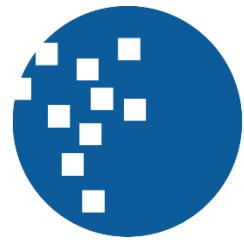


PERANCANGAN KAMPANYE PROMOSI MR ISHII



UMN
UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA

LAPORAN TUGAS AKHIR

Jeremy Juan Manuel

00000044346

**PROGRAM STUDI DESAIN KOMUNIKASI VISUAL
FAKULTAS SENI DAN DESAIN
UNIVERSITAS MULTIMEDIA NUSANTARA
TANGERANG
2024**

PERANCANGAN KAMPANYE PROMOSI MR ISHII



Diajukan sebagai Salah Satu Syarat untuk Memperoleh
Gelar Sarjana Desain (S.Ds.)

Jeremy Juan Manuel

00000044346

PROGRAM STUDI DESAIN KOMUNIKASI VISUAL
FAKULTAS SENI DAN DESAIN
UNIVERSITAS MULTIMEDIA NUSANTARA
TANGERANG
2024
MULTIMEDIA
NUSANTARA

HALAMAN PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT

Dengan ini saya,

Nama : Jeremy Juan Manuel

Nomor Induk Mahasiswa : 00000044346

Program Studi : Desain Komunikasi Visual

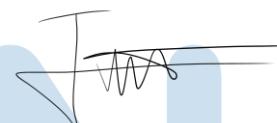
Tugas akhir dengan judul:

PERANCANGAN KAMPANYE PROMOSI MR ISHII

merupakan hasil karya saya sendiri bukan plagiat dari karya ilmiah yang ditulis oleh orang lain, dan semua sumber, baik yang dikutip maupun dirujuk, telah saya nyatakan dengan benar serta dicantumkan di Daftar Pustaka.

Jika di kemudian hari terbukti ditemukan kecurangan/penyimpangan, baik dalam pelaksanaan skripsi maupun dalam penulisan laporan skripsi, saya bersedia menerima konsekuensi dinyatakan TIDAK LULUS untuk Tugas Akhir yang telah saya tempuh.

Tangerang, 20 Mei 2024



Jeremy Juan Manuel



UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA

HALAMAN PERSETUJUAN

Tugas Akhir dengan judul

PERANCANGAN KAMPANYE PROMOSI MR ISHII

Oleh

Nama : Jeremy Juan Manuel

NIM : 00000044346

Program Studi : Desain Komunikasi Visual

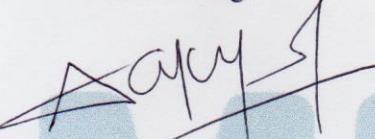
Fakultas : Seni dan Desain

Telah disetujui untuk diajukan pada

Sidang Ujian Tugas Akhir Universitas Multimedia Nusantara

Tangerang, 20 Mei 2024

Pembimbing


Ardiles Akyuwen, M.Sn.
0323067804/067811

Ketua Program Studi Desain Komunikasi Visual


UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA
Fonita Theresia Yoliando, S.Ds., M.A.
0311099302/043487

HALAMAN PENGESAHAN

Tugas Akhir dengan judul

PERANCANGAN KAMPANYE PROMOSI MR ISHII

Oleh

Nama : Jeremy Juan Manuel

NIM : 00000044346

Program Studi : Desain Komunikasi Visual

Fakultas : Seni dan Desain

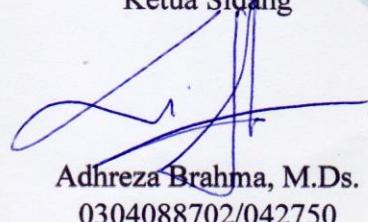
Telah diujikan pada hari Kamis, 30 Mei 2024

Pukul 10.30 s.d 11.15 dan dinyatakan

LULUS

Dengan susunan penguji sebagai berikut.

Ketua Sidang



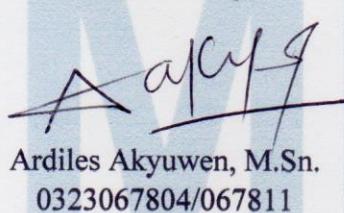
Adhreza Brahma, M.Ds.
0304088702/042750

Penguji

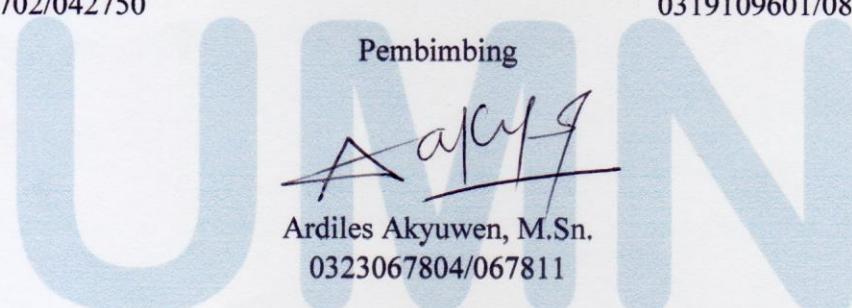


Muhammad Nabil Oktanuryansyah, M.Ds.
0319109601/081434

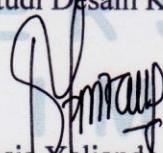
Pembimbing



Ardiles Akyuwen, M.Sn.
0323067804/067811



Ketua Program Studi Desain Komunikasi Visual



Fonita Theresia Yoliando, S.Ds., M.A.

