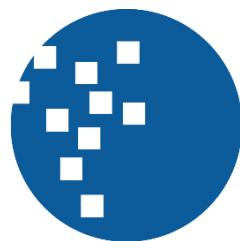


**STRATEGI KOMUNIKASI PEMASARAN DALAM
PERUSAHAAN *STARTUP COMPANY* DI INDUSTRI E-
CIGARETTES: STUDI KASUS MEDIA SOSIAL INSTAGRAM
JAKARTA VAPERS**



UMN

UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA

SKRIPSI

Jerryvio Rustianto

00000046875

**PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI
FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI
UNIVERSITAS MULTIMEDIA NUSANTARA
TANGERANG
2025**

**STRATEGI KOMUNIKASI PEMASARAN DALAM
PERUSAHAAN STARTUP COMPANY DI INDUSTRI E-
CIGARETTES: STUDI KASUS MEDIA SOSIAL INSTAGRAM
JAKARTA VAPERS**



Diajukan sebagai Salah Satu Syarat untuk Memperoleh

Gelar Sarjana Ilmu Komunikasi

Jerryvio Rustianto

00000046875

PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI

FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI

UNIVERSITAS MULTIMEDIA NUSANTARA

TANGERANG

2025

HALAMAN PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT

Dengan ini saya,

Nama : Jerryvio Rustianto

Nomor Induk Mahasiswa **00000046875**

Program Studi : Ilmu Komunikasi

Jenjang : S1

Skripsi dengan judul:

**STRATEGI KOMUNIKASI PEMASARAN DALAM PERUSAHAAN
STARTUP COMPANY DI INDUSTRI E-CIGARETTES: STUDI KASUS
MEDIA SOSIAL INSTAGRAM JAKARTA VAPERS**

merupakan hasil karya saya sendiri bukan plagiat dari laporan karya tulis ilmiah yang ditulis oleh orang lain, dan semua sumber, baik yang dikutip maupun dirujuk, **telah saya nyatakan dengan benar serta dicantumkan di Daftar Pustaka.**

Jika di kemudian hari terbukti ditemukan kecurangan/penyimpangan, baik dalam pelaksanaan magang maupun dalam penulisan laporan karya tulis , saya bersedia menerima konsekuensi dinyatakan TIDAK LULUS untuk Tugas Akhir yang telah saya tempuh.

Tangerang, 14 Januari 2025



Jerryvio Rustianto

HALAMAN PENGESAHAN

Skripsi dengan judul

STRATEGI KOMUNIKASI PEMASARAN DALAM PERUSAHAAN STARTUP COMPANY DI INDUSTRI E-CIGARETTES: STUDI KASUS MEDIA SOSIAL INSTAGRAM JAKARTA VAPERS

Oleh

Nama : Jerryvio Rustianto
NIM : 00000046875
Program Studi : Ilmu Komunikasi
Fakultas : Ilmu Komunikasi

Telah diujikan pada hari Selasa, 14 Januari 2025

Pukul 16.00 s.d 17.30 dan dinyatakan

LULUS

Dengan susunan penguji sebagai berikut.

Ketua Sidang

Agus Kustiwa, S.Sos, M.Si
NIDN 0318118203

Penguji

Mujiono Sandim, S.I.Kom.,M.I.Kom.
NIDN 0315108802

Pembimbing

Maria Advenita G. E., S.I.Kom., M.Si.
NIDN 0309129202

Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi

Digitally signed
by Cendera Rizky
Anugrah Bangun
Date: 2025.01.25
12:45:40 +07'00'

Cendera Rizky Anugrah Bangun, M.Si.
NIDN 0304078404

HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH

Yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Jerryvio Rustianto

NIM 00000046875

Program Studi : Ilmu Komunikasi

Jenjang : S1

Judul Karya Ilmiah : STRATEGI KOMUNIKASI PEMASARAN DALAM PERUSAHAAN STARTUP COMPANY DI INDUSTRI E-CIGARETTES: STUDI KASUS MEDIA SOSIAL INSTAGRAM JAKARTA VAPERS

