

**AKTIVITAS SOCIAL MEDIA MARKETING PADA  
DIVISI MARKETING DI JHL GROUP**



**UMN**  
UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA

LAPORAN MAGANG

**CHELSEA DIANDRA**  
**00000068720**

**PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI**  
**FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI**  
**UNIVERSITAS MULTIMEDIA NUSANTARA**  
**TANGERANG**  
**2025**

**AKTIVITAS SOCIAL MEDIA MARKETING PADA  
DIVISI MARKETING DI JHL GROUP**



LAPORAN MAGANG

Diajukan sebagai Salah Satu Syarat untuk Memperoleh

Gelar Sarjana Ilmu Komunikasi (S.I. Kom)

**PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI  
FAKULTAS ILMU KOMUNIKASI**

**UNIVERSITAS MULTIMEDIA NUSANTARA**

**TANGERANG**

**2025**

## **HALAMAN PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT**

Dengan ini saya,

Nama : Chelsea Diandra

Nomor Induk Mahasiswa 00000068720

Program Studi : Ilmu Komunikasi

Laporan Magang dengan judul:

### **AKTIVITAS *SOCIAL MEDIA MARKETING* PADA DIVISI MARKETING DI JHL GROUP**

merupakan hasil karya saya sendiri bukan plagiat dari karya ilmiah yang ditulis oleh orang lain, dan semua sumber, baik yang dikutip maupun dirujuk, telah saya nyatakan dengan benar serta dicantumkan di Daftar Pustaka.

Jika di kemudian hari terbukti ditemukan kecurangan/penyimpangan, baik dalam pelaksanaan magang maupun dalam penulisan laporan magang, saya bersedia menerima konsekuensi dinyatakan TIDAK LULUS untuk Magang yang telah saya tempuh.

Tangerang, 1 Juli 2025



Chelsea Diandra

## HALAMAN PENGESAHAN

Laporan Magang dengan judul

### AKTIVITAS SOCIAL MEDIA MARKETING PADA DIVISI MARKETING DI JHL GROUP

Oleh

Nama : Chelsea Diandra

NIM : 00000068720

Program Studi : Ilmu Komunikasi

Fakultas : Ilmu Komunikasi

Telah diujikan pada hari Senin, 21 Juli 2025

Pukul 13.00 s/d 14.00 dan dinyatakan

LULUS

Dengan susunan penguji sebagai berikut.

Ketua Sidang

Dian Nuranindya  
2025.07.27  
18:46:08 +0700'

Dian Nuranindya S.E., M.Si.  
NIDN 0314128502

Penguji

Mujiono Sandim, S.I.Kom., M.I.Kom.  
NIDN 0315108802

Pembimbing

Dian Nuranindya  
2025.07.27  
18:46:38 +0700'

Dian Nuranindya S.E., M.Si.  
NIDN 0314128502

Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi

Digitally signed by Cendra  
Rizky Anugrah Bangun  
Date: 2025.08.05 10:55:22  
+0700'

Cendra Rizky Anugrah Bangun, M.Si.  
NIDN 0304078404

## **HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS**

Sebagai civitas academica Universitas Multimedia Nusantara, saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Chelsea Diandra  
NIM 00000068720  
Program Studi : Ilmu Komunikasi  
Fakultas : Ilmu Komunikasi  
Jenis Karya Ilmiah : Laporan Magang

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Multimedia Nusantara Hak Bebas Royalti Noneksklusif (*Non-exclusive Royalty-Free Right*) atas karya ilmiah saya yang berjudul:

### **AKTIVITAS SOCIAL MEDIA MARKETING PADA DIVISI MARKETING DI JHL GROUP**

Beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti Noneksklusif ini, Universitas Multimedia Nusantara berhak menyimpan, mengalihmediakan / mengalihformatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*), merawat, dan memublikasikan laporan magang saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis / pencipta dan sebagai pemilik Hak Cipta. Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Tangerang, 1 Juli 2025

Yang menyatakan,



Chelsea Diandra

## KATA PENGANTAR

Puji Syukur atas berkat dan rahmat kepada Tuhan Yang Maha Esa, atas selesainya penulisan laporan magang ini dengan judul:

**“AKTIVITAS SOCIAL MEDIA MARKETING PADA DIVISI MARKETING DI JHL GROUP”** dilakukan untuk memenuhi salah satu syarat untuk mencapai gelar Sarjana Ilmu Komunikasi Program Studi Ilmu Komunikasi pada Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Multimedia Nusantara. Saya menyadari sepenuhnya bahwa laporan magang ini tidak mungkin terselesaikan tanpa dukungan dan bimbingan dari berbagai pihak, baik selama masa studi maupun proses penyusunannya. Oleh karena itu, saya menyampaikan terima kasih kepada:

1. Bapak Dr. Ir Andrey Andoko, M.Sc. selaku Rektor Universitas Multimedia Nusantara.
2. Bapak Dr. Rismi Juliadi, S.T., M.Si. selaku Dekan Fakultas Ilmu Komunikasi Universitas Multimedia Nusantara
3. Ibu Cendera Rizky Anugrah Bangun, M.Si. selaku Ketua Program Studi Ilmu Komunikasi Universitas Multimedia Nusantara
4. Ibu Dian Nuranindya S.E., M.Si. sebagai Pembimbing yang telah memberikan bimbingan, arahan, dan motivasi atas terselesainya laporan magang ini.
5. Ibu Dian Nuranindya S.E., M.Si. selaku Ketua Sidang dan Bapak Mujiono Sandim, S.I.Kom., M.I.Kom. selaku penguji yang telah memberikan arahan dan masukan saat sidang.
6. Ibu-ibu, bapak-bapak, dan kakak-kakak sebagai Pembimbing Lapangan yang telah memberikan bimbingan dan arahan atas terselesainya laporan Magang.
7. Keluarga saya yang telah memberikan bantuan dukungan material dan moral/

Semoga laporan ini dapat menjadi pembelajaran, motivasi, dan sumber informasi ke depannya bagi para pembaca khususnya mahasiswa Universitas Multimedia Nusantara.

Tangerang, 1 Juli 2025



Chelsea Diandra



**UMN**  
UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA

# **AKTIVITAS SOCIAL MEDIA MARKETING PADA DIVISI MARKETING DI JHL GROUP**

Chelsea Diandra

## **ABSTRAK**

Strategi pemasaran digital atau *digital marketing* sangat bermanfaat pada era yang serba digital, terutama untuk perusahaan, termasuk PT Kontek Aja. Saya berkesempatan untuk melaksanakan praktik kerja magang sebagai seorang *Digital Marketing Intern* pada holding company dari JHL Group, yakni PT Kontek Aja dengan mempraktekan teori *content marketing strategy* yang dikemukakan oleh Heidi Cohen (2013) mengenai *build strategy, create content, execute content, distribute content, measure & revise content* yang selaras dengan tugas serta tanggung jawab saya. Selain itu, saya juga menerapkan beberapa teori komunikasi seperti *social media management* untuk meningkatkan performa media sosial PT Kontek Aja. Kendala yang dihadapi oleh saya selama proses praktik kerja magang adalah tidak hanya pada minim pengalaman serta informasi mengenai semua unit brand JHL Group, tetapi terdapat *culture shock* terhadap cara bekerja atau proses bekerja pada kantor yang berbeda dari umumnya. Oleh sebab itu, diharapkan perusahaan bisa memberikan informasi atau *training* sebelum karyawan baru mulai agar menghindari kesalahan dalam penyampaian informasi kepada konsumen maupun juga kepada anggota dalam kantor. Namun, kendala tersebut berhasil diatasi dengan bantuan mentor serta pembelajaran mandiri melalui website dan media sosial PT Kontek Aja.

**Kata Kunci:** Media Sosial, *Digital Marketing*, Strategi Pemasaran, Strategi Pemasaran Digital

# **SOCIAL MEDIA MARKETING ACTIVITY IN THE JHL GROUP MARKETING DIVISION**

Chelsea Diandra

## **ABSTRACT**

*Digital marketing strategies or digital marketing are very useful in the digital era, especially for companies, including PT Kontek Aja. I had the opportunity to carry out an internship as a Digital Marketing Intern at the holding company of the JHL Group, namely PT Kontek Aja by practicing the content marketing strategy theory proposed by Heidi Cohen (2013) regarding build strategy, create content, execute content, distribute content, measure & revise content which is in line with my duties and responsibilities. Apart from that, I also apply several communication theories such as social media management to improve PT Kontek Aja's social media performance. The obstacle I faced during the internship process was not only the lack of experience and information regarding all JHL Group brand units, but there was a culture shock regarding the way of working or the process of working in an office that was different from the general one. Therefore, it is hoped that companies can provide information or training before new employees start in order to avoid errors in conveying information to consumers and also to members in the office. However, these obstacles were successfully overcome with the help of mentors and independent learning through the PT Kontek Aja website and social media.*

**Keywords:** Social Media, Digital Marketing, Marketing Strategy, Digital Marketing Strategy

UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA

## **DAFTAR ISI**

<b>HALAMAN PERNYATAAN TIDAK PLAGIAT .....</b>	<b>ii</b>
<b>HALAMAN PENGESAHAN .....</b>	<b>iv</b>
<b>HALAMAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS .....</b>	<b>v</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>vi</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>vii</b>
<b>ABSTRACT .....</b>	<b>viii</b>
<b>DAFTAR ISI .....</b>	<b>ix</b>
<b>DAFTAR TABEL.....</b>	<b>x</b>
<b>DAFTAR GAMBAR .....</b>	<b>xi</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	<b>xii</b>
<b>BAB I .....</b>	<b>11</b>
1.1 Latar Belakang .....	11
1.2 Maksud dan Tujuan Pelaksanaan Kerja Magang .....	21
1.3 Waktu dan Produser Pelaksanaan Kerja Magang .....	21
<b>BAB II .....</b>	<b>24</b>
2.1 Tentang JHL Group / PT Kontek Aja.....	24
2.2 Visi Misi JHL Group.....	26
2.3 Struktur Organisasi JHL Group .....	26
<b>BAB III.....</b>	<b>29</b>
3.1 Kedudukan dalam Kerja Magang.....	29
3.2 Tugas dan Uraian dalam Kerja Magang.....	29
<b>BAB IV .....</b>	<b>48</b>
4.1 Simpulan .....	48
4.2 Saran.....	48
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>50</b>
<b>LAMPIRAN .....</b>	<b>51</b>

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 1.1 Tugas Utama Digital Marketing Pada PT Kontek Aja.....	29
Tabel 1.2 Timeline Tugas Kerja Magang .....	30



**UMN**  
UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA

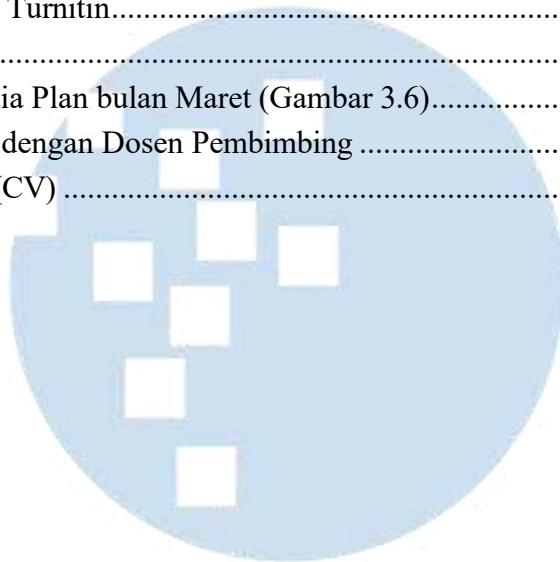
## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1.1 Jumlah Pengguna Media Sosial Indonesia 2024 .....	14
Gambar 1.2 Data Jumlah Presentase Alasan Masyarakat Indonesia Menggunakan Internet .....	16
Gambar 1.3 Data Jumlah Presentase Situs dan Aplikasi yang Paling Sering Digunakan. ....	17
Gambar 1.4 JHL Solitaire & Episode .....	18
Gambar 2.2 Struktur Organisasi JHL Group / PT Kontek Aja .....	30
Gambar 3.1 Content Marketing Cycle Menurut Heidi Cohen .....	34
Gambar 3.2 Akun Instagram MYJHL.....	35
Gambar 3.3 Feeds Akun Instagram MYJHL .....	36
Gambar 3.4 Akun TikTok MYJHL .....	36
Gambar 3.5 Feeds TikTok MYJHL.....	37
Gambar 3.6 Social Media Plan Bulan Maret MYJHL .....	38
Gambar 3.7 Wireframe dan copywriting salah satu konten Instagram .....	38
Gambar 3.8 Salah Satu Konten Reels Untuk “Tumbler Day JHL”.....	40
Gambar 3.9 Konten “A Day in My Life as a Marcomm Intern at JHL Group” .....	41
Gambar 3.10 Konten “World of Coffee” Pada Instagram.....	42
Gambar 3.11 Story “GRID Cardio Rush”.....	43
Gambar 3.12 Barcode Pendaftaran “GRID Cardio Rush”.....	44
Gambar 3.13 Views Konten Reels Instagram @myjhl_ .....	45
Gambar 3.14 Deck MYJHL Report Brand Unit JHL Group .....	46
Gambar 3.15 Isi Deck MYJHL Report .....	47
Gambar 3.16 Cover Playbook Beberapa Brand Unit JHL Group.....	48
Gambar 3.17 Konten Playbook GRID Fitness Hub.....	49

UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA

## **DAFTAR LAMPIRAN**

A. Surat Pengantar Magang (MBKM-01).....	54
B. Kartu Magang (MBKM-02) .....	55
C. Daily Task Kewirausahaan (MBKM-03) .....	56
D. Verification Form of Internship Report (MBKM-04) .....	73
E. Hasil Pengecekan Turnitin.....	74
F. Tabel Timeline.....	78
G. Tabel Social Media Plan bulan Maret (Gambar 3.6).....	78
H. Form Bimbingan dengan Dosen Pembimbing .....	79
I. <i>Curriculum Vitae (CV)</i> .....	80



**UMN**  
UNIVERSITAS  
MULTIMEDIA  
NUSANTARA