0311099302/043487



HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH MAHASISWA

Yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Jeremy Juan Manuel
NIM : 00000044346
Program Studi : Desain Komunikasi Visual
Jenjang : D3/S1/S2
Judul Karya Ilmiah :

PERANCANGAN KAMPANYE PROMOSI MR ISHII

Menyatakan dengan sesungguhnya bahwa saya bersedia:

- Memberikan izin sepenuhnya kepada Universitas Multimedia Nusantara untuk mempublikasikan hasil karya ilmiah saya di repositori Knowledge Center, sehingga dapat diakses oleh Civitas Akademika/Publik. Saya menyatakan bahwa karya ilmiah yang saya buat tidak mengandung data yang bersifat konfidensial dan saya juga tidak akan mencabut kembali izin yang telah saya berikan dengan alasan apapun.

Saya tidak bersedia, dikarenakan:

- Dalam proses pengajuan untuk diterbitkan ke jurnal/konferensi nasional/internasional (dibuktikan dengan *letter of acceptance*)**.

Tangerang, 20 Mei 2024



Jeremy Juan Manuel

** Jika tidak bisa membuktikan LoA jurnal/HKI selama 6 bulan kedepan, saya bersedia mengizinkan penuh karya ilmiah saya untuk diunggah ke KC UMN dan menjadi hak institusi UMN.

**UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA**

KATA PENGANTAR

Puji syukur penulis panjatkan kepada Tuhan Yang Maha Esa, dengan rahmatnya penulis dapat menyelesaikan Tugas Akhir dengan judul “Perancangan Kampanye Promosi Mr. Ishii” ini sebagai syarat kelulusan dan mendapatkan gelar sarjana bagi penulis. Penulis sadar telah mendapatkan berbagai wawasan selama proses perancangan ini.

Dengan demikian, penulis ingin mengucapkan terima kasih kepada:

1. Dr. Ninok Leksono, M.A., selaku Rektor Universitas Multimedia Nusantara.
2. Muhammad Cahya Mulya Daulay, S.Sn., M.Ds., selaku Dekan Fakultas Seni dan Desain Universitas Multimedia Nusantara.
3. Fonita Theresia Yoliando, S.Ds., M.A., selaku Ketua Program Studi Desain Komunikasi Visual Universitas Multimedia Nusantara.
4. Ardiles Akyuwen, M.Sn., sebagai Pembimbing yang telah memberikan bimbingan, arahan, dan motivasi atas terselesainya tugas akhir ini.
5. Adhreza Brahma, M.Ds., sebagai Dosen Kelas Seminar yang telah memberikan dukungan edukasi mengenai persiapan Tugas Akhir.
6. Ken Soedjatmiko, sebagai Direktur Mr. Ishii yang telah memberikan informasi tentang Mr. Ishii.
7. Rengga Tanjung, sebagai *Sales Manager* Mr. Ishii yang telah memberikan informasi tentang Mr. Ishii.
8. Charlie Santoso, sebagai *Chief Marketing Officer* Mr. Ishii yang telah membantu penulis dalam berkonsultasi terkait Mr. Ishii.
9. Keluarga saya yang telah memberikan bantuan dukungan material dan moral, sehingga penulis dapat menyelesaikan tugas akhir ini.
10. Teman-teman satu bimbingan maupun teman selama perkuliahan yang mendukung saya selama pengerjaan Tugas Akhir ini.

Semoga karya ilmiah ini dapat membantu Mr. Ishii dalam meningkatkan promosinya untuk memperkenalkan produknya ke masyarakat luas terutama dari aspek desain dan kampanye promosi.

