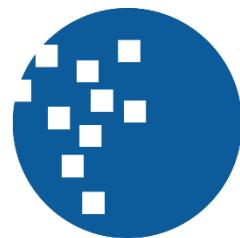


**VALIDASI PASAR PRODUK GRANOFIT MELALUI  
PROGRAM MAGANG MBKM**



**UMN**  
UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA

**LAPORAN MBKM**

**Muhammad Musyaffa Faqih**

**00000073632**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS BISNIS  
UNIVERSITAS MULTIMEDIA NUSANTARA  
TANGERANG  
2025**

**VALIDASI PASAR PRODUK GRANOFIT MELALUI  
PROGRAM MAGANG MBKM**



Diajukan sebagai Salah Satu Syarat untuk Memperoleh  
Gelar Sarjana Manajemen



i

VALIDASI PASAR PRODUK GRANOFIT MELALUI PROGRAM MAGANG MBKM,

Muhammad Musyaffa Faqih, Universitas Multimedia Nusantara

## **HALAMAN PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT**

Dengan ini saya,

Nama : Muhammad Musyaffa Faqih

Nomor Induk Mahasiswa : 00000073632

Program studi : Manajemen

Laporan MBKM Penelitian dengan judul:

### **VALIDASI PASAR PRODUK GRANOFIT MELALUI PROGRAM MAGANG MBKM**

merupakan hasil karya saya sendiri bukan plagiat dari karya ilmiah yang ditulis oleh orang lain, dan semua sumber baik yang dikutip maupun dirujuk telah saya nyatakan dengan benar serta dicantumkan di Daftar Pustaka.

Jika di kemudian hari terbukti ditemukan kecurangan/ penyimpangan, baik dalam pelaksanaan maupun dalam penulisan laporan MBKM, saya bersedia menerima konsekuensi dinyatakan TIDAK LULUS untuk laporan MBKM yang telah saya tempuh.

Tangerang, 27 Mei 2025



(Muhammad Musyaffa Faqih)

**HALAMAN PERSETUJUAN**  
**Laporan MBKM dengan judul**  
**VALIDASI PASAR PRODUK GRANOFIT MELALUI PROGRAM**  
**MAGANG MBKM**

Oleh

Nama : Muhammad Musyaffa Faqih  
NIM : 00000073632  
Program Studi : Manajemen  
Fakultas : Bisnis

Telah disetujui untuk diajukan pada  
Sidang Ujian Laporan Kerja Magang Universitas Multimedia Nusantara

Tangerang, 27/05/2025

Pembimbing



Ir. D. Wim Prihanto, M.M.  
NIDN: 0312126610  
Ketua Program Studi Manajemen



Purnamaningsih, S.E., M.S.M., C.B.O.  
NIDN: 0323047801

iii

VALIDASI PASAR PRODUK GRANOFIT MELALUI PROGRAM MAGANG MBKM,

Muhammad Musyaffa Faqih, Universitas Multimedia Nusantara

## HALAMAN PENGESAHAN

Laporan MBKM dengan judul  
**VALIDASI PASAR PRODUK GRANOFIT MELALUI PROGRAM  
MAGANG MBKM**

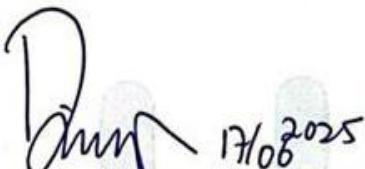
Oleh

Nama : Muhammad Musyaffa Faqih  
NIM : 00000073632  
Program Studi : Manajemen  
Fakultas : Bisnis

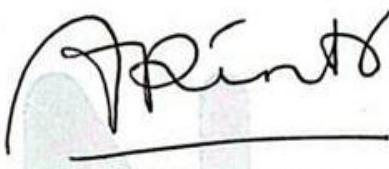
Telah diujikan pada Jumat, 13 Juni 2025  
Pukul 08.00 s.d 09.00 dan dinyatakan  
**LULUS**  
Dengan susunan penguji sebagai berikut.

