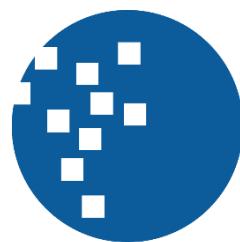


**PERAN DIVISI EVENT MARKETING SEBAGAI  
*TENANT RELATIONS* DALAM POP UP FESTIVAL  
(PERGIKULINER EVENT)**



**UMN**  
UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA

LAPORAN MAGANG

**Clarensia Anjeli**

**00000075079**

**PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI  
FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI  
UNIVERSITAS MULTIMEDIA NUSANTARA  
TANGERANG**

**2025**

**PERAN DIVISI EVENT MARKETING SEBAGAI  
*TENANT RELATIONS* DALAM POP UP FESTIVAL  
(PERGIKULINER EVENT)**



**LAPORAN MAGANG**



## HALAMAN PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT

Dengan ini saya,

Nama : Clarensia Anjeli

Nomor Induk Mahasiswa 00000075079

Program Studi : Ilmu Komunikasi

Laporan Magang dengan judul:

### **PERAN DIVISI EVENT MARKETING SEBAGAI TENANT RELATIONS DALAM POP UP FESTIVAL (PERGIKULINER EVENT)**

merupakan hasil karya saya sendiri bukan plagiat dari karya ilmiah yang ditulis oleh orang lain, dan semua sumber, baik yang dikutip maupun dirujuk, telah saya nyatakan dengan benar serta dicantumkan di Daftar Pustaka.

Jika di kemudian hari terbukti ditemukan kecurangan/penyimpangan, baik dalam pelaksanaan magang maupun dalam penulisan laporan magang, saya bersedia menerima konsekuensi dinyatakan TIDAK LULUS untuk Magang yang telah saya tempuh.



## **HALAMAN PERSETUJUAN**

Laporan Magang dengan judul

### **PERAN DIVISI EVENT MARKETING SEBAGAI TENANT RELATIONS DALAM POP UP FESTIVAL (PERGIKULINER EVENT)**



Sidang Ujian Magang Universitas Multimedia Nusantara

Jakarta, 25 Mei 2025

Pembimbing

Digitally signed by  
Siti Fifthya Mauldina  
Date: 2025.06.26  
18:31:37 +07'00'

**Siti Fifthya Mauldina, S.Sos., M.Si**

NUPTK 7556755656230102

**UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSA  
TARA**

Kepala Program Studi Ilmu Komunikasi

Irwan Fakhruddin

2025.06.27

09:57:57 +07'00'

2025.001.20531

**Cendera Rizky Anugrah Bangun, S.Sos., M.Si.**

NIDN 0304078404

## HALAMAN PENGESAHAN

Laporan Magang dengan judul

### PERAN DIVISI EVENT MARKETING SEBAGAI *TENANT RELATIONS* DALAM POP UP FESTIVAL (PERGIKULINER EVENT)

Oleh

Nama : Clarensia Anjeli

NIM : 00000075079

Program Studi : Ilmu Komunikasi

Fakultas : Ilmu Komunikasi

Telah diujikan pada hari Rabu, 2 Juli 2025

Pukul 14.00 s.d 15.00 dan dinyatakan

LULUS

Dengan susunan penguji sebagai berikut.

Ketua Sidang

Penguji

Digitally signed  
by Siti Fifthya  
Mauldina  
Date: 2025.07.06  
19:07:20 +07'00'

Siti Fifthya Mauldina, S.Sos., M.Si

NUPTK 7556755656230102

Cendera Rizky Anugrah Bangun, M.Si.