Tangerang, 13 Juni 20224



Jeremy Juan Manuel



PERANCANGAN KAMPANYE PROMOSI MR ISHII

(Jeremy Juan Manuel)

ABSTRAK

Mr. Ishii merupakan sebuah brand lokal yang menjual beberapa produk konnyaku dan shirataki. Mr. Ishii ini merupakan hasil *branding* dari produk konnyaku dan shirataki dari PT. Ambico yang sudah berdiri sejak tahun 2019. Mr. Ishii merupakan pelopor konnyaku dan shirataki pertama di Indonesia dan sudah melakukan berbagai promosi baik *online* maupun *offline*. Solusi dari permasalahan tersebut adalah dengan membuat perancangan kampanye promosi untuk merek Mr. Ishii. Perancangan kampanye promosi ditujukan untuk masyarakat di usia 20 – 35 tahun dengan menggunakan metode kualitatif dan kuantitatif. Teknik pengumpulan kualitatif berupa wawancara, FGD, studi eksisting, dan studi referensi. Untuk penelitian kuantitatif berupa kuesioner. Metode perancangan yang dipakai adalah metode *Advertising by Design* oleh Landa (2010). Dari hasil penelitian, didapatkan bahwa penjualan Mr. Ishii belum mencapai target yang diharapkan dikarenakan adanya penurunan penjualan akibat kompetitor. Selain itu produk dari Mr. Ishii ini masih belum umum dan dikenal oleh masyarakat luas khususnya Jakarta. Hal ini dikarenakan media promosinya yang terbatas, kurang bersifat persuasif, kurangnya penekanan produk, dan visual yang belum dapat menarik perhatian audiens. Tujuan dari kampanye promosi ini adalah untuk meningkatkan *brand awareness* akan produk dari Mr. Ishii yang bermanfaat bagi kesehatan.

Kata kunci: *Brand Awareness, Kampanye, Promosi*



THE DESIGN OF MR ISHII'S PROMOTIONAL CAMPAIGN

(Jeremy Juan Manuel)

ABSTRACT (English)

Mr. Ishii is a local brand that sells several konnyaku and shirataki products. Mr. Ishii is the result of branding of konnyaku and shirataki products from PT. Ambico which has been established since 2019. Mr. Ishii is the first konnyaku and shirataki pioneer in Indonesia and has carried out various promotions both online and offline. The solution to this problem is to create a promotional campaign design for the Mr. Ishii brand. The promotional campaign design is aimed at people aged 20-35 years using qualitative and quantitative methods. Qualitative data collection techniques include interviews, FGDs, existing studies, and reference studies. For quantitative research, it is in the form of questionnaires. The design method used is the Advertising by Design method by Landa (2010). From the results of the study, it was found that Mr. Ishii's sales have not reached the expected target due to a decrease in sales due to competitors. In addition, Mr. Ishii's products are still not common and well-known to the wider community, especially in Jakarta. This is because the promotional media is limited, less persuasive, lack of product emphasis, and visuals that have not been able to attract the attention of the audience. The purpose of this promotional campaign is to increase brand awareness of Mr. Ishii's products which are beneficial for health.

