

**AKTIVITAS DIGITAL MARKETING DI PT TIMEDOOR  
INDONESIA UNTUK MENINGKATKAN PENJUALAN**



**LAPORAN MAGANG**

**AGUS ADITYA SAPUTRA**

**00000070108**

**PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI  
FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI  
UNIVERSITAS MULTIMEDIA NUSANTARA  
TANGERANG  
2025**

**AKTIVITAS DIGITAL MARKETING DI PT TIMEDOOR  
INDONESIA UNTUK MENINGKATKAN PENJUALAN**



**LAPORAN MAGANG**

Diajukan sebagai Salah Satu Syarat untuk Memperoleh  
Gelar Sarjana Ilmu Komunikasi (S.I.Kom)



**PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI**  
**FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI**  
**UNIVERSITAS MULTIMEDIA NUSANTARA**  
**TANGERANG**  
**NUSANTARA** 2025

## HALAMAN PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT

Dengan ini saya,

Nama : Agus Aditya Saputra

Nomor Induk Mahasiswa : 00000070108

Program Studi : Ilmu Komunikasi

Laporan Magang dengan judul:

### AKTIVITAS DIGITAL MARKETING DI PT TIMEDOOR INDONESIA UNTUK MENINGKATKAN PENJUALAN

merupakan hasil karya saya sendiri bukan plagiat dari karya ilmiah yang ditulis oleh orang lain, dan semua sumber, baik yang dikutip maupun dirujuk, telah saya nyatakan dengan benar serta dicantumkan di Daftar Pustaka.

Jika di kemudian hari terbukti ditemukan kecurangan/penyimpangan, baik dalam pelaksanaan skripsi maupun dalam penulisan laporan skripsi, saya bersedia menerima konsekuensi dinyatakan TIDAK LULUS untuk Tugas Akhir yang telah saya tempuh.

Tangerang, 27 Juni 2025



## HALAMAN PENGESAHAN

Laporan Magang dengan judul

### AKTIVITAS DIGITAL MARKETING DI PT TIMEDOOR INDONESIA UNTUK MENINGKATKAN PENJUALAN

Oleh

Nama

: Agus Aditya Saputra

NIM

00000070108

Program Studi

: Ilmu Komunikasi

Fakultas

: Ilmu Komunikasi

Telah diujikan pada hari Rabu, 16 Juli 2025

Pukul 08.00 s/d 09.00 dan dinyatakan

LULUS

Dengan susunan penguji sebagai berikut.

Ketua Sidang

Digitally signed  
by Tangguh Okta  
Wibowo  
Date: 2025.07.23  
11:48:45 +07'00'

Dr. Tangguh Okta Wibowo, S.Hum., M.A.

NIDN 0320109004

Penguji

Digitally signed by Eko Hadi  
Saputro  
Reason: I am approving this  
document  
Location: Universitas Multimedia  
Nusantara  
Date: 2025-07-21 15:25+07:00

Calvin Eko Saputro, S.E., M.M.

NIDN 0303056102

Pembimbing

Digitally signed  
by Tangguh Okta  
Wibowo  
Date: 2025.07.23  
11:48:34 +07'00'

Dr. Tangguh Okta Wibowo, S.Hum., M.A.

NIDN 0320109004

Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi

Digitally signed by Cendera  
Rizky Anugrah Bangun  
Date: 2025.07.23 17:37:32  
+07'00'

Cendera Rizky Anugrah Bangun, M.Si.

NIDN 0304078404

## KATA PENGANTAR

Puji Syukur atas berkat dan rahmat kepada Tuhan Yang Maha Esa, atas selesainya penulisan laporan magang ini dengan judul:

### **“AKTIVITAS DIGITAL MARKETING DI PT TIMEDOOR INDONESIA UNTUK MENINGKATKAN PENJUALAN”**

dilakukan untuk memenuhi salah satu syarat untuk mencapai gelar Sarjana Ilmu Komunikasi Program Studi Ilmu Komunikasi pada Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Multimedia Nusantara. Saya menyadari bahwa, tanpa bantuan dan bimbingan dari berbagai pihak, dari masa perkuliahan sampai pada penyusunan laporan magang ini, sangatlah sulit bagi saya untuk menyelesaikan skripsi ini. Oleh karena itu, saya mengucapkan terima kasih kepada:

Mengucapkan terima kasih

1. Bapak Dr. Ir. Andrey Andoko, M.Sc. selaku Rektor Universitas Multimedia Nusantara.
2. Bapak Dr. Rismi Juliadi, S.T., M.Si. selaku Dekan Fakultas Universitas Multimedia Nusantara.
3. Ibu Cendra Rizky Anugrah Bangun, M.Si. selaku Ketua Program Studi Universitas Multimedia Nusantara
4. Bapak Dr. Tangguh Okta Wibowo, S.Hum., M.A. sebagai Pembimbing pertama yang telah memberikan bimbingan, arahan, dan motivasi atas terselesainya tugas akhir ini.
5. Bapak/Ibu Dosen selaku Ketua Sidang dan Bapak/Ibu Dosen selaku penguji yang telah memberikan arahan dan masukan saat sidang.
6. Keluarga saya yang telah memberikan bantuan dukungan material dan moral, sehingga saya dapat menyelesaikan tugas akhir ini.

Semoga laporan magang ini dapat menjadi pembelajaran, motivasi, dan sumber informasi ke depannya bagi para pembaca khususnya mahasiswa Universitas Multimedia Nusantara.

Tangerang, Jumat, 27 Juni 2025

**MULTIMEDIA  
NUSANTARA**

(Agus Aditya Saputra)

# AKTIVITAS DIGITAL MARKETING DI PT TIMEDOOR INDONESIA UNTUK MENINGKATKAN PENJUALAN

Agus Aditya Saputra

## ABSTRAK

Pesatnya perkembangan dunia digital telah menciptakan peluang baru yang besar di berbagai bidang, termasuk dunia Digital Marketing. Dalam Konteks ini, bidang Digital Marketing memegang peranan yang sangat krusial dan dapat memberikan dampak yang besar di dalam suatu perusahaan. Saat ini iklan atau ads digital banyak dipergunakan di perusahaan demi memasarkan brand perusahaan mereka. Seperti perusahaan start up yang berpusat di Denpasar, Bali ini, PT Timedoer Indonesia menggunakan Meta Ads dan Blog Management di dalam strategi Digital Marketing mereka. Meta Ads dan Blog Management ini berfungsi sebagai alat untuk meningkatkan brand awareness, dan juga sales dari produk Timedoer Indonesia. Program magang ini bertujuan untuk memberikan pengalaman praktis di industri start up dan memahami proses kerja divisi Marketing di Timedoer Indonesia. Magang ini menggunakan konsep *Marketing Communication* serta teori persuasif sebagai landasan utama. Hasil dari kegiatan magang adalah menunjukkan bahwa peserta berhasil memahami dinamika kerja di industri Start Up IT khususnya dalam mengelola Meta Ads perusahaan, menulis dan membuat blogs serta penerapan strategi *Copywriting and Creative* dalam penulisan blogs untuk Timedoer Academy yaitu kelas coding milik Timedoer Indonesia. Pengalaman ini menjadi bekal yang berharga dan sangat berguna untuk perjalanan karier profesional di masa depan.

**Kata kunci:** *Digital Marketing, Meta Ads, Blogs, Marketing Communication, PT Timedoor Indonesia*

UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA

# AKTIVITAS DIGITAL MARKETING DI PT TIMEDOOR INDONESIA UNTUK MENINGKATKAN PENJUALAN

Agus Aditya Saputra

## ABSTRACT

The rapid development of the digital world has created significant new opportunities across various sectors, including Digital Marketing. In this context, the field of Digital Marketing plays a crucial role and can have a substantial impact on a company. Today, digital advertisements are widely used by companies to promote their brands. One example is PT Timedoer Indonesia, a startup based in Denpasar, Bali, which utilizes Meta Ads and Blog Management as part of its Digital Marketing strategy. These tools serve to enhance brand awareness and boost sales of Timedoer Indonesia's products. This internship program aims to provide practical experience in the startup industry and to understand the workflow within the Marketing division at Timedoer Indonesia. The internship is grounded in the concept of Marketing Communication and persuasive theory as its main foundation. The results of this internship show that the participant successfully grasped the dynamics of working in the IT startup industry, particularly in managing the company's Meta Ads, writing and creating blogs, as well as Copywriting and Creative strategies in blog writing for Timedoer Academy — Timedoer Indonesia's coding class. This experience serves as a valuable foundation and an essential asset for a future professional career.

**Keywords:** Digital Marketing, Meta Ads, Blogs, Marketing Communication, PT Timedoer Indonesia

UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA

## DAFTAR ISI

HALAMAN PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT .....	ii
HALAMAN PERSETUJUAN .....	iii
KATA PENGANTAR.....	v
ABSTRAK .....	vi
ABSTRACT .....	vii
DAFTAR ISI .....	viii
DAFTAR GAMBAR.....	xi
DAFTAR LAMPIRAN .....	xii
BAB 1.....	1
PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang.....	1
1.2. Maksud dan Tujuan Kerja Magang .....	5
1.3 Waktu dan Prosedur pelaksanaan Kerja 1.3.1 Waktu Kerja Magang.....	6
1.3.2 Prosedur Pelaksanaan Kerja Magang .....	6
BAB II.....	9
GAMBARAN PERUSAHAAN .....	9
2.1 Tentang Timedoors Indonesia.....	9
2.2 Visi Misi VISI .....	10
2.3 Struktur Organisasi Perusahaan.....	10
BAB III.....	13
PELAKSANAAN KERJA MAGANG .....	13
3.1 Kedudukan dan Koordinasi .....	13
3.2.1 Tugas Kerja Magang .....	15

3.2.1.b Blogs Timedoar Academy (Schoolpedia).....	16
3.2.2 Uraian Pelaksanaan Kerja Magang.....	17
3.2.1.a Meta Ads.....	17
3.2.1.b Blogs Timedoar Academy (Schoolpedia).....	25
3.2.3 Kendala yang Ditemukan .....	28
3.2.4 Solusi Atas Kendala yang Ditemukan .....	29
BAB IV.....	30
SIMPULAN DAN SARAN.....	30
4.1 Simpulan.....	30
4.2 Saran.....	30
DAFTAR PUSTAKA.....	32



## **DAFTAR TABEL**

Tabel 3. 1 Tugas Kerja Magang (Meta Ads).....	15
Tabel 3. 2 Tugas Kerja Magang (Blogs).....	16

**UMN**  
**UNIVERSITAS**  
**MULTIMEDIA**  
**NUSANTARA**  
X

## DAFTAR GAMBAR

Gambar 2. 1 Logo Perusahaan.....	9
Gambar 2. 1 Logo Perusahaan.....	9
Gambar 2. 2 Struktur Perussahaan.....	11
Gambar 2. 2 Struktur Perussahaan .....	11
Gambar 2. 3 Struktur Timedooring Academy.....	12
Gambar 3. 1 Briefing.....	17
Gambar 3. 2 Spreadsheet Franchise .....	18
Gambar 3. 3 Spreadsheet Ads Revision .....	19
Gambar 3. 4 Tampilan Ad Set.....	21
Gambar 3. 5 Ad Set Setting (Durasi & Budget) .....	22
Gambar 3. 6 Ad Set Setting (Audience) .....	23
Gambar 3. 7 Ad Setting (Footage) .....	24
Gambar 3. 8 Briefing Schoolpedia Blogs.....	25
Gambar 3. 9 Penyusunan Draft Konten Schoolpedia Blogs.....	26
Gambar 4.0 Penyusunan Draft Konten Schoolpedia Blogs.....	26



## DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Surat Pengantar MBKM 01 .....	33
Lampiran 2 Kartu MBKM 02 .....	34
Lampiran 3 Daily Task MBKM 03 .....	34
Lampiran 3 Daily Task MBKM 03 .....	34
Lampiran 4 Tabel Timeline Kerja Magang .....	36
Lampiran 5 Hasil Turnitin .....	37
Lampiran 6 MBKM 04 .....	38

**UMN**  
**UNIVERSITAS**  
**MULTIMEDIA**  
**NUSANTARA**