NIDN 0304078404

Pembimbing

Digitally signed by  
Siti Fifthya  
Mauldina  
Date: 2025.07.06  
19:07:01 +07'00'

Siti Fifthya Mauldina, S.Sos., M.Si

NUPTK 7556755656230102

UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA

## **HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS**

Sebagai civitas academica Universitas Multimedia Nusantara, saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Clarensia Anjeli

NIM 00000075079

Program Studi : Ilmu Komunikasi

Fakultas : Ilmu Komunikasi

Jenis Karya Ilmiah : Laporan Magang

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Multimedia Nusantara Hak Bebas Royalti Nonekslusif (*Non-exclusive Royalty-Free Right*) atas karya ilmiah saya yang berjudul:

### **PERAN DIVISI EVENT MARKETING SEBAGAI TENANT RELATION DALAM POP UP FESTIVAL (PERGIKULINER EVENT)**

Beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti Nonekslusif ini, Universitas Multimedia Nusantara berhak menyimpan, mengalihmediakan/mengalihformatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*), merawat, dan memublikasikan laporan magang saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik Hak Cipta. Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Tangerang, 25 Juni 2025

Yang menyatakan,



Clarensia Anjeli

**UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA**

## KATA PENGANTAR

Puji Syukur atas berkat dan rahmat kepada Tuhan Yang Maha Esa, atas selesainya penulisan laporan magang ini dengan judul:

**“PERAN DIVISI EVENT MARKETING SEBAGAI TENANT RELATIONS DALAM POP UP FESTIVAL (PERGIKULINER EVENT)”** dilakukan untuk memenuhi salah satu syarat untuk mencapai gelar Sarjana Ilmu Komunikasi Program Studi Ilmu Komunikasi pada Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Multimedia Nusantara. Saya menyadari sepenuhnya bahwa laporan magang ini tidak mungkin terselesaikan tanpa dukungan dan bimbingan dari berbagai pihak, baik selama masa studi maupun proses penyusunannya. Oleh karena itu, saya menyampaikan terima kasih kepada:

1. Bapak Dr. Ir. Andrey Andoko, M.Sc. selaku Rektor Universitas Multimedia Nusantara.
2. Bapak Dr. Rismi Juliadi, S.T., M.Si. selaku Dekan Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Multimedia Nusantara.
3. Ibu Cendera Rizky Anugrah Bangun, M.Si. selaku Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi Universitas Multimedia Nusantara
4. Ibu Siti Fifthya Mauldina, S.Sos., M.Si., sebagai Pembimbing yang telah memberikan bimbingan, arahan, dan motivasi atas terselesainya tugas akhir ini.
5. Ibu Michelle Stefanie Thio, sebagai Pembimbing Lapangan yang telah memberikan bimbingan, arahan, dan motivasi atas terselesainya laporan magang
6. Ibu Diamarella Rizkiyah, sebagai Pembimbing Lapangan yang telah memberikan bimbingan, arahan, dan motivasi atas terselesainya laporan magang
7. Kepada Perusahaan PT Online Media Guna (PergiKuliner) yang telah memberikan kesempatan untuk melaksanakan praktik kerja magang

8. Keluarga yang telah memberikan bantuan dukungan material dan moral, sehingga penulis dapat menyelesaikan laporan MBKM ini.
9. Semua pihak yang secara tidak langsung membantu penulis dalam melaksanakan praktik kerja magang hingga penulisan laporan magang yang tidak bisa penulis sebut satu-satu

Penulis menyadari laporan ini masih jauh dari kata sempurna. Oleh karena itu, penulis mengharapkan kritik dan saran yang membangun demi perbaikan laporan ini di masa depan. Penulis berharap laporan magang ini tidak hanya bermanfaat sebagai salah satu syarat kelulusan, namun juga dapat digunakan dan bermanfaat bagi pihak-pihak yang berkaitan.

Tangerang, 25 Juni 2025



Clarensia Anjeli



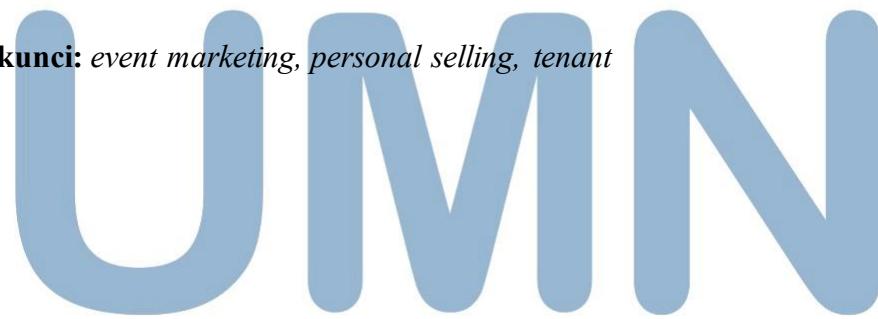
# **PERAN DIVISI EVENT MARKETING SEBAGAI TENANT RELATIONS DALAM POP UP FESTIVAL (PERGIKULINER EVENT)**