Keywords: Brand Awareness, Campaign, Promotion



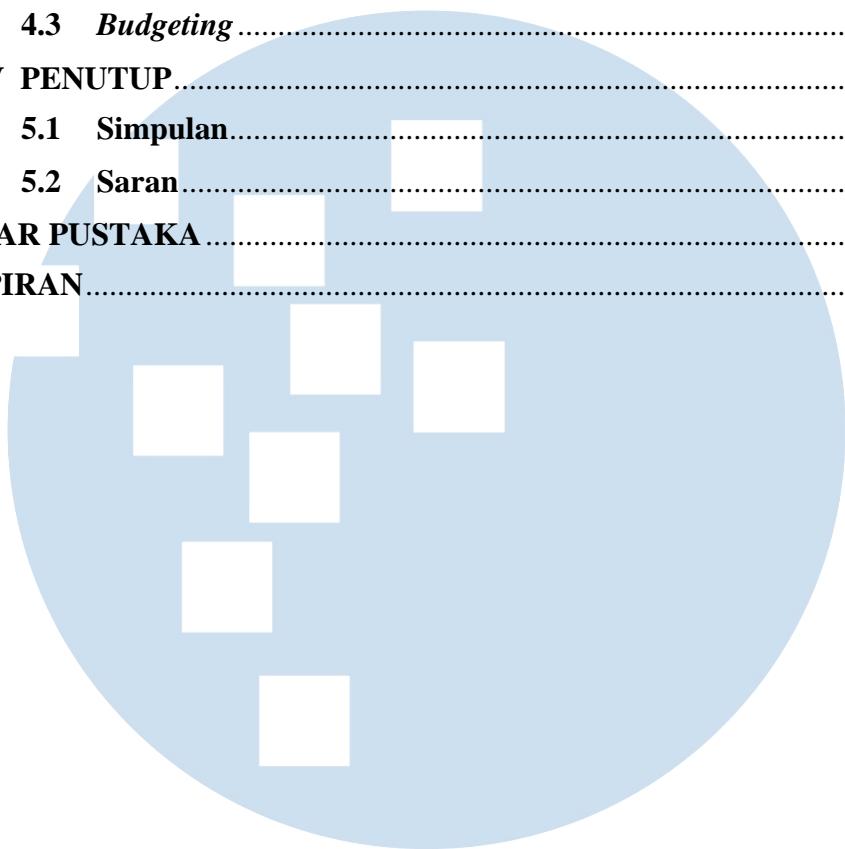
DAFTAR ISI

| | |
|---|------|
| HALAMAN PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT | ii |
| HALAMAN PERSETUJUAN | iii |
| HALAMAN PENGESAHAN | iv |
| HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH MAHASISWA | v |
| KATA PENGANTAR | vi |
| ABSTRAK | viii |
| <i>ABSTRACT (English)</i> | ix |
| DAFTAR ISI | x |
| DAFTAR TABEL | xiv |
| DAFTAR GAMBAR | xv |
| DAFTAR LAMPIRAN | xix |
| BAB I PENDAHULUAN | 1 |
| 1.1 Latar Belakang | 1 |
| 1.2 Rumusan Masalah | 3 |
| 1.3 Batasan Masalah | 3 |
| 1.4 Tujuan Tugas Akhir | 4 |
| 1.5 Manfaat Tugas Akhir | 4 |
| BAB II TINJAUAN PUSTAKA | 6 |
| 2.1 Desain Grafis | 6 |
| 2.1.1 Elemen Desain Grafis | 6 |
| 2.1.2 Prinsip Desain Grafis | 11 |
| 2.1.3 Tipografi | 17 |
| 2.1.3.1 Jenis Tipografi | 17 |
| 2.2 Fotografi | 20 |
| 2.2.1 Unsur Utama Fotografi | 21 |
| 2.2.2 Komposisi Fotografi | 22 |
| 2.3 Website | 25 |
| 2.3.1 Jenis Website | 26 |
| 2.3.2 Anatomi Website | 28 |
| 2.3.3 Grid Website | 31 |
| 2.3.3.1 <i>The Rule of Thirds</i> | 31 |

| | |
|---|----|
| 2.3.3.2 Column Grid | 32 |
| 2.3.3.3 Modular Grid | 32 |
| 2.3.4 UI/UX | 33 |
| 2.3.4.1 User Interface | 33 |
| 2.3.4.2 User Experience | 38 |
| 2.4 Kampanye | 42 |
| 2.4.1 Jenis Kampanye | 42 |
| 2.5 Promosi | 44 |
| 2.5.1 Tujuan Promosi | 45 |
| 2.5.2 Strategi Promosi..... | 46 |
| 2.5.3 Bauran Promosi | 48 |
| 2.6 Media Promosi | 50 |
| 2.6.1 Jenis – Jenis Media Promosi..... | 51 |
| 2.7 Merek..... | 52 |
| 2.7.1 Tujuan Merek | 52 |
| 2.8 Brand Awareness..... | 54 |
| 2.9 Keputusan Pembelian | 55 |
| 2.10 Gaya Hidup Sehat..... | 55 |
| 2.11 Konnyaku dan Shirataki..... | 56 |
| 2.11.1 Manfaat Konnyaku dan Shirataki | 56 |
| 2.11.2 Cara Penggunaan Beras Konnyaku (Kering) | 57 |
| 2.11.3 Cara Penggunaan Mie Shirataki (Kering) | 58 |
| 2.11.4 Cara Penggunaan Bentuk lainnya (Basah) | 58 |
| BAB III METODOLOGI PENELITIAN DAN PERANCANGAN | 60 |
| 3.1 Metodologi Penelitian..... | 60 |
| 3.1.1 Metode Kuantitatif | 60 |
| 3.1.1.1 Kesimpulan..... | 72 |
| 3.1.2 Metode Kualitatif..... | 73 |
| 3.2 Metodologi Perancangan | 88 |
| BAB IV STRATEGI DAN ANALISIS PERANCANGAN | 90 |
| 4.1 Strategi Perancangan | 90 |
| 4.1.1 Overview | 90 |