Menyatakan dengan sesungguhnya bahwa saya bersedia* (pilih salah satu):

- Saya bersedia memberikan izin sepenuhnya kepada Universitas Multimedia Nusantara untuk mempublikasikan hasil karya ilmiah saya ke dalam repositori Knowledge Center sehingga dapat diakses oleh Sivitas Akademika UMN/Publik. Saya menyatakan bahwa karya ilmiah yang saya buat tidak mengandung data yang bersifat konfidensial.
- Saya tidak bersedia mempublikasikan hasil karya ilmiah ini ke dalam repositori Knowledge Center, dikarenakan: dalam proses pengajuan publikasi ke jurnal/konferensi nasional/internasional (dibuktikan dengan *letter of acceptance*) **.
- Lainnya, pilih salah satu:
 - Hanya dapat diakses secara internal Universitas Multimedia Nusantara
 - Embargo publikasi karya ilmiah dalam kurun waktu 3 tahun.

Tangerang, 20 Januari 2025



(Jerryvio Rustianto)

* Pilih salah satu

** Jika tidak bisa membuktikan LoA jurnal/HKI, saya bersedia mengizinkan penuh karya ilmiah saya untuk dipublikasikan ke KC UMN dan menjadi hak institusi UMN.

KATA PENGANTAR

Puji Syukur atas selesainya penulisan skripsi ini dengan judul: STRATEGI KOMUNIKASI PEMASARAN DALAM PERUSAHAAN STARTUP COMPANY DI BIDANG *E-CIGARETTES*: STUDI KASUS MEDIA SOSIAL INSTAGRAM JAKARTA VAPERS dilakukan untuk memenuhi salah satu syarat untuk mencapai gelar sarjana Jurusan Ilmu Komunikasi pada Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Multimedia Nusantara. Saya menyadari bahwa, tanpa bantuan dan bimbingan dari berbagai pihak, dari masa perkuliahan sampai pada penyusunan tugas akhir ini, sangatlah sulit bagi saya untuk menyelesaikan tugas akhir ini. Oleh karena itu, saya mengucapkan terima kasih kepada:

1. Bapak Dr. Ir. Andrey Andoko, M.Sc., selaku Rektor Universitas Multimedia Nusantara.
2. Bapak Dr. Rismi Juliadi, S.T., M.Si, selaku Dekan Fakultas Universitas Multimedia Nusantara.
3. Ibu Cendera Rizky Anugrah Bangun, M.Si., selaku Ketua Program Studi Universitas Multimedia Nusantara.
4. Ibu Maria Advenita Gita Elmada, S.I.Kom., M.Si., sebagai Pembimbing yang telah memberikan bimbingan, arahan, dan motivasi atas terselesainya tugas akhir ini.
5. Keluarga saya yang telah memberikan bantuan dukungan material dan moral, sehingga penulis dapat menyelesaikan tugas akhir ini.
6. Teman-teman yang telah memberi dukungan dan semangat yang positif selama masa studi hingga penyusunan skripsi ini.
7. Para informan yang telah bersedia meluangkan waktu dan memberikan informasi yang sangat berharga bagi penelitian ini.

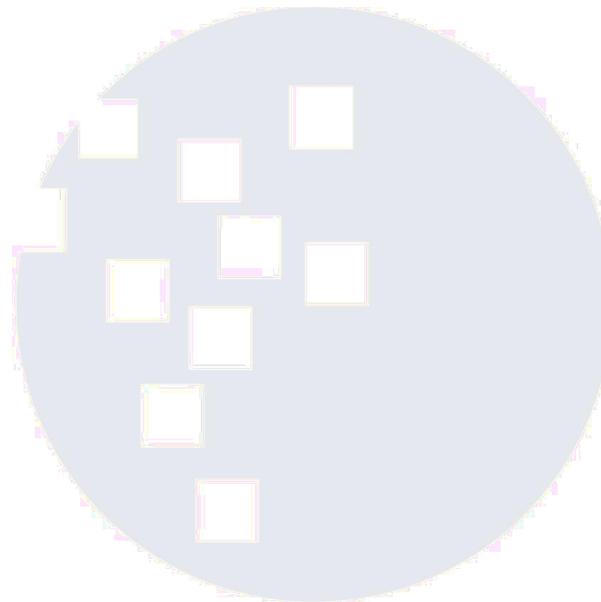
Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna dan masih banyak kekurangan di dalamnya. Oleh karena itu, penulis mengharapkan saran dan kritik yang membangun dari berbagai pihak demi kesempurnaan karya ini di masa mendatang. Harapan penulis, semoga skripsi ini dapat bermanfaat bagi pembaca dan menjadi referensi yang berguna bagi Perusahaan *e-cigarettes* dalam melakukan

strategi komunikasi pemasarannya. Penulis juga berharap skripsi ini dapat memberikan kontribusi positif bagi perkembangan ilmu pengetahuan dan masyarakat.

Tangerang, 20 Januari 2025



Jerryvio Rustianto



UMN
UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA

STRATEGI KOMUNIKASI PEMASARAN DALAM PERUSAHAAN STARTUP COMPANY DI INDUSTRI E- CIGARETTES: STUDI KASUS MEDIA SOSIAL INSTAGRAM JAKARTA VAPERS

Jerryvio Rustianto

ABSTRAK

Pesatnya perkembangan teknologi digital dan meningkatnya penggunaan media sosial telah membuka peluang baru bagi *startup* untuk bersaing di dunia bisnis, salah satunya dalam industri seperti *e-cigarettes*. Meskipun, media sosial menawarkan potensi besar untuk meningkatkan interaksi dengan pelanggan dan membangun kesadaran merek, tetapi masih ada ketidaksesuaian antara potensi ini dan implementasi yang terjadi di lapangan. Selain itu, terdapat kekurangan studi mengenai strategi komunikasi pemasaran *e-cigarettes*, meskipun investasi di media sosialnya yang tinggi. Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui bagaimana strategi komunikasi pemasaran yang diterapkan oleh Jakarta Vapers dalam platform media sosial. Penelitian ini menggunakan pendekatan kualitatif dengan wawancara sebagai metode pengumpulan data. Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa Jakarta Vapers sebagai komunitas adalah strategi pembeda dengan kompetitor dan diferensiasi produk merupakan upaya inovasi yang dilakukan Jakarta Vapers. Penelitian ini menyimpulkan bahwa Jakarta Vapers menerapkan strategi pembangunan komunitas, dan diferensiasi produk dan dikominasikan dengan strategi *soft-selling*. Penelitian ini menambah pengetahuan tentang strategi komunikasi pemasaran di industri *e-cigarettes*, yang masih sedikit dibahas dan hasil penelitian dapat digunakan oleh perusahaan *e-cigarettes* dan *startup* lain sebagai panduan dalam merancang dan menerapkan strategi komunikasi pemasaran melalui media sosial, khususnya Instagram, untuk meningkatkan keterlibatan merek dan penjualan.

Kata kunci: Strategi Komunikasi Pemasaran, *e-cigarettes*, *startup company*, dan media sosial.

**MARKETING COMMUNICATION STRATEGIES IN STARTUP
COMPANY WITHIN THE E-CIGARETTES INDUSTRY : A CASE
STUDY OF JAKARTA VAPERS ON INSTAGRAM**

Jerryvio Rustianto

ABSTRACT

The rapid advancement of digital technology and the increasing use of social media have opened new opportunities for startups to compete in the business world, including in the e-cigarette industry. While social media offers significant potential to enhance customer interaction and build brand awareness, there remains a disconnect between this potential and the actual implementation on the ground. Additionally, there is a lack of studies on marketing communication strategies for e-cigarettes, despite high investments in social media. This research aims to explore the marketing communication strategies employed by Jakarta Vapers on social media platforms. Using a qualitative approach and interviews as the data collection method, the findings reveal that Jakarta Vapers distinguishes itself from competitors through its community-based strategy, and product differentiation serves as an innovation effort. The study concludes that Jakarta Vapers implements community-building strategies and product differentiation, combined with soft-selling techniques. This research contributes to the understanding of marketing communication strategies in the e-cigarette industry, which is still underexplored. The findings can serve as a guide for e-cigarette companies and other startups in designing and implementing marketing communication strategies through social media, particularly Instagram, to enhance brand engagement and sales.

Keywords: Marketing communication strategies, e-cigarettes, startup company, and social media

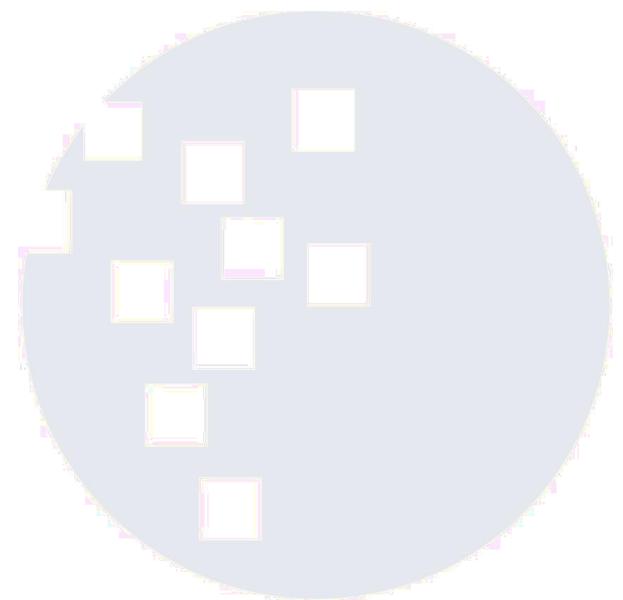
DAFTAR ISI

HALAMAN PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT	ii
HALAMAN PENGESAHAN	iii
HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH	iv
KATA PENGANTAR	v
ABSTRAK.....	vii
ABSTRACT.....	viii
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR TABEL.....	xi
DAFTAR GAMBAR	xii
DAFTAR LAMPIRAN	xiii
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang Penelitian	1
1.2 Rumusan Masalah.....	7
1.3 Pertanyaan Penelitian	7
1.4 Tujuan Penelitian	7
1.5 Kegunaan Penelitian	8
1.5.1 Kegunaan Akademis	8
1.5.2 Kegunaan Praktis	8
BAB II KAJIAN PUSTAKA DAN KERANGKA TEORITIS.....	9
2.1 Penelitian Terdahulu.....	9
2.2 Landasan Konsep	29
2.2.1 Strategi Komunikasi Pemasaran	29
2.2.2 Startup Company	35
2.3 Kerangka Pemikiran	38
BAB III METODOLOGI PENELITIAN.....	39
3.1 Paradigma Penelitian	39
3.2 Jenis dan Sifat Penelitian	40
3.3 Metode Penelitian	40
3.4 Partisipan	41
3.5 Teknik Pengumpulan Data.....	41

3.6	Keabsahan Data.....	42
3.7	Teknik Analisis Data	43
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN		45
4.1	Subjek dan Objek Penelitian	45
4.2	Hasil Penelitian	46
4.2.1	Gambaran umum Jakarta Vapers.....	46
4.2.2	Pertumbuhan <i>e-cigarettes</i> di Indonesia	47
4.2.3	Media sosial sebagai alat pemasaran <i>e-cigarettes</i>	48
4.2.4	Pesan Pemasaran Jakarta Vapers terhadap Konsumen.....	52
4.2.5	Inovasi Jakarta Vapers yang Berbeda dengan Kompetitor	54
4.2.6	Strategi Komunikasi Pemasaran Jakarta Vapers terkait Regulasi <i>e-cigarettes</i>	56
4.2.7	Harapan dari Industri <i>e-cigarettes</i>.....	57
4.3	Pembahasan	58
4.3.1	Media sosial menjadi media komunikasi efektif terkait <i>e-cigarettes</i>	58
4.3.2	Sales promotion menjadi strategi promotional mix yang efektif bagi <i>e-cigarettes</i>	59
4.3.3	Tahapan komunikasi Pemasaran menjadi hal yang penting sebelum melakukan strategi pemasaran	60
4.3.4	Jakarta Vapers sebagai Komunitas adalah Strategi Pembeda dengan Kompetitor	63
4.3.5	Diferensiasi Produk merupakan upaya inovasi yang dilakukan Jakarta Vapers	64
4.3.6	Kurangnya pemahaman Masyarakat terkait <i>e-cigarettes</i> menjadikan Jakarta Vapers mengkomunikasikan terkait <i>e-cigarettes</i>...	65
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN		67
5.1	Kesimpulan.....	67
5.2	Saran	67
5.2.1	Saran Akademis	67
5.2.2	Saran Praktis	68
DAFTAR PUSTAKA		69
LAMPIRAN		74

DAFTAR TABEL

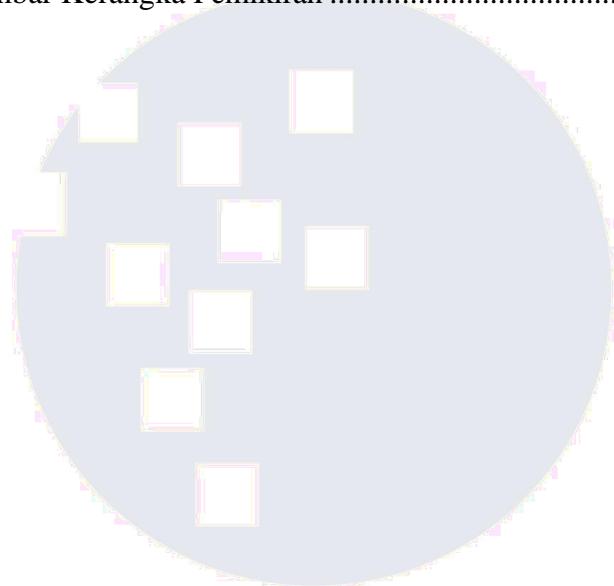
Tabel 2.1 Tabel Penelitian Terdahulu	14
Tabel 2.2 Tabel Penelitian Terdahulu	21
Tabel 3.4.1 Daftar Partisipan.....	41



UMN
UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA

DAFTAR GAMBAR

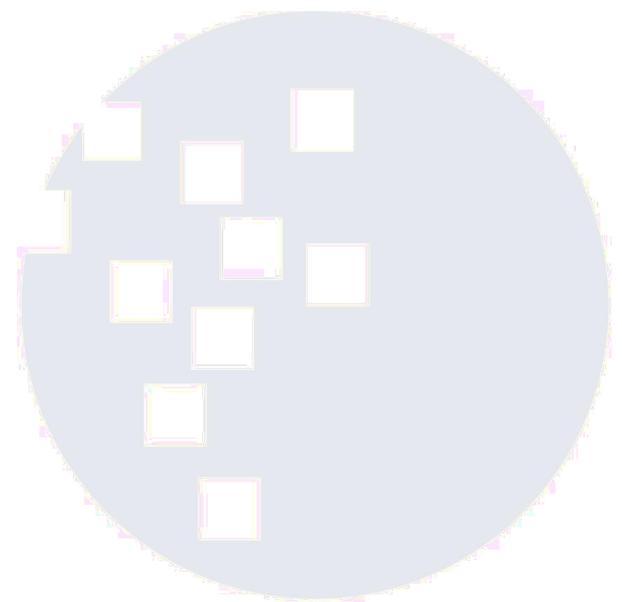
Gambar 1.1 Data pengguna aplikasi media sosial di Indonesia 2024	2
Gambar 1.2 Profil Tokopedia Jakarta Vapers	4
Gambar 1.3 Profil Instagram Jakarta Vapers	5
Gambar 1.4 Profil Instagram Rookies.vapor	5
Gambar 2.1 Gambar Kerangka Pemikiran	38



UMN
UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran A Turnitin.....	74
Lampiran B Konsultasi <i>Form</i>	76
Lampiran C Lembar Persetujuan dan Transkrip.....	78



UMN
UNIVERSITAS
MULTIMEDIA
NUSANTARA