Clarensia Anjeli

## **ABSTRAK**

Laporan ini membahas pengalaman magang penulis di PT Online Media Guna (PergiKuliner) sebagai Event Marketing Intern selama periode Januari hingga Juni 2025. Perusahaan ini dipilih karena relevan dengan minat penulis dalam bidang komunikasi strategis, khususnya event marketing dan industri kuliner yang sedang berkembang pesat di Indonesia. Penulis ditempatkan di tim Pop Up Festival yang menangani event kuliner di berbagai lokasi strategis seperti kampus dan perkantoran. Selama magang, penulis terlibat dalam proses pencarian tenant, pelaksanaan event, serta menjadi Person In Charge (PIC) tenant dan pengunjung. Selain itu, penulis juga berpartisipasi dalam kegiatan promosi langsung dengan produk kolaborasi, seperti menjadi SPG dan model iklan produk Ralali. Dalam pelaksanaan magang, ditemukan beberapa kendala seperti kesulitan mencari tenant multiproduk, miskomunikasi internal, serta ketidaksiapan venue. Penulis menerapkan pendekatan personal selling, komunikasi persuasif, serta evaluasi event untuk menyelesaikan masalah tersebut. Pengalaman ini memberikan pemahaman nyata mengenai praktik komunikasi pemasaran, kerja tim, problem solving, dan peran penting event marketing dalam membangun hubungan bisnis dan memperkuat brand.

**Kata kunci:** *event marketing, personal selling, tenant*



# THE ROLE OF THE EVENT MARKETING DIVISION AS TENANT RELATIONS IN POP UP FESTIVAL (PERGIKULINER EVENT)

Clarensia Anjeli

## ***ABSTRACT***

*This report presents the internship experience of the author at PT Online Media Guna (PergiKuliner) as an Event Marketing Intern from January to June 2025. The company was chosen due to its relevance to the author's interest in strategic communication, particularly in event marketing and the growing culinary industry in Indonesia. The author was assigned to the Pop Up Festival team, which organizes culinary events in strategic locations such as campuses and office buildings. During the internship, the author was involved in tenant acquisition, event execution, and acted as the Person In Charge (PIC) for tenants and visitors. The author also participated in direct promotion activities for collaboration products, such as working as a Sales Promotion Girl (SPG) and advertising model for Ralali products. Several challenges arose during the internship, including difficulties in recruiting multiproduct tenants, internal miscommunication, and unprepared venues. These issues were addressed through personal selling approaches, persuasive communication, and event evaluation strategies. This internship provided valuable insights into real-world marketing communication practices, teamwork, problem solving, and the strategic role of event marketing in building business relationships and enhancing brand presence.*