| | |
|---|-----|
| 4.1.1.1 Creative Brief | 94 |
| 4.1.2 Strategy | 96 |
| 4.1.3 Ideas | 103 |
| 4.1.4 Design | 116 |
| 4.1.4.1 Aset Ikon | 117 |
| 4.1.4.2 Aset Foto | 117 |
| 4.1.4.3 Aset Maskot | 120 |
| 4.1.4.4 Wireframe | 121 |
| 4.1.4.5 Low Fidel | 122 |
| 4.1.4.6 Grid | 123 |
| 4.1.4.7 High Fidel | 123 |
| 4.1.5 Production | 125 |
| 4.1.5.1 Perancangan Microsite | 125 |
| 4.1.5.2 Perancangan Instagram Ads | 133 |
| 4.1.5.3 Perancangan Tiktok Ads | 134 |
| 4.1.5.4 Perancangan Banner Ads | 136 |
| 4.1.5.5 Perancangan Flyer | 138 |
| 4.1.5.6 Perancangan Instagram Feeds & Carousel | 139 |
| 4.1.5.7 Perancangan E-Commerce Banner | 141 |
| 4.1.5.8 Perancangan Repost Template | 141 |
| 4.1.5.9 Perancangan Merchandise | 142 |
| 4.1.6 Implementation | 143 |
| 4.1.7 Analisis Alpha Test | 144 |
| 4.1.7.1 Analisis Visual Alpha Test | 144 |
| 4.1.7.2 Analisis Konten Alpha Test | 147 |
| 4.1.7.3 Analisis Flow dan Interaktivitas Alpha Test | 149 |
| 4.1.8 Hasil Perbaikan | 152 |
| 4.2 Analisis Perancangan | 154 |
| 4.2.1 Analisis Beta Test | 165 |
| 4.2.1.1 Analisis Visual Beta Test | 166 |
| 4.2.1.2 Analisis Konten Beta Test | 168 |
| 4.2.1.3 Analisis Flow dan Interaktivitas Beta Test | 170 |

| | |
|---|------|
| 4.2.1.4 Hasil Perbaikan <i>Beta Test</i> | 173 |
| 4.3 Budgeting | 174 |
| BAB V PENUTUP | 175 |
| 5.1 Simpulan | 175 |
| 5.2 Saran | 176 |
| DAFTAR PUSTAKA | xiii |
| LAMPIRAN | xix |



UMN
UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA

DAFTAR TABEL

| | |
|--|-----|
| Tabel 3.1 Daftar Tabel Media Promosi Mr. Ishii | 82 |
| Tabel 3.2 Daftar Tabel Media Promosi Fukumi | 84 |
| Tabel 4.1 Tabel <i>SWOT</i> | 91 |
| Tabel 4.2 Tabel Identifikasi Target Audiens..... | 92 |
| Tabel 4.3 Tabel <i>Creative Brief</i> | 95 |
| Tabel 4.4 Tabel Strategi dan Taktik Pesan..... | 96 |
| Tabel 4.5 Tabel Strategi Pesan AISAS | 98 |
| Tabel 4.6 Tabel Media AISAS | 100 |
| Tabel 4.7 Tabel <i>Timeline</i> Kampanye | 102 |
| Tabel 4.8 Tabel Analisis Visual <i>Alpha Test</i> | 145 |
| Tabel 4.9 Tabel Analisis Konten <i>Alpha Test</i> | 147 |
| Tabel 4.10 Tabel Analisis <i>Flow</i> dan Interaktivitas <i>Alpha Test</i> | 149 |
| Tabel 4.11 Tabel Analisis Visual <i>Beta Test</i> | 166 |
| Tabel 4.12 Tabel Analisis Konten <i>Beta test</i> | 168 |
| Tabel 4.13 Tabel Analisis Flow dan Interaktifitas <i>Beta test</i> | 171 |