Pembimbing

Penguji

  
Ir. D. Wim Prihanto, M.M

NIDN: 0312126610

  
Boby Arinto, S.E., M.M., C.D.M., E.L.T  
0323057005

Ketua Program Studi Manajemen

  
Purnamaningsih, S.E., M.S.M., C.B.O.  
NIDN: 0323047801

## **HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS**

Sebagai sivitas akademik Universitas Multimedia Nusantara, saya yang bertandatangan di bawah ini:

Nama : Muhammad Musyaffa Faqih

NIM : 00000073632

Program Studi : Manajemen

Fakultas : Bisnis

JenisKarya : Laporan MBKM

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Multimedia Nusantara Hak Bebas Royalti Nonekslusif (Non-exclusive Royalty-Free Right) atas karya ilmiah saya yang berjudul:

### **VALIDASI PASAR PRODUK GRANOFIT MELALUI PROGRAM**

### **MAGANG MBKM**

Beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalty Non eksklusif ini Universitas Multimedia Nusantara berhak menyimpan, mengalih media / format-kan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (database), merawat, dan mempublikasikan tugas akhir saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis / pencipta dan sebagai pemilik Hak Cipta. Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Tangerang, 27 Mei 2025

Yang menyatakan,



**(Muhammad Musyaffa Faqih)**

V

VALIDASI PASAR PRODUK GRANOFIT MELALUI PROGRAM MAGANG MBKM,

Muhammad Musyaffa Faqih, Universitas Multimedia Nusantara

## KATA PENGANTAR

Puji Syukur atas selesaiannya penulisan Laporan Magang ini dengan judul:  
VALIDASI PASAR PRODUK GRANOFIT MELALUI PROGRAM MAGANG  
MBKM

dilakukan untuk memenuhi salah satu syarat untuk mencapai gelar Sarjana  
Manajemen (S.M) Jurusan Program Studi Manajemen Pada Fakultas Bisnis  
Universitas Multimedia Nusantara. Saya menyadari bahwa, tanpa bantuan dan  
bimbingan dari berbagai pihak, dari masa perkuliahan sampai pada penyusunan  
tugas akhir ini, sangatlah sulit bagi saya untuk menyelesaikan tugas akhir ini. Oleh  
karena itu, saya mengucapkan terima kasih kepada:

1. Dr. Ir. Andrey Andoko, selaku Rektor Universitas Multimedia Nusantara.
2. Prof. Dr. Florentina Kurniasari T., S.Sos., M.B.A, selaku Dekan Fakultas  
Bisnis Universitas Multimedia Nusantara.
3. Purnamaningsih, S.E., M.S.M., selaku Ketua Program Studi Manajemen  
Universitas Multimedia Nusantara.
4. Ir. D. Wim Prihanto, M.M., sebagai Pembimbing yang telah banyak  
meluangkan waktu untuk memberikan bimbingan, arahan dan motivasi atas  
terselesainya tesis ini.
5. Hokky Nanda, S.M., sebagai Supervisor yang telah memberikan bimbingan,  
arahan, dan motivasi atas terselesainya laporan MBKM Penelitian.
6. Kepada Perusahaan Skystar Ventures, yang menerima penulis untuk  
melakukan program MBKM.
7. Keluarga yang telah memberikan bantuan dukungan material dan moral,  
sehingga penulis dapat menyelesaikan laporan MBKM ini.

Dengan tersusunnya laporan ini, penulis berharap dapat memberikan gambaran yang jelas mengenai pengalaman, tantangan, serta pembelajaran yang diperoleh selama menjalani program magang. Selain sebagai dokumentasi akademik, laporan ini diharapkan dapat menjadi referensi bagi mahasiswa lain yang akan mengikuti program serupa, sehingga dapat lebih siap dalam menghadapi dunia kerja dan mengembangkan keterampilan profesional.

Penulis juga berharap bahwa pengalaman yang didapat selama magang dapat memberikan kontribusi nyata bagi pengembangan diri, baik dalam aspek kepemimpinan, inovasi, maupun strategi bisnis. Semoga laporan ini dapat bermanfaat bagi semua pihak yang membaca serta memberikan wawasan baru dalam memahami peran magang dalam membangun kompetensi dan kesiapan kerja.

Tangerang, 27 Mei 2025



Muhammad Musyaffa Faqih

# **VALIDASI PASAR PRODUK GRANOFIT MELALUI PROGRAM MAGANG MBKM**

Muhammad Musyaffa Faqih

## **ABSTRAK**

Laporan ini mengulas pengalaman penulis dalam menjalankan bisnis di sektor food & beverage sebagai Chief Executive Officer (CEO) di Granofit, yang beroperasi di bawah naungan Skystar Ventures, inkubator bisnis Universitas Multimedia Nusantara. Selama masa magang, penulis bertujuan untuk mengembangkan keterampilan bisnis, memperdalam pemahaman tentang industri FnB, serta meningkatkan kemampuan kepemimpinan dan manajemen melalui peran yang penuh tanggung jawab. Dalam prosesnya, penulis menghadapi beberapa kendala, seperti minimnya kontribusi aktif dari setiap divisi, masukan terkait kemasan dan rasa produk, serta strategi pemasaran inovasi produk baru. Untuk mengatasi kendala tersebut, penulis mengimplementasikan berbagai solusi, termasuk mengarahkan setiap divisi untuk bekerja secara lebih proaktif dan berkolaboratif, mencari referensi kemasan untuk produk Granofit, berdiskusi dengan Chief Product Officer (CPO) terkait pengembangan rasa produk, serta melakukan analisis pasar guna memahami target konsumen dari inovasi produk baru Granofit. Hasil dari program magang ini, penulis berhasil memperoleh wawasan yang lebih mendalam tentang strategi bisnis di industri food & beverage, meningkatkan keterampilan kepemimpinan dan manajemen, serta mengembangkan solusi inovatif dalam menghadapi tantangan operasional dan pemasaran. Pembelajaran yang didapatkan selama magang ini diharapkan dapat menjadi fondasi yang kuat bagi pengembangan bisnis di masa depan.

**Kata kunci:** Granofit, Skystar Ventures, kepemimpinan dan manajemen, kontribusi divisi, kemasan produk dan rasa, Analisis pasar, Kewirausahaan

# **MARKET VALIDATION OF GRANOFIT PRODUCTS**

## **THROUGH MBKM INTERNSHIP PROGRAM**

Muhammad Musyaffa Faqih

### ***ABSTRACT (English)***

*This MBKM internship program aimed to validate the market for Granofit, a healthy granola bar under the Skystar Ventures business incubator at Universitas Multimedia Nusantara (UMN). As Granofit's CEO, the author coordinated divisions, developed business strategies, and validated the product through surveys, interviews, and consumer trials. Key challenges included inactive divisional contributions, impractical packaging, overly sweet taste, and marketing hurdles for product innovations. Solutions involved regular meetings to enhance communication, streamlined packaging redesign, adjusted sweetness levels, and optimized digital marketing via social media and community collaborations. Post-improvement market validation demonstrated increased consumer acceptance. The program strengthened practical business management understanding while refining leadership, innovation, and adaptability in navigating market dynamics.*

**Keywords:** Granofit, Skystar Ventures, leadership and management, division contribution, product packaging and flavor, Market analysis, Entrepreneurship.

UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA

## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT</b>	ii
<b>HALAMAN PENGESAHAN</b>	iii
<b>HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS</b>	iv
<b>KATA PENGANTAR</b>	v
<b>ABSTRAK</b>	vii
<i>ABSTRACT (English)</i>	viii
<b>DAFTAR ISI</b>	ix
<b>DAFTAR GAMBAR</b>	x
<b>DAFTAR LAMPIRAN</b>	xii
<b>BAB I</b>	
<b>PENDAHULUAN</b>	1
<b>1.1 Latar Belakang</b>	1
<b>1.2 Maksud dan Tujuan</b>	3
<b>1.3 Waktu dan Prosedur Pelaksanaan Kerja Magang</b>	4
<b>1.3.1 Waktu Pelaksanaan Kerja Magang</b>	4
<b>1.3.1.1 Kick-Off dan Pengenalan Program</b>	5
<b>1.3.1.2 Pelaksanaan Kerja Magang</b>	5
<b>1.3.1.3 Penugasan</b>	5
<b>1.3.1.4 Laporan Kemajuan dan Evaluasi</b>	6
<b>1.3.1.5 Penilaian Akhir Periode Magang</b>	6
<b>1.3.2 Prosedur Pelaksanaan Kerja Magang</b>	6
<b>1.3.2.1 Pendaftaran Magang</b>	6
<b>BAB II</b>	
<b>GAMBARAN UMUM PERUSAHAAN</b>	8
<b>2.1 Sejarah Singkat Perusahaan</b>	8
<b>2.1.1 Skystar Venture</b>	8
<b>2.1.1.1 Visi Misi Skystar Ventures</b>	9
<b>2.1.1.2 Struktur Organisasi Skystar Venture</b>	9
<b>2.1.1.3 Peran Setiap Divisi Skystar Ventures</b>	11
<b>2.1.2 Granofit</b>	13
<b>2.1.2.1 Alur Proses Bidnis Granofit</b>	15
<b>2.1.2.2 Varian Setiap Rasa Produk Granofit</b>	17
<b>2.1.2.3 Proses Produksi Granofit</b>	18

<b>2.1.2.4 Visi dan Misi</b>	<b>21</b>
<b>2.1.2.5 Struktur Organisasi Granofit</b>	<b>22</b>
<b>2.1.2.4 Peran setiap divisi Granofit</b>	<b>22</b>
<b>BAB III</b>	
<b>PELAKSANAAN KERJA MAGANG</b>	<b>21</b>
<b>3.1 Kedudukan dan Koordinasi</b>	<b>24</b>
<b>3.2 Tugas dan Uraian Kerja Magang</b>	<b>27</b>
<b>3.2.1 Tugas Kerja Magang</b>	<b>27</b>
<b>3.2.2 Uraian Kerja Magang</b>	<b>33</b>
<b>3.3 Kendala yang Ditemukan</b>	<b>72</b>
<b>3.3.1 Kurangnya kontribusi aktif dari setiap divisi</b>	<b>72</b>
<b>3.3.2 Mendapatkan masukan tentang packaging dan rasa produk</b>	<b>74</b>
<b>3.3.3 Pemasaran inovasi produk baru</b>	<b>74</b>
<b>3.4 Solusi atas Kendala yang Ditemukan</b>	<b>75</b>
<b>3.4.1 Solusi untuk kurangnya kontribusi aktif dari setiap divisi</b>	<b>75</b>
<b>3.4.2 Solusi untuk kendala tentang packaging dan rasa produk</b>	<b>77</b>
<b>3.4.3 Solusi terkait pemasaran inovasi produk baru</b>	<b>77</b>
<b>BAB IV</b>	
<b>KESIMPULAN DAN SARAN</b>	<b>79</b>
<b>4.1 Kesimpulan</b>	<b>79</b>
<b>4.2 Saran</b>	<b>79</b>
<b>4.2.1 Saran Untuk Perusahaan (Skystar Ventures)</b>	<b>80</b>
<b>4.2.2 Saran Untuk Universitas</b>	<b>80</b>
<b>4.2.3 Saran Untuk Mahasiswa yang Akan Magang</b>	<b>81</b>
<b>DAFTAR PUSTAKA</b>	<b>xiii</b>
<b>LAMPIRAN</b>	<b>xvi</b>

  
**UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA**

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 3.1 Daftar Kegiatan Selama Program Magang di Skystar Ventures	24
Tabel 3.2 Laporan Kas Harian Tanggal Februari - Mei 2025	58



xii

VALIDASI PASAR PRODUK GRANOFIT MELALUI PROGRAM MAGANG MBKM,

Muhammad Musyaffa Faqih, Universitas Multimedia Nusantara

## DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1. Logo perusahaan Skystar Venture	9
Gambar 2.2 Struktur organisasi Skystar Venture	10
Gambar: 2.3 Logo perusahaan Granofit	13
Gambar 2.4 Jumlah Anak Kurang Gizi, Republik Indonesia Menempati Posisi 1 Terbawah	14
Alur Proses Bisnis Granofit	15
Gambar 2.5 Varian rasa granofit	17
Gambar: 2.6 Bagan Struktur Organisasi Perusahaan	18
Gambar 3.1 Struktur kedudukan kerja magang	22
Gambar 3.2 Mencetak Stiker Kemasan Produk	30
Gambar 3.4 Mencatat jumlah Pemesanan Granofit Pada Whatsapp	34
Gambar 3.5 Membuat Benchmarking Granofit	36
Gambar 3.6 Memberikan Arahan Kepada Setiap Divisi Untuk Berjalannya Bisnis	37
Gambar 3.7 Membuat Invoice Fisik	40
Gambar 3.8 Membeli Paper Bag untuk Granofit	42
Gambar 3.9 Memperhatikan Kebersihan Dalam Proses Pembuatan	43
Gambar 3.10 Pemasaran yang dilakukan Dan Feedback yang didapatkan tim Granofit	45
Gambar 3.11 Memberikan Contoh Inovasi Produk	47
Gambar 3.12 Menyetujui pemasaran dengan memasang iklan pada salah satu social media	49
Gambar 3.13 Mengantarkan pesanan sampai pada konsumen dengan selamat	51
Gambar 3.14 Pembuatan Rekening dan aktivasi QRIS Untuk Granofit	53
Gambar 3.15 Memberikan Mutasi Rekening Bulanan	54

UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA

## DAFTAR LAMPIRAN

- A. Surat Pengantar MBKM - MBKM 01
- B. Kartu MBKM - MBKM 02
- C. Daily Task MBKM - MBKM 03
- D. Lembar Verifikasi Laporan MBKM - MBKM 04
- E. Surat Penerimaan MBKM (LoA)
- F. Lampiran Pengecekan Hasil Turnitin