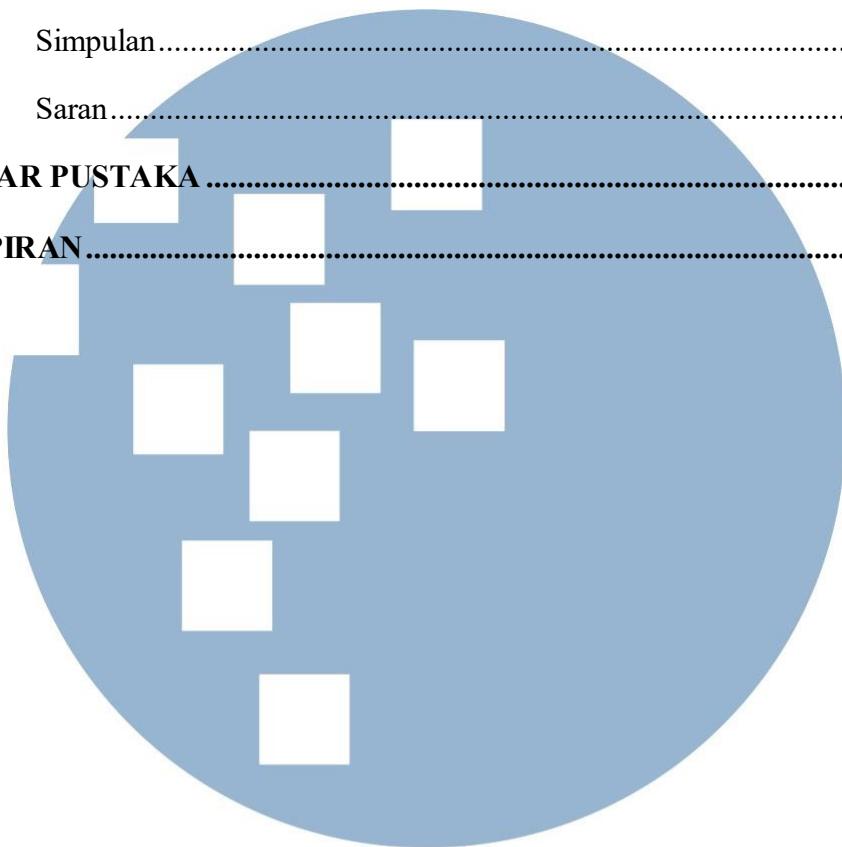
**Keywords:** event marketing, personal selling, tenant

UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA

## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT .....</b>	ii
<b>HALAMAN PERSETUJUAN .....</b>	iii
<b>HALAMAN PENGESEAHAN.....</b>	iv
<b>HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS.....</b>	v
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	vi
<b>ABSTRAK.....</b>	viii
<b>DAFTAR ISI .....</b>	x
<b>DAFTAR GAMBAR .....</b>	xiii
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	xiv
<b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	1
1.1    Latar Belakang .....	1
1.2    Maksud dan Tujuan Pelaksanaan Kerja Magang .....	5
1.3    Waktu dan Prosedur Pelaksanaan Kerja Magang.....	5
<b>BAB II GAMBARAN UMUM/PERUSAHAAN/ORGANISASI.....</b>	7
2.1    Tentang PergiKuliner .....	7
2.2    Visi Misi .....	8
2.3    Struktur Organisasi Perusahaan.....	8
<b>BAB III PELAKSANAAN KERJA MAGANG.....</b>	11
3.1    Kedudukan dalam Kerja Magang .....	11
3.2    Tugas dan Uraian dalam Kerja Magang.....	11

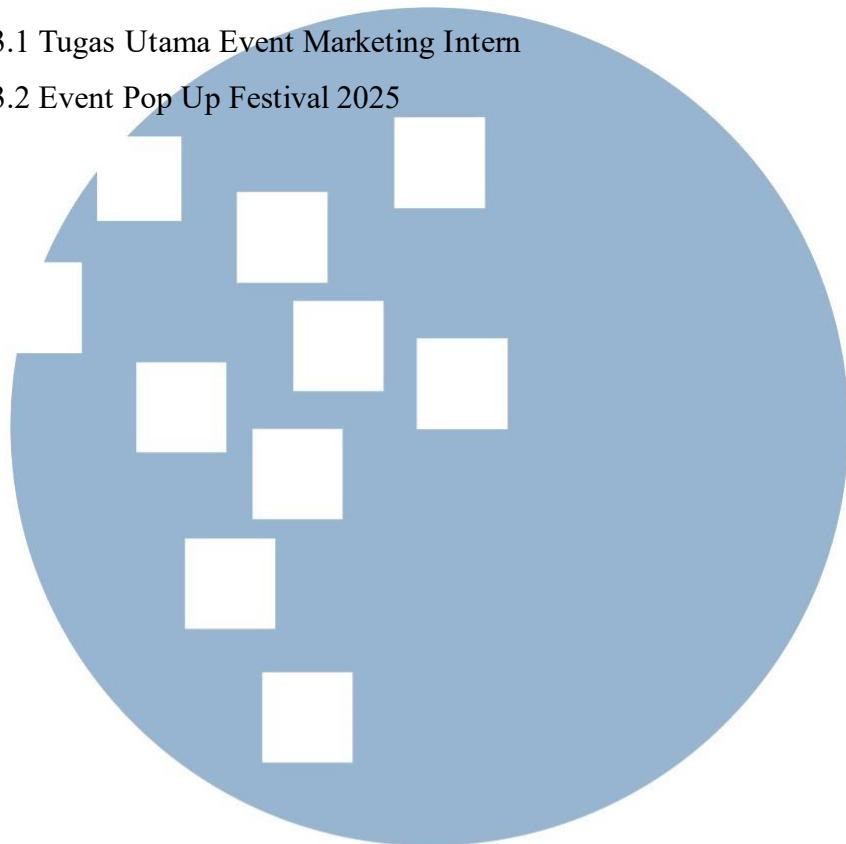
<b>BAB IV SIMPULAN DAN SARAN.....</b>	<b>44</b>
4.1    Simpulan.....	44
4.2    Saran.....	46
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>47</b>
<b>LAMPIRAN.....</b>	<b>48</b>



**UMN**  
**UNIVERSITAS**  
**MULTIMEDIA**  
**NUSANTARA**

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 3.1 Tugas Utama Event Marketing Intern	12
Tabel 3.2 Event Pop Up Festival 2025	20



**UMN**  
UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA

## DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 Data usaha kuliner terbanyak di Indonesia	1
Gambar 1.2 Data Referensi kuliner	3
Gambar 2.1 Logo PergiKuliner	6
Gambar 2.2 Struktur Organisasi	7
Gambar 2.3 Struktur Organisasi Departemen Marketing	8
Gambar 3.1 Proses Personal Selling	14
Gambar 3.2 Chat Penulis dalam mendapatkan informasi	15
Gambar 3.3 Chat penulis dengan calon tenant	16
Gambar 3.4 Chat penulis dengan calon tenant	17
Gambar 3.5 Chat penulis dengan calon tenant	17
Gambar 3.6 Chat penulis dengan calon tenant	18
Gambar 3.7 Chat penulis dengan calon tenant	19
Gambar 3.8 Penulis melakukan visit	19
Gambar 3.9 Penulis membuat ddakji	20
Gambar 3.10 Penulis saat membagikan brosur	21
Gambar 3.11 Jumlah Visitor Pop Up Festival “January Joy” Chillax	22
Gambar 3.12 Penulis saat menjaga booth	23
Gambar 3.13 Persiapan Voucher	24
Gambar 3.14 Penulis melakukan technical meeting	25
Gambar 3.15 Penulis saat menjaga booth	26
Gambar 3.16 Jumlah Visitor Pop Up Festival “Clearance Sale”	27
Gambar 3.17 Penulis saat membantu loading out	28
Gambar 3.18 Penulis saat membagikan brosur	29
Gambar 3.19 Penulis saat menempelkan banner	30
Gambar 3.20 Penulis saat mendapatkan komplain	31
Gambar 3.21 Tenant Claren pada Pop Up Goes To Campus UPH	31
Gambar 3.22 Penulis melakukan brainstorming	32
Gambar 3.23 Penulis melakukan visit event	33
Gambar 3.24 Chat penulis dengan tenant	34
Gambar 3.25 Penulis dalam event terakhir	35
Gambar 3.26 Hasil pengambilan video	36
Gambar 3.27 Tenant dadaran	37
Gambar 3.28 Pekerjaan penulis saat opening	38
Gambar 3.29 Pekerjaan penulis saat closing	38
Gambar 3.30 Pengemasan produk	39
Gambar 3.31 Penulis saat menjadi SPG	40

## **DAFTAR LAMPIRAN**

A Surat Pengantar MBKM MBKM 01	46
B Kartu MBKM – MBKM 02	47
C Daily Task MBKM – MBKM 03	48
D Lembar verifikasi Laporan MBKM – MBKM 04	70
E Surat penerimaan MBKM (LoA)	71
F Lampiran Pengecekan Hasil Turnitin	72
G Hasil Karya Tugas selama MBKM	73