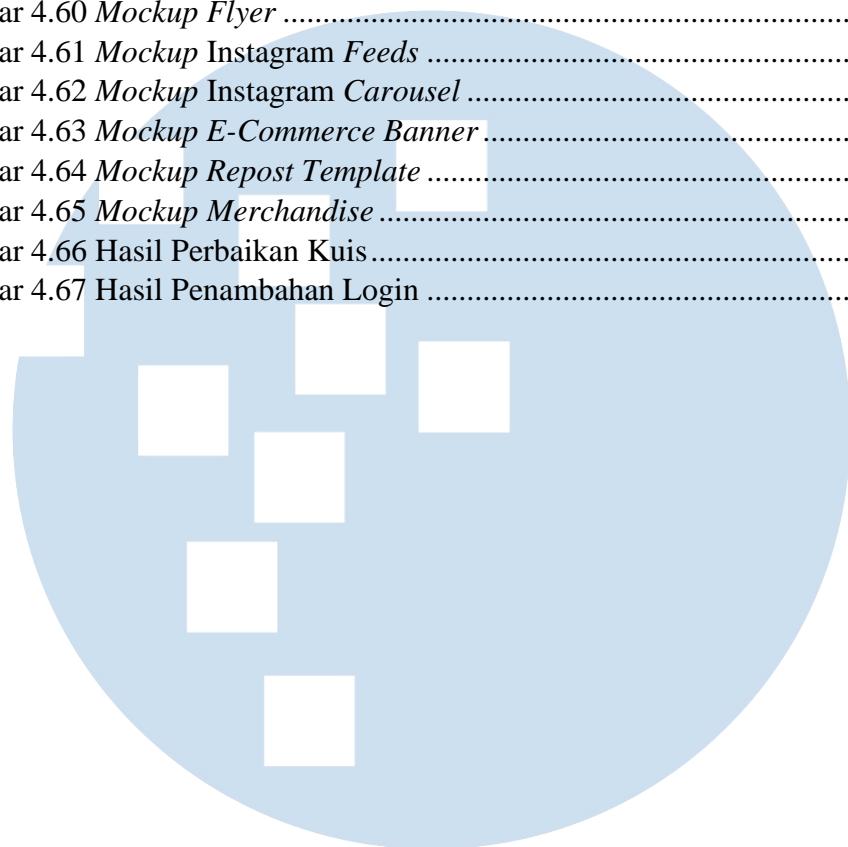
DAFTAR GAMBAR

| | |
|---|----|
| Gambar 2.1 Jenis Garis | 7 |
| Gambar 2.2 Bentuk Geometris..... | 8 |
| Gambar 2.3 Bentuk Natural | 8 |
| Gambar 2.4 Bentuk Abstrak..... | 9 |
| Gambar 2.5 <i>Hue, Saturation, Value</i> | 10 |
| Gambar 2.6 Warna Dasar..... | 10 |
| Gambar 2.7 Hirarki pada Website | 12 |
| Gambar 2.8 Keseimbangan simetris | 13 |
| Gambar 2.9 Keseimbangan Asimetris..... | 14 |
| Gambar 2.10 Repetisi pada Website..... | 15 |
| Gambar 2.11 <i>Proximity</i> pada Website | 15 |
| Gambar 2.12 Ruang desain pada Website | 16 |
| Gambar 2.13 Jenis <i>font Serif</i> | 18 |
| Gambar 2.14 <i>Font Acumin Pro</i> | 19 |
| Gambar 2.15 <i>Font Mr. Dafoe</i> | 19 |
| Gambar 2.16 <i>Font Burnstown Dam</i> | 20 |
| Gambar 2.17 <i>Rule of Thirds</i> | 23 |
| Gambar 2.18 <i>Negative Space</i> | 24 |
| Gambar 2.19 <i>Golden Ratio</i> | 24 |
| Gambar 2.20 <i>Golden Triangle</i> | 25 |
| Gambar 2.21 Website Pribadi Sandiaga uno | 27 |
| Gambar 2.22 Website Kompas..... | 27 |
| Gambar 2.23 Website Nike | 28 |
| Gambar 2.24 Anatomi Website | 29 |
| Gambar 2.25 <i>The Rule of Thirds</i> | 31 |
| Gambar 2.26 <i>Column Grid</i> | 32 |
| Gambar 2.27 <i>Modular Grid</i> | 33 |
| Gambar 2.28 <i>Proximity</i> dalam web | 34 |
| Gambar 2.29 <i>Similarity</i> dalam web | 35 |
| Gambar 2.30 <i>Continuation</i> dalam web | 36 |
| Gambar 2.31 <i>Closure</i> dalam web | 37 |
| Gambar 2.32 <i>Symmetry</i> dalam web | 38 |
| Gambar 2.33 <i>Doherty Threshold</i> dalam web | 39 |
| Gambar 2.34 <i>Occam's Razor</i> dalam web | 40 |
| Gambar 2.35 <i>Pareto Principle</i> dalam web | 40 |
| Gambar 2.36 <i>Postel's Law</i> dalam web | 41 |
| Gambar 2.37 <i>Tesler's Law</i> dalam web | 42 |
| Gambar 2.38 Contoh <i>Product Oriented Campaign</i> | 43 |
| Gambar 2.39 Contoh <i>Candidate Oriented Campaign</i> | 43 |
| Gambar 2.40 Contoh <i>Cause Oriented Campaign</i> | 44 |
| Gambar 2.41 <i>The Dentsu Way</i> | 47 |

| | |
|--|-----|
| Gambar 3.1 Umur, Jenis Kelamin, Domisili, dan Pendapatan..... | 61 |
| Gambar 3.2 Media Sosial yang Sering Digunakan | 62 |
| Gambar 3.3 Informasi Terpercaya yang Pertama Kali Dicari..... | 62 |
| Gambar 3.4 Informasi yang pertama kali dicari..... | 63 |
| Gambar 3.5 Seberapa Tahu Konnyaku dan Shirataki | 63 |
| Gambar 3.6 Seberapa Tahu Konnyaku dan Shirataki | 64 |
| Gambar 3.7 Seberapa Tahu Merek Mr. Ishii..... | 64 |
| Gambar 3.8 Darimana mengetahui Merek Mr. Ishii | 65 |
| Gambar 3.9 Pernahkah melihat salah satu produk Mr. Ishii | 65 |
| Gambar 3.10 Seberapa Tahu Tentang Cara Penggunaan Produk Mr. Ishii | 66 |
| Gambar 3.11 Seberapa Tahu Tentang Cara Penggunaan Produk Mr. Ishii | 66 |
| Gambar 3.12 Seberapa Tahu Manfaat Produk Mr. Ishii | 67 |
| Gambar 3.13 Seberapa pernah membeli atau konsumsi produk Mr. Ishii | 67 |
| Gambar 3.14 Seberapa tertarik membeli produk Mr. Ishii | 68 |
| Gambar 3.15 Unsur Promosi Paling Penting | 68 |
| Gambar 3.16 Tanggapan Tampilan Instagram Mr. Ishii | 69 |
| Gambar 3.17 Masukan Tampilan Instagram Mr. Ishii | 70 |
| Gambar 3.18 Tanggapan Tampilan Tiktok Mr. Ishii | 71 |
| Gambar 3.19 Masukan Tampilan Tiktok Mr. Ishii | 72 |
| Gambar 3.20 Wawancara dengan direktur Mr. Ishii..... | 74 |
| Gambar 3.21 Wawancara dengan <i>sales manager</i> Mr. Ishii | 76 |
| Gambar 3.22 <i>Focus Group Discussion</i> | 77 |
| Gambar 3.23 Media Promosi Mr. Ishii | 81 |
| Gambar 3.24 <i>Feeds</i> Instagram Mr. Ishii | 81 |
| Gambar 3.25 Media Promosi Fukumi | 83 |
| Gambar 3.26 <i>Feeds</i> Instagram Fukumi | 84 |
| Gambar 3.27 Microsite Coca Cola Freestyle | 86 |
| Gambar 3.28 Microsite The Red Bulletin | 87 |
| Gambar 4.1 User Persona 1..... | 93 |
| Gambar 4.2 <i>User Persona</i> 2 | 94 |
| Gambar 4.3 <i>Mindmap</i> | 104 |
| Gambar 4.4 <i>Keyword</i> | 105 |
| Gambar 4.5 <i>Tone of Voice</i> | 105 |
| Gambar 4.6 <i>Moodboard</i> | 108 |
| Gambar 4.7 Referensi <i>Microsite</i> | 109 |
| Gambar 4.8 Referensi Visual | 110 |
| Gambar 4.9 Referensi Foto | 111 |
| Gambar 4.10 Color Palete | 112 |
| Gambar 4.11 Supergrafis | 113 |
| Gambar 4.12 Tipografi..... | 114 |
| Gambar 4.13 <i>Information Architecture</i> | 115 |
| Gambar 4.14 <i>Sitemap</i> | 116 |
| Gambar 4.15 Aset Ikon | 117 |

| | |
|--|-----|
| Gambar 4.16 Aset Foto | 118 |
| Gambar 4.17 Editing Foto 1 | 118 |
| Gambar 4.18 Editing Foto 2 | 119 |
| Gambar 4.19 Proses dan Aset Foto | 119 |
| Gambar 4.20 Aset Maskot | 120 |
| Gambar 4.21 <i>Wireframe</i> | 121 |
| Gambar 4.22 <i>Low Fidel</i> | 122 |
| Gambar 4.23 <i>Grid Microsite</i> | 123 |
| Gambar 4.24 <i>High Fidel</i> | 124 |
| Gambar 4.25 <i>Navigation Bar</i> | 125 |
| Gambar 4.26 Tombol | 126 |
| Gambar 4.27 <i>Landing Page</i> | 127 |
| Gambar 4.28 Proses <i>Prototyping Microsite</i> | 127 |
| Gambar 4.29 <i>Prototyping Hovering produk</i> | 128 |
| Gambar 4.30 Halaman Jenis Produk | 129 |
| Gambar 4.31 Halaman Deskripsi Produk | 129 |
| Gambar 4.32 Halaman <i>Our Value</i> | 130 |
| Gambar 4.33 Halaman Kuis | 131 |
| Gambar 4.34 Halaman <i>Share</i> | 132 |
| Gambar 4.35 <i>Grid Instagram Ads</i> | 133 |
| Gambar 4.36 Hasil <i>Instagram Ads</i> | 134 |
| Gambar 4.37 Sketsa <i>Tiktok Ads</i> | 135 |
| Gambar 4.38 <i>Grid Tiktok Ads</i> | 135 |
| Gambar 4.39 Hasil <i>Tiktok Ads</i> | 136 |
| Gambar 4.40 <i>Grid Web Banner</i> | 137 |
| Gambar 4.41 <i>Grid</i> dan hasil <i>Youtube Banner</i> | 137 |
| Gambar 4.42 <i>Grid Flyer</i> | 138 |
| Gambar 4.43 <i>Grid Instagram Feeds</i> | 139 |
| Gambar 4.44 <i>Instagram Feeds</i> | 140 |
| Gambar 4.45 <i>Grid</i> dan Hasil <i>Banner E-Commerce</i> | 141 |
| Gambar 4.46 Hasil <i>Tiktok Ads</i> | 142 |
| Gambar 4.47 <i>Merchandise</i> | 143 |
| Gambar 4.48 Penambahan Elemen <i>Background</i> | 152 |
| Gambar 4.49 Perbaikan Penempatan Tombol | 152 |
| Gambar 4.50 Perbaikan tombol kuis | 153 |
| Gambar 4.51 Perbaikan Notifikasi <i>Redem Voucher</i> | 153 |
| Gambar 4.52 <i>Mockup Microsite</i> | 154 |
| Gambar 4.53 Halaman informasi | 155 |
| Gambar 4.54 Halaman kuis | 156 |
| Gambar 4.55 Halaman <i>Share</i> | 157 |
| Gambar 4.56 <i>Mockup Instagram ads</i> | 158 |
| Gambar 4.57 <i>Mockup Tiktok Ads</i> | 159 |
| Gambar 4.58 <i>Mockup Web Banner</i> | 160 |

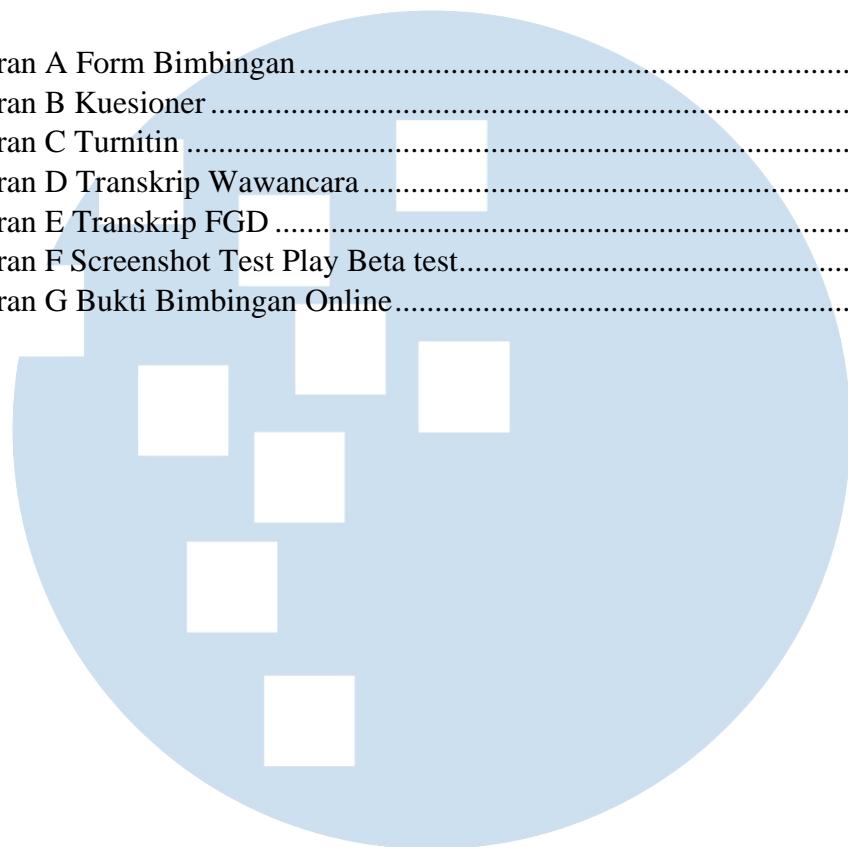
| | |
|--|-----|
| Gambar 4.59 <i>Mockup Youtube Banner</i> | 160 |
| Gambar 4.60 <i>Mockup Flyer</i> | 161 |
| Gambar 4.61 <i>Mockup Instagram Feeds</i> | 162 |
| Gambar 4.62 <i>Mockup Instagram Carousel</i> | 163 |
| Gambar 4.63 <i>Mockup E-Commerce Banner</i> | 163 |
| Gambar 4.64 <i>Mockup Repost Template</i> | 164 |
| Gambar 4.65 <i>Mockup Merchandise</i> | 165 |
| Gambar 4.66 Hasil Perbaikan Kuis | 173 |
| Gambar 4.67 Hasil Penambahan Login | 173 |



UMN
UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA

DAFTAR LAMPIRAN

| | |
|--|--------|
| Lampiran A Form Bimbingan | xix |
| Lampiran B Kuesioner | xxi |
| Lampiran C Turnitin | xxxiii |
| Lampiran D Transkrip Wawancara | xxxix |
| Lampiran E Transkrip FGD | 1 |
| Lampiran F Screenshot Test Play Beta test..... | lv |
| Lampiran G Bukti Bimbingan Online..... | lviii |



UMN
UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA