelar Sarjana Sistem Informasi



HALAMAN PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT

Dengan ini saya,

Nama : Michael
Nomor Induk Mahasiswa : **00000042722**
Program studi : Sistem Informasi

Skripsi dengan judul:

Mengukur Kesuksesan Implementasi Modul Customer Relationship Management (CRM) Terhadap Organizational Impact Pada PT Sysware Indonesia

merupakan hasil karya saya sendiri bukan plagiat dari karya ilmiah yang ditulis oleh orang lain, dan semua sumber, baik yang dikutip maupun dirujuk, telah saya nyatakan dengan benar serta dicantumkan di Daftar Pustaka.

Jika di kemudian hari terbukti ditemukan kecurangan/penyimpangan, baik dalam pelaksanaan skripsi maupun dalam penulisan laporan skripsi, saya bersedia menerima konsekuensi dinyatakan TIDAK LULUS untuk Tugas Akhir yang telah saya tempuh.

Tangerang, 03/06/2024



(Michael)

UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA

HALAMAN PENGESAHAN

Skripsi dengan judul

Mengukur Kesuksesan Implementasi Modul Customer Relationship Management (CRM) Terhadap Organizational Impact Pada PT Sysware Indonesia

Oleh

Nama : Michael
NIM : 00000042722
Program Studi : Sistem Informasi
Fakultas : Teknik dan Informatika

Telah diujikan pada hari Senin, 03/06/2024

Pukul 08.00 s.d 22.00 dan dinyatakan

LULUS

Dengan susunan penguji sebagai berikut.

Ketua Sidang

Rudi Sutomo, S.Kom., M.Si., M.Kom.
0222057501

Penguji

Dr. Santo Fernandi Wijaya, S.Kom., M.M.
0310016902

Pembimbing

Dr. Erick Fernando, S.Kom., M.S.I.
1029118501

Ketua Prodi Sistem Informasi

Ririn Ikana Desanti, S.kom, M.Kom.
313058001

HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH

Sebagai civitas academica Universitas Multimedia Nusantara, saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Michael
NIM : 00000042722
Program Studi : Sistem Informasi
Fakultas : Teknik dan Informatika
Jenjang : S1
Judul Karya Ilmiah : **Mengukur Kesuksesan Implementasi Modul Customer Relationship Management (CRM) Terhadap Organizational Impact Pada PT Sysware Indonesia**

Menyatakan dengan sesungguhnya bahwa saya bersedia (**pilih salah satu**):

- Saya bersedia memberikan izin sepenuhnya kepada Universitas Multimedia Nusantara untuk mempublikasikan hasil karya ilmiah saya ke dalam repositori Knowledge Center sehingga dapat diakses oleh Sivitas Akademika UMN/Publik. Saya menyatakan bahwa karya ilmiah yang saya buat tidak mengandung data yang bersifat konfidensial. Saya tidak akan mencabut kembali izin yang telah saya berikan dengan alasan apapun.

Tangerang, 17/06/2024

Yang menyatakan,



(Michael)

UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA

KATA PENGANTAR

Puji Syukur atas selesainya penulisan laporan magang ini dengan judul: **Mengukur Kesuksesan Implementasi Modul Customer Relationship Management (CRM) Terhadap Organizational Impact Pada PT Sysware Indonesia**

dilakukan untuk memenuhi salah satu syarat untuk mencapai gelar S1 Jurusan Sistem Informasi Pada Teknik dan Informatika Universitas Multimedia Nusantara. Saya menyadari bahwa, tanpa bantuan dan bimbingan dari berbagai pihak, dari masa perkuliahan sampai pada penyusunan tugas akhir ini, sangatlah sulit bagi saya untuk menyelesaikan tugas akhir ini. Oleh karena itu, saya mengucapkan terima kasih kepada

Mengucapkan terima kasih

1. Ninok Leksono, selaku Rektor Universitas Multimedia Nusantara.
2. Eng. Niki Prastomo, S. T, M.Sc, selaku Dekan Fakultas Teknik dan Informatika Universitas Multimedia Nusantara.
3. Ririn Ikana Desanti, S.kom, M.Kom, selaku Ketua Program Studi Sistem Informasi Universitas Multimedia Nusantara.
4. Dr. Erick Fernando, S.Kom., M.S.I, sebagai Pembimbing saya yang telah memberikan bimbingan, arahan, dan motivasi atas terselesainya tugas akhir ini.
5. Kepada keluarga saya yang telah memberikan bantuan dukungan material dan moral, sehingga penulis dapat menyelesaikan tugas akhir ini.

Semoga laporan magang ini dapat membantu pembaca untuk menyelesaikan skripsi mereka sebagai referensi laporan pengukuran kesuksesan CRM.

Tangerang, 17/06/2024

UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA



(Michael)

Mengukur Kesuksesan Implementasi Modul Customer Relationship Management (CRM) Terhadap Organizational Impact Pada PT Sysware Indonesia

(Michael)

ABSTRAK

Penelitian ini meliputi proses bagaimana mengetahui kesuksesan implementasi sebuah software *CRM* di Perusahaan Syware Indonesia bernama SysCRM. *CRM* adalah pendekatan strategis yang digunakan oleh organisasi untuk membangun dan memelihara hubungan yang berkelanjutan dengan pelanggan. Dalam era bisnis yang semakin kompetitif, *CRM* menjadi krusial karena membantu organisasi untuk memahami kebutuhan dan preferensi pelanggan, meningkatkan retensi pelanggan, dan meningkatkan kepuasan pelanggan. Dengan menggunakan teknologi informasi dan data pelanggan yang terintegrasi, *CRM* memungkinkan organisasi untuk mengidentifikasi, menganalisis, dan merespons interaksi pelanggan dengan lebih efektif. Dengan itu penelitian ini dilakukan untuk menentukan apakah system *CRM* yang sudah diimplementasi berpengaruh kepada perusahaan. Metode atau teori utama penelitian ini berdasarkan *Delone and Mclean IS model*. Model ini merupakan Model yang dapat menggambarkan hubungan antara berbagai faktor yang mempengaruhi keberhasilan sistem informasi, termasuk kualitas sistem, kepuasan pengguna, manfaat bersih, dan faktor organisasional lainnya. Dalam penelitian ini juga menambahkan beberapa variable mendukung seperti *Ease of Use*, *ICT Infrastructure*, *ICT Skill*, *Information Quality*, *Inter Organizational Impact*, *Organizational Impact*, *Percieved Usefullness*, *Service Quality*, *System Quality*, *Top Management Support*, *Training*, *User Satisfaction*, dan *Workforce Skill*. Hasil dari penelitian ini mengungkapkan beberapa hal menarik seperti Tingkat reliabilitas data yang didapat, Tingkat signifikansi data, dan juga Tingkat data dapat berkorelasi satu sama lain. Data yang sudah terkumpul di penelitian ini menunjukkan bahwa inter organization impact dan perceived usefulness memiliki impact penting terhadap organization impact.

Kata kunci: CRM, IS Model, Inter Organization Impact, Organization Impact



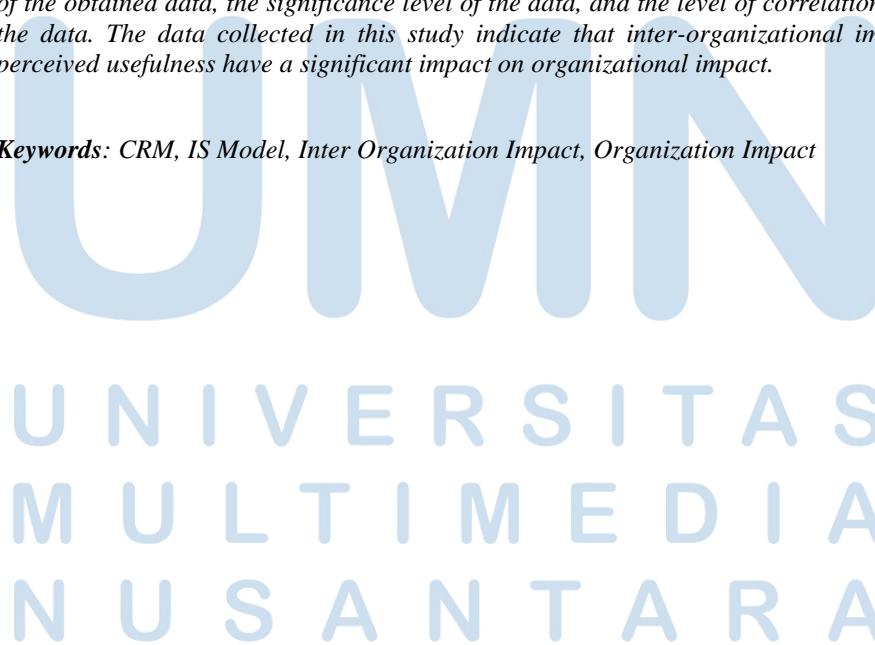
Mengukur Kesuksesan Implementasi Modul Customer Relationship Management (CRM) Terhadap Organizational Impact Pada PT Sysware Indonesia

(Michael)

ABSTRACT (English)

This research encompasses the process of determining the success of implementing a CRM software at Sysware Indonesia Company called SysCRM. CRM is a strategic approach used by organizations to build and maintain sustainable relationships with their customers. In an increasingly competitive business environment, CRM becomes crucial as it helps organizations understand customer needs and preferences, enhance customer retention, and improve customer satisfaction. By utilizing integrated information technology and customer data, CRM enables organizations to identify, analyze, and respond to customer interactions more effectively. Therefore, this research is conducted to ascertain whether the implemented CRM system affects the company. The main method or theory of this research is based on the Delone and McLean IS model. This model is capable of depicting the relationships between various factors that influence the success of information systems, including system quality, user satisfaction, net benefits, and other organizational factors. This study also adds several supporting variables such as Ease of Use, ICT Infrastructure, ICT Skill, Information Quality, Inter-Organizational Impact, Organizational Impact, Perceived Usefulness, Service Quality, System Quality, Top Management Support, Training, User Satisfaction, and Workforce Skill. The findings of this research reveal several interesting points such as the level of reliability of the obtained data, the significance level of the data, and the level of correlation between the data. The data collected in this study indicate that inter-organizational impact and perceived usefulness have a significant impact on organizational impact.

Keywords: CRM, IS Model, Inter Organization Impact, Organization Impact



DAFTAR ISI

HALAMAN PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT	ii
HALAMAN PENGESAHAN	iii
HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH	iv
KATA PENGANTAR.....	v
ABSTRAK	vi
ABSTRACT (English).....	vii
DAFTAR ISI.....	viii
DAFTAR TABEL	x
DAFTAR GAMBAR.....	xi
DAFTAR RUMUS	xii
DAFTAR LAMPIRAN	xiii
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	2
1.3 Batasan Masalah.....	3
1.4 Tujuan dan Manfaat Penelitian	3
1.4.1 Tujuan Penelitian	3
1.4.2 Manfaat Penelitian	3
1.5 Sistematika Penulisan	4
BAB II LANDASAN TEORI	5
2.1 Teori tentang Topik Skripsi.....	5
2.2 Tools Software yang digunakan	16
2.3 penelitian Terdahulu	18
BAB III METODOLOGI PENELITIAN	28
3.1 Gambaran Umum Objek Penelitian	28
3.1.1 Objek Penelitian	28
3.1.2 Visi Misi.....	28
3.1.3 Struktur Organisasi	29
3.1.4 Proses Bisnis	30
3.2 Metode Penelitian	30

3.2.1	Alur Penelitian	31
3.2.2	Metode Penelitian.....	33
3.3	Teknik Pengumpulan Data	33
3.3.1	Populasi dan Sampel	34
3.3.2	SLR Prisma	34
3.4	Variabel Penelitian	36
3.4.1	Tabel Variabel.....	41
3.5	Teknik Analisis Data	50
3.5.1	Statistik Deskriptif	50
3.5.2	Smart PLS4	50
BAB IV ANALISIS DAN HASIL PENELITIAN		51
4.1	Pencangkupan Data	51
4.1.1	Responden penelitian	51
4.1.2	Demografis Responden.....	52
4.2	Hasil Analisis Data	55
4.2.1	Pembuatan Path Diagram Dengan SmartPLS 4	55
4.2.2	Uji Validitas dan Reliabilitas	59
4.2.3	Uji Validitas Convergen	61
4.2.4	Uji Validitas Diskriminan.....	63
4.2.5	R-Square	74
4.2.6	Uji Cohen's F-Square (Effect Size).....	76
4.2.7	Uji T Statistic & P-Values	76
BAB V SIMPULAN DAN SARAN		94
5.1	Simpulan.....	94
5.2	Saran.....	95
DAFTAR PUSTAKA		97
LAMPIRAN.....		102

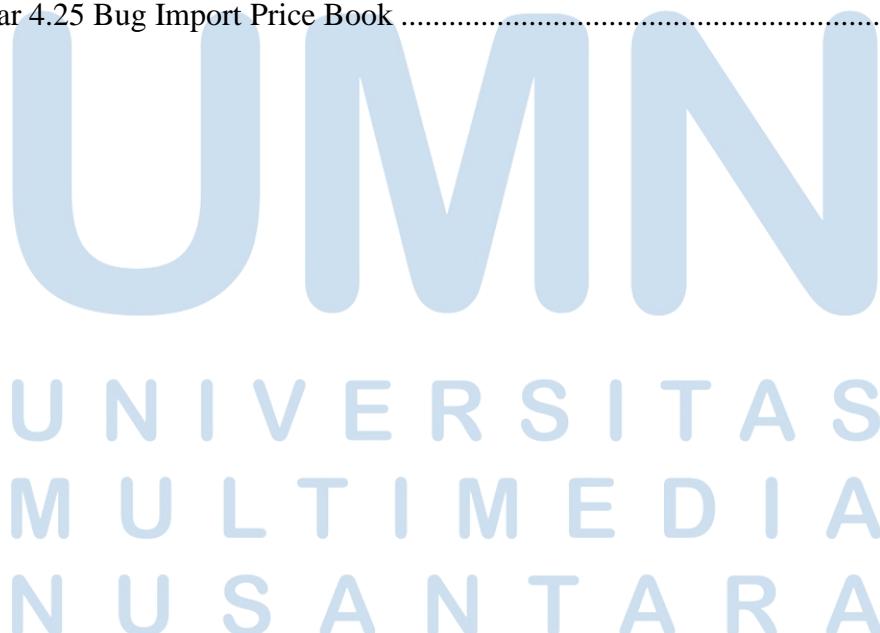
DAFTAR TABEL

Table 2.1 Nilai Cronbach's Alpha	16
Table 2.2 Penelitian terdahulu.....	18
Table 3.3 Tabel SLR Prisma	35
Table 3.4 Tabel Variabel.....	41
Table 4.5 Profil Responden.....	51
Table 4.6 Jumlah dan Persentase Gender Responden.....	53
Table 4.7 Usia Responden.....	53
Table 4.8 Lama Kerja Responden	54
Table 4.9 Lama Penggunaan SysCRM	54
Table 4.10 Lama Pemakaian Komputer.....	54
Table 4.11 Divisi Sysware	55
Table 4.12 Jabatan Sysware	55
Table 4.13 Variabel dan Indikator	56
Table 4.14 Cross Loading	64
Table 4.15 HTMT (Heterotrait-monotrait) Criterion	69
Table 4.16 R-Square.....	74
Table 4.17 F-Square	76
Table 4.18 T-Statistic dan P Value	77



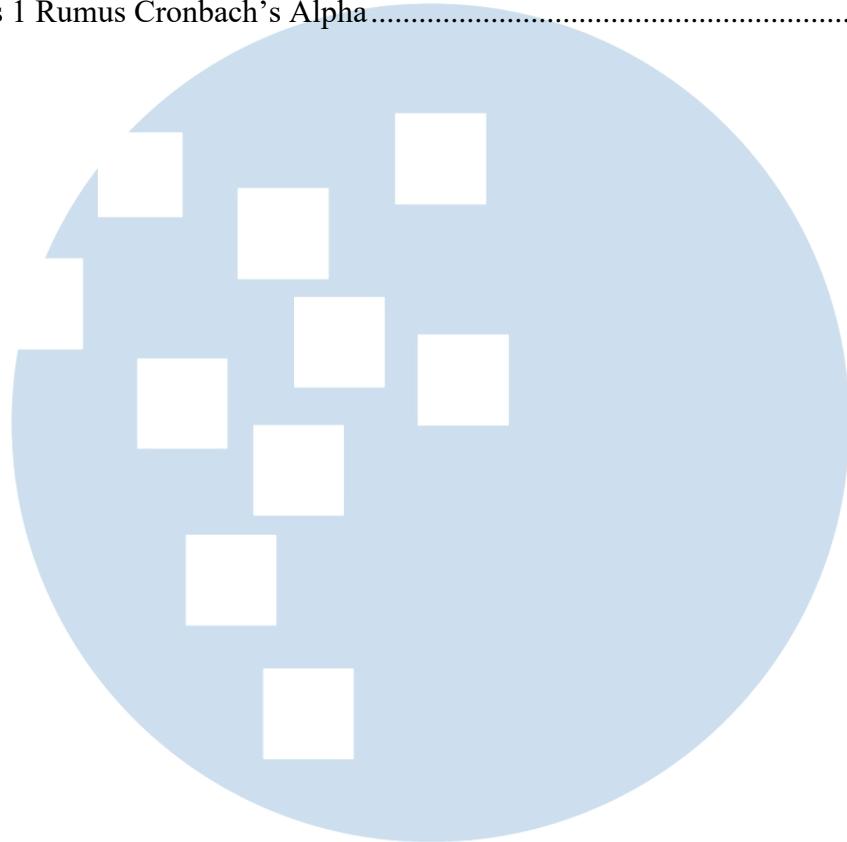
DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 Jenis-Jenis CRM.....	6
Gambar 2.2 Jenis Operational CRM	7
Gambar 2.3 Jenis-Jenis Operational CRM.....	7
Gambar 2.4 Delone and Mclean IS Success Model (2003)	11
Gambar 2.5 Delone and Mclean IS Model (1992).....	13
Gambar 2.6 Likert Scale 6 Points	15
Gambar 2.7 Smart PLS	17
Gambar 3.8 Logo Sysware.....	28
Gambar 3.9 Struktur Organisasi.....	29
Gambar 3.10 Proses Bisnis Perusahaan	30
Gambar 3.11 Alur Penelitian.....	31
Gambar 3.12 Literature Review	49
Gambar 4.13 SmartPLS Model	57
Gambar 4.14 Smart PLS Calculation	75
Gambar 4.15 Home Page SysCRM.....	87
Gambar 4.16 Home Page Rekomendasi.....	87
Gambar 4.17 Attendance Page SysCRM	88
Gambar 4.18 Rekomendasi Tampilan Attendance Page.....	88
Gambar 4.19 Claim Approval Page	89
Gambar 4.20 Rekomendasi Claim Page.....	90
Gambar 4.21 Price List page	90
Gambar 4.22 Rekomendasi Price List Page	91
Gambar 4.23 Quotation Page	91
Gambar 4.24 Rekomendasi Quotation Page	92
Gambar 4.25 Bug Import Price Book	92



DAFTAR RUMUS

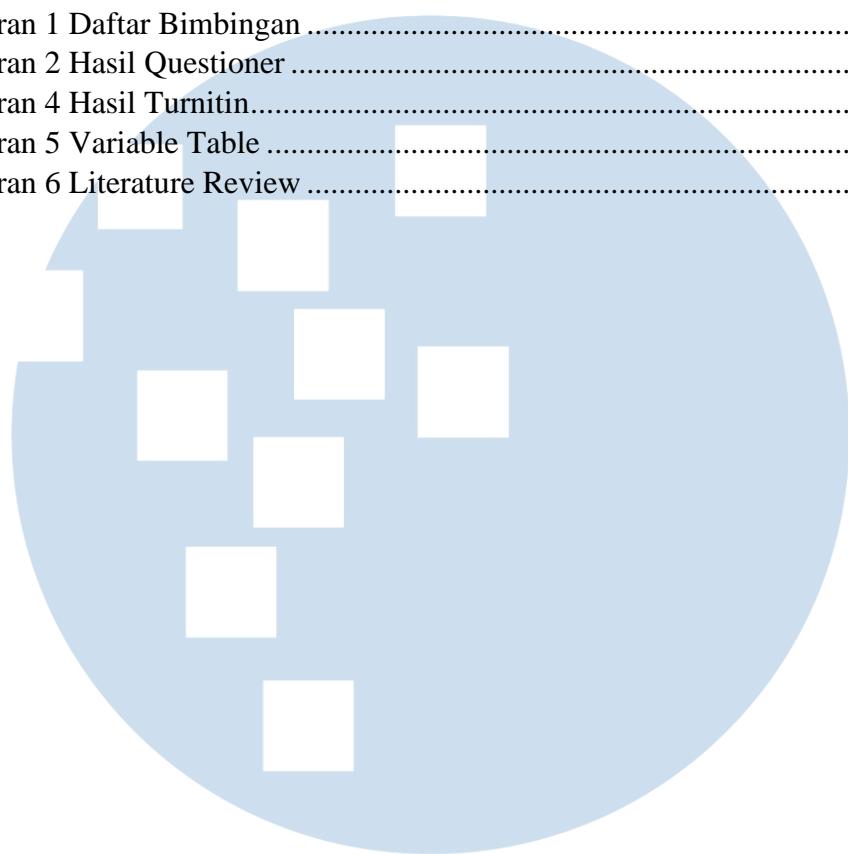
Rumus 1 Rumus Cronbach's Alpha.....	16
-------------------------------------	----



UMN
UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Daftar Bimbingan	102
Lampiran 2 Hasil Questioner	103
Lampiran 4 Hasil Turnitin.....	131
Lampiran 5 Variable Table	144
Lampiran 6 Literature Review	144



UMN
UